

Paraná Banco - Teleconferência 1º trimestre de 2013 - 14/05/2013

Operadora: Boa tarde. Obrigado por aguardarem e bem vindos à teleconferência do Paraná Banco na qual serão discutidos os resultados do quarto trimestre de 2012. Todos os participantes estão conectados apenas como ouvintes e mais tarde será aberta a sessão de perguntas e respostas, quando serão dadas as instruções para os Srs. participarem. Caso seja necessária a ajuda de um operador durante a teleconferência, basta teclar "asterisco zero".

Caso algum dos Srs. não tenha a cópia do release de resultados do Paraná Banco, divulgado ontem, dia 13 de maio, antes da abertura do pregão da BM&FBovespa, poderá obtê-lo no site do Banco - www.paranabanco.com.br/ri.

Cabe lembrar que esta teleconferência, acompanhada de apresentação de slides, está sendo transmitida simultaneamente pela internet, também com acesso pelo site: www.paranabanco.com.br/ri.

Antes de prosseguir, gostaria de esclarecer que eventuais declarações que possam ser feitas durante esta teleconferência, relativas às perspectivas dos negócios do Banco, bem como projeções, metas operacionais e financeiras relativas ao seu potencial de crescimento, constituem-se em meras previsões.

Essas previsões são baseadas nas expectativas da Administração em relação ao futuro do Paraná Banco. Tais expectativas dependem das condições do mercado interno, do desempenho econômico geral do País e dos mercados internacionais, portanto, estão sujeitas a mudanças.

Conosco, hoje estão os Srs. Cristiano Malucelli – Presidente do Paraná Banco, Laercio de Sousa – Diretor Financeiro e de RI, André Luis Malucelli – Diretor Comercial, Nile Mannrich – Diretora de Crédito Consignado, Gustavo Henrich – Vice-presidente da JMalucelli Seguradora e Benoit Keruzore – Diretor Financeiro da JMalucelli Participações em Seguros e Resseguros.

Inicialmente, o Sr. **Laercio** fará os comentários sobre o desempenho do Paraná Banco e principais eventos do primeiro trimestre de 2013 e logo após iniciaremos a sessão de perguntas e respostas.

Agora, gostaria de passar a palavra ao Sr. Laercio de Sousa. Por favor Laercio, pode prosseguir.

Laercio

Bom dia!

Quero agradecer a presença de todos em mais uma divulgação de resultados do Paraná Banco, este referente ao 1º trimestre de 2013.

Iniciando!

Slide 3

Neste slide vamos apresentar os principais números em destaque

- -O lucro líquido foi de 39,1 MM, ou seja 8,5% superior quando comparado com 1T12
- -Retorno sobre o capital de 13,4%

Retorno sobre os ativos médios de 3,8%

- -A carteira de crédito fechou este trimestre em R\$ 2.530,MM com um crescimento de 4,7% no trimestre. Já na carteira de middle o acumulado de 40% nos 12 meses.
- -A carteira de crédito entre o níveis A e C totalizavam 96% indicando a boa qualidade de nossa carteira



- -Margem líquida financeira de 15%, 2,5 p.p. superior ao 1T12
- O volume de Letras Financeiras emitidas de 487,7 MM
- Índice de Basiléia de 26,6%,100% TIER I, um dos maiores do mercado.

Slide 4

Neste slide no gráfico à esquerda vemos o lucro líquido de R\$ 39,1MM, em linha com nossas expectativas, onde vale lembrar que no 4T12 tivemos o benefício de um impacto fiscal representativo, resultado de uma distribuição de JCP acima do habitual em decorrência do aumento da participação de nosso parceiro Travelers junto a nossa Seguradora, o que acaba dando a falsa noção de uma diminuição acentuada no resultado.

Já no gráfico a direita podemos verificar que nosso resultado operacional, antes do Imposto, se manteve estável, onde o 1T2013 se mostra em linha com os trimestres anteriores.

Nos gráficos abaixo temos o Retorno sobre os ativos médios (que está à esquerda) e o retorno sobre o capital ajustados, ou seja, descontado o aporte da Travelers no 4T12, porém impactados pelo efeito fiscal, mas desconsiderando esse fator verifica-se que os resultados se mantiveram em linha.

Slide 5

Nesta página temos o índice de eficiência (consolidado) a esquerda, que apresentou um pequeno aumento em relação ao trimestre anterior, devido à redução das receitas provenientes da intermediação financeira, consequência da baixa performance dos fundos de investimentos, os quais a seguradora e o Banco possuem investimento.

