

Form Response

טופס הצעת ביטוח אשראי למכירה של סחורות ושירותים בישראל

שם החברה

sdf

מספר ח.פ.

sd

כתובת

dsf

תחום עיסוק

sdf

שם מלא של איש הקשר

sdf

תפקיד

fd

דוא"ל

dsf

טלפון

dsf

נייד

dsf

קוד אינטרנט

sdf

שנה	2021	2022	2023	צפי מכירות לשנת 2024
סה"כ מחזור מכירות בהתאם למאזנים	תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות	תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות	תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות	תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות
חובות אבודים ו/או חובות בטיפול משפטי (שנוצרו בשנים אלו בלבד)	sdf	df	dsf	ds
תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות	df	df		df
חובות לקוחות אשר בפיגור של יותר מ- 90 יום מעבר לזמן פירעונם (נכון ליום מילוי ההצהרה)	d	fds		fd

fsd	מחזור מכירות שנתי צפוי (באלפי ₪)
dsf	וوتק וניסיון מסחרי עם החייב (בשנים)
sdf	תנאי אשראי (בימים)
sdaf	תקרת אשראי נדרשת (באלפי ₪)
sdf	ח.פ. (חובה למלא)
sda	שם מלא

האם החברה נוהגת לקחת בטחונות מלקוחותיה ? אם כן פרט:

sdaf

האם כיום מבוצעת בחברה בדיקה לגבי כושר ההחזר של החייבים איתם החברה עובדת? האם נעשה שימוש לצורך בדיקת החייבים ע"י חברות מידע? במידה וישנן בדיקות נוספות לבדיקת החייבים, אנא פרט:

sdf

האם החברה מבטחת כיום כן/לא? או בעבר?

כן

האם החברה הייתה מבטחת ב-3 שנים האחרונות?

לא

האם סירב מבטח אשראי לבטח את החברה בעבר או ביטל/לא חידש את הביטוח שלה?

כן

האם קיים בינך לבין מי מהלקוחות, אשר אתה מבקש לבטח באמצעותנו, סכסוך מסחרי ? תקרות כגון לקוח שלך פטור מלשלם/ זכאי לעכב/לקח/לתבוע אותך את חובו לך מסיבה כלשהיא. אם כן, פרט:

sdf

התגבשות החוב מול הלקוח – באיזה שלב של תכנון או ניהול פרויקט נוצר החוב פרט:

dsf

תאריך

2024-07-02

חתימה וחותמת החברה

