

Home&Lux

1. Histórico

Dois alunos formados nas renomadas Harvard e Stanford, Paulo Esteves (administração) e Rodrigo Bresser (economia), decidiram abrir uma empresa ao final da faculdade, não seguindo os passos de praticamente todos os seus colegas de turma. A ideia era abrir uma rede de lojas de artigos para casa, como sofás, mesas, cadeiras, entre outros, iniciando a operação com uma loja física e com um canal de vendas pela internet. O nome da empresa é Home&Lux, dado que os artigos vendidos seriam destinados a um público com renda mais alta, principalmente das classes A e B. Eles iniciaram a operação há quatro anos e requisitaram uma reunião com você para um eventual aporte de capital para a empresa.

2. Tomas Venture

Você é Tomas, formado por Wharton, com passagem por bancos de investimentos nacionais e internacionais. Após alguns anos concentrando capital, decidiu abrir com mais dois colegas a Tomas Venture, uma empresa de Venture Capital voltada para investimento em empresas no estágio inicial de vida. Nos últimos dois anos, foram investidos R\$ 2 milhões em duas start-ups, porém ambas não deram certo e o capital investido foi perdido. Atualmente o Venture Capital tem R\$ 500 mil disponível para investimento, sendo esse também o único capital restante para você, tanto na empresa quanto na vida pessoal. Você recebeu um e-mail de Paulo Esteves solicitando uma reunião para um eventual aporte de capital para a Home&Lux

3. A reunião

Paulo Esteve e Rodrigo Bresser foram até seu escritório e detalharam a empresa e seu plano de negócio, solicitando um aporte de capital de R\$ 500 mil, representando 49% da empresa. Você analisou o plano de negócios da Home&Lux e teve a impressão que realmente o negócio era bom, dado que o mercado estava em expansão (conhecimento próprio) e a ideia era muito boa.

Procurou entender melhor o porquê da decisão de receber aporte apenas agora, dado que a empresa já estava em operação há quatro anos e a resposta foi que ambos decidiram fazer o negócio crescer rapidamente e para isso necessitaria de um sócio com experiência em negócios (algo que você tem de sobra) e dinheiro para financiar o plano.

Você solicitou os demonstrativos contábeis dos anos em operações e foi explicado que do Demonstrativo de Resultados não estava consolidado de forma correta, apenas o Balanço Patrimonial. Como o DRE provavelmente demoraria você solicitou apenas o BP, pois esse já daria uma boa ideia de como o negócio está, mesmo porque com você no comando provavelmente a dinâmica do negócio para o futuro mudaria muito, ou seja, o DRE teria outra dinâmica em relação aos últimos dois anos.

4. O grande desafio

O Balanço Patrimonial demorou um pouco para chegar, dado que o contador da empresa estava extremamente ocupado atendendo outros clientes, porém foi enviado e está a seguir:

O emprego de todas as logomarcas possui caráter estritamente ilustrativo, não indicando parceria, promoção ou qualquer vínculo entre as organizações citadas e a BTC.
Nenhuma das partes deste documento pode ser veiculada, transcrita ou reproduzida sob qualquer forma ou por quaisquer meios — eletrônico, fotocópia, gravação ou outros — sem prévio consentimento por escrito da BTC.

Balanco Patrimonial Home&Lux

R\$

	2017	2018		2017	2018
Caixa e caixa equivalente	100,000	32,000	Fornecedores	50,000	100,000
Duplicatas a receber	50,000	10,000	Contas a pagar	10,000	30,000
Estoque	352,000	300,000	Dívida de curto-prazo	22,000	122,000
Ativos circulantes	502,000	342,000	Passivos circulantes	82,000	252,000
Ativo imobilizado	100,000	100,000	Dívida de longo-prazo	200,000	100,000
Depreciação acumulada	-20,000	-40,000	Passivos não-circulantes	200,000	100,000
Ativos não-circulantes	80,000	60,000	Capital Social	500,000	500,000
			Lucros / prejuízos acumulados	-200,000	-450,000
			Patrimônio Líquido	300,000	50,000
Total de ativos	582,000	402,000	Total de passivos + PL	582,000	402,000

Adicionalmente ao BP, você levantou que cada sócio retirou R\$ 50 mil contabilizado como despesa, a plataforma on-line de vendas é terceirizada e os dois pontos das lojas foram adquiridos por R\$ 50 mil.

Faça uma análise do balanço e destaque os principais pontos, decidindo se irá investir na empresa ou não.