

**innab**  
Business School

**2024**

# **PRAKTİKİ SATIŞ**

*Təlim  
Proqramı*



(+994) 50 290 61 21



info@innab.org



www.innab.org



Nərimanov rayonu,  
Fətəli xan Xoyski 118A



# BİZ KİMİK?

"innab" 02.06.2015-ci ildə Azərbaycanda peşəkar inkişaf platforması olaraq yaradılmışdır. Hazırda "innab" brendi altında "innab Business School" komandası və 7 alt brend fəaliyyət göstərir.

"innab Business School" komandası "Data Analitika", "Maliyyə", "Mühasibat uçotu", "İnsan Resursları", "Satış & Marketing", "Menecment" və digər sahələr üzrə ana dilimizdə video dərslər hazırlayır, məqalələr yazır və təlimlər təşkil edir. Biz işimizi sadəcə peşəkar təlim verməklə məhdudlaşdırmır, müdavimlərin karyera yolunu izləyir və dəstək oluruq.

"innab" olaraq hər zaman xidmətlərimizlə fərqlilik yaratmağa və lider təhsil və karyera şirkəti olaraq irəliləməyə davam edirik. Belə ki, müştəri segmentasiyasına uyğun keyfiyyətli xidmət göstərilməsi məqsədi ilə **"inData"**, **"inFinance"**, **"inHRM"**, **"inMarketing"**, **"inOffice"**, **"inBusiness"** və **"inCareer"** alt brendləri yaradılmış və hal-hazırda inkişaf etdirilməkdədir.





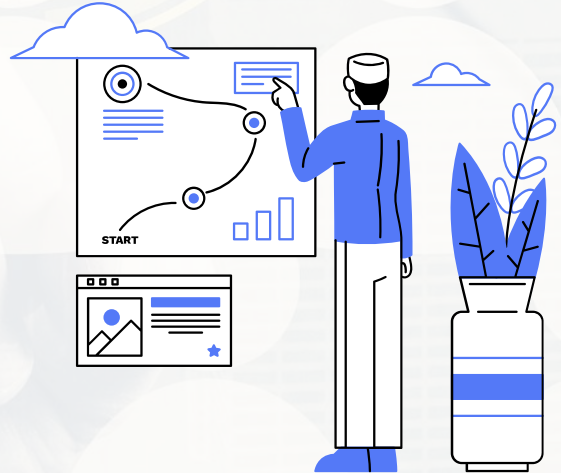


# VİZYON VƏ MISSİYAMIZ



Şirkətimizin vizyonu hər zaman xidmətləri ilə fərqlilik yaradan lider təhsil və karyera şirkəti olmaqdır.

Missiyamız isə hər kəsə fərqli, individual və peşəkar inkişafa yönəlik keyfiyyətli xidmətlər təklif edən peşəkar inkişaf platforması olmaqdır.





## Niyə innab?

"Innab Business School" olaraq 9 illik fəaliyyət nəticələrimiz:



