

Academic Resource Center

IAS 11 - Revenue recognition for construction contracts

استاندارد شماره ۱۱ : شناسایی درآمد برای شرکتهایی که در فعالیتهای ساختمانی و احداثی کار می

### Executive summary

- Revenue recognition before delivery (construction contracts):
  - IFRS does not allow the completed-contract method, while this method is permissible under US GAAP.
  - IFRS specifies that if the criteria for using the percentage-ofcompletion method are not met,

then revenue should be recognized to the extent that costs are incurred (as long as the costs are likely to be recovered) and costs should be recognized as incurred.

FOUND TION:

terena recognition including construction contracts

خلاصه مطالب قابل ارائه در فصل:

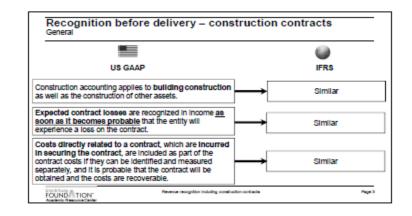
- شناسایی درآمد قبل از تحویل جنس(قراردادهای ساختمانی)

در پروژه های ساختمانی عمرانی طولانی که مدت زمان زیادی صرف نموده و رقم آن قابل توجه است.

در پروژه های ساختمانی عمرانی دو حالت به وجود میآید(IFRS) ۱-روش کار تکمیل شده(شناسایی درآمد پس از تکمیل پروژه)

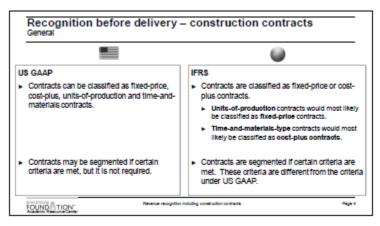
۲- بر اساس درصد تکمیل کار درآمد شناسایی شود.

- استانداردهای گزارشگری بین المللی حسابداری روش کار تکمیل شده را قبول نمی کنند. بلکه باید در مقاطع مختلف، درآمد شناسایی شود. اما در سیستم اصول پذیرفته شده آمریکا روش کار تکمیل شده قابل قبول است.



مقایسه شناسایی درآمد و هزینه ها در اصول پذیرفته شده آمریکایی و در IFRS

- حسابداری ساخت وساز به ساخت وسازهای ساختمانی مربوط می شود و نیز شامل ساخت و ساز دارایی های دیگر غیر از ساختمان مانند کشتی، نیروگاه و هواپیما و .... که در IFRS نیز این چنین است.
- زیانهای احتمالی قرارداددر صورت سود و زیان شناسایی می شوند و در زمان وقوع باید شناسایی شود که مورد قبول هر دو سیستم است.
- هزینه هایی که مستقیما به قرارداد ارتباط پیدا می کنند و برای قبل از انعقاد قرارداد انجام می شود ( مانند هزینه تحقیقات و لیست هزینه ها و ...) به عنوان بخشی از هزینه های پروژه در نظر گرفته می شوند. در صورتی که بتوان آنها را مشخص نمود. با در نظر گرفتن اینکه قرارداد منقعد خواهد شد یا خیر و مبالغ هزینه ها قابل دریافت از طرف قرارداد هست یا نه./ در صورت عدم انعقاد قرارداد مبالغ هزینه منظور می شود.



قراردادهایی که در استانداردهای آمریکایی منعقد می شود در ۴ گروه مورد بررسی قرار می گیرد:۱-قیمت مشخص شده ۲- قیمت تمام شده به اضافه مبلغی مشخص ۳- تعداد کالای ساخته شده ۴- قردادهایی که بر مبنای مواد و زمان محاسبه می شود. اما در IFRSدر دو چارچوب قراردادها منعقد می شود: ۱- قیمت ثابت ۲- هزینه ها به اضافه مبلغی مشخص دو دسته دیگر نیز در همین دو دسته تقسیم می شود.قراردادها بر مبنای مواد و زمان جزء دسته ی دوم قرار می گیرند. قراردادها اگر لازم باشد و شرایط مهیا باشد میتواند به بخشهایی تقسیم شود که در IFRS نیز چنین است.تنها تفاوت دو روش در تعیین ضوابط و مقررات آنهاست.

