

innab Business School

2024

## ÜMUMİ MARKETINQ

Təlim Programi







## BIZ KIMIK?

"İnnab" 02.06.2015-ci ildə Azərbaycanda peşəkar inkişaf platforması olaraq yaradılmışdır. Hazırda "İnnab" brendi altında "İnnab Business School" komandası və 7 alt brend fəaliyyət göstərir.

"İnnab Business School" komandası "Data Analitika", "Maliyyə", "Mühasibat uçotu", "İnsan Resursları", "Satış & Marketinq", "Menecment" və digər sahələr üzrə ana dilimizdə video dərslər hazırlayır, məqalələr yazır və təlimlər təşkil edir. Biz işimizi sadəcə peşəkar təlim verməklə məhdudlaşdırmır, müdavimlərin karyera yolunu izləyir və dəstək oluruq.

"İnnab" olaraq hər zaman xidmətlərimizlə fərqlilik yaratmaqla lider təhsil və karyera şirkəti olaraq irəliləməyə davam edirik. Belə ki, müştəri seqmentasiyasına uyğun keyfiyyətli xidmət göstərilməsi məqsədi ilə "inData", "inFinance", "inHRM", "inMarketing", "inOffice", "inBusiness" və "inCareer" alt brendləri yaradılmış və hal-hazırda inkişaf etdirilməkdədir.















### VIZYON VƏ MİSSİYAMIZ



Şirkətimizin vizyonu hər zaman xidmətləri ilə fərqlilik yaradan lider təhsil və karyera şirkəti olmaqdır.

Missiyamız isə hər kəsə fərqli, individual və peşəkar inkişafa keyfiyyətli xidmətlər inkişaf vönəlik təklif edən peşəkar platforması olmaqdır.



















#### Niyə İnnab?

"İnnab Business School" olaraq 9 illik fəaliyyət nəticələrimiz:



15 000+ məzuna xidmət

400+ korporativ əməkdaşlıq





Microsoft-un bir çox məhsulları üzrə Rəsmi Test Mərkəzi

6 dövlət qurumu ilə əməkdaşlıq





#### Rəqəmsal uğurlarımız



70+ təhsil şirkəti arasında stabil artan mütşəri cəlb edilməsi



300+ öyrədici məqalə



1000+ video kontent



6 000 000+ videolara baxış sayı



95%+ məmnuniyyət göstəricisi













#### KORPORATIV **ƏMƏKDAŞLIQLARIMIZ**















































#### TƏLİMİN MƏQSƏDİ

Təlim iştirakçılara marketinqin əsas prinsipləri və tətbiqləri barədə geniş biliklər verməyi hədəfləyir. Təlim proqramı çərçivəsində, marketinq dünyasına giriş edərək, qiymət, məhsul, təşviqat və yerləşmə (4P) kimi fundamental marketinq elementləri öyrədiləcək. Həmçinin, bazarın seqmentasiyası və hədəfləmə üsulları ilə bağlı biliklər təqdim ediləcək. İştirakçılar bazar araşdırması texnikaları, müştəri davranışlarının analizi və müştəri dəyərinin yaradılması haqqında öyrənəcəklər. Bu təlim vasitəsilə, iştirakçılar marketinq sahəsində əsas konseptləri mənimsəyəcək və praktiki şəkildə tətbiq etmə bacarıqlarını inkişaf etdirəcəklər.















## TƏLİMİN GEDİŞATI











#### **TƏLİM MODULLARI**





Marketing və ümumi anlayışlar







**Standart Marketing** Miks - 4P



Seqmentləşdirmə, hədəfləşdirmə, mövqeləşdirmə (STP)







Bazar araşdırması



Müştəri davranışları və dəyər yaradılması













- 1 MARKETINQƏ GİRİŞ VƏ ƏSASLAR
  - 1.1 Marketinqə giriş
  - 1.2 4P (Qiymət, Məhsul, Təşviqat, Yerləşmə)
    - 1.3 Seqmentləşdirmə, Hədəfləşdirmə, Mövqeləşdirmə (STP)



- 2 BAZAR ARAŞDIRMASI VƏ MÜŞTƏRİ DAVRANIŞLARI
  - 2.1 Bazar araşdırması
  - 2.2 Müştəri davranışları
    - 2.3 Müştəri dəyərinin yaradılması

















# Indo **Business School**

ÜMUMİ MARKETINQ



2024







