



Proposta de Valor e Modelo de Negócio

3.

#### P 3 – Prototipagem e Modelo de Negócio

P1	P2	Р3	P4	P5	Р6	P7
Equipas e Ideation	Seleção Tema e Desenvolvimento Solução	Proposta de Valor e Modelo de Negócio	Análise de Mercado e Estratégia de Marketing	Estudo Financeiro	Elevator-Pitch Mentoring	Elevator-Pitch 3 minutos
1h30	1h30	3h	3h	3h	1h30	3h

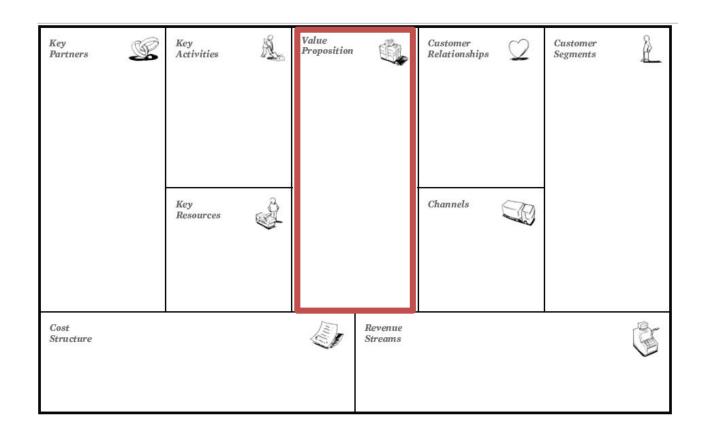
# Introdução e Apresentação

# Apresentações 3 min / grupo

Episode Two
Visualizing Your
Business Model

Qual a minha proposta de valor?

Proposta de valor



#### Proposta de valor

**Proposta de valor >>** Uma exposição clara e concisa dos benefícios reais que o cliente obterá da utilização do nosso produto ou serviço

For... Cliente ideal

Who... tem esta necessidade específica

**The...** nome do nosso produto

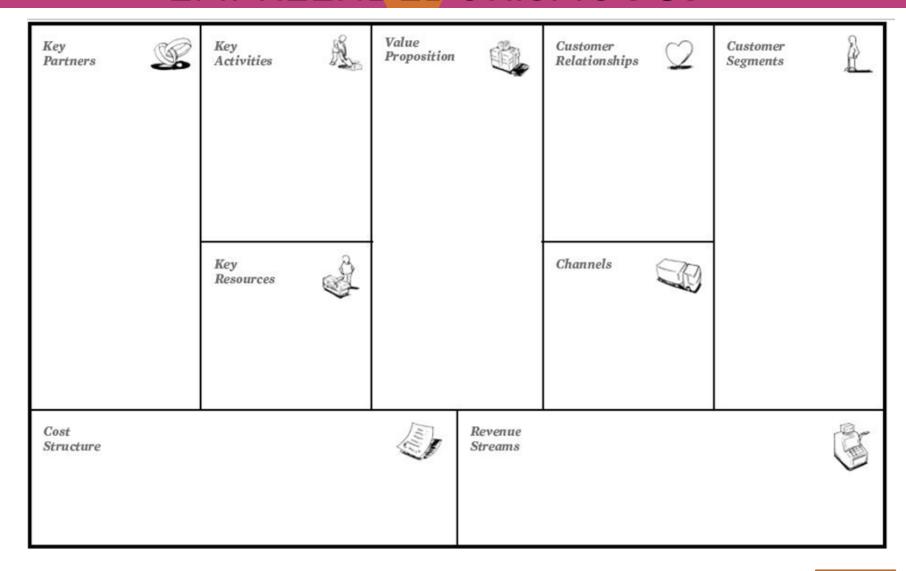
is a... categoria do produto

That provides... a nossa principal característica

**Unlike...** a mais forte alternativa

Our...a nossa proposta única

(for)Para os futebolistas profissionais, (who) que não conseguem acertar na baliza, a (the) Vira-Pés é uma (is a) chuteira inovadora, (that provides) que roda o pé de acordo com o posicionamento GPS da baliza, (unlike) ao contrário da tradicional chuteira Finca-Pé que impede qualquer rotação, (our) permitindo que o remate seja sempre bem direcionado.



# Para a próxima aula

- Preparar apresentação para fazer na aula prática 4 − 3 minutos por equipa
- ☆ Fazer estudo de mercado com inquéritos, entrevistas ou similar
- Trazer computador para poder fazer pesquisas on line.

## Para Aula P4

Template apresentação inicial





# Pitch

### NOME DA EQUIPA

1. Solução Proposta

2.

Proposta de Valor

3.

Modelo de Negócio

4.

**Feedback dos Testes**