

## Descripción de las variables – Base de Incumplimiento

### **inadimplente**

**Tipo:** Binaria (0/1)

**Descripción:**

Variable respuesta. Indica si el cliente incurrió en **incumplimiento** (1) o no (0) durante el período de referencia.

### **freq\_atraso**

**Tipo:** Ordinal (1–4)

**Descripción:**

Frecuencia de retrasos recientes en el pago de deudas o cuotas en el banco.

1 = casi nunca se retrasa; 2 = retrasos ocasionales; 3 = retrasos frecuentes; 4 = se retrasa con mucha frecuencia.

### **indice\_endividamento**

**Tipo:** Ordinal (1–5)

**Descripción:**

Grado de compromiso del ingreso con las deudas actuales.

1 = muy bajo; 2 = bajo; 3 = medio; 4 = alto; 5 = muy alto.

### **qtd\_parcelas\_aberto**

**Tipo:** Ordinal (1–5)

**Descripción:**

Número de deudas o cuotas activas en el momento.

1 = 1 cuota; 2 = 2 cuotas; 3 = 3–4 cuotas; 4 = 5–6 cuotas; 5 = 7 o más cuotas.

### **perfil\_pagamento**

**Tipo:** Ordinal (1–16) – derivada de la frecuencia de retraso

**Descripción:**

Indicador del comportamiento de pago del cliente, construido a partir del nivel de endeudamiento.

Asume valores más altos cuando el endeudamiento se encuentra en un nivel intermedio (situación típica de mayor riesgo).

### **canal\_contratacao**

**Tipo:** Categórica (1–5)

**Descripción:**

Canal a través del cual el cliente contrató el producto de crédito.

1 = aplicación; 2 = sucursal; 3 = corresponsal; 4 = sitio web; 5 = teléfono.

**qtd\_produtos**

**Tipo:** Discreta (0–6)

**Descripción:**

Cantidad de productos que el cliente posee en el banco (cuenta, tarjeta, préstamo, inversiones, etc.).

**regiao\_cliente**

**Tipo:** Categórica ordinal corta (1–4)

**Descripción:**

Región de riesgo del domicilio del cliente.

1 = baja morosidad; 2 = media; 3 = alta; 4 = interior/otros.

**tipo\_conta**

**Tipo:** Categórica (1–7)

**Descripción:**

Tipo de cuenta registrada en el banco.

1 = salario; 2 = individual; 3 = conjunta; 4 = microemprendedor (MEI); 5 = persona física premium; 6 = universitaria; 7 = otros.

**uso\_app**

**Tipo:** Ordinal (1–3)

**Descripción:**

Nivel de uso de la aplicación del banco.

1 = bajo; 2 = medio; 3 = alto.

**campanha**

**Tipo:** Categórica (1–4)

**Descripción:**

Identificador de la campaña comercial o de cobranza mostrada al cliente durante el período.

1 = campaña estándar; 2 = campaña promocional; 3 = campaña de renovación; 4 = campaña de recuperación.