5名(フリガナ)	スキルシート 藤沢 瞭介	個人事業主
<b>高</b>	JR川崎駅	23
<b>動</b>	個人事業主	なし
□□PR	スキルシートをご覧頂きありがとうございます。私はこれまで3年間、マーケッターとしてキャリアを積んで参りました。表面的なテクニックではな	よく、ユーザー・ファーストを考え、本質的な戦略からマーケットにアプローチ
	して参ります。	
期間	業務内容 【化粧品ブランド 販売促進マーケティング】	使用した戦略・技術
2018/1/1 - 2018/12/29	■コンセプト	ランチェスター戦略 / N1戦略 / web広告 / Photoshop / コピーライティング / 写 真撮影 / LP制作 / SNS広告
	エステサロン向けの、基礎化粧品の販売促進のためにマーケッターとして参画しました。	
	■担当 ・現場にて対象ペルソナへの1on1インタビュー実施	
	・オンラインでの幅広いインタビュー実施 ・ウェブ広告にてPR展開	
2010/1/1 2010/12/(12ヶ月)	19 ■課題     ・営業力の不足により月間売上が100万円代まで落ちていた	
	■解決	
	・BtoB向けのわかりやすいLP作成 によりコンバージョン率20%上昇 ・CTAの再設計によりお問い合わせ率10%上昇	
	・営業資料の改善によりお問い合わせ後の商品導入15%上昇	
	・100万/月間 規模リスティング広告導入、月間売上平均250万へ上昇 ・20万/月間 規模Facebook広告導入、月間売上平均50万へ上昇	
	【IT企業オウンドメディア 運用】	
2019/1/1 - 2018/5/30 (6ヶ月)	■コンセプト Webオウンドメディアの運用のために、マーケッターとして参画しました。	SEO / コンテンツマーケティング / ランチェスター戦略 / N1戦略 / コピーライ ティング
	■担当機能	
	・ライター選定、構成企画提案	
	・snsマーケティング導入 ・キーワード選定、SEO対策	
	・内部リンク、外部リンク対策	
	■課題 ・SEOからの流入がほぼない状態	
	・SNSの運用が全くない状態 ・オウンドメディアの運用試作がされてない	
	■解決	
	・ライター発掘によりコンテンツの高品質化 (Facebookイイね平均100増加)	
	<ul><li>SNS拡散により半年でTwitterフォロワー3500人上昇</li><li>SEO流入が月間平均3500ビューUP</li></ul>	
2018/6/1 - 2019/5/31 (12ヶ月)	・月間アクセス 100pv => 12000pv 達成	ランチェスター戦略 / N1戦略 / wcb広告 / Photoshop / コピーライティング / LP個作 / SNS広告
	【BtoB向け webサポート事業会社コンサルティング】 ■コンセプト	
	Webマーケティングなどを行う企業へ、マーケッター として参画しました。	
	■担当	
	・SNS広告運用 ・リスティング広告運用	
	■課題	
	・BtoBの新規顧客獲得の不振	
	■解決	
	・CTAの設計	
	・リスティング広告 (300万 / 月 月間売上120万 => 売上700万Up) ・SNS広告 (150万 / 月 月間売上70万 => 売上220万Up)	
	・電話フォローの最適化 ・営業資料の改善	
	・事例コンテンツの充実 ・FAQの充実	
	・セミナー開催 ・カンファレンス開催	
	・メディア露出	
	【企業WordPressホームページ改修】	
2019/6/1 - 2019/12/31 (6ヶ月)	■コンセプト 医療業界向けの、企業向けのホームページをWordPressで製作しました。プログラマーとして参画し、ホームページの導入から納品まで一貫し	ランチェスター戦略 / NI戦略 / web広告 / Photoshop / コピーライティング / LP制作 / SNS広告
	て製作しました。	
	■担当 ・企業担当者と面談、ホムペのデザインの選定、サイト構成打ち合わせ	
	・準備いただいた文章、写真、画像の移植作業 ・本番サーバー準備、デプロイ作業	
	31 ■課題	
	・月間PV9万 => お問い合わせ数が少ない ・キーワード選定、SEO対策がされていない	
	・内部リンク、外部リンク対策がされていない ■解決	
	・SEO, 内部リンク、外部リンク対策	
	・サイト内のCTAの設計 ・webライティングでのサイト文言の変更	
	・ (月間・新規コンバージョン数、平均 30件 UP)	
2020/1/1 - 2020/5/26 (4ヶ月)	【システム開発会社 集客支援】 ■コンセプト	ランチェスター戦略 / N1戦略 / web広告 / Photoshop / コピーライティング / LP制作
	システム開発会社へマーケッターとして参画しました。技術力は高いが、集客力がない会社様へ	
	■担当 ・コーポレートサイト設計	
	・リスティング広告運用	
	・月間PV0~100 => お問い合わせがない	
	・webからの新規集客数0 ■解決	
	・サイト設計改善、CTAの設計 ・わかりやすいLP作成、CTAの設計	
	・リスティング広告 (150万 / 月 月間売上0万 => 売上400万Up)	
	・電話フォローの最適化	