טופס חדש

טופס הצעת ביטוח אשראי למכירה של סחורות ושירותים בישראל

ם החברה
ספר ח.פ
תבת
חום עיסוק
ם מלא של איש הקשר
פקיד
א"ל
לפון
Т
וד אינטרנט
63 163 K II

פירוט מכירות (באלפי 📵)

שנה	2021	2022	2023	צפי מכירות לשנת 2024
סה"כ מחזור מכירות בהתאם למאזנים				
חובות אבודים ו/או חובות בטיפול משפטי (שנוצרו בשנים אלו בלבד)	[object Object]			
תיאור מקרי החובות האבודים הגדולים ב-3 שנים האחרונות	[object Object]			
חובות לקוחות אשר בפיגור של יותר מ- 90 יום מעבר לזמן פירעונם)נכון ליום מילוי ההצהרה)	[object Object]			

רשימת חייבים לבדיקה

מחזור מכירות שנתי צפוי (באלפ (באלפ)! (וותק וניסיון מסחרי עם החייב (בשנים)	תנאי אשראי (בימים)	תקרת אשראי נדרשת (באלפי ₪	(ח.פ. (חובה למלא	שם מלא
---	--------------------	---------------------------	------------------	--------

האם החברה נוהגת לקחת בטחונות מלקוחותיה ? אם כן פרט:
האם כיום מבוצעת בחברה בדיקה לגבי כושר ההחזר של החייבים איתם החברה עובדת? האם נעשה שימוש לצורך בדיקת החייבים ע"י חברות מידע? במידה וישנן בדיקות נוספות לבדיקת החייבים, אנא פרט:
האם החברה מבוטחת כיום כן/לא? או בעבר?
האם החברה הייתה מבוטחת ב-3 שנים האחרונות
האם סירב מבטח אשראי לבטח את החברה בעבר או ביטל/לא חידש את הביטוח שלה
האם קיים בינך לבין מי מהלקוחות, אשר אתה מבקש לבטח באמצעותנו, סכסוך מסחרי ? תקרות כגון לקוח שלך פטור מלשלם/ זכאי לעכב/לקזז/לתבוע אותך את חובו לך מסיבה כלשהיא. אם כן, פרט:
התגבשות החוב מול הלקוח – באיזה שלב של תכנון או ניהול פרויקט נוצר החוב פרט:
תאריך
חתימה וחותמת החברה
×