Índice	Descripción	Fórmula	
a) Índices de liquidez			
Capital de trabajo o Capital corriente	Recursos financieros netos de corto plazo.	Activo Corriente—Pasivo Corriente	
Índice corriente o circulante	Capacidad de la empresa para cubrir sus pasivos corrientes con sus activos corrientes.	Activo Corriente Pasivo Corriente	
Prueba ácida	Capacidad de la empresa para cubrir sus pasivos corrientes con sus activos corrientes pero sin considerar el inventario, que es el menos líquido.	Activo Corriente — Inventario Pasivo Corriente	
Razón Acidísima	Capacidad de la empresa para cubrir sus pasivos corrientes con el activo más líquidos.	Disponible + Depósitos a plazo Pasivo Corriente	
b) Índices de endeudamiento o apalancamiento			
Deuda a Activos Totales o Razón de endeudamiento	Porcentaje de la inversión total de la empresa, que ha sido financiada con recursos de terceros (deuda).	$\frac{\text{Deuda total (pasivo exigible)}}{\text{Activo total}} \cdot 100\%$	
Razón deuda/Patrimonio o Apalancamiento	Relación entre el endeudamiento total y el patrimonio.	$\frac{\text{Deuda total (pasivo exigible)}}{\text{Patrimonio}} \cdot 100\%$	
Razón Pasivo/Capital	Relación entre el endeudamiento de la empresa y su capital contable (Capital+FRCP).	$\frac{\text{Deuda total (pasivo exigible)}}{\text{Capital contable}} \cdot 100\%$	
c) Índices de Rotación o Actividad			
Rotación cuentas por cobrar	Número de veces que el total de cuentas por cobrar (clientes) está contenido en el total de ventas al crédito del período.	Ventas anuales al crédito Cuentas por cobrar netas	
Período promedio de cobro	Número promedio de días en que le pagan a la empresa lo que le adeudan por ventas.	$360 \cdot \frac{\text{Cuentas por cobrar netas}}{\text{Ventas anuales al crédito}}$	
Rotación de Inventario	Número de veces que el inventario promedio se vendió en el ejercicio, considerando las ventas al precio de costo.	Costo de venta Inventario promedio (2 años)	
Rotación de activos totales	Número de veces en que el total de inversión se vendió en el período.	$\frac{\text{Ventas netas}}{\text{Activo total}}$	

Índice	Descripción	Fórmula	
d) Índices de rentabilidad o rendimiento			
Margen de utilidad bruta	Porcentaje que representa el margen bruto sobre las ventas netas.	$\frac{\text{Margen bruto}}{\text{Ventas netas}} \cdot 100 \%$	
Margen de Utilidad Neta Final	Porcentaje que representa la Utilidad Líquida en relación a las Ventas.	$\frac{\text{Utilidad Final}}{\text{Ventas netas}} \cdot 100\%$	
Rentabilidad sobre Activos o Económica o sobre la Inversión o ROI/ROA	Porcentaje que representa la Utilidad Líquida en relación al total de inversión (Activo total).	$\frac{\text{Utilidad Final}}{\text{Total Activo}} \cdot 100\%$	
Rentabilidad sobre Patrimonio o Financiera o ROE	Porcentaje que representa la Utilidad Líquida en relación al Patrimonio de la empresa	$\frac{\text{Utilidad Final}}{\text{Patr.} - \text{Ut. del ej.} + \text{Retiros}} \cdot 100 \%$	