

# Propuesta de Gestión Campo

- Afiliaciones
- Asesoría Previsional
- Colocaciones de Créditos
- Gestión de Oficinas

## Nueva Metodología y herramientas para la Gestión de Campo

Diciembre 2025

# Contenido

- 1 Objetivos Institucionales
- 2 Soluciones que desarrolla la Unidad de IDC
- 3 Implementación de Geoanalytics en la Gestión de Campo
- 4 ¿Que buscamos?
- 5 ¿Cómo participamos en el Proceso de Gestión de Campo?
- 6 Siguietes pasos



# Objetivo Institucional

Plan Estratégico Institucional 2025-2029:  
Perspectiva Aprendizaje

Plan de Gestión de la  
Información

Iniciativas en PEI  
GNI-IDC

Proyectos y mejoras  
para elevar eficiencia y  
productividad

## Procesos

- **Gestión de Campo**
- Gestión de Reserva
- Gestión de venta por canal digital
- .....
- .....

**Proporcionar  
soluciones,  
herramientas  
adecuadas,  
amigables y  
confiables**

Objetivos  
Institucionales  
asociados

# Soluciones que desarrolla la Unidad de IDC



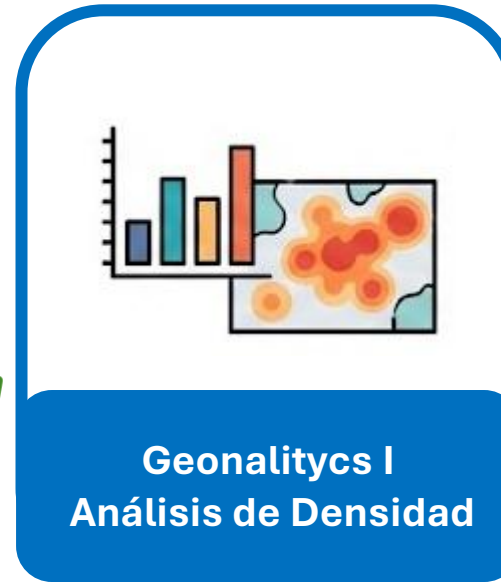
# Implementación de Geoanalytics en la Gestión de Campo



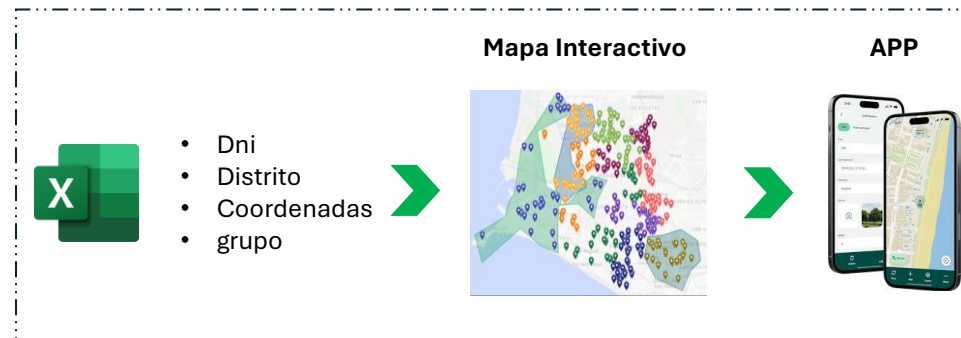
- Direcciones sin georreferenciar
- No existen zonas de influencia
- Planificación por centros poblados



- Dni
- Distrito



- Zonas de influencia
- Planificación por Geo Analítica
- Clúster en base a proximidad



Nueva metodología de zonificación para la Gestión Comercial en campo



Herramienta para Selección y Asignación de Cartera



Herramienta de Monitoreo y Seguimiento de la gestión de campo

# ¿Que buscamos?

Distribución Territorial  
Actual

Propuesta de Optimización de la Gestión de Campo



La zonificación actual ha permitido organizar la gestión territorial, sin embargo existen oportunidades para optimizar la priorización y reducir tiempos de desplazamiento

El modelo vigente ha sido funcional, pero podemos evolucionar hacia una planificación más eficiente



Optimización  
de Cobertura y  
Recursos

Se logrará una distribución equitativa, maximizando la cobertura por Asesor y reduciendo la sobrecarga de asignación



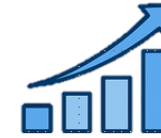
Reducción de  
costos y tiempos

Se minimizarán tiempos de traslado, que contribuirán a una mayor productividad y ahorro operativo



Priorización  
estratégica

Se minimizarán tiempos de traslado, que contribuirán a una mayor productividad y ahorro operativo



Impacto en  
resultados  
comerciales

Incremento en la conversión de afiliaciones, asesorías previsionales y de colocaciones de créditos

Incremento en participación de mercado



Beneficio para  
el equipo

Responsabilidades claras

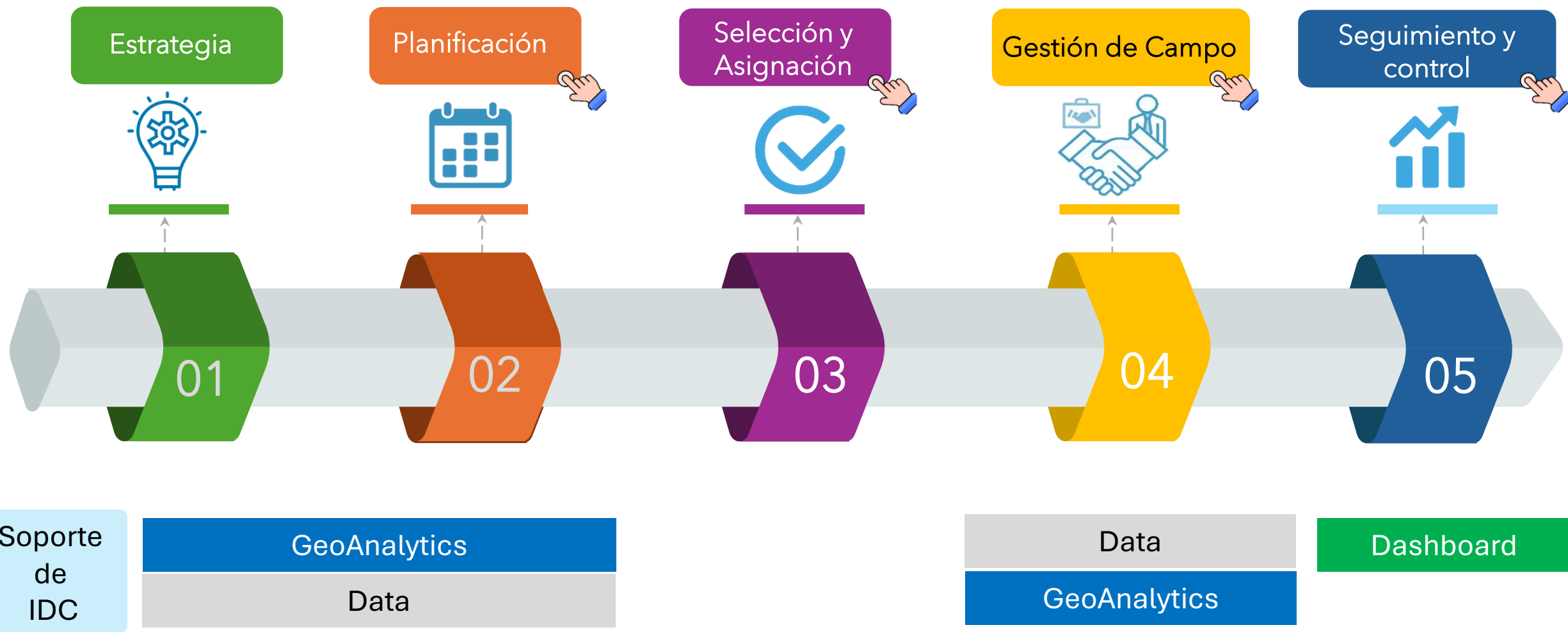
Desplazamientos optimizados

Incremento en la motivación ya que se asignan metas y recursos mas alcanzables y de mayor probabilidad de éxito

