



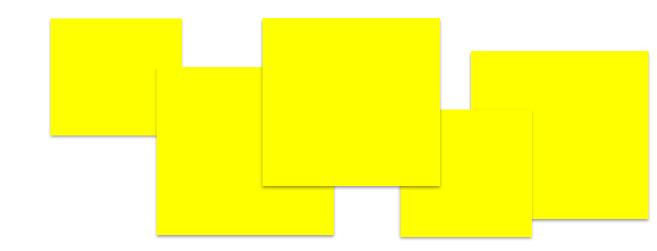
Definição Ideia e

Desenvolvimento da Solução

P 2 – Definição Tema e Desenvolvimento da Solução

P1	P2	Р3	P4	P5	Р6	P7
Equipas e Ideation	Definição Ideia e Desenvolvimento Solução	Proposta de Valor e Modelo de Negócio	Análise de Mercado e Estratégia de Marketing	Estudo Financeiro	Elevator-Pitch Mentoring	Elevator-Pitch 3 minutos
1h30	1h30	3h	3h	3h	1h30	3h

Introdução e Apresentação

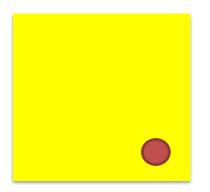


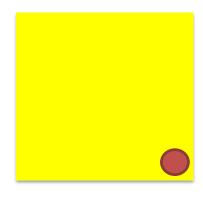
CRITÉRIOS SOLUÇÕES

- 1. QUAL O PROBLEMA/NECESSIDADE QUE A SOLUÇÃO RESOLVE
- 2. TEM NOVIDADE?
- 3. TEM INCORPORAÇÃO TECNOLÓGICA?
- 4. TECNICAMENTE É REALIZÁVEL?
- 5. TEM CLIENTES / VALOR PARA UTILIZADORES ?
- 6. A EQUIPA TEM CONHECIMENTO NA ÁREA?

30′

APRESENTAÇÃO + com feedback turma





VOTAÇÃO por pessoa

1 pessoa = 1 voto

Não pode votar no próprio projeto Resultados no quadro

PARA A PRÓXIMA AULA

[†]Utilizando o template fornecido para PITCH que o grupo fará no inicio da aula prática nº3,; (duração da apresentação = 3 min)

骨Apresentar protótipo na próxima aula.











Prototipagem

Para Aula P3

Estrutura apresentação inicial





Pitch

NOME DA EQUIPA

 Identificar Problema /ou Necessidade/ Oportunidade

2. Solução Proposta

Soluções Existentes

4. Vantagens Solução Proposta