



# استراتيجيات إدارة العقود وأفضل الأساليب والممارسات في المناقصات

## أهداف البرنامج:

- تزويد المشاركين بالمفاهيم الأساسية للمناقصات والعطاءات وشروطها وتحليلها وترسيخها .
- تعريف المشاركين بالنقاط القانونية وتقييم وصياغة العقود والشروط الرئيسية فيها

## أسلوب التدريب:

المحاضرة القصيرة - أفلام فيديو - المناقشة الجماعية - الحالات العملية - مجموعات العمل

## الشهادات:

يحصل المشاركون والذين أتموا 80% من وقت البرنامج على شهادات مشاركة من **BTS**

## البرنامج موجه إلى:

- المدراء ورؤساء العاملين في الشؤون القانونية والإدارية والعاملين في أقسام العقود المشتريات



## محتويات البرنامج:

### أنواع المناقصات وإجراءاتها

- إعداد كراسة الشروط ( الشروط الفنية )
- الإعلان عن المناقصة وتلقي العطاءات
- الشروط الواجب توافرها في المتقدم
- الأسعار ( فتح المظاريف – التأمين الابتدائي – تشكيل اللجنة )
- القواعد الأساسية التي تحكم أعمال لجنة البت ( قواعد فنية – قواعد إدارية )
- اعتماد المناقصة ومدى حرية الإدارة في اختيار المتعاقد

### مرحلة التعاقد

- الاختصاص بالتعاقد ومرحلة التفاوض في التعاقد وتقييم العقود وإبرامها
- أنواع العقود ( حسب السعر )
- التقسيمات الأخرى للعقود
- المنازعات وحلها والتحكيم ورفع الدعاوى
- تطبيقات وحالات عملية