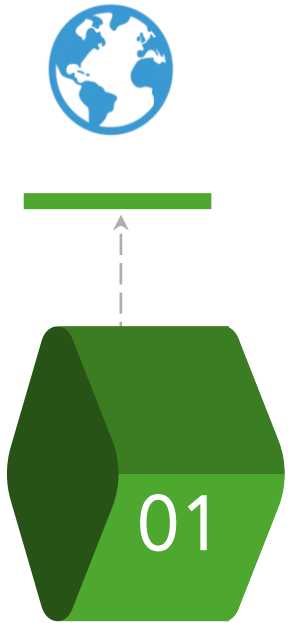
**Podemos ser eficientes haciendo muchas visitas, pero solo somos óptimos cuando visitamos donde realmente genera valor.**

5

# ¿Cómo participamos en el Proceso de Gestión de Campo?



Estrategia



Negocio/  
Servicio

Afiliación, Asesoría  
Previsional, Créditos y Canales

Componente  
estratégico

Población a  
gestionar  
(cartera)

Tipo de  
Gestión

HeadCount

Canales

Soporte de  
GNI - IDC

Procesamiento  
de cartera,  
concentración  
por ubigeo,  
mapas de Calor

Según  
características de  
la cartera: Z1  
(campo), Z2+Z3  
(campaña,  
telefónico)

