



Analyse des Performances des Produits, Engagement & Satisfaction Client



Sephora

Contexte





Défis du Secteur



Innovation chez Sephora



Engagement et Satisfaction des Clients



Objectif



Utiliser les insights pour renforcer l'engagement et la fidélisation des clients



SATISFACTION CLIENT

Identifier les produits les plus plébiscités et les préférences clients



Adapter l'offre produit pour répondre aux besoins et désirs identifiés

Qui est Concerné?





Direction Sephora



Marketing



Partenaires





Merchandising

Outils

rating reviews



Traitement avec



size

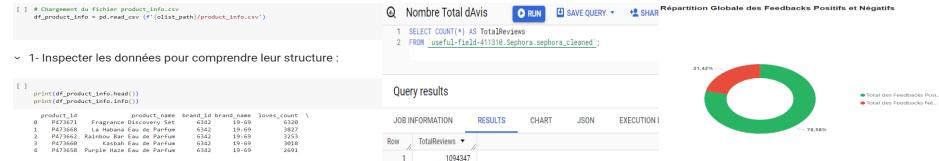
variation_type \

Storage sur



Insights visuels via





Ressources de Données



1 fichier Produits

Contient des détails sur 8000+ produits uniques, y compris des descriptions, catégories, prix et feedback clients ...



5 fichiers

Contiennent 1090k avis clients, avec des évaluations, des commentaires et des données démographiques ...



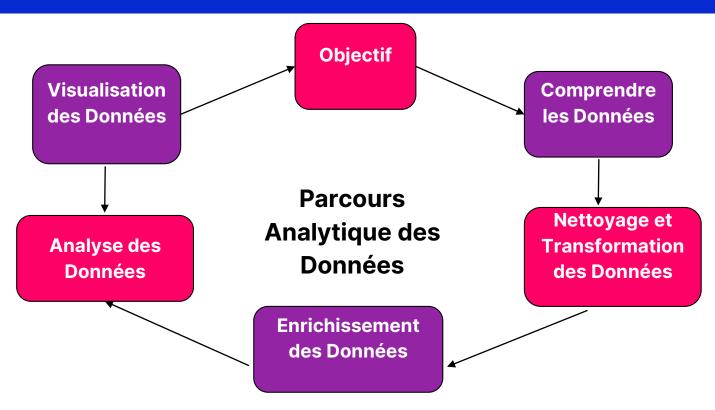
Source des Données



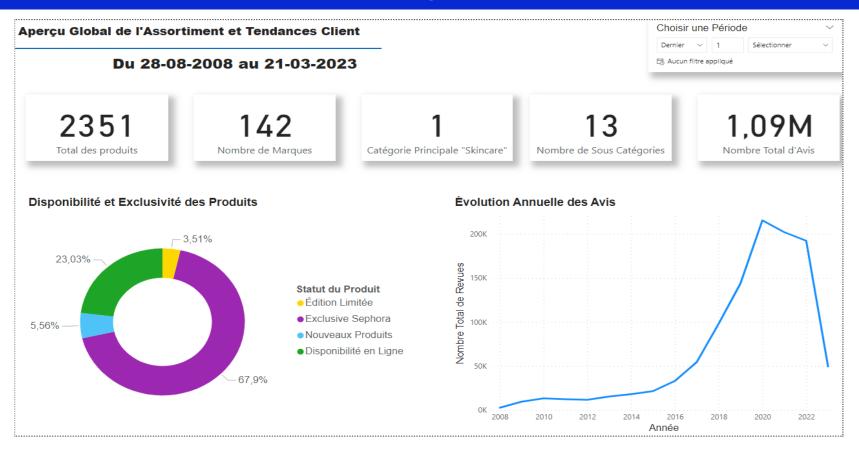
- Offrent un aperçu sur les préférences des clients de Sephora
- Période: Du 28/ 08/2008 au 21/03/2023

