

BUSINESS CANVAS

Parcerias chave	Atividade Chave	Proposta de valor	Relacionamento com clientes	Segmentos de clientes
-Operadoras de transporte público -Desenvolvedores de software para integração de dados	-Desenvolvimento e atualização contínua do app -Negociação e manutenção de parcerias com operadoras de transporte	Facilitar aos passageiros a identificação de assentos disponíveis nos ônibus, melhorando a experiência de viagem	-Suporte ao cliente via chat dentro do aplicativo -Atualizações regulares sobre assentos disponíveis	- Passageiros de transporte público urbano -Operadoras de transporte público
	Recursos Chaves		Canais	
	-Desenvolvimento e manutenção contínua do app -Parcerias estratégicas		Aplicativo móvel	
Custos		Fluxo de receita		
-Desenvolvimento e manutenção do aplicativo -Custos de suporte ao clientes -Custos de marketing e promoção		-Modelo de assinatura mensal para os usuários do aplicativo. -Parcerias com operadoras de transporte para compartilhamento de receita.		

Equipe:

Ruan Pablo

Marcílio Victor

Victor Florêncio

Equipe 7: Victor Florêncio
Ruan Baldo
Marcelo Victor

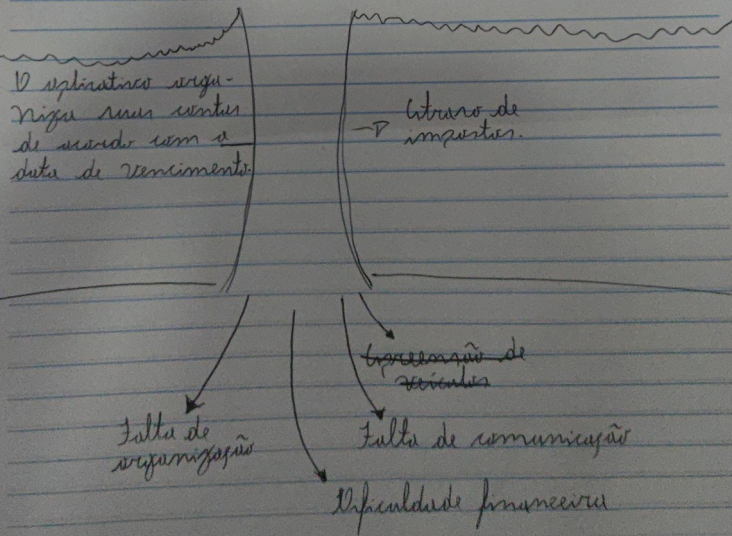
18/09/24

Exercício de revisão

Mutis de emergência

Exercício de recursos básicos

Acesso de bens
(ex: carro, moto).



DOM | SEG | TER | QUA | QUI | SEX | SÁB

DESGASTE
MENTAL

CANSAÇO
FÍSICO

ATRASO NAS
ROTAS

RISCOS À
SEGURANÇA

PROPAGAÇÃO
DE DOENÇAS
CONTAGIOSAS

LOTAÇÃO NO 4
TRANSPORTE PÚBLICO

O aplicativo informa as vagas disponíveis para usuários, o usuário conseguirá encontrar sua vaga.

FALTA
DE CONFORTO

PORTE DOS
TRANSPORTES

~~QUANTIDADE~~
ESCARSA DE TRANSPORTES

FALTA
DE ORGANIZAÇÃO

DOM | SEG | TER | QUA | QUI | SEX | SÁB

DESGASTE
MENTAL

CANSAÇO
FÍSICO

ATRASO NAS
ROTAS

RISCOS À
SEGURANÇA

PROPAGAÇÃO
DE DOENÇAS
CONTAGIOSAS

LOTAÇÃO NO 4
TRANSPORTE PÚBLICO

O aplicativo informa as vagas disponíveis para usuários, o usuário conseguirá encontrar sua vaga.

FALTA
DE CONFORTO

PORTE DOS
TRANSPORTES

~~QUANTIDADE~~
ESCARSA DE TRANSPORTES

FALTA
DE ORGANIZAÇÃO