#### Завдання 1

#### Завдання №1

Ви провели експеримент в якому зменшили кількість точок входу в чат з іншими користувачами для чоловічої аудиторії

- Користувачі тестової групи мають доступ до чатів в розділі "Чати", в якому відображається список контактів:
- які відповіли юзерам взаємною реакцією
- яких підкинули логіки підбору продукту
- I не мають доступ до переходу в чати з інших місць продукту (профіль контакту, розділи пошуку)
- 3. Обмеження стосуються неплатників

Між групами розподілились як "нові" користувачі (які зареєструвались після дати старту експерименту), так і "старі" (які зареєструвались до дати старту експерименту і вже мали певний досвід користування продуктом раніше)

Мотивація експерименту - переосмислення концепції активності на <u>продукті</u>, створюємо умови для кращого керування активносностями/підбором в подальших експериментах.

Порахуємо спочатку метрики для груп і створимо таблицю результатів:

а. Конверсії в оплату (CR payment)

Результат запиту:

## b. ARPU / ARPPU

## 1) ARPU

## Результат запиту:

## 2) ARPPU

```
FROM user_split_groups usg
JOIN payments p
ON usg.user_id = p.user_id
GROUP BY group_id) t2 ON t1.group_id = t2.group_id;
```

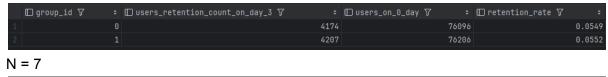
□ group_id 7		□ ARPPU ▽	
	Θ	11.6301708580491	48
	1	11.6115494510745	47

## c. retention N day N візьмемо 3, 7, 14, 21, 28

SQL query буде аналогічне для всіх N тому наведемо тільки для 3 днів, а для всіх інших буде аналогічним тільки буде зміна для на відповідне значення, тому будемо наводити відразу результати

```
WITH registration day users AS (
       SELECT
           usg.group id,
           COUNT(DISTINCT usg.user id) AS users on 0 day
       FROM
           knu quarks workshops.user split groups usg
       JOIN
           registrations r ON usg.user id = r.user id
       JOIN
           activities aggregated aa ON usg.user id = aa.user id
          usg.group id
users retention count on day 3,
      COALESCE (rdu.users on 0 day, 0) AS users on 0 day,
       COUNT(DISTINCT aa.user id) / COALESCE(rdu.users on 0 day, 0)
AS retention rate
   FROM
      activities aggregated aa
```

#### N = 3



□g	roup_id ♡ ÷	$\square$ users_retention_count_on_day_7 $\triangledown$ ÷	□ users_on_0_day 7 ÷	☐ retention_rate ▽ ÷
1		2564	76096	0.0337
2		2545	76206	0.0334

### N = 14

□ group_id 🎖	÷ □ users_retention_count_on_day_14 ▽	<b>‡</b>	□ users_on_0_day 7	<b>‡</b>	☐ retention_rate ▽	<b>‡</b>
1		1562		76096		0.0205
2		1631		76206		0.0214

#### N = 21

□ group_id ▽	÷ □ users_retention_count_on_day_21 🎖		□ users_on_0_day 7		□ retention_rate 7	<b>\$</b>
1		1302		76096		0.0171
2		1277		76206		0.0168

### N = 28

☐ group_id 🎖 ;	□ users_retention_count_on_day_28 🎖	\$	□ users_on_0_day 7	<b>‡</b>	☐ retention_rate ▽	<b>\$</b>
1	0	1077		76096		0.0142
2	1	1038		76206		0.0136

N day Group io	count_retention users on N day		retention rate
----------------	--------------------------------	--	----------------

3	0	4174	76096	0.0549
	1	4207	76206	0.0552
7	0	2564	76096	0.0337
	1	2545	76206	0.0334
14	0	1562	76096	0.0205
	1	1631	76206	0.0214
21	0	1302	76096	0.0171
	1	1277	76206	0.0168
28	0	1077	76096	0.0142
	1	1038	76206	0.0136

### d.

### Порахуємо

1) Конверсію в активність (CR\_act)

# Результат запиту:

### 2) Середня кількість виконаних активностей (average\_act)

### Результат запиту:

	□ group_id 7		☐ avg_activity_cnt	7	
1		1			47.5796
2		0			49.8432

### 3) Середній чек юзера з кожної групи

### Результат запиту:

4) Порахуємо кількість конкретних конверсій (тобто тільки like, dislike, message i visit)