Estimación de  
número de heat  
count

Carterización  
según canales:  
Equipo interno,  
Cafae, Telefónico



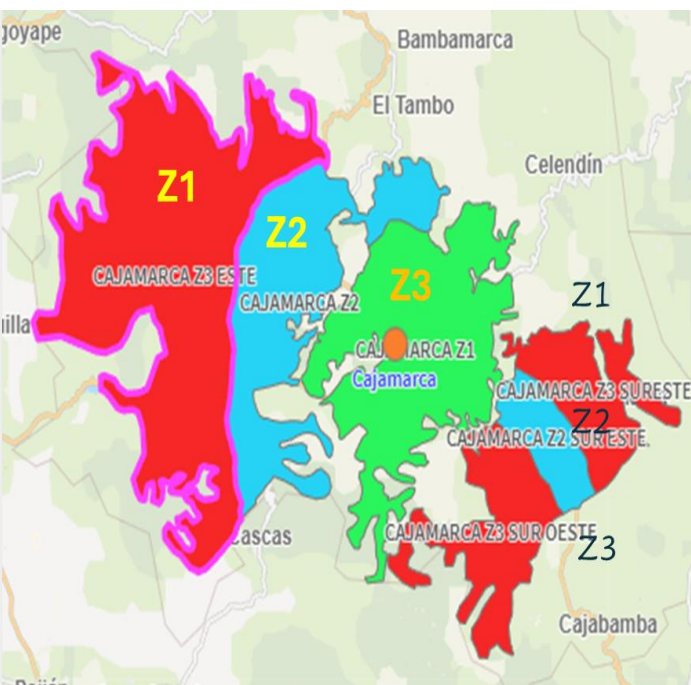
# Metodología Actual

## Planificación

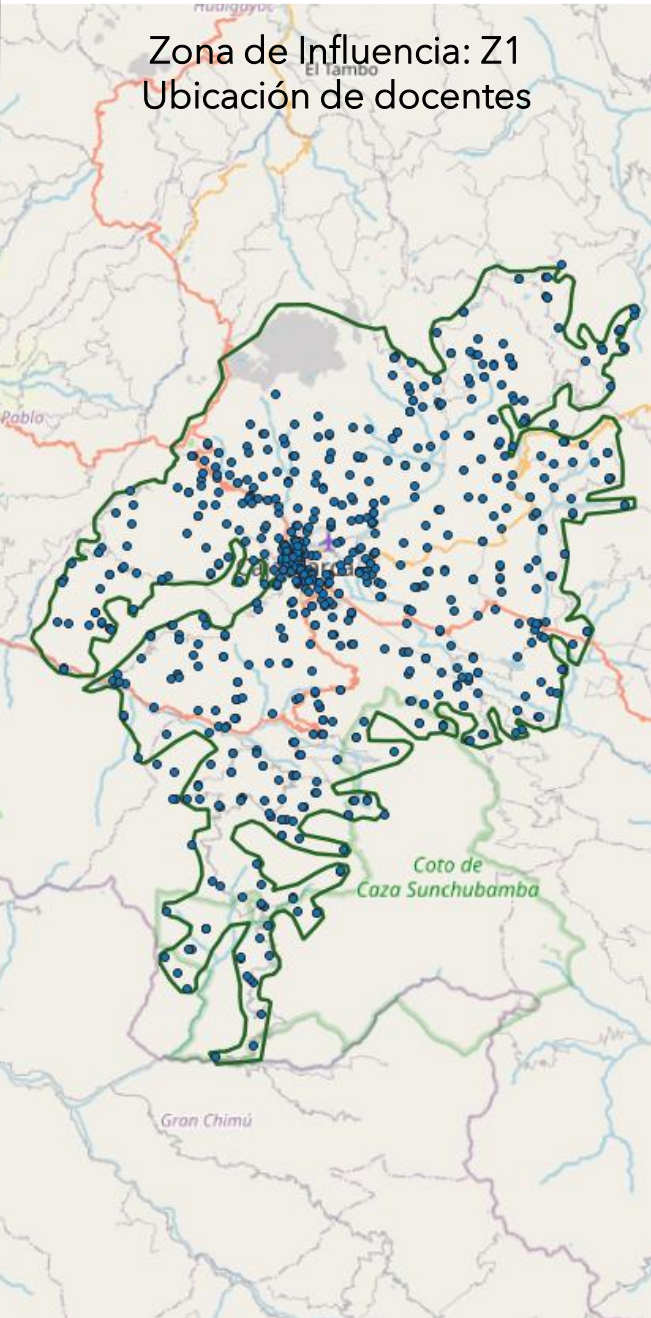
02

- Densidad poblacional
- Zonas de Influencia
- Segmentación
- Priorización

## Zonas de influencia 1

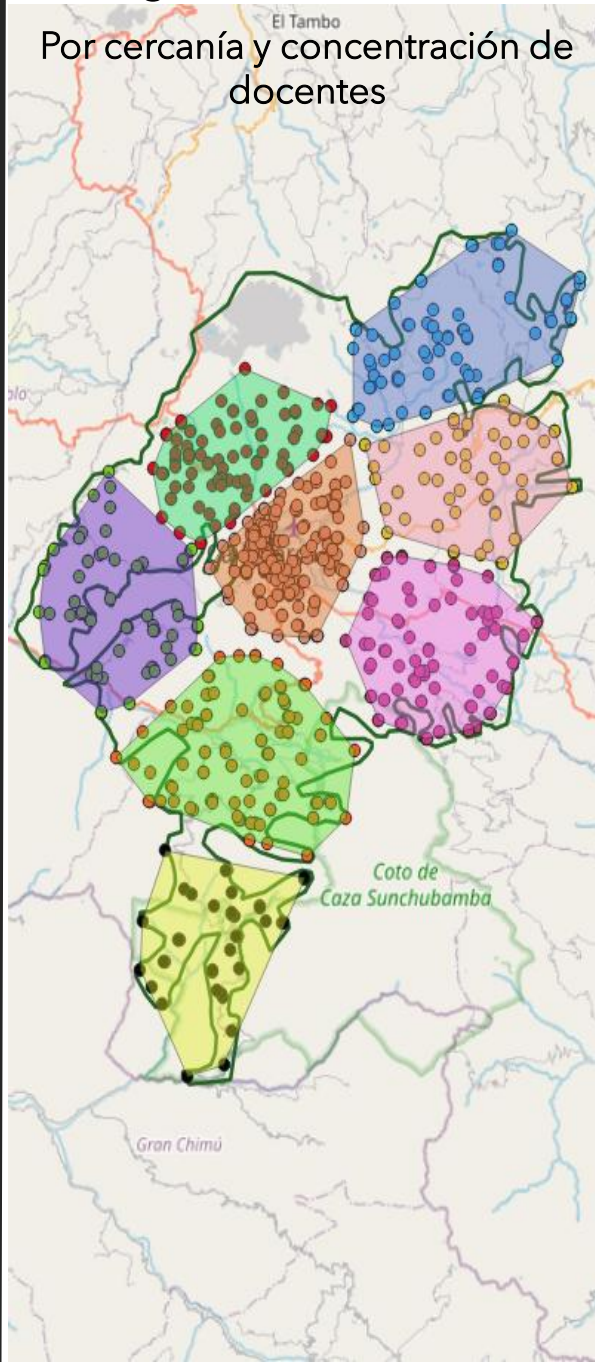


## 2 Densidad poblacional

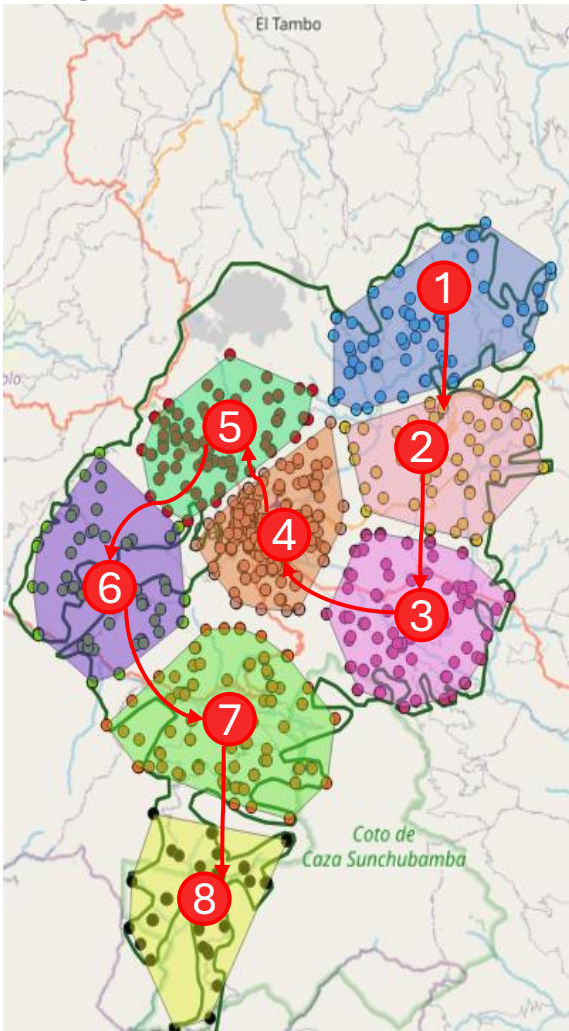


## 3 Segmentación: Clusters

Por cercanía y concentración de docentes



## 4 Priorización



## 5 Generación de Hoja de Trabajo

		PROMOTORA - CAMPESINOS N° 1 - 2011 - LIMA METROPOLITANA Y CALLAO											
MINISTERIO DE AGRICULTURA Y RIEGOS		ASISTENTE SOCIAL				LIMA				NÚMERO		FECHA	
PROMOTORA		FECHA REGISTRO				FECHA REGISTRO				FECHA REGISTRO		FECHA REGISTRO	
PROMOTORA		FECHA REGISTRO				FECHA REGISTRO				FECHA REGISTRO		FECHA REGISTRO	
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLITANA Y CALLAO													
DEPARTAMENTO DE LIMA METROPOLIT													



# Metodología Propuesta

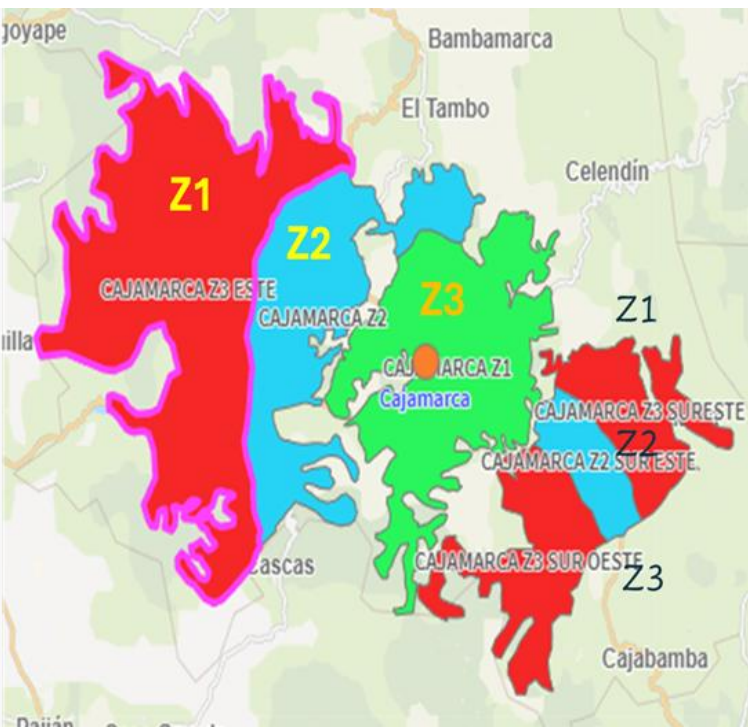
## Planificación

02

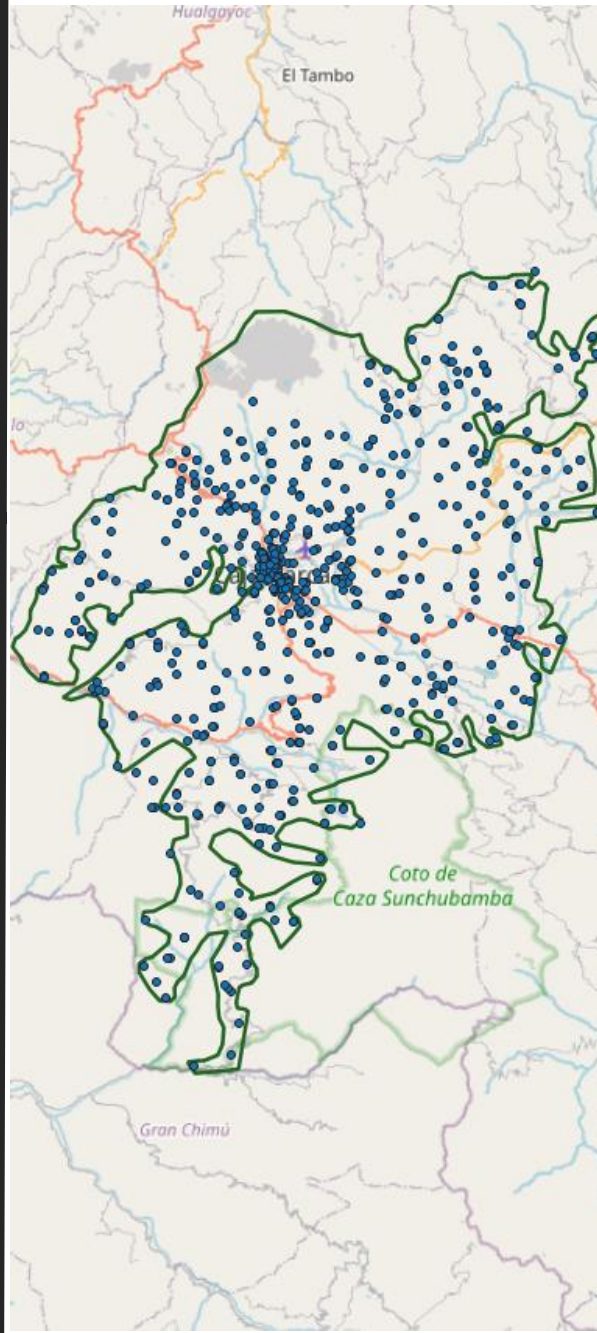
- Densidad poblacional
- Zonas de Influencia
- Optimización: Areas de trabajo
- Priorización: Potencialidad y eficiencia