Porém quando olhamos apenas o índice de eficiência do Banco de forma individual, no gráfico a direita, verificamos que esse índice tem melhorado trimestre a trimestre.

Lembramos que o Banco e a seguradora se utilizam de um modelo de gestão de despesas e receitas bem aprimorado, o INDG.

Slide 6

Aqui apresentamos o crescimento da carteira de crédito, onde totalizamos R\$ 2.506 MM, que representou um crescimento de 4,7% neste último trimestre e 20,7% nos 12 meses. Vemos que o Banco manteve um consistente crescimento de sua carteira e o mais importante é que manteve a boa qualidade, que podemos notar pelo nível de provisão, que se manteve estável, dentro de seu histórico, ao redor de 3%.

Slide 7

Neste slide apresentamos de forma individual as provisões das carteiras de consignado e middle e notamos que a de consignado, como sendo uma carteira mais consolidada, manteve seus índices em linha, já a carteira de middle apresentou um pequeno aumento das provisões, na ordem de 0,20%, impacto de seu crescimento acentuado no trimestres anteriores, o que consideramos normal, mas ressaltamos o NPL, que recuou para 0,40% pela recuperação de créditos, isso demonstra a eficiência da instituição nesse quesito.

Seguindo para a próxima página....

Slide 8

Na próxima página, podemos ver o índice de cobertura, ou seja, um bom nível, onde a carteira vencida a mais de 90 dias o índice é de 109% e de 180 dias na ordem de quase 200%

Abaixo temos a despesa de provisão, que apresentou um aumento, que entendemos ser um reflexo do crescimento da carteira nos trimestres anteriores, mas que se manteve dentro de nossas expectativas.

Slide 9



Nesta página, ao lado esquerdo, temos os estados os quais temos como estratégicos para nossa operação de consignado, pois entendemos isso ser importante para termos uma operação eficiente e competitiva.

Temos focado em nossa estratégia de cada vez mais dedicar esforços em continuarmos a ampliar o número de lojas próprias e correspondentes exclusivos e replicando a consolidação regional do estado do Paraná para outros estados

Abaixo os números de originação demonstram o efeito dessa estratégia que nesse primeiro trimestre, mais de 57% dessa originação ocorreu nesse canais próprios e exclusivos.

Slide 10

Vemos neste slide que a distribuição da carteira de consignado sofreu pequenas alterações em sua composição, quando comparamos o primeiro trimestre deste ano com o primeiro trimestre de 2012.

Fechamos o 1T13 com uma carteira de R\$ 2.015 MM.

Slide 11

Está página é dedicada a nossa operação de middle Market.

Ao lado esquerdo temos o gráfico que apresenta o crescimento no último trimestre em 4,9%, dentro de nossas expectativas, pois continuamos dedicados à nossa estratégia de se consolidar como Banco regional, como também a introduzir novos produtos em nossa operação de forma complementar à operação principal middle e neste caso lembramos que estamos preparando para lançar no 2º semestre o Trade Finance e o Confirme (compra de direitos creditórios sem direito de regresso). continua

O BNDES, que começamos a operar no ano de 2012, já começa a ter destaque e fechou neste 1T13 com volume de aproximadamente R\$ 53 MM.

Consideramos que esses produtos, o BNDES e o trade finance são importantes como cross selling para o Middle.

NO mapa ao lado podemos ver como está distribuída nossa operação nos estados se São Paulo, Santa Catarina e PR.

Sendo o Paraná com a estrutura de 02 agência e 57% da carteira, São Paulo com 01 agência e 26% da carteira, Santa Catarina com 3 agências e 8,6% da carteira e 8,2% outros estados.

Slide 12

Aqui estaremos comentando sobre funding.

Lembramos que em Dezembro passado venceu nossa emissão externa.

A composição atual do funding, mantém ainda como principal canal de captação, os depósitos a prazo, que correspondem a 58,8% do total da carteira de passivos e o restante está distribuído, 19% em DPGEs, 20% em Letras Financeiras e 2,2% repasse do BNDES.

Como ponto positivo, verificamos o aumento significativo da participação dessa estrutura, que são as letras financeiras, que já representam 20% da captação, e em termos financeiros aproximadamente R\$ 488 MM. Temos como objetivo substituir os DPGEs por Letras Financeiras ao longo dos próximos anos, não mais emitindo os DPGEs.