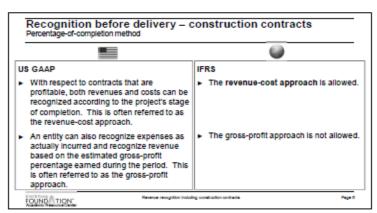
US GAAP	IFRS - fixed-price contract	IFRS - cost-plus contract
Ability to measure the progress toward completion, revenues and costs reliably.	Total contract revenue can be measured reliably. Stage of completion can be measured reliably. Contract costs can be measured reliably.	Contract costs can be measured reliably.
Contract contains enforceable / الله نوراه rights dealing with goods or services provided, consideration to be exchanged and manner and terms of settlement.	No specific requirement.	No specific requirement.
Buyer and seller are both expected to be able to perform their obligations.	It is probable that economic benefits will flow to the entity."	It is probable that economic benefits will flow to the entity."

### تفاوتها و اختلافات روش ها:

در سیستم آمریکایی در صورتی که بتوانید درصد تکمیل و درآمد را براساس درصد تکمیل، و هزینه ها را با درصد قابل توجهی مشخص نمایید می توانید از روش درصد پیشرفت کار استفاده کنید.اما در سیستم IFRS آن را در دو چارچوب قیمت مشخص شده و قیمت تمام شده به اضافه مبلغی مشخص نمایید. در صورتی که کل درآمد قرارداد قابل اندازه گیری باشد و مراحل پیشرفت کار و هزینه ها قابل شناسایی باشد میتوانید از قرارداد قیمت ثابت استفاده نمایید.اما اگر مبلغ کل درآمد و درصد پیشرفت کار مشخص نیست از روش هزینه های قراردادی استفاده کنید.

در سیستم آمریکایی گاهی اوقات قراردادها ،حقوقی را در خصوص کاری که انجام میشوددر نظر می گیرد که در آن مشخص می کنند آنچه در آخر کار باقی می ماند متعلق به که خواهد بود .مثلا اگر در آخر ، ماشین آلاتی باقی بماند متعلق به چه کسی خواهد بود اما در IFRS برای این موارد چیزی در نظر نمی گیرد.

دو طرف قرارداد حق و حقوقی دارند که باید بتوانند این حق و حقوق را اعمال کنند و به نتیجه برسند.در IFRS معتقدند حقوق اقتصادی وجود دارد که به (پیمانکار) این حقوق تعلق می گیرد.اگر انتظار زیان در قرارداد دارید باید در نظر بگیرید که ممکن است یکی از طرفین قرارداد این زیان را تقبل نکند و باعث زیان بیشتری شود.



## شناسایی درآمد براساس درصد پیشرفت کار:

در قراردادهایی که انتظار می رود سودآور باشند در سیستم آمریکایی شناسایی درآمد براساس پیشرفت کار خواهد بود که به این سیستم اصطلاحا روش درآمد-هزینه می گویند که IFRS نیز این روش را قبول دارد.مبنای دیگری که شناسایی درآمد استفاده می شود به این صورت است که هزینه ها به همان ترتیبی که رخ می دهند شناسایی شده و سپس مبلغی به آن اضافه میشود.اما در IFRS این سود(مبلغ) اضافه را قبول ندارد و نباید شناسایی شود. به این روش ،روش سود ناخالص گفته میشود.

### Revenue-cost and gross-profit approach example

Example - revenue-cost and gross-profit approach

A company enters into a contract with expected revenues of \$5.6 million and expected costs of \$4.9 million. The contract is 30% complete in the first year, 65% complete in the second year and 100% complete in the third year. The costs incurred for the three years are \$1.4 million, \$1.65 million and \$1.85 million, respectively.

