

ANDREU SANZ SANZ

2DAM | EIE

1. **Joan Martí vol crear una fusteria. La vol crear com a empresari individual i calcula que necessitarà un treballador que li ajude. Classifica l'empresa que vol muntar Joan segons les diverses classificacions que apareixen al tema.**

Classificació de l'Empresa de Joan Martí:

En Funció de la Naturalesa dels Productes:

Tipus: Industrial

Justificació: Joan Martí pretén crear una fusteria on realitzarà la transformació de matèries primeres (fusta) per fabricar productes més elaborats, com armaris i cadires.

En Funció de la Seva Dimensió:

Tipus: Micro Empresa

Justificació: Amb menys de 10 treballadors i un volum de negocis estimat d'inferior a 2 milions d'euros, la fusteria de Joan Martí es classifica com a micro empresa.

En Funció de la Personalitat Jurídica:

Tipus: Empresa sense Personalitat Jurídica

Justificació: Si Joan opta per ser un empresari individual, l'empresa no tindrà personalitat jurídica pròpia i es regirà pel dret civil i codi civil, amb la responsabilitat il·limitada de Joan Martí respecte al seu patrimoni.

2. **Marc López vol muntar un negoci informàtic a sa casa, sols amb un ordinador i una connexió a Internet. El més important que va a tenir en compte Marc a l'hora de muntar el negoci és que no vol haver d'aportar un capital mínim, que vol dirigir el negoci ell a soles i que no l'importa el tipus de responsabilitat, ja que considera que les inversions són mínimes i no suposen un risc pel seu patrimoni. Quina forma jurídica seria la més adequada? Raona la resposta.**

Empresari Individual:

Justificació:

Capital Mínim: No es requereix un capital mínim per a la creació d'una empresa individual, el que s'ajusta a la preferència de Marc de no haver d'aportar un capital significatiu.

Gestió Individual: Marc pot dirigir el negoci de manera independent, prenent totes les decisions sense dependre de socis o accionistes.

Responsabilitat Il·limitada: Amb l'empresari individual, Marc té responsabilitat il·limitada, però considerant que les inversions són mínimes i no suposen un risc significatiu pel seu patrimoni, aquesta responsabilitat pot ser acceptable per a ell.

3. **Marta Pérez, Joana Marí i Carla Díez són 3 informàtiques que van quedar a l'atur fa un any i volen muntar una empresa on puguin treballar. Les 3 decideixen que van a crear per tant un negoci on elles actuaran com a treballadores. No funden l'empresa amb ànim de lucre, sols per crear llocs de treball. Les 3 amigues no tenen massa diners, amb la qual cosa prefereixen una forma jurídica on no s'haja de pagar més de 3.000€ de capital social. Quina forma jurídica seria aconsellable?**

Cooperativa:

- **Justificació:**

- **Treballadores:** Com que volen crear un negoci on actuaran com a treballadores, la cooperativa és una opció que permet als membres ser els treballadors i titulars de l'empresa.

- **Ànim Social:** La creació de l'empresa sense ànim de lucre per generar llocs de treball coincideix amb l'objectiu de les cooperatives, que posen l'èmfasi en beneficiar els socis-treballadors.

- **Capital Social Reduït:** Les cooperatives tenen una estructura que permet un capital social més flexible, i no solen requerir altes aportacions inicials. Això s'ajusta a la preferència de no pagar més de 3.000€ de capital social.

- **Responsabilitat Limitada:** Les cooperatives ofereixen una forma de responsabilitat limitada, protegint els béns personals de les membres davant de possibles problemes financers de l'empresa.

4. **El capital d'una SA es divideix en accions mentre que el de les SL es divideix en participacions** El capital de les SA pot transmetre's lliurement, al contrari que el de les SL que sols pot transmetre's a familiar o altres socis. Per aquestes raons es considera que les SA són les societats capitalistes per excel·lència, doncs no importen les persones sinó els diners.
5. **Un empresari que té un negoci minorista informàtic, està pensant canviar la forma jurídica de la seva empresa a causa dels impostos que ha de pagar. Actualment és empresari individual i l'altra possibilitat que té en ment és la de transformar-se en SL. Així, els 2 últims anys ha pagat un % de l'IRPF del 20%, i enguany va camí de pagar el mateix tant per cent. Creus que segons aquestes dades i tenint com a argument**

del canvi de forma jurídica la quantitat de impostos a pagar, li convé de veres el canvi?

Raona la resposta.

Empresari Individual:

- **Impostos:** Com a empresari individual, el negoci està subjecte a l'Impost sobre la Renda de les Persones Físiques (IRPF), on l'empresari paga impostos sobre els beneficis personals de l'empresa.

Societat Limitada (SL):

- **Impostos:** Les SL estan subjectes a l'Impost de Societats (IS), que grava els beneficis empresarials. Les SL solen tenir una estructura fiscal més complexa i poden estar sotmeses a una taxa d'impost diferent.

