

O emprego de todas as logomarcas possui caráter estritamente ilustrativo, não indicando parceria, promoção ou qualquer vínculo entre as organizações citadas e a BTC. Nenhuma das partes deste documento pode ser veiculada, transcrita ou reproduzida sob qualquer forma ou por quaisquer meios — eletrônico, fotocópia, gravação ou outros — sem prévio consentimento por escrito da BTC.

Huber Tech

1. A fundação

Em 2009 Travel Kala (investidor) e Gart Gamp (desenvolvedor) decidiram desenvolver um aplicativo para facilitar o acesso a transporte privado de forma mais eficiente que os taxis e transportes particulares.

Um ano após terem a ideia, conseguiram lançar o aplicativo que conectava usuários e motoristas cadastrados, iniciando um grande caso de sucesso.

Em 2011 a empresa recebeu seu primeiro grande investimento (US\$ 11 milhões), utilizando esse montante para investir no reforço do time e marketing para expansão. Ampliou os serviços, criando diversas opções de transporte para usuários.

Após diversas rodadas de investimentos (23) e mais de US\$ 24 bilhões levantados, a empresa também entrou nos segmentos de entrega (logística), *bike sharing* e desenvolvimento de carros autônomos.

Atualmente a empresa atende a 110 milhões de usuários em 785 áreas metropolitanas em todo o mundo.

2. As dificuldades

Infelizmente os resultados financeiros nunca foram fatores positivos na proposta inovadora de mercado, o que vem dificultando o processo de captação de novos recursos para a Huber manter seus investimentos e o processo de expansão.

Os atuais investidores já não estão dispostos a aportar mais capital na empresa, pois eles mesmos já estão em dúvida sobre a possibilidade da empresa se tornar rentável no curto prazo. Uma saída para injetar capital novo na empresa foi o IPO, o qual também seria uma saída importante para os investidores da empresa poderem rentabilizar o investimento realizado.

3. BR Equity Capital

Você é Head de Investimentos da BR Equity Capital, fundo que investe em empresas de tecnologia, com um capital total sobre gestão de US\$ 40 bilhões.

O time do Huber fez uma grande apresentação sobre a empresa e questionaram se o fundo teria interesse em investir na empresa no IPO.

O CEO do fundo te questionou sobre as perspectivas da empresa se tornar sustentável no longo prazo e ser extremamente rentável para justificar o valor de mercado pretendido do time do Huber, algo em torno de US\$ 100 bilhões.

Para facilitar a explicação, utilize o *framework* das 5 forças de Porter para estruturar sua análise.