

<u>Key Partners</u> AB Lejonstaden, fastighetsbolag. Bidrar med kunskapsbasen för projektet.	<u>Key Activities</u> Statusmöten med kund. Interna möten. Sprints.	<u>Value Propositions</u> Effektivisering av lönsamhetsberäkning.	<u>Customer Relationships</u> Co-creation. Strävar efter möten en gång i veckan.	<u>Customer Segments</u> Finns endast en kund.
	<u>Key Resources</u> Företagskontakt, samt kunskapsbas för projektet. Handledning kring projektet, och vad som eftersträvas. Programmeringsmjukvara.		<u>Channels</u> Telefonkontakt. Genomgång och återkoppling möten via Zoom. Trello används för product backlog.	
<u>Cost Structure</u> Inga utgifter.			<u>Revenue Streams</u> Inga inkomster.	

Product description:

The aim of this project is to develop a desktop application for AB Lejonstaden, which is a real estate company. The company wants to streamline their project calculations, and is looking to achieve this through developing a desktop application which takes all factors into account, and delivers a calculated result. This application will be valuable for AB Lejonstaden since it will save them time and make their work more efficient.