- Clemente Pino
- Isidora Sanhueza
- Thomas Traeger

Industria bancaria



La nueva banca tradicional

Y LA INDUSTRIA

- Fintech brasileña fundada en 2013
- Neobanco: ofrece productos y servicios financieros por medios digitales (tarjetas de crédito sin comisiones y cuentas de ahorro digitales)
- Centrado en la Cx, transparencia y eliminación de la burocracia tradicional
- Noviembre 2024, Nubank ha experimentado un crecimiento significativo, alcanzando una base de clientes de 94 millones y generando ingresos de \$8 mil millones de dólares.
- La industria financiera está en una fase de transformación digital acelerada, impulsada por la adopción de tecnologías emergentes como la inteligencia artificial (IA), blockchain y servicios financieros descentralizados (DeFi).
- Los neobancos, como Nubank, están desafiando a las instituciones financieras tradicionales al ofrecer servicios más ágiles y centrados en el cliente.



TECNOLOGIAS EMERGENTES Y SU INFLUENCIA EN LOS CLIENTES

1

PERSONALIZACION: Servicios financieros personalizados y experiencias digitales fluidas, impulsados por IA y análisis de datos. **Nubank** ofrece interfases intuitivas y soluciones adaptadas

2

SEGURIDAD Y CONFIANZA: Ciberseguridad, tecnologías como blockchain y brometria potencian la confianza. **Nubank** invierte en seguridad de datos y transacciones

3

INCLUSION Y ACCESIBILIDAD: Inclusión financiera. Nubank lidera en America Latina el acceso a servicios financieros

4

TRANSPARENCIA Y RAPIDEZ: Demanda de transparencia en tarifas y comunicación clara, al igual que su respuesta rapída. Nubank se distingue por la transparencia y agilidad



ANÁLISIS DE POSIBLES TENDENCIAS QUE NUBANK PUEDE APROVECHAR

Inteligencia Artificial para Personalización y Automatización

- Crecimiento de los Criptoactivos y DeFi
- Expansión Regional en América Latina
 - Servicios de Inversión para la Clase Media



IMPLEMENTACIÓN CRECIMIENTO DE LOS CRIPTOACTIVOS Y DEFI



¿PORQUÉ?

- Existe un crecimiento acelerado del mercado cripto en América Latina
- Muchas personas en la región aún no tienen acceso a productos financieros tradicionales
- Varios competidores fintech ya están incursionando en este espacio

EFECTOS CLAVE EN NUBANK

- Mayor fidelización de clientes
- Diferenciación en el mercado
- Nuevas fuentes de ingresos





ONE-PAGER

OPORTUNIDAD Y RAZONES PARA SU EJECUCIÓN

Oportunidad



La creciente adopción de criptomonedas y la demanda de servicios financieros integrados presentan una oportunidad para que Nubank lance una Cuenta Híbrida Fiat-Cripto

¿Por qué Nubank debería ejecutarla?

- Alineado con la visión de Nubank: Innovación y acceso financiero democratizado.
- Mercado en expansión: LATAM es la segunda región con mayor adopción cripto.
- **Diferenciación competitiva:** Nubank se adelanta a bancos tradicionales.
- Nuevas fuentes de ingresos: Comisiones por conversión, custodia y pagos en cripto.



CONCLUSIÓN:



Por qué Nubank debería
ejecutarlImplementar la Cuenta
Híbrida Fiat-Cripto alinearía a Nubank
con las tendencias emergentes y las
expectativas de los clientes,
fortaleciendo su posición en el mer