- Using the revenue-cost approach, compute the revenues and costs that will be recognized each year under US GAAP and IFRS.
- Using the gross-profit approach, compute the revenues and costs that will be recognized each year under US GAAP and IFRS.



FOUND TION

Revenue recognition including construction contra

مثالهایی در روش درآمد-هزینه و روش سود ناخالص(نمونه سوال امتحانی):

شرکتی با درآمد مورد انتظار ۵/۶ میلیون دلار و هزینه ۴/۹ میلیون دلار قراردادی منعقد می کند. ۳۰٪ قرارداد در سال اول تکمیل می شود. در سال دوم ۶۵٪ و بقیه در سال سوم تکمیل میشود. هزینه های تحقق یافته: ۱/۴ میلیون دلار در سال اول، ۱/۶۵ میلیون دلار در سال سوم. مطلوبست شناسایی درآمد در هر دو روش.

Th						
	e revenue-cost	approach is acc	ceptable under bo	th US GAAP and	1	
Y.		Revenues Costs				
1	\$5,600,000 x 30%		= \$1,680,000	\$4,900,000 x 30%		= \$1,470,00
2	(\$5,600,000 x 65%)	- 1,680,000	= \$1,960,000	(\$4,900,000 x 65%	9 - 1,470,000	= \$1,715,000
3 (\$5,800,000 x 100%) - (1,680,000 + 1,980,000)= \$1,960,000 (\$4,900,000 x 100%) - (1,470,000 + 1,715,000)= \$1,715,00						
3						
	e gross-profit ap	pproach is acce	eo,ooo)= \$1,960,000 ptable under US G illion less \$4.9 mi	GAAP but is not a		
	e gross-profit ap	pproach is acce	ptable under US 0	GAAP but is not a	acceptable under	
	e gross-profit ap imated total gros	pproach is acce	ptable under US 0 illion less \$4.9 mi	GAAP but is not a	acceptable under	IFRS.
Si Ve	e gross-profit ap imated total gros Costs Incurred	oproach is acceps profit = \$5.6 m	ptable under US C illion less \$4.9 ml Gross Profits	GAAP but is not a	acceptable under	IFRS. enues 0,000 = \$1,610,000

# روش درآمد-هزینه

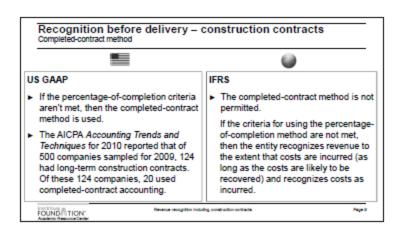
سال	درآمد	هزینه ها
١	$\Delta \mathcal{S} \cdot \cdot \cdot \cdot \cdot * \% \mathcal{T} \cdot = 1 \mathcal{S} \wedge \cdot \cdot \cdot \cdot$	*9···*:/\T·=1*V····
۲	۵۶۰۰۰۰* ٪۶۵-۱۶۸۰۰۰=۱۹۶۰۰۰۰	<b>۴9····</b> */.۶۵−۱ <b>۴</b> ∀····=1Υ1Δ···
٣	۵۶۰۰۰۰*/.۱۰۰-(۱۶۸۰۰۰۰+۱۹۶۰۰۰۰)=۱۹۶۰۰۰۰	<b>F9</b> */1(1 <b>FV</b> +1 <b>V</b> 1\(\Delta\).)=1 <b>V</b> 1\(\Delta\).

این روش شناسایی هم در استانداردهای آمریکایی و هم در IFRS قابل قبول است.