Méthodologie

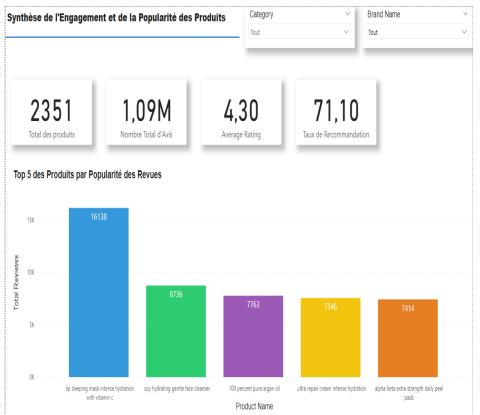




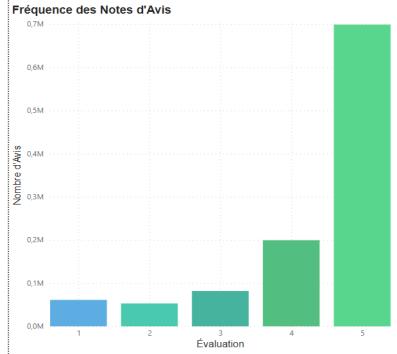




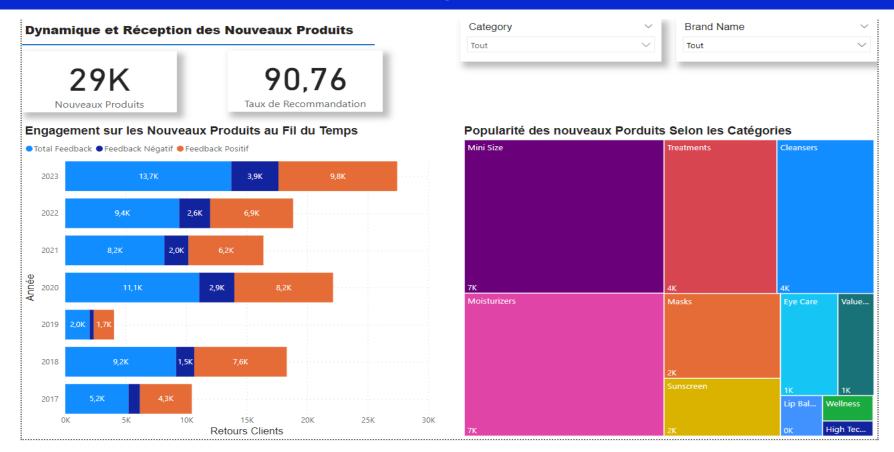




Engagement Client









Évolution et Impact des Produits Exclusifs Sephora

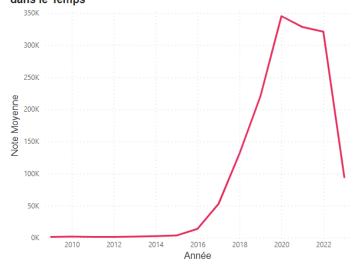
355K

Produits "Exclusifs Sephora"

80,28

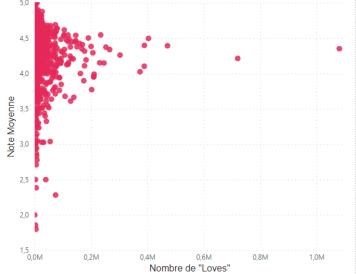
Taux de Recommandation

Tendance des Notes Moyennes des Produits Exclusifs à Sephora dans le Temps

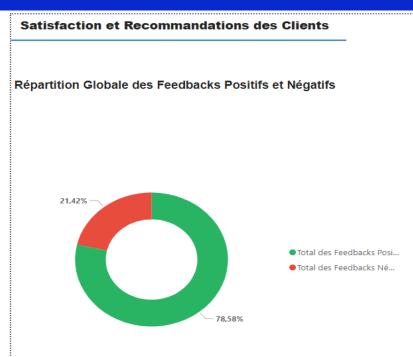


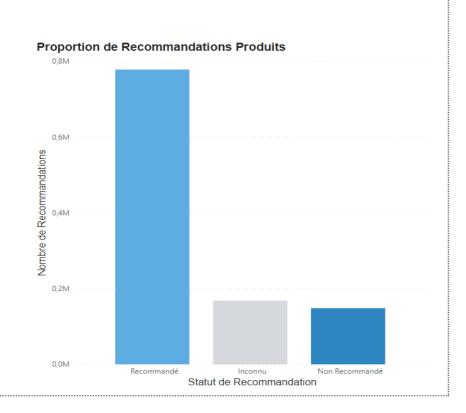


Corrélation entre Nombre de "Loves" et les Notes Moyennes



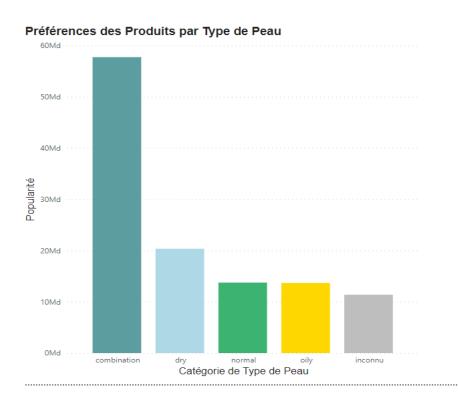


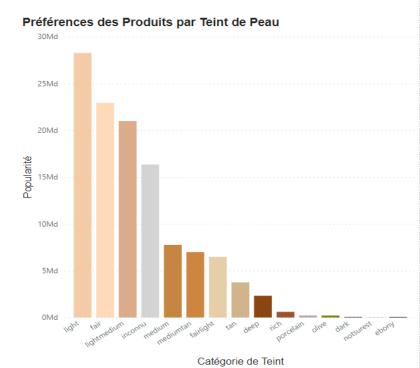












Conclusion