## Zonas de influencia

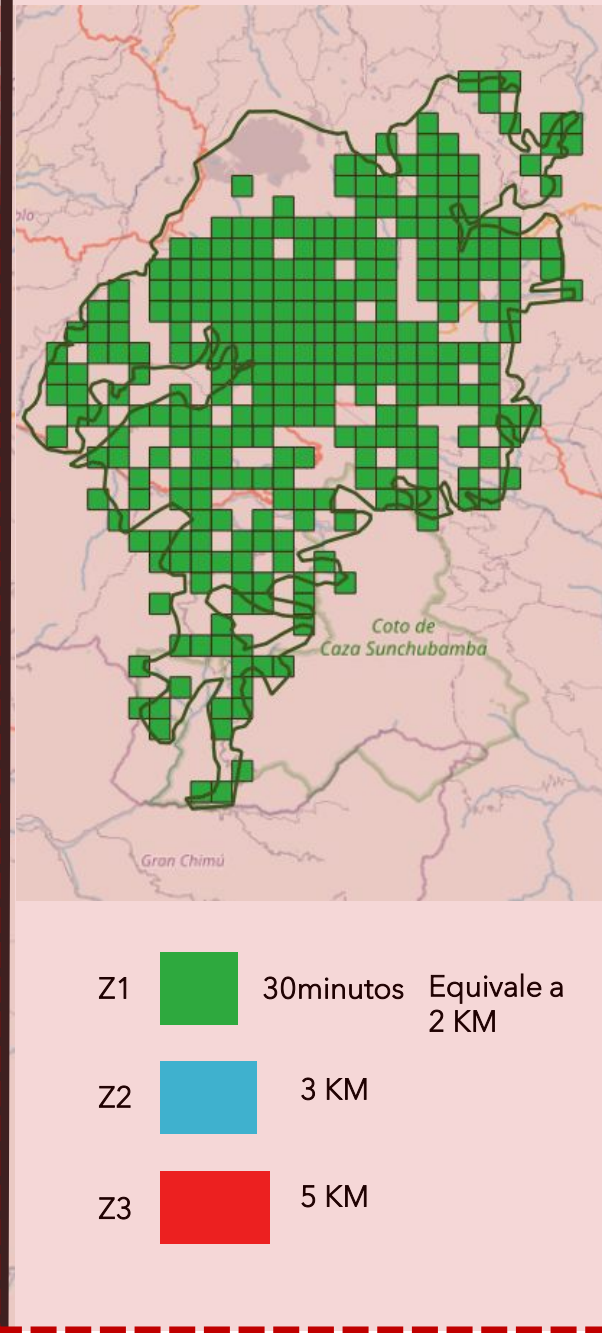
1



## 2 Densidad Poblacional






## 3 Área de Trabajo

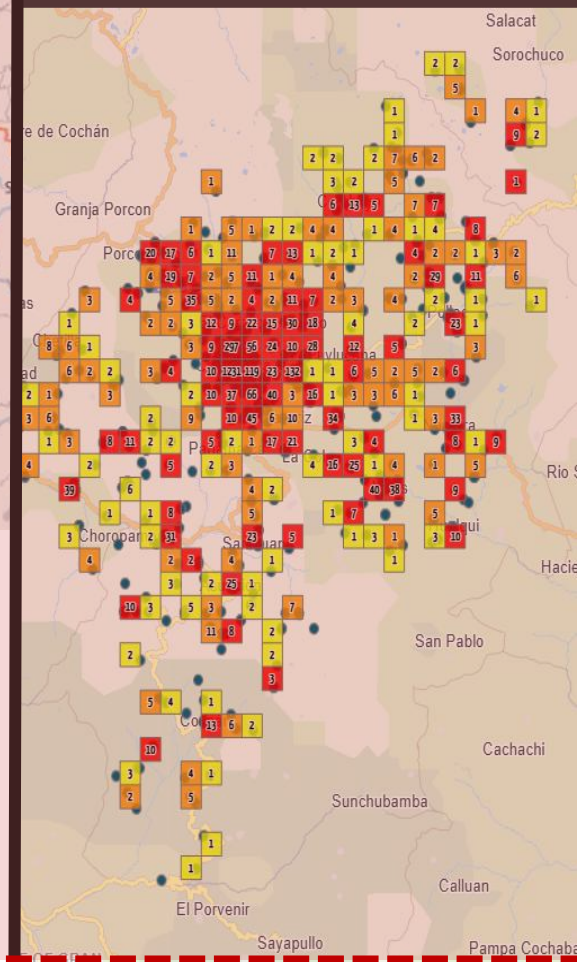


Z1		30 minutos	Equivale a 2 KM
Z2		3 KM	
Z3		5 KM	

## 4 Semaforización por Prioridad

Se utiliza un sistema de colores (semáforo) para clasificar las cuadrillas según su nivel de prioridad

