

## TP Odoo – Gestion d'une petite entreprise

Insérer les captures d'écran de chaque étape

### Objectifs pédagogiques

- Découvrir l'interface d'Odoo.
- Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
- Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock et Facturation**.
- Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.

---

### Contexte

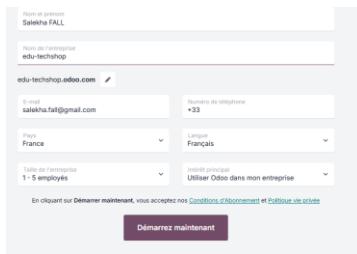
Vous êtes une petite entreprise fictive : “**nom de votre entreprise**”, spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

### Partie 1 – Mise en place d'Odoo

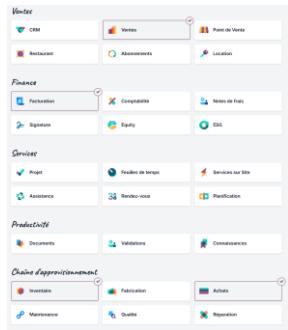
#### Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur [https://www.odoo.com/fr\\_FR/education/](https://www.odoo.com/fr_FR/education/)
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).



3. Choisir les modules suivants :

- **Ventes**
- **Achats**
- **Inventaire (Stock)**
- **Facturation**



Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.

## Partie 2 – Paramétrage de l’entreprise

### Exercice 2 : Configuration de l’entreprise

1. Aller dans **Paramètres → Société**.
2. Définir :
  - Devise : Euro (€).
  - Langue : Français.
  - Adresse : 10 Rue des Étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

**Sociétés**

**edu-techshop**  
10  
Rue des Etudiants  
75010 - Paris  
France  
[→ Mettre à jour les informations](#)

**Mise en page du document**  
Choisir la mise en page de vos documents  
[→ Configurer la mise en page du document](#)

**Modèles d'e-mail**  
Personnaliser la présentation des e-mails automatisés

Texte du bouton

Couleur de bouton

[→ Revoir tous les modèles](#)

**1 Société**  
[→ Gérer des sociétés](#)

**Devises**

**Devise principale** [?](#)  
Devise principale de votre société

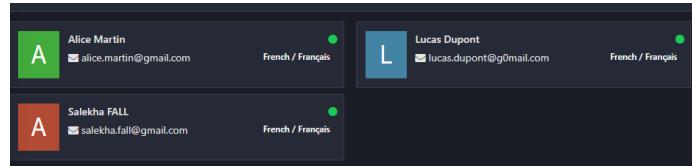
Devise	EUR
--------	-----

[→ Devises](#)

### Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :

- *Alice Martin* (Responsable Achats).
- *Lucas Dupont* (Commercial).

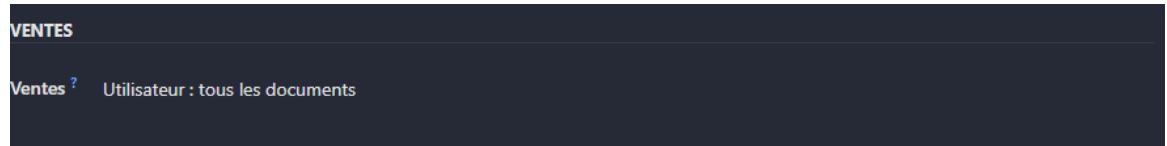


2. Leur attribuer les droits d'accès :

- Alice : module Achats + Inventaire.



- Lucas : module Ventes + Facturation.



Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

---

### Partie 3 – Les données de base

#### Exercice 4 : Crédation des produits

1. Créer 3 produits :

- Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire** et **Ventes**.

Achats   Commandes   Produits   Analyse   Configuration

Nouveau   Produits  

Rechercher...   Achats

★ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €	★ Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €
★ Souris Logitech Prix : 40,00 €	

Ventes   Commandes   À facturer   Produits   Analyse   Configuration

Nouveau   Produits  

Rechercher...   Ventes

★ Frais de réservation Prix : 50,00 €	★ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €
★ Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €	★ Souris Logitech Prix : 40,00 €

Inventaire   Vue d'ensemble   Opérations   Produits   Analyse   Configuration

Nouveau   Produits  

Rechercher...   Biens

★ Imprimante HP Laserjet Prix : 300,00 €	★ Ordinateur portable Dell XPS 13 Prix : 1 200,00 €
★ Souris Logitech Prix : 40,00 €	

## Exercice 5 : Création des partenaires

### 1. Créer 2 fournisseurs :

- *Fournitures IT SA.*
- *OfficeTech France.*

Facturation   Tableau de bord   Clients   Fournisseurs   Analyse   Configuration

Nouveau   Fournisseurs  

Rechercher...   Factures fournisseurs

<input type="checkbox"/>	Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays	
<input type="checkbox"/>	Fourniture IT SA	Fourniture-IT_@sa.com				
<input type="checkbox"/>	OfficeTech Fra...	office-tech@france.com				