### a. CR like

1     0     51.1870       2     1     49.3466		☐ group_id	$\nabla$		□ ARPU	$\nabla$	
2 1 49.3466	1			0		51.1	1870
	2			1		49.	3466

#### b. CR dislike

#### Результат запиту:

### c. CR\_message

#### Результат запиту:

	☐ group_id	7	<b>‡</b>	□ ARPU	7	<b>‡</b>
1			Θ		4	4.1735
2			1			3.8856

#### d. CR visit

```
WHERE activity_name = 'visit'
GROUP BY group_id) t2 ON t1.group_id = t2.group_id;
```

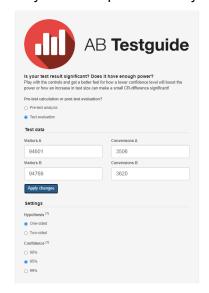


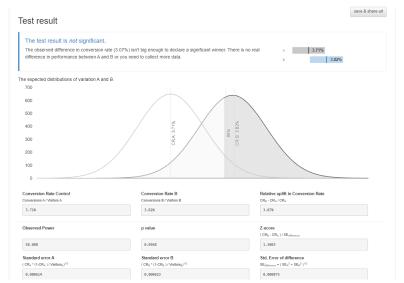
Побудуємо тепер таблицю зі всіма метриками разом

GROUP_ID	0	1
Total users in Group	94601	94769
CR_payment	0.0371	0.0382
CR_payment(nums)	3506	3620
ARPU	0.4310	0.4436
ARPPU	11.6302	11.6115
CR_act	331.4552	311.2510
Average_act	76.4779	73.2272
Середній чек юзера	8.1161	8.1683
CR_like	51.1870	49.3466
CR_dislike	233.6621	218.8009
CR_message	4.1735	3.8856
CR_visit	42.4326	39.2179

Перевіримо через калькулятори чи можимо довіряти статистиці

## Результат з першого калькулятора



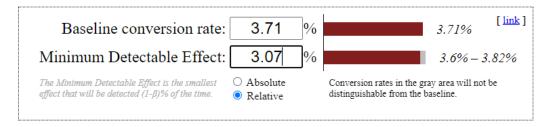


### Перевіримо чи достатній розмір вибірки за допомогою іншого калькулятора

Evan's Awesome A/B Tools (home):

Sample Size Calculator | Chi-Squared Test | Sequential Sampling | 2 Sample T-Test | Survival Times | Count Data

Question: How many subjects are needed for an A/B test?



Sample size:

434,192

per variation

Statistical power 1-\(\beta\):

80% Percent of the time the minimum effect size will be detected, assuming it exists

Significance level \(\alpha\):

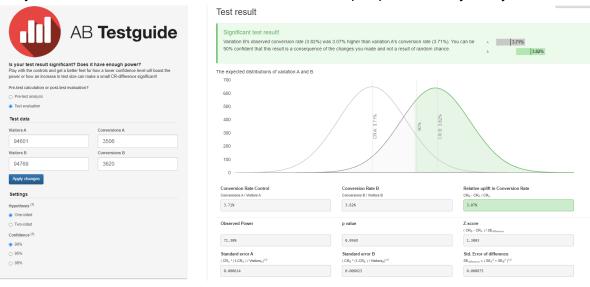
Percent of the time a difference will be detected, assuming one does NOT exist

See also: <u>How Not To Run an A/B Test</u>

Need A/B sample sizes on your iPhone or iPad? Download A/B Buddy today.

Тобто для Confidence level a=0.05 в нас недостатньо даних і потрібно значно більше даних

Тому можемо зменшити Confidence level a = 0.1 і перевірити гіпотезу знову.