	Rojo = Prioridad Alta
	Anaranjado = Prioridad Media
	Amarillo = Prioridad Baja





## 4 Priorización: Potencialidad y eficiencia

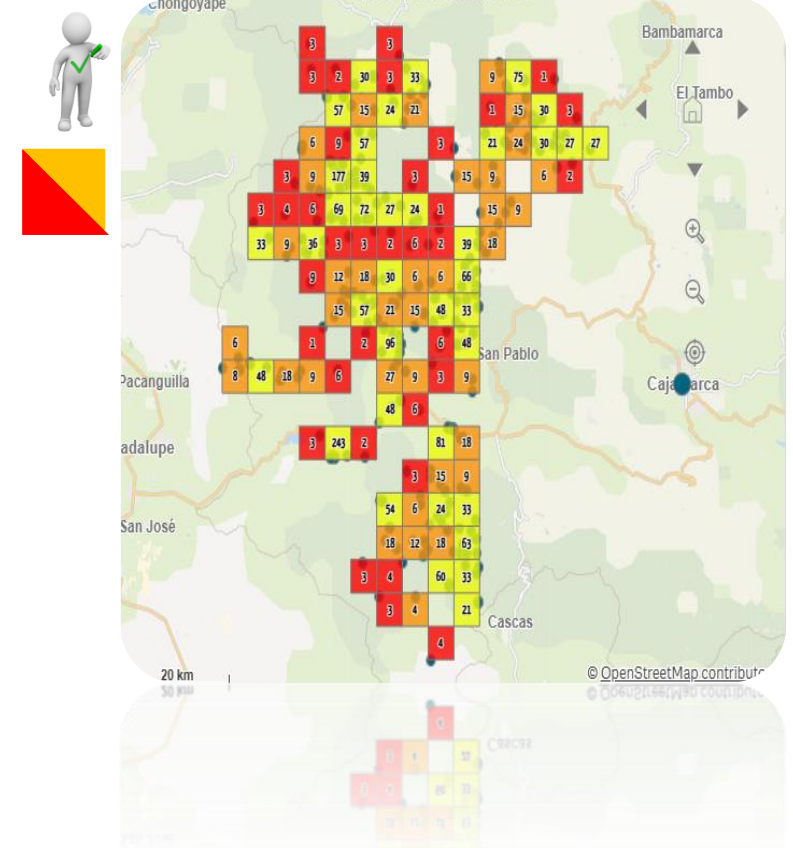
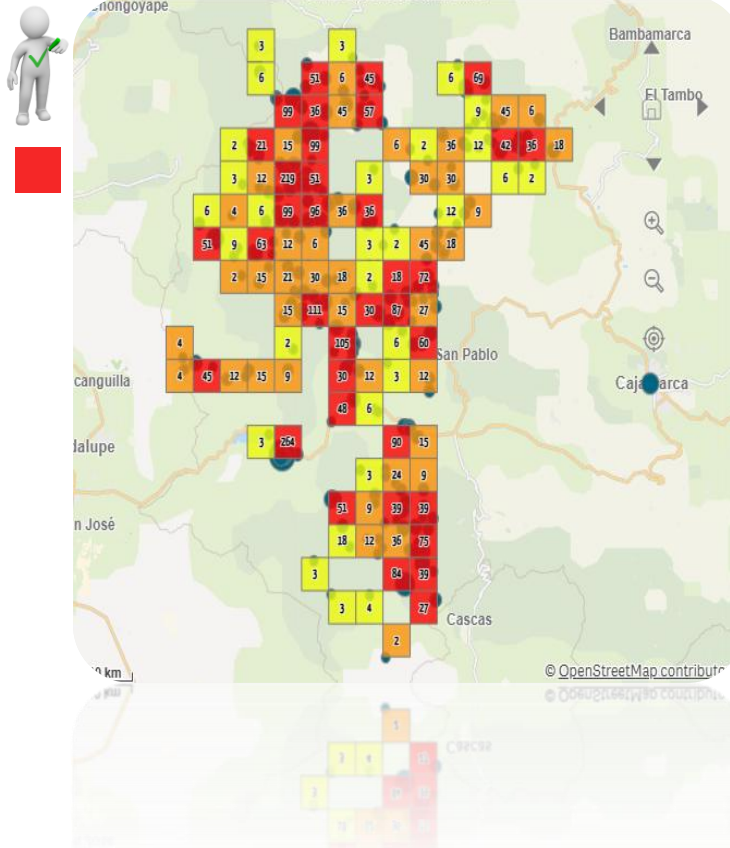
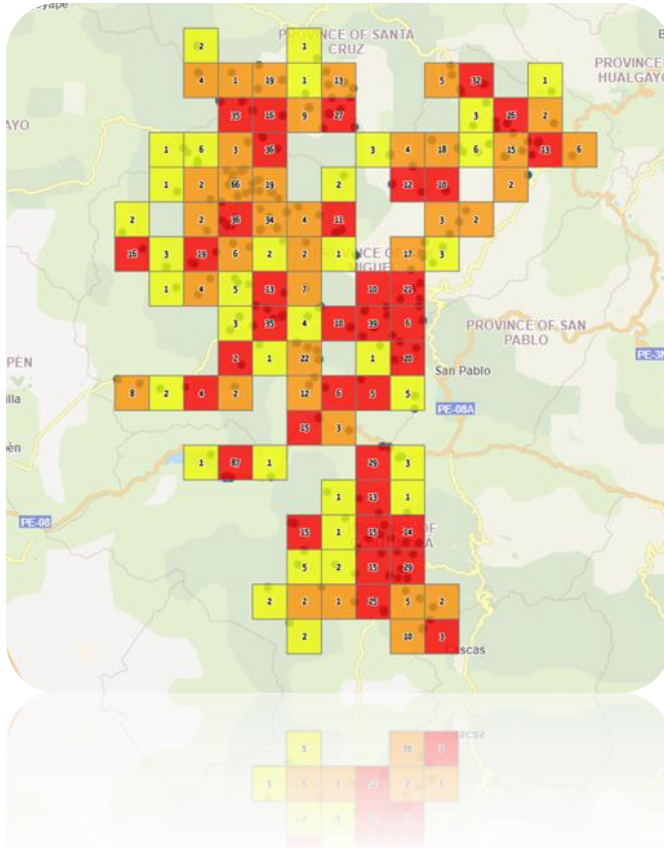
Se calcula el ratio de potencialidad para cada