Anàlisi:

1. Si l'empresari ha pagat un 20% d'IRPF els dos últims anys i preveu mantenir aquesta taxa, potser el canvi a una SL no resultaria en una reducció significativa d'impostos.
 2. Cal avaluar si els avantatges de la SL, com la limitació de la responsabilitat i altres beneficis legals, superen el possible increment d'impostos.
 3. També cal considerar els costos associats a mantenir una SL, com els tràmits legals, l'administració i altres despeses addicionals.
 4. És aconsellable consultar amb un comptable o assessor fiscal que pugui avaluar específicament la situació financera i fiscal de l'empresari i proporcionar una orientació més precisa.
- 6. Jordi i Ximo són 2 informàtics que decideixen muntar un negoci on ells podran treballar. El que han fet és muntar una Societat Anònima Laboral. Les causes que els han dut a escollir aquesta forma jurídica són les següents: no tenien massa diners i així han limitat el capital a aportar a 3.005,06€. D'altra banda la responsabilitat dels promotors és limitada, amb la qual cosa s'estalvien que en cas que les coses vagen malament es toque el seu patrimoni personal. A més, com tampoc disposaven dels 3.000€, han aconseguit que el seu amic Carles passe a formar part de l'empresa com a soci no treballador, adquirint el 55% de les accions de l'empresa. Per últim, han escollit aquesta forma jurídica perquè els han dit que seguint determinats requisits, passaran a ser fiscalment protegides i pagaran un 20% d'IS en lloc del 25% habitual.**

Han encertat Jordi i Ximo en la seva elecció? Quines errades han fet? Raona la resposta.

Raons Encertades:

1. **Limitació del Capital:** La decisió de limitar el capital a 3.005,06€ és coherent amb la situació financera dels socis, i aquesta quantitat respecta els requisits mínims establerts per a una SAL.

2. **Responsabilitat Limitada:** Optar per una SAL ofereix responsabilitat limitada als promotors, la qual cosa significa que el seu patrimoni personal està protegit en cas d'insolvència o problemes financers de l'empresa.

3. **Incorporació d'un Soci no Treballador:** La incorporació de Carles com a soci no treballador ajuda a augmentar el capital i pot aportar una perspectiva externa i recursos financers addicionals.

4. **Fiscalment Protegides:** Segons l'afirmació, seguir determinats requisits pot permetre a la SAL ser fiscalment protegida i pagar un 20% d'Impost de Societats (IS) en lloc del 25% habitual. Això pot suposar un estalvi fiscal si es compleixen els requisits establerts per a aquesta avantatge fiscal.

Errades Potencials:

1. **Decisió Financera Depenent d'Un Amic:** Dependre de l'amistat amb Carles per aconseguir els fons necessaris podria ser un risc. És important assegurar-se que les acords financers estiguin ben documentats per evitar malentesos futurs.

2. **Fiscalment Protegides - Requisits:** Cal assegurar-se que compleixen tots els requisits per a ser fiscalment protegides. Si no es compleixen, podrien no gaudir de l'avantatge fiscal esperat.

3. **Distribució d'Accions:** La distribució del 55% de les accions a Carles pot impactar la presa de decisions a llarg termini. És important establir acords clars sobre la governança i la participació en les decisions empresarials.

4. **Revisió de Costos i Beneficis:** És crucial revisar els costos associats a mantenir una SAL, incloent els costos legals i administratius, per assegurar-se que la decisió estigui alineada amb les seves necessitats financeres i objectius.

7. **Pau López vol muntar un xicotet negoci minorista informàtic on a la vegada prestarà serveis de reparació i impartirà cursos per mig d'un treballador que té pensat contractar. A Pau li preocupa molt el tema de la responsabilitat, doncs no vol que una mala gestió li faci perdre els seus pisos i el cotxe. D'altra banda, Pau vol dirigir ell**

soles el negoci (sense cap soci més), i té uns pocs diners invertibles, amb la qual cosa es pot permetre pagar un capital social que no supere els 5.000€. Quina forma jurídica hauria d'escollir Pau? Si a més pensara en una forma jurídica que el permeta crear el negoci en 24-48 hores, quina hauria de ser la forma jurídica escollida? Raona les respostes i no escollisques la mateixa opció en els 2 casos.

1. Responsabilitat Limitada i Dirigir el Negoci Ell Sol:

- **Forma Jurídica Recomanada:** Societat Limitada (SL)

- **Justificació:**

- Les SL ofereixen responsabilitat limitada, la qual cosa significa que la responsabilitat de Pau està limitada al capital aportat, protegint els seus béns personals.

- Pau pot ser l'únic soci i dirigir el negoci a la seva manera sense haver de compartir la presa de decisions amb altres socis.

- El capital social pot ser ajustat als seus recursos, i no superar els 5.000€.

2. Creació Ràpida del Negoci:

- **Forma Jurídica Recomanada:** Societat Limitada Express (SLE) o Empresari Individual amb Responsabilitat Limitada (EIRL)

- **Justificació:**

- Les SL Express i EIRL permeten crear el negoci en un termini més ràpid (24-48 hores) en comparació amb altres formes jurídiques més complexes com una SL convencional.

