

ชื่อผู้ขาย/ผู้ให้บริการ ที่อยู่	วันที่ประเมิน
ประเภทการขาย	
ประเภทผู้ขาย	

หัวข้อการประเมิน (Performance Item)	% Weight	คะแนน ดิบ	คะแนนที่ได้ (Result)	หมายเหตุ
1. คุณภาพของสินค้า/บริการ	10 %			
2. ความเหมาะสมของราคา	10 %			
3. ความสามารถในการผลิตสินค้า/บริการและกำลังการผลิต	10 %			
4. ความน่าเชื่อถือของบริษัท	10 %			
5. เงื่อนไขการชำระเงิน	10 %			
6. การรับประกันสินค้า	10 %			
7. ความสามารถในการให้บริการและร่วมมือ	10 %			
8. มีระบบการบริหารงานได้รับมาตรฐาน ISO9001 หรืออื่นๆ	10 %			
9. ความถูกต้องของเอกสาร	10 %			
10. ความสามารถในการดำเนินการส่ง	10 %			
	100 %			

สรุปผลการประเมิน (Evaluate Summary)		คะแนนที่ได้		
		คะแนนเต็ม		
0 - 49 % : ผู้ขายที่ไม่ผ่านการพิจารณา (Fail, Non qualified)				
50 - 84 % : ผู้ขายที่ผ่านการพิจารณา (Pass)				
85 - 100 % : ผู้ขายระดับดี (Good)			<input type="checkbox"/> อนุมัติ (Approve)	
			<input type="checkbox"/> ไม่อนุมัติ (Not Approve)	
ผู้ประเมิน .....	หัวหน้าแผนกจัดซื้อ .....			
วัน/เดือน/ปี .....	วัน/เดือน/ปี .....			