Negocio

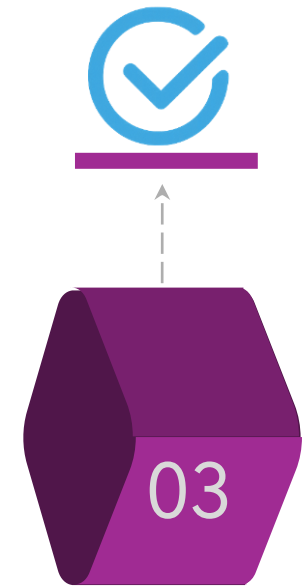
Afiliación

Créditos

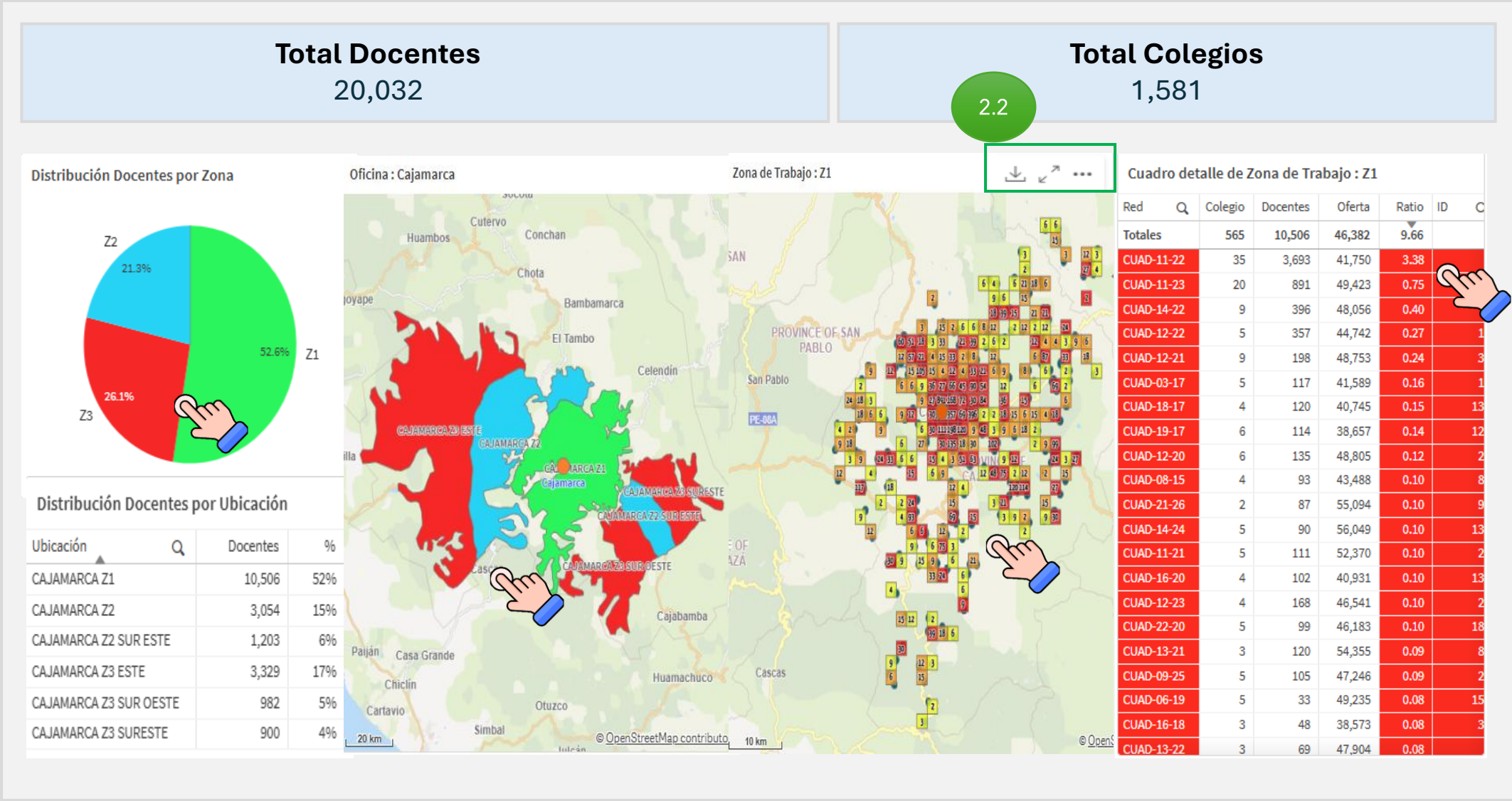
Asesoría Previsional



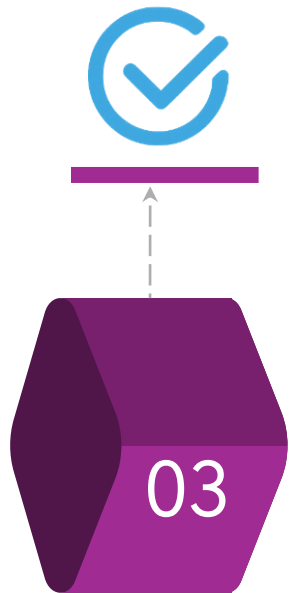
# Selección y Asignación



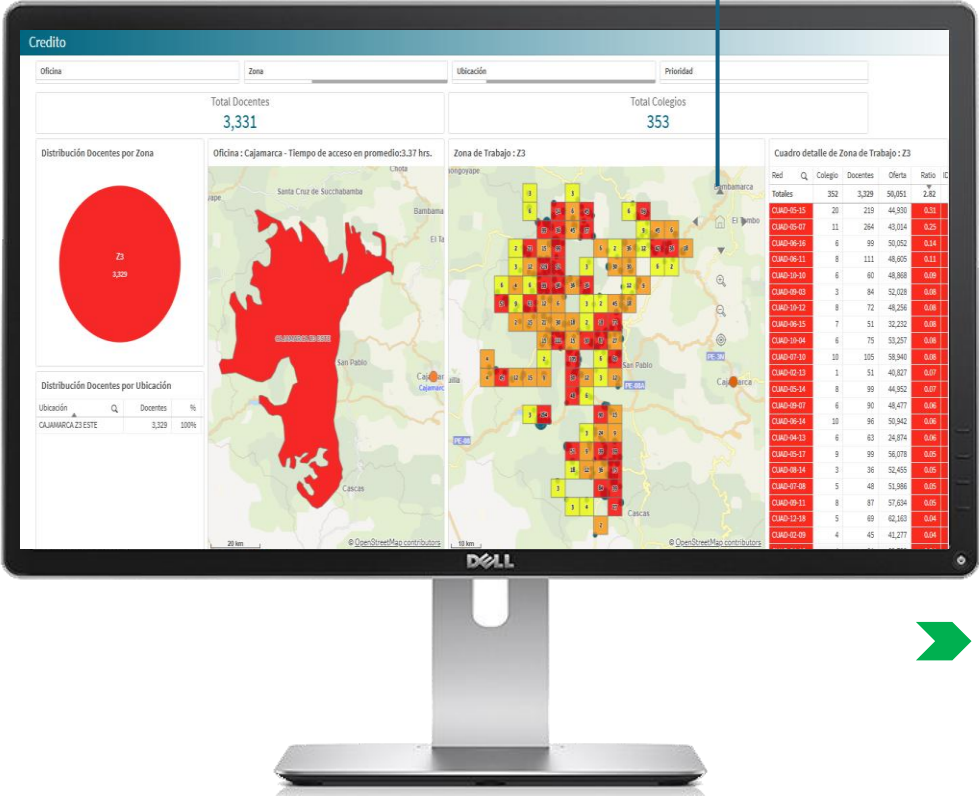
## Elección de las zonas de trabajo que serán distribuidas



# Selección y Asignación

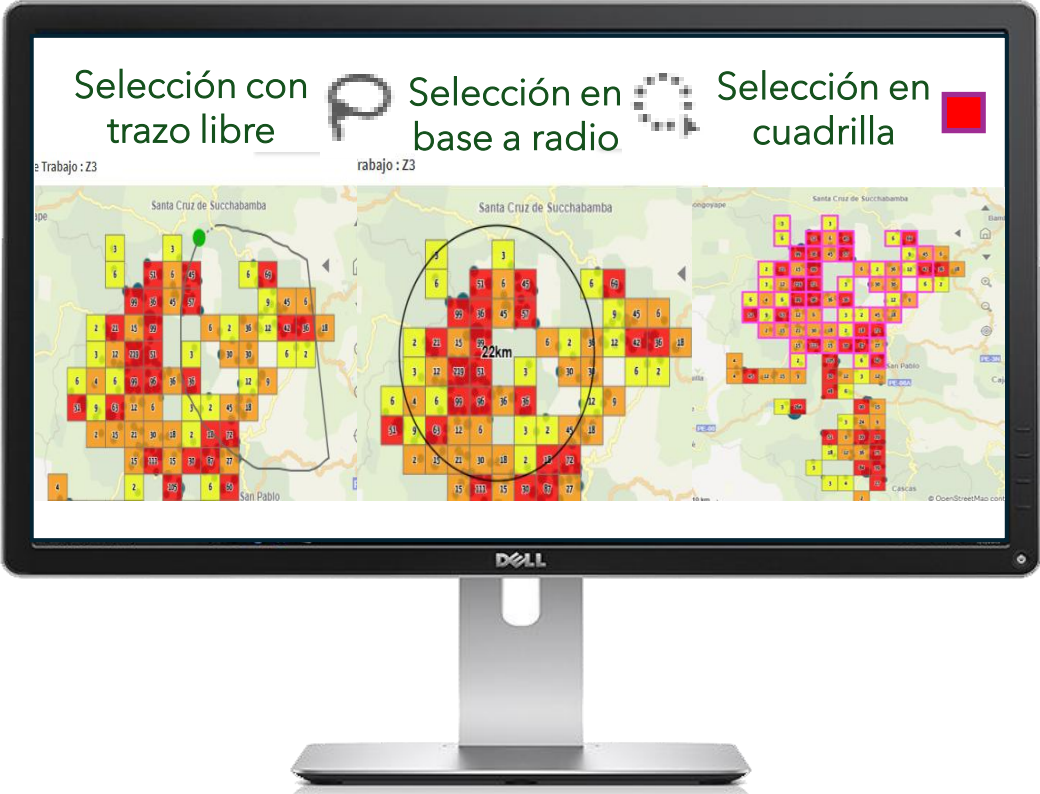


1 Selección de Cartera a asignar



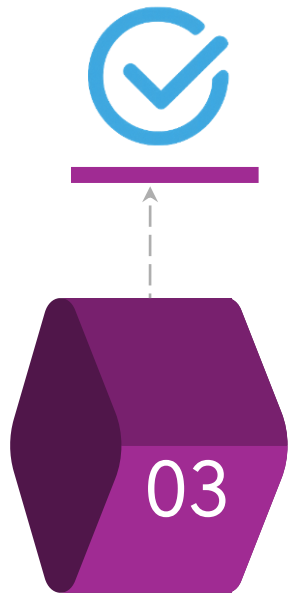
Te posicionas en el grafico de los cuadrantes y aparecerá este menú

