Business Case

|  |  |
| --- | --- |
| **Sponsor: Diretor Champion Responsável: Ivanilda(Infraestrutura e Predial) e Flávio(Secretaria de transportes)** | |
| **Candidatos**: Andre, Ivis , Ruhan | **Projeto no**: 01 |
| **Empresa**: TRE-PR Seção Curitiba | |
| **Título do Projeto: Redução do lead time do processo de contratações.** | |
| **Prazo do Projeto**: Médio Prazo Longo Prazo  x | |
| Data de Elaboração do Business Case: 27/10/2016 | **Revisão**: 06 |

|  |
| --- |
| **Descrição do Problema/Oportunidade:** |
| Existem oportunidades de melhoria no processo de contratações de bens e serviços que atualmente duram em média 18 dias. |

|  |
| --- |
| **Meta Geral:** |
| Reduzir o lead time para 15 dias para o processo de contratações de bens e serviços até fevereiro de 2018 |

|  |
| --- |
| **Ganhos Resultantes da Execução do Projeto (Diretos/Indiretos):** |
| * Redução de retrabalho; * Redução de dias de trabalho 3 dias –Economia $ (Dias úteis). * Redução do tempo do processo de contratações; * Redução de custo por processo de contratação (PAD); * Possibilidade replicação das melhorias nos outros processos de contratações; * Realocação de Servidores entre as áreas do Tribunal; |

|  |
| --- |
| **Possíveis Limitações:** |
| Dependência das áreas externas;  Implicações ao planejamento geral do Tribunal.  Retrabalho por questionamentos do objeto por parte da área externa.  Falta de padronização. |

|  |
| --- |
| **Recursos a Serem Providenciados:** |
| Tempo disponível Champion e os candidatos.  Sala da Coordenação.  Toda quarta as 10- 12h |