روش سود ناخالص که مورد قبول FRSانیست و فقط مورد قبول استانداردهای آمریکایی است. برآورد سود ۷۰۰۰۰۰\$

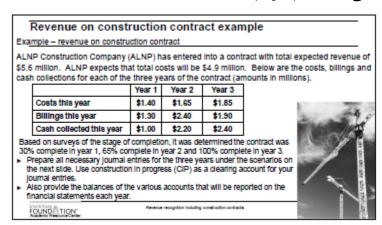
سال	هزينه واقعى	سود	درآمد
١	14	V····*%, T·= T····	14+71=191
۲	190	V····*%?۵-۲1····=۲۴۵···	190+740=1490
٣	110	V····*%··-(۲)····+۲۴۵···)=۲۴۵···	112+442=1.92

در IFRS درآمد باید معادل هزینه شناسایی شود یعنی ۱۴۰۰۰۰۰ و در سال سوم درآمد ۲۵۵۰۰۰۰ چون قرارداد تکمیل شده باید سود را شناسایی نمود.۱۸۵۰۰۰۰درآمد و ۷۰۰۰۰۰ سود



مقایسه در روش تکمیل کار

استانداردهای آمریکایی: اگر شرایط برای پیش بینی درآمد به روش درصد پیشرفت کار مهیا نباشد باید از روش تکمیل کار استفاده کنیم اما در IFRSمعتقدند از روش تکمیل شده نمیتوان استفاده کرد بلکه واحد تجاری باید درآمد را به اندازه ای که هزینه ها ایجاد شده اند شناسایی کند. البته تنها هزینه هایی که میتوانیم آنها را جبران کنیم و بر اساس آنچه اتفاق می افتد شناسایی گردد. انجمن حسابداران آمریکا در نشریه مربوط به تکنیکها در سال ۲۰۱۰ گزارش داد که از ۵۰۰ شرکت در نمونه گیری سال ۲۰۰۹، ۱۲۴ شرکت قرارداد ساخت و ساز بلندمدت داشتند و از ۱۲۴ شرکت تنها ۲۰ شرکت از روش کار تکمیل شده استفاده می کردند یعنی یک ششم شرکتها.



مثالی دیگر(نمونه سوال امتحانی): شرکت ALNP وارد قراردادی شده ۵/۶ میلیون دلار برآورد کل درآمدش است و برآورد هزینه ۴/۹ میلیون دلار است. جدول زیر خلاصه ی هزینه ها و صورتحسابها و مبالغ دریافتی است.

براساس مراحل پیشرفت کار ۳۰٪ در سال اول و ۶۵٪ در سال دوم و ۱۰۰٪ در سال سوم تکمیل شده است. تمام فصلهای دفتر روزنامه را برای سه سال به شیوه های مختلف تهیه کنید. از ساخت و ساز در جریان

	سال اول	سال دوم	سال سوم
هزینه ها درسال	\$1/4.	\$1/80	\$1/10
صور تحسابها	\$1/~.	\$7/4.	\$1/9.
وجوه نقد دریافتی	\$1/	\$7/7.	\$7/4.

استفاده کنید واز حسابهای تعدیل کننده نیزاستفاده کنید.ونیزخلاصه ای از حسابهای مختلف که در صورتهای مالی نیاز است آماده کنید.

### Revenue on construction contract example

### Example (continued):

#### Two scenarios:

- The company reports using IFRS and meets the criteria necessary to use the percentage-of-completion method. ALNP uses the revenue-cost approach.
- The company reports using IFRS and does not meet the criteria necessary to use the percentage-of-completion method. ALNP is not able to reliably estimate its revenue until the final year of the contract.

FOUND TION

Revenue recognition including construction contracts

Prop. 22

- ۱- وقتی شرکت از سیستم IFRS استفاده کند و ملاک آن استانداردهای حسابداری است و شرایط برای استفاده از درصد پیشرفت کار وجود دارد.از روش درآمد-هزینه استفاده میکند.
- ۲- شرکت از IFRS استفاده میکند و شرایط استفاده از درصد پیشرفت کار وجود ندارد و شرکت نمیتواند به میزان قابل اعتمادی درآمدها را پیش بینی کند مگر در سال آخر.

در حالت دوم شرکت باید شناسایی درآمد را معادل هزینه انجام دهد.

بهاره شاهوردی