2 Click en la opción de selección de preferencia





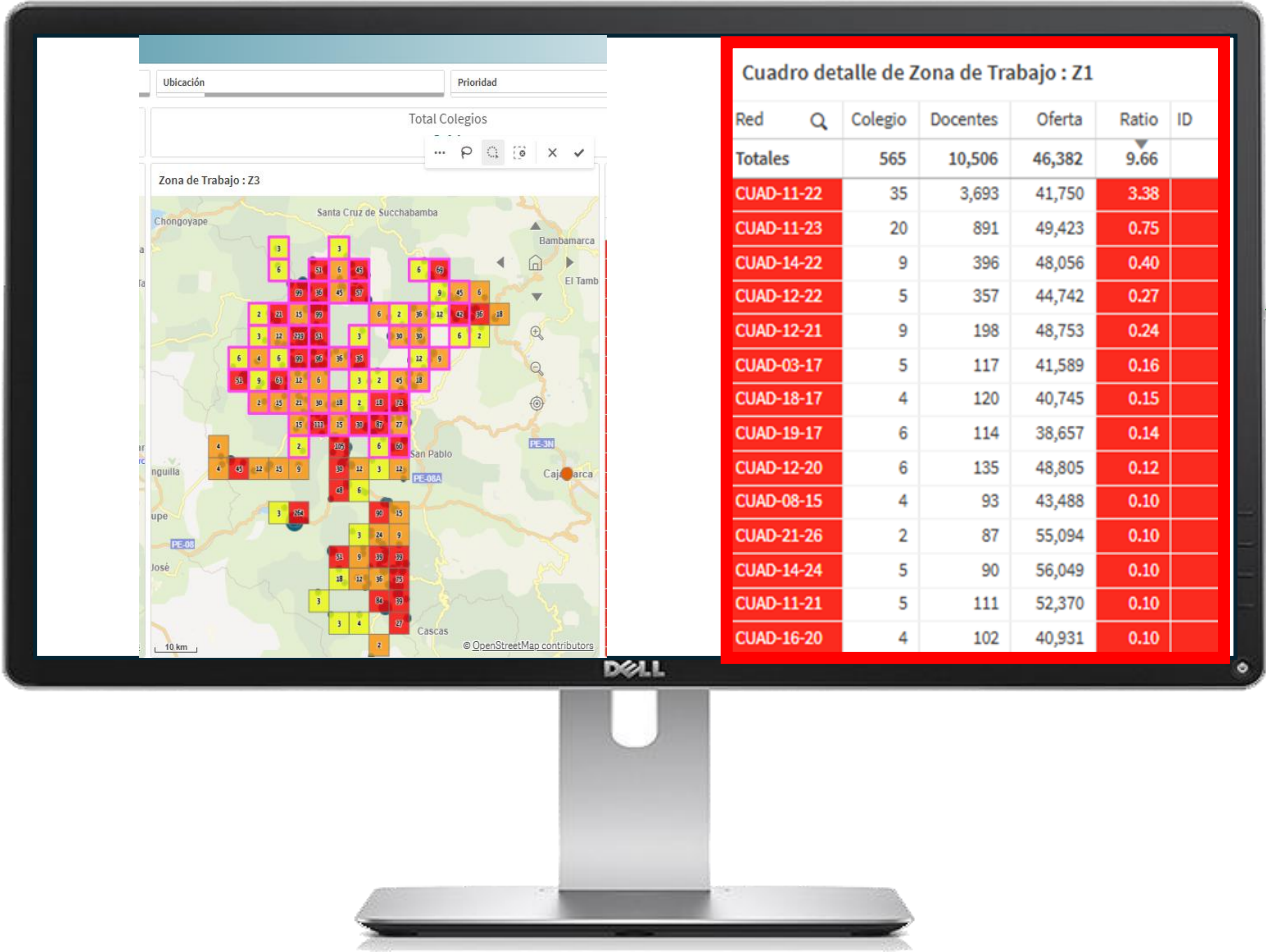
# Selección y Asignación



3 Se descarga la base de docentes Para su carga al SAE



Gestor



Opción de descarga de base a formato excel

URL: [Zonas de Trabajo - INICIO | Hoja - Qlik Sense](#)

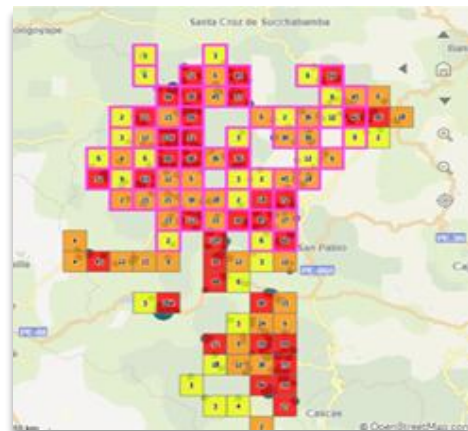
## Gestión de Campo



04

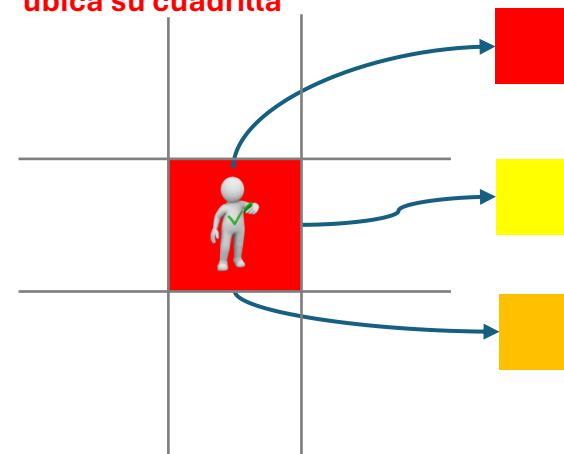
### Opción: 1

#### 4.1 Incorpora la capa de Priorización en el SAE



#### 4.2 Gestión en el SAE

**El Asesor identifica en que prioridad se ubica su cuadrilla**

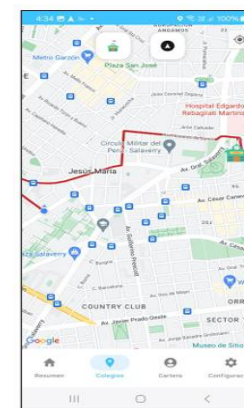


### Opción: 2

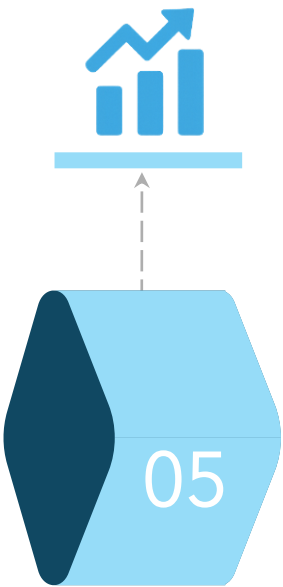
#### 4.3 Aplicativo web: Visualización para priorización y ubicación (GPS)