15 000+ məzuna xidmət

400+ korporativ əməkdaşlıq



Microsoft-un bir çox məhsulları üzrə  
Rəsmi Test Mərkəzi

6 dövlət qurumu ilə əməkdaşlıq



## Rəqəmsal uğurlarımız



70+ təhsil şirkəti arasında stabil artan müştəri cəlb edilməsi



300+ öyrədici məqalə



1000+ video kontent



6 000 000+ videolara baxış sayı



95%+ məmnuniyyət göstəricisi



(+994) 50 290 61 21



info@innab.org



www.innab.org



Nərimanov rayonu,  
Fətəli xan Xoyski 118A



**innab**  
Business School

# KORPORATİV ƏMƏKDAŞLIQLARIMIZ







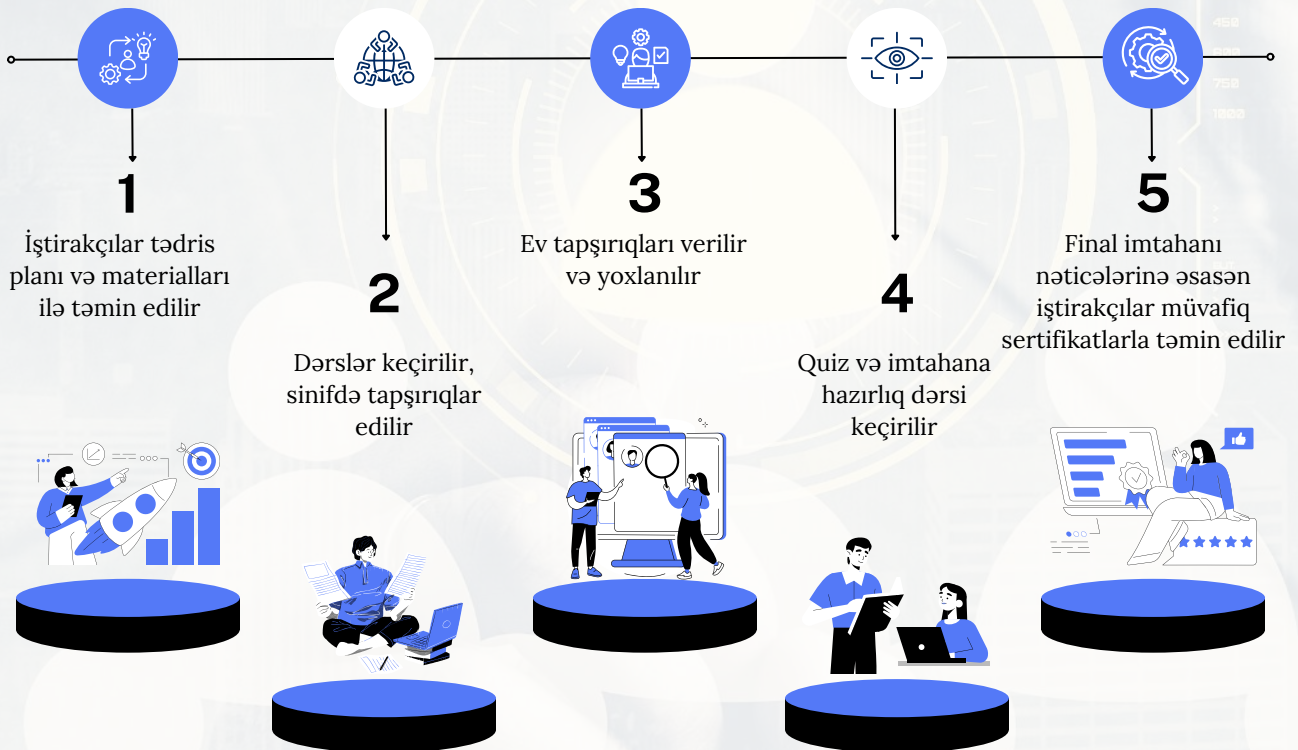
# TƏLİMİN MƏQSƏDİ

Bu təlim, satış sahəsində karyera qurmaq və ya inkişaf etdirmək istəyən mütəxəssislərə yönəlmişdir. Məqsədımız iştirakçılara satış bacarıqlarını artırmaq, müştəri ehtiyaclarını daha yaxşı anlamaq və satış nəticələrini yüksəltməkdir. Proqram praktiki tapşırıqlar, simulyasiya oyunları və real iş tətbiqləri ilə iştirakçıların biliklərini gücləndirir və satış strategiyalarını təkmilləşdirməyə kömək edir. Təlim, satışın mid və senior vəzifələrində çalışan korporativ satış mütəxəssisləri üçün nəzərdə tutulmuşdur.





# TƏLİMİN GEDİŞATI





# TƏLİM MODULLARI



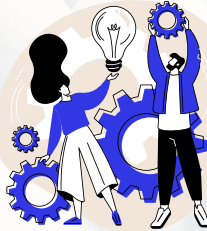
**Satışın Əsasları  
və Strategiyaları**



**Təqdimat,  
Etirazlar və  
Qiymət Danışmaları**



**Effektiv Satış  
Texnikaları və  
Kommunikasiya**



**Danışmalar və  
Satışı  
Yekunlaşdırmaq**



**Satış Sonrası  
Aktivliklər və  
Analizlər**



(+994) 50 290 61 21



info@innab.org



www.innab.org



Nərimanov rayonu,  
Fətəli xan Xoyski 118A





# TƏDRİS PLANI

**1**

## SATIŞIN ƏSASLARI VƏ STRATEGİYALARI

- 1.1 Satışın tərfi və əhəmiyyəti
- 1.2 Aktiv və passiv satış növləri
- 1.3 Satışın qızıl qaydaları
- 1.4 Müştəri tipləri və davranışları
- 1.5 Satıcılar və satıcı tipləri
- 1.6 Satış dövrü mərhələləri
- 1.7 Potensial müştəri bazasının formalaşdırılması və CRM



**2**

## EFFEKTİV SATIŞ TEXNİKALARI VƏ KOMMUNİKASIYA

- 2.1 Müştəri ehtiyaclarının aşkarlanması
- 2.2 Kommunikasiya kanalları
- 2.3 Aktiv dinləmə və güclü suallar yaratma qaydaları
- 2.4 Emosional kontaktın qurulması

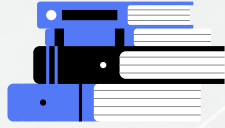


**3**

## TƏQDİMAT, ETİRAZLAR VƏ QİYMƏT DANIŞIQLARI

- 3.1 Təqdimat planı və effektiv təqdimatın qaydaları
- 3.2 Etiraz növləri və metodlar
- 3.3 Qiymət fəlsəfəsi və dəyərin təyini





# TƏDRİS PLANI

**4**

## DANIŞIQLAR VƏ SATIŞI YEKUNLAŞDIRMAQ

- 4.1 Negotiation bacarıqları
- 4.2 Satışın bağlanması və yekunlaşdırılması metodları



**5**

## SATIŞ ANALİZLƏRİ

- 5.1 Satış sonrası aktivliklər və analizlər
- 5.2 Pareto, ABC, ABC XYZ, BCG matrix və digər satış analiz metodları
- 5.3 Case Study





# innab

## Business School

### PRAKTIKİ SATIŞ



**2024**



(+994) 50 290 61 21



info@innab.org



www.innab.org



Nerimanov rayonu,  
Fətəli xan Xoyski 118A