

טופס חדש

טופס הצעת ביטוח אשראי למכירה של סחורות ושירותים בישראל

שם החברה	
מספר ח.פ.	
כתובת	
תחום עיסוק	
שם מלא של איש הקשר	
תפקיד	
דוא"ל	
טלפון	
נייד	
קוד אינטרנט	

שנה	2021	2022	2023	צפי מכירות לשנת 2024
סה"כ מחזור מכירות בהתאם למאזנים				
חובות אבודים ו/או חובות בטיפול משפטי (שמוצרו בשנים אלו בלבד)				
תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות				
חובות לקוחות אשר בפיגור של יותר מ- 90 יום מעבר לזמן פירעונם (נכון ליום מילוי ההצהרה)				

רשימת חייבים לבדיקה

שם מלא	(ח.פ. חובה למלא	(₪ תקרת אשראי נדרשת באלפי	(תנאי אשראי (בימים	וותק וניסיון מסחרי עם החייב ((בשנים	מחזור מכירות שנתי צפוי (₪ באלפי
dfsgdsfgds					
gdsfg					
		gdfgds			
fasdfadsfs	fasdfsad	fgsdf	gdfgdfg		

האם החברה נוהגת לקחת בטחונות מלקוחותיה ? אם כן פרט

האם כיום מבוצעת בחברה בדיקה לגבי כושר ההחזר של החייבים איתם החברה עובדת? האם נעשה שימוש לצורך בדיקת החייבים ע"י חברות מידע? במידה וישנן בדיקות נוספות לבדיקת החייבים, אנא פרט

האם החברה מבטחת כיום כן/לא? או בעבר

האם החברה הייתה מבטחת ב-3 שנים האחרונות

האם סירב מבטח אשראי לבטח את החברה בעבר או ביטל/לא חידש את הביטוח שלה

האם קיים בינך לבין מי מהלקוחות, אשר אתה מבקש לבטח באמצעותנו, סכסוך מסחרי ? תקרות כגון לקוח שלך פטור מלשלם/ זכאי לעכב/לקזז/לתבוע אותך את חובו לך מסיבה כלשהיא. אם כן, פרט

fadsfasdf

התגבשות החוב מול הלקוח - באיזה שלב של תכנון או ניהול פרויקט נוצר החוב פרט

sdafsdfsdf

תאריך

חתימה וחותמת החברה