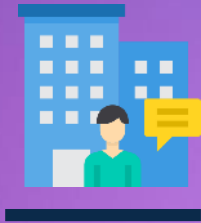


당신의 비즈니스를 위한
최고의 AI 파트너십
에코마인즈

Maum.ai 구독형 AI 서비스란?



귀사의 확장성 있는 사업 아이템과 콘텐츠,
영업력 등을 활용하여 BM 형성 및 서비스
구축에 기여



귀사의 콘텐츠를 활용한 BM 컨설팅 /
기획 후 논의된 BM에 대한 AI 기술 접목
및 다양한 형태의 서비스 개발에 기여



차별화되고 시장성 있는 서비스 런칭을
통한 지속적으로 성장하는 수익 모델 창출

컨설팅이 아닙니다

Maum.ai Consulting Partner
= Maum Consultant + Members

 **총 15개 팀, 80명**

Maum.ai 서비스

컨설팅



비즈니스에 AI를 접목하고자 하는
기업의 NEEDS를 충족시킬 수 있는
AI 컨설팅 서비스입니다.
귀사의 비즈니스와 AI를
사업적으로 연결 지어 지속 성장
가능한 가치 창출을 합니다.

기획



사업 아이템과 아이디어만 가지고
있거나 전문 AI 기획 인력을 갖고
있지 않은 기업들에게 AI 서비스
기획을 제공하는 서비스입니다.

개발



현실적인 문제들로 인해 개발인력
채용이 어려운 기업들을 위해 AI
전문 개발자와 함께 AI 서비스를
개발합니다.

기존 파트너십과의 비교

기존 SI 형태의 사업



※ 기존 SI 사업의 계약 형태
- 높은 금액 / 장기간 계약

SI 사업의 문제점

1. 비용
- 수천 ~ 수십억 단위의 부담스러운 지출 발생
2. 기간
- 장기간 계약으로 인한 서비스 평가의 장기화
3. Quality control
- 실제 개발 방향성에 대한 관리가 어려움
- 진행 중인 개발에 대한 수정 및 추가 개발의 어려움
- 이로 인해 결과물에 대한 퀄리티 컨트롤이 어려움
4. Output 및 유지보수
- 시간부족으로 인한 미완성 형태의 서비스 납품
- 지속적 서비스 유지를 위한 인력 / 유지보수 계약
- 필요에 의한 부담 비용 증대
- 서비스 노후화에 따른 부담 비용 증대

AICS 사업의 효율성



※ AICS 사업의 계약 형태
- 합리적인 금액 / 월 단위 계약

AICS의 효율성

1. 비용
- 공동 비즈니스를 위한 비용 투자
- 단위 계약으로 인한 부담 없는 비용 지출
2. 기간
- 최소한의 공수로 빠른 개발 진행
- 유연한 일정 관리 가능
3. Quality control
- 사업, 개발 방향성에 대해 자유롭게 논의
- 검증된 AI 전문 인력 제공
- 지속적인 BM 검증 및 논의를 통한 퀄리티 증진
4. Output 및 유지보수
- 개발 산출물 (코드 등) 공동 소유
- 최신 AI 기술을 지속적으로 제공
- 서비스 유지보수 및 인력에 대한 부담 감소

에코마인즈 파트너스

 RedTie

RF.Tap

LOLO

 KBS

 DAEKYO
대교

 SANDBOX

EJN

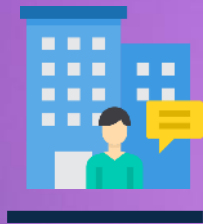
NEOCOMIX
New ecosystem of Webtoon

 UNICONS

HamaBio
Medical Service Organization



에코마인즈 엑셀러레이터



maum.ai 컨설턴트라면 반드시 알아야 하는 3가지

1. maum.ai 파트너십

“Maum.ai 는 제품이 아니라
파트너십이다.”

1. maum.ai 파트너십

“Maum.ai 한 계정 가입이
파트너십의 시작이다.”

1. maum.ai 파트너십

“Maum.ai 컨설턴트가 하는 일은 고객과
건전하고 지속가능한 파트너십을
설계하고 만들어가는 것이다.”

2. 고객 커뮤니케이션

“고객에게 안된다는 얘기는
하지 않는다.”

2. 고객 커뮤니케이션

“고객에게 비전을 제시한다.”

2. 고객 커뮤니케이션

“Maum.ai 컨설턴트는 고객이 돈을 벌 수 있도록 BM을 설계한다.”

3. 실행의 중요성

“Maum.ai 컨설턴트는
실행하는 사람이다.”

3. 실행의 중요성

“사내 각 조직과 커뮤니케이션
할 수 있을 만큼은 알아야 한다.”

3. 실행의 중요성

“큰 그림보다 작은 실행이 낫다.”

**여러분, 지금 바로
1MAU부터!!!**