



EMPREENDEDORISMO FCT

3.

Proposta de Valor e Modelo de Negócio

EMPREENDEDORISMO FCT

P 3 – Prototipagem e Modelo de Negócio

P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7
Equipas e Ideation	Seleção Tema e Desenvolvimento Solução	Proposta de Valor e Modelo de Negócio	Análise de Mercado e Estratégia de Marketing	Estudo Financeiro	Elevator-Pitch Mentoring	Elevator-Pitch 3 minutos
1h30	1h30	3h	3h	3h	1h30	3h

Introdução e Apresentação

Apresentações

3 min / grupo



EMPREENDEDORISMO FCT










Episode Two

Visualizing Your Business Model

EMPREENDEDORISMO FCT

Qual a minha proposta de valor?

Proposta de valor

<i>Key Partners</i> 	<i>Key Activities</i> 	<i>Value Proposition</i> 	<i>Customer Relationships</i> 	<i>Customer Segments</i> 
	<i>Key Resources</i> 		<i>Channels</i> 	
<i>Cost Structure</i> 			<i>Revenue Streams</i> 	

EMPREENDEDORISMO FCT

Proposta de valor

Proposta de valor >> Uma exposição clara e concisa dos benefícios reais que o cliente obterá da utilização do nosso produto ou serviço

For... Cliente ideal

Who... tem esta necessidade específica

The... nome do nosso produto

is a... categoria do produto










That provides... a nossa principal característica

Unlike... a mais forte alternativa

Our... a nossa proposta única

(for) Para os futebolistas profissionais, (who) que não conseguem acertar na baliza, a (the) Vira-Pés é uma (is a) chuteira inovadora, (that provides) que roda o pé de acordo com o posicionamento GPS da baliza, (unlike) ao contrário da tradicional chuteira Finca-Pé que impede qualquer rotação, (our) permitindo que o remate seja sempre bem direcionado.

EMPREENDEDORISMO FCT

<i>Key Partners</i> 	<i>Key Activities</i> 	<i>Value Proposition</i> 	<i>Customer Relationships</i> 	<i>Customer Segments</i> 
	<i>Key Resources</i> 		<i>Channels</i> 	
<i>Cost Structure</i> 			<i>Revenue Streams</i> 	

PARA A PRÓXIMA AULA

- † Preparar **apresentação** para fazer na aula prática 4 – 3 minutos por equipa
- † Melhorar e **testar o protótipo** com um Stakeholder entrevistado e recolher feedback (opcionalmente podem testar com um número maior ou com diferentes stakeholders);
- † Fazer **estudo de mercado** com inquéritos, entrevistas ou similar
- † Trazer **computador** para poder fazer pesquisas on line.

Para Aula P4

Template apresentação inicial



EMPREENDEDORISMO FCT

Pitch

NOME DA EQUIPA

EMPREENDEDORISMO FCT

1. **Solução Proposta**

EMPREENDEDORISMO FCT

2.

Proposta de Valor

EMPREENDEDORISMO FCT

3. Modelo de Negócio

EMPREENDEDORISMO FCT

4.

Feedback dos Testes