- Les dues opcions proporcionen responsabilitat limitada, protegint els béns personals de Pau.

Errades a Evitar:

- **Societat Anònima (SA):** Podria no ser la millor opció per a Pau, ja que les SA solen tenir més complexitats administratives i poden ser més adequades per a empreses més grans.

8. Quins avantatges i desavantatges presenta la forma jurídica d'empresari individual davant una SL?

Empresari Individual:

Avantatges:

1. **Simplicitat:** La creació i gestió d'un empresari individual és relativament senzilla i requereix menys formalitats legals que altres formes jurídiques.
2. **Presència Única:** L'empresari té control total sobre la presa de decisions i la gestió del negoci sense haver de consultar amb socis.
3. **Beneficis Directes:** Els beneficis generats pel negoci es distribueixen directament a l'empresari, qui té accés directe als ingressos.
4. **Flexibilitat:** L'empresari té la flexibilitat per adaptar-se ràpidament als canvis del mercat i prendre decisions sense necessitat de consens amb altres socis.

Desavantatges:

1. **Responsabilitat Il·limitada:** L'empresari té responsabilitat il·limitada, el que significa que els seus béns personals poden estar en risc en cas d'insolvència o problemes legals de l'empresa.
2. **Recursos Limitats:** L'empresari pot tenir recursos financers i experiència limitats, ja que opera sense socis i pot tenir dificultats per accedir a finançament.
3. **Falta de Continuitat:** En cas de malaltia o altres circumstàncies, la continuïtat del negoci podria estar en perill ja que depèn fortament de la presència i gestió de l'empresari individual.
4. **Dificultat per Creïxer:** Pot ser més difícil per un empresari individual expandir-se i créixer ràpidament en comparació amb altres formes jurídiques.

Societat Limitada (SL):

Avantatges:

1. **Responsabilitat Limitada:** La responsabilitat dels socis està limitada al capital aportat, protegint els seus béns personals.
2. **Accés a Finançament:** Pot ser més fàcil per una SL obtenir finançament ja que pot oferir participacions a nous socis o buscar inversions externes.
3. **Continuïtat del Negoci:** La SL pot tenir una continuïtat més estable, independentment dels canvis en els socis, ja que el negoci no depèn d'una sola persona.
4. **Professionalitat Percebuda:** Una SL pot generar una imatge de professionalitat i confiança, el que pot ser beneficiós per a les relacions amb clients i proveïdors.

Desavantatges:

1. **Complexitats Administratives:** La creació i administració d'una SL pot ser més complexa i requerir més formalitats legals que un empresari individual.
2. **Presència de Socis:** La presa de decisions pot implicar la consulta i consens amb altres socis, cosa que pot retardar la resposta a les oportunitats o reptes de negoci.
3. **Divisió de Beneficis:** Els beneficis han de ser compartits entre els socis, i la distribució es realitza segons els percentatges de participació, no directament al titular com en un empresari individual.

4. **Restriccions en la Transferència d'Accions:** Algunes restriccions poden aplicar-se a la transferència d'accions, i el procés pot ser més complicat que la venda d'un negoci d'empresari individual.

9. Quines condicions ha de complir una empresari individual per convertir-se en Empresari de Responsabilitat Limitada?

1. **Capital Social Mínim:** L'Empresari Individual ha d'aportar un capital social mínim. Aquest capital social és destinat a cobrir les possibles responsabilitats derivades de l'activitat empresarial i ha de ser almenys de 3.005,06 euros.

2. **Patrimoni:** L'Empresari Individual ha de fer una aportació al patrimoni social, que estarà format per la totalitat del seu patrimoni personal. Aquesta aportació forma part del capital social mínim.

3. **Responsabilitat Limitada:** Amb la conversió a Empresari de Responsabilitat Limitada, es busca limitar la responsabilitat de l'empresari als béns aportats al patrimoni social, protegint el seu patrimoni personal d'eventuals deutes empresarials.

4. **Inscripció al Registre Mercantil:** Un cop realitzades les aportacions i complertes les altres condicions, és necessari registrar el canvi al Registre Mercantil. Aquesta inscripció és crucial per formalitzar la conversió i obtenir la nova denominació com Empresari de Responsabilitat Limitada.

5. **Nomenclatura:** L'Empresari de Responsabilitat Limitada ha d'incorporar la denominació "ERL" o "Empresari de Responsabilitat Limitada" al seu nom empresarial.

6. **Publicació en el Butlletí Oficial del Registre Mercantil (BORME):** L'acte de conversió ha de ser publicat en el BORME per informar de manera oficial sobre el canvi de la naturalesa jurídica de l'empresa.

7. **Únic Soci:** L'Empresari de Responsabilitat Limitada pot tenir un únic soci. Això significa que una sola persona pot ser el titular de l'empresa.

8. Adaptació dels Estatuts: Es podrien requerir modificacions als estatuts de l'Empresari Individual per adaptar-los a les particularitats d'una Empresari de Responsabilitat Limitada.