#### 4.4 Gestión en el SAE

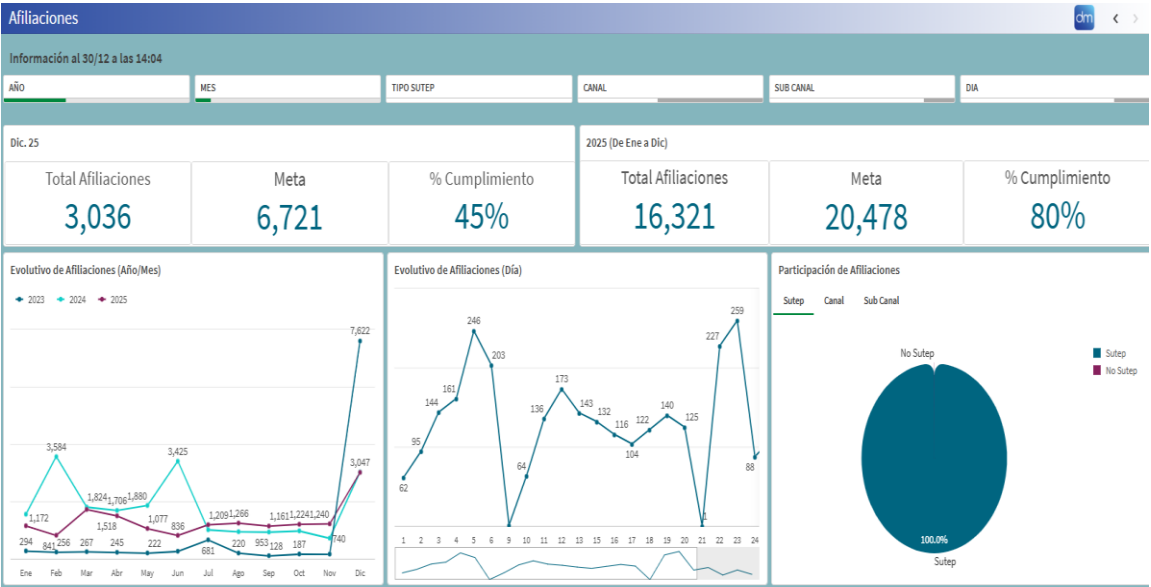


Seguimiento y control



Se definirán con las unidades según lo que desean medir y visualizar

5.1 Visualizamos los resultados comerciales



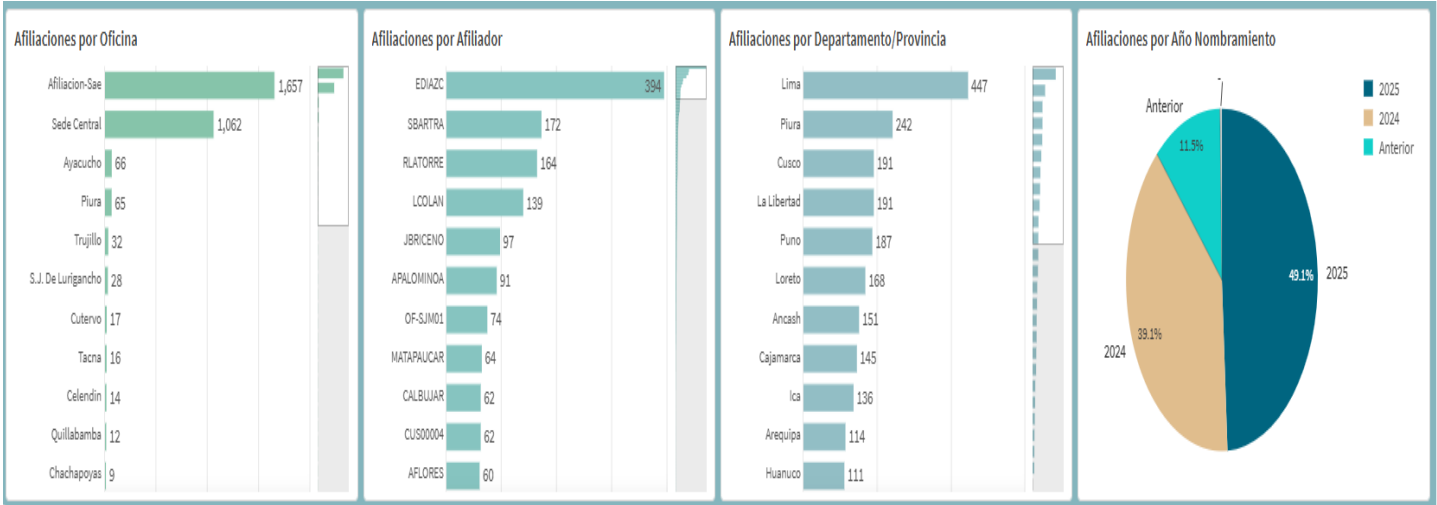
Ejemplo:

Dashboard gerencial de Afiliaciones

Se definirán los KPI'S según la necesidad del negocio

5.2 Analizamos resultados y definimos o redefinimos estrategia

Se toman las decisiones necesarias







## Siguientes pasos



**GRACIAS**

Anexos

## 02 Planificación

### Afiliación

Se calcula el Ratio de conversión de Afiliación:



Entonces: 1 cuadrante






Tiene muchos:  Docentes

Por lo tanto:

$$\text{Número estimado de afiliaciones} = \sum \text{Probabilidad de Afiliación}$$

Donde:

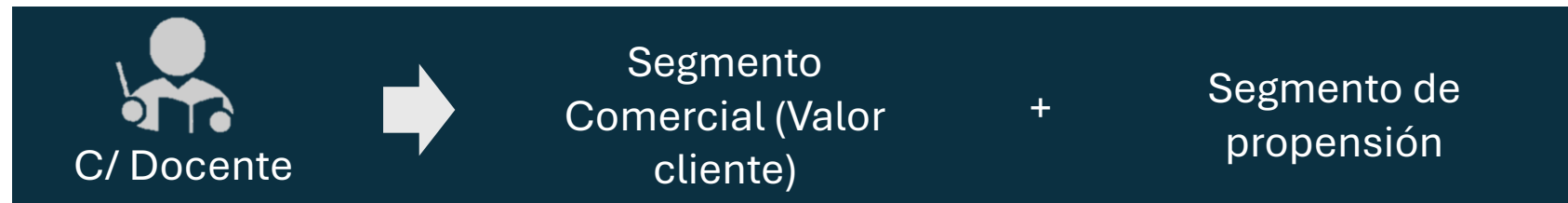
	Rojo	=	Mayor producción* de afiliaciones
	Anaranjado	=	Producción* media de afiliaciones
	Amarillo	=	Baja producción* de afiliaciones

\*valor estimado

## 02 Planificación

### Créditos

Se calcula la Probabilidad de adquisición del crédito



Entonces: 1 cuadrante






Tiene muchos:  Docentes

Por lo tanto:

Número estimado de colocaciones =  $\sum$  Probabilidad de adquisición del crédito

Donde:

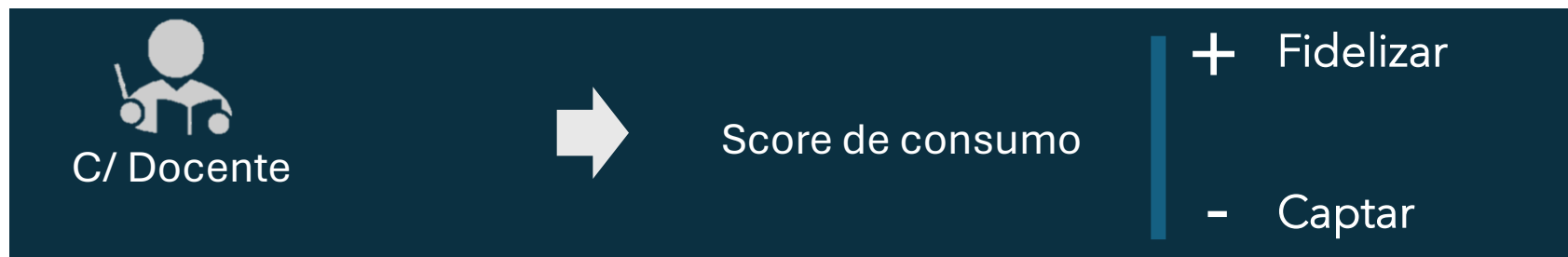
	Rojo	=	Mayor número de operaciones*
	Anaranjado	=	Número de operaciones* media
	Amarillo	=	Menor número de operaciones*

\*valor estimado

## 02 Planificación

### Asesoría Previsional

Se calcula el score de consumo en negocios y servicios DM:



Entonces:

1 cuadrante



Tiene muchos:



Docentes

Si queremos “Captar”,  
tendremos que priorizar zonas  
de bajo score

Por lo tanto:

Índice de Score de consumo (ISC) =  $(\sum \text{score} - \sum \text{score min}) / (\sum \text{score max} - \sum \text{score min})$

Índice por cantidad de Asesorías (ICA) =  $(\sum \text{cant} - \sum \text{cant min}) / (\sum \text{cant max} - \sum \text{cant min})$

$$\text{Índice de selección} = (1 - \text{ISC}) * 0.5 + \text{ICA} * 0.5$$

Donde:



Rojo

=

Mayor potencialidad para captar con asesoría



Anaranjado

=

Media potencialidad para captar con asesoría



Amarillo

=

Menor potencialidad para captar con asesoría