Тобто ми можемо прийняти нашу В гіпотезу на Confidence level = 0.1

В результаті експерименту ми отримали наступні зміни

- Вплив на метрику CR\_payment, ARPU, Середній чек юзера, retention\_3\_day, retention\_14\_day є позитивним
- Вплив на метрику CR\_payment, ARPPU, CR\_act, Average\_act, CR\_like, CR\_dislike, CR\_message, CR\_visit, retention\_7\_day, retention\_21\_day, retention\_28\_day є негативним, але незначними(окрім CR\_act, CR\_dislike)

Врахуваючи зміни в комплексі пропоную:

- Якщо є допустимим Confidence level a = 0.1 пропуную закрити тест та прийняти гіпотезу В, різниця в метриках незначна, метрики активності на продукті зменшилися (CR\_act на ~20) в основному зменишилась кількість дизлайків(CR\_dislike на ~15)
- Якщо Confidence level a = 0.1 не є допустимим пропуную продовжити збирати дані

## Завдання 2

### Завдання №2

Ви провели експеримент на воронці реєстрації, метою якого є збільшення конверсії у тріал після проходження онбордингу за рахунок зміни дизайну, який користувач бачить при першому запуску додатку після його встановлення.

У вас було 2 версії: контрольна (Var A) та тестова (Var B).

Тест був активним 10 днів, у ньому прийняло участь 9000 користувачів, які рівномірно розподілялись між обома версіями.

За результатами тесту конверсія у тріал\* у Var A = 12,29%, у Var B = 10,82%.

Кроки воронки та їх конверсії вказано нижче 👇

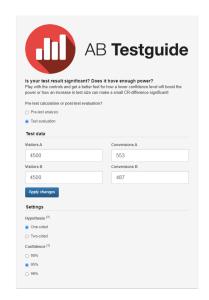
## Порахуємо кількість юзерів які зробили конверсії

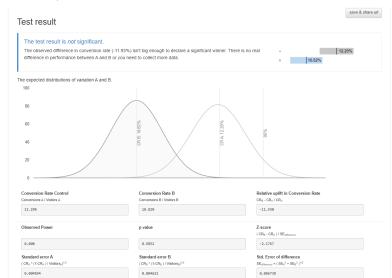
Vaz A = 12.29% CR = Total cons 100% (x)
Var B = 10.82 %
Total cons =: X
Всього юзерів в месті 9000
Poznogia pibuo mipunti mix pynamu A; B
=> 9Total visit? = 9000 = 4500
$\frac{x_{B}}{4500} = 0.3082 = 0.882$

	Var A	Var B
Total visitors	4500	4500
Conversion rate	12.29%	10.82%
Total conversion	553	487

<sup>\*</sup> Тріал - тестовий період користування можливостями платної підписки

### Результат першого калькулятора:



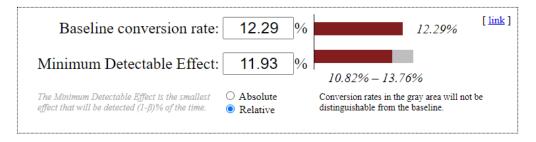


## Результати другого калькулятора:

Evan's Awesome A/B Tools (home):

Sample Size Calculator | Chi-Squared Test | Sequential Sampling | 2 Sample T-Test | Survival Times | Count Data

Question: How many subjects are needed for an A/B test?



Sample size:

7,989

per variation

Statistical power 1–β:	80%	Percent of the time the minimum effect size will be detected, assuming it exists
Significance level α:	5%	Percent of the time a difference will be detected, assuming one does NOT exist

See also: <u>How Not To Run an A/B Test</u>

Need A/B sample sizes on your iPhone or iPad? Download A/B Buddy today.

Калькулятори нам говорять про те що не хватає юзерів у вибірці, а саме 3489 юзерів Якщо припустити що розподіл кількості юзерів рівномірний тобто кожного дня ~450 юзерів приходить на кожний варіант тесту то нам щоб набрати повну вибірку приблизно потрібно ~8 днів.

Якщо розглянути дані з кроків воронок та їх конверсій то можемо замітити що на другому ж кроці є різниця між Var A(86.5%) проти Var B(84.3%) (різниця з попереднім, тобто 1 кроком де 100% в кожному), далі розподіл конверсій приблизно однаковий до 6 кроку коли в Var A(80.7%) і Var B(76.3%) (на 5 кроці було Var A(81.7%) та Var B(80.1%)) і до кінця розподіли конверсій також є приблизно однаковими

### Врахуваючи зміни в комплексі пропоную:

- Змінити 1 та 5 кроки воронки (різниця між падінням конверсій у Var A та Var B 2.2% та 2.8% відповідно до кроку воронки) та перезапустити тест враховуючи нові зміни