Avaliamos também utilizar outros instrumentos de captação para diversificar nossa estrutura de funding, por exemplo emissões externas, como também lançar novos produtos como LCA e LCI.

Slide 13

Nesta página apresentamos a baixa alavacangem do Banco, com a carteira de crédito equivalendo a apenas 2 vezes o patrimônio, e mais abaixo temos a basiléia de 26,6% que apresenta a alta capitalização do Banco, uma das maiores do mercado e 100% TIER I,.

Diante disso, consideramos que este ano estamos preparados para continuar crescendo, pois dado a baixa alavancagem que nos encontramos e a boa capitalização alinhada a uma liquidez adequada, entendemos que



estamos em condições de continuarmos dedicados a nossa estratégia.

Slide 14

Aqui apresentamos algumas alterações recentes em nosso conselho de administração, onde tivemos o ingresso do Sr. Rodrigo Anunciato, este Diretor Presidente da COX gestão de recursos.

E no Conselho fiscal que tivemos ocorreu o ingresso do Sr Ronaldo Arsie Guimarâes.

Slide 16

Passando para o slide #16, comentarei um pouco do desempenho das operações de seguro.

No primeiro trimestre o lucro líquido do grupo segurador, formado pela JMalucelli Seguradora, JMalucelli Seguradora e JMalucelli Resseguradora, atingiu R\$ 13,5 milhões, dos quais R\$ 6,8 milhões foram apropriados pelo Paraná Banco, já contemplando a participação de 50,5% do Banco sobre as empresas de seguros. Este número representa 17,4% do lucro líquido consolidado do trimestre.

O lucro do grupo segurador no trimestre foi impactado, principalmente, pela remuneração das reservas de seguros investidas em fundos que possuíam ativos em renda variável e apresentaram rentabilidade negativa no trimestre. Em abril estes mesmos fundos apresentaram um retorno positivo e isto deverá refletir no resultado do próximo trimestre.

O resultado operacional de seguros, desconsiderando a receita financeira, foi 90% superior no 1T13 em relação ao 4T12.

A Seguradora JMalucelli continua líder absoluta do mercado de seguro garantia brasileiro, com participação de 23,4% do mercado no acumulado de janeiro a março de 2013. Mantemos a liderança no mercado de garantia desde 1997.

Da mesma forma a JMalucelli Resseguradora respondeu por 26% do volume de prêmios de resseguro para o ramo de riscos financeiros.

Slide 17

No próximo slide falaremos da emissão de prêmios no trimestre.

Em volume de prêmios ganhos a JMalucelli Seguradora tem apresentado uma retenção crescente, o que está alinhado com a capitalização proporcionada pela entrada da Travelers no negócio.

No gráfico a direita destacamos o crescimento de 116% nos prêmios diretos da operação da JMalucelli Seguros, empresa criada para atuar nos ramos Patrimoniais & de Responsabilidade, o chamado P&C. No 1T13 o valor foi 8,3% superior a toda soma produzida em 2012. A emissão de apólices da operação está principalmente baseada nos riscos de engenharia e responsabilidade civil, mas já alcançando destaque nas linhas de D&O e Property.

Para o próximo trimestre está planejado o lançamento de um novo produto, chamado JM Empresarial PME, que permitirá atender as solicitações de cotações de coberturas para reconstrução e/ou reposição dos bens existentes, além de outras, de forma totalmente automatizada, pela Internet. E ainda em maio o grupo segurador irá inaugurar a sua nova sede na cidade de Porto Alegre, passando a atender corretores e clientes num amplo e moderno escritório.

Slide 18

No slide #18 falaremos sobre a carteira de aplicações financeiras do grupo segurador que ao final de março foi de R\$ 1,3 bilhão. A pouco comentamos sobre o desempenho da aplicação destes recursos que contribuíram com 42,4% do resultado operacional do grupo segurador no trimestre.

As reservas de seguros das seguradoras e resseguradora estão distribuídas com o valor de 1.176 MM em ativos de renda fixa e de 130 MM em fundo multimercado e renda variável estas reservas são geridas pela nossa asset, a JMalucelli Investimentos. A gestão destes recursos é estratégica e um fator importante para agregarmos valor ao



	Paranabanco
nosso negócio, por isto estamos atentos ao retorno destes investimentos.	

__ Página 5 _