### 2. Créer 2 clients :

- *École Numérique 75.*
- *Entreprise StartUp Paris.*

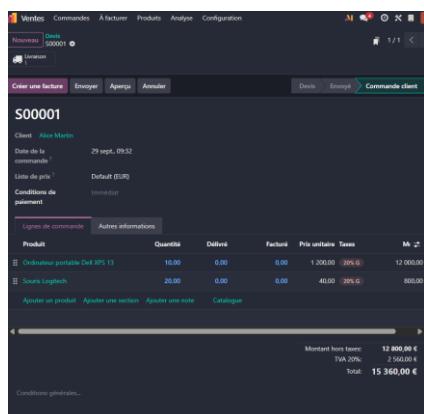
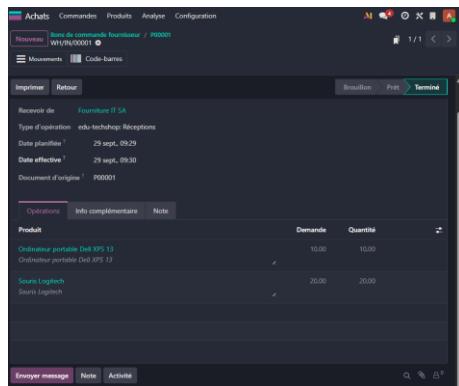
Facturation						Tableau de bord	Clients	Fournisseurs	Analyse	Configuration	AI	4	O	X	≡	A
Nouveau Clients						1-2 / 2 < > ⌂ ⌂										
<input type="text"/> Factures clients <input type="button"/> Rechercher...																
	Nom	E-mail	Téléphone	Activités	Pays											
<input type="checkbox"/>	Ecole Numérique 75	ecole-num@75.com				<input type="button"/>										
<input type="checkbox"/>	Entreprise StartUp P...					<input type="button"/>										

Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

## Partie 4 – Scénarios pratiques

### Exercice 6 : Achat fournisseur

1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :
  - 10 ordinateurs Dell XPS 13.
  - 20 souris Logitech.
2. Valider la commande.
3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).



**WH/OUT/00001**

Adresse de livraison: Alice Martin

Type d'opération: edu-techshop: Bons de livraison

Date planifiée: 29 sept., 09:32

Date limite: 29 sept., 09:32

Disponibilité des produits: Disponible

Document d'origine: 500001

Opérations	Info complémentaire	Note
Produit	Demande	Quantité
Ordinateur portable Dell XPS 13 Ordinateur portable Dell XPS 13	Disponible	10.00 10.00
Souris Logitech Souris Logitech	Disponible	20.00 20.00
<a href="#">Ajouter un produit</a>		

Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

**WH/OUT/00001**

Adresse de livraison: Alice Martin

Type d'opération: edu-techshop: Bons de livraison

Date planifiée: 29 sept., 09:32

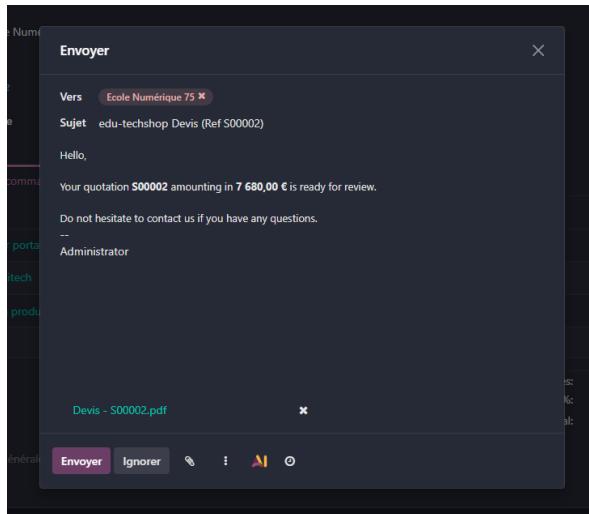
Date effective: 29 sept., 09:34

Document d'origine: 500001

Opérations	Info complémentaire	Note
Produit	Demande	Quantité
Ordinateur portable Dell XPS 13 Ordinateur portable Dell XPS 13	10.00	10.00
Souris Logitech Souris Logitech	20.00	20.00

## Exercice 7 : Vente client

- Lucas crée un devis pour *École Numérique 75* :
  - 5 ordinateurs Dell XPS 13.
  - 10 souris Logitech.



2. Envoyer le devis → confirmer la commande.

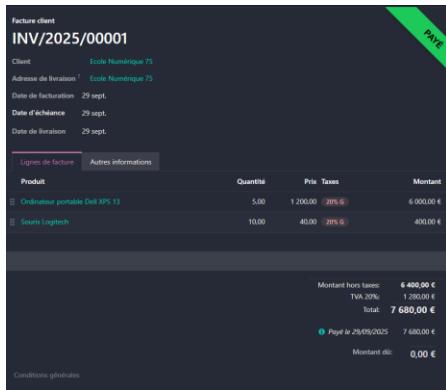
Produit	Quantité	Délivré	Facturé	Prix unitaire	Taxes	M
Ordinateur portable Dell XPS 13	5,00	0,00	0,00	1 200,00	20% G	6 000,00
Souris Logitech	10,00	0,00	0,00	40,00	20% G	400,00

Montant hors taxes: 6 400,00 €  
TVA 20%: 1 280,00 €  
Total: 7 680,00 €

3. Livrer la commande (Inventaire → Livraison).

Produit	Demande	Quantité
Ordinateur portable Dell XPS 13	5,00	5,00
Souris Logitech	10,00	10,00

4. Générer la facture → marquer comme payée.



Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
- Facture générée et payée.

## Partie 5 – Analyse

### Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → *Rapports* → *Ventes*.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.

Ecole Numérique 75	2025							
	Journal	Compte	Date de facturation	Date d'échéance	Leitrage	Débit	Crédit	Solde
						7 680,00 €	7 680,00 €	0,00 €
Total						7 680,00 €	7 680,00 €	0,00 €

3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.

Résultat attendu :

- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
- Rapport de ventes affichant les factures payées.

- QCM rapide (ex. : “Quelle est la différence entre un produit stockable et consommable ?”).
- Vérification pratique : chaque étudiant doit avoir une facture validée et un stock cohérent.
- Insérer des captures d'écran de votre travail