ANDREU SANZ SANZ

2DAM | EIE

1. **Joan Martí vol crear una fusteria. La vol crear com a empresari individual i calcula que necessitarà un treballador que li ajude. Classifica l’empresa que vol muntar Joan segons les diverses classificacions que apareixen al tema.**

**Classificació de l'Empresa de Joan Martí:**

**En Funció de la Naturalesa dels Productes:**

**Tipus**: Industrial

**Justificació**: Joan Martí pretén crear una fusteria on realitzarà la transformació de matèries primeres (fusta) per fabricar productes més elaborats, com armaris i cadires.

**En Funció de la Seva Dimensió:**

**Tipus**: Micro Empresa

**Justificació**: Amb menys de 10 treballadors i un volum de negocis estimat d'inferior a 2 milions d'euros, la fusteria de Joan Martí es classifica com a micro empresa.

**En Funció de la Personalitat Jurídica:**

**Tipus**: Empresa sense Personalitat Jurídica

**Justificació**: Si Joan opta per ser un empresari individual, l'empresa no tindrà personalitat jurídica pròpia i es regirà pel dret civil i codi civil, amb la responsabilitat il·limitada de Joan Martí respecte al seu patrimoni.

1. **Marc López vol muntar un negoci informàtic a sa casa, sols amb un ordinador i una connexió a Internet. El més important que va a tenir en compte Marc a l’hora de muntar el negoci és que no vol haver d’aportar un capital mínim, que vol dirigir el negoci ell a soles i que no l’importa el tipus de responsabilitat, ja que considera que les inversions són mínimes i no suposen un risc pel seu patrimoni. Quina forma jurídica seria la més adequada? Raona la resposta.**

Empresari Individual:

Justificació:

**Capital Mínim**: No es requereix un capital mínim per a la creació d'una empresa individual, el que s'ajusta a la preferència de Marc de no haver d'aportar un capital significatiu.

**Gestió Individual**: Marc pot dirigir el negoci de manera independent, prenent totes les decisions sense dependre de socis o accionistes.

**Responsabilitat Il·limitada**: Amb l'empresari individual, Marc té responsabilitat il·limitada, però considerant que les inversions són mínimes i no suposen un risc significatiu pel seu patrimoni, aquesta responsabilitat pot ser acceptable per a ell.

1. **Marta Pérez, Joana Marí i Carla Díez són 3 informàtiques que van quedar a l’atur fa un any i volen muntar una empresa on puguen treballar. Les 3 decideixen que van a crear per tant un negoci on elles actuaran com a treballadores. No funden l’empresa amb ànim de lucre, sols per crear llocs de treball. Les 3 amigues no tenen massa diners, amb la qual cosa prefereixen una forma jurídica on no s’haja de pagar més de 3.000€ de capital social. Quina forma jurídica seria aconsellable?**

**Cooperativa**:

- **Justificació**:

- **Treballadores**: Com que volen crear un negoci on actuaran com a treballadores, la cooperativa és una opció que permet als membres ser els treballadors i titulars de l'empresa.

- **Ànim** **Social**: La creació de l'empresa sense ànim de lucre per generar llocs de treball coincideix amb l'objectiu de les cooperatives, que posen l'èmfasi en beneficiar els socis-treballadors.

- **Capital Social Reduït**: Les cooperatives tenen una estructura que permet un capital social més flexible, i no solen requerir altes aportacions inicials. Això s'ajusta a la preferència de no pagar més de 3.000€ de capital social.

- **Responsabilitat Limitada:** Les cooperatives ofereixen una forma de responsabilitat limitada, protegint els béns personals de les membres davant de possibles problemes financers de l'empresa.

1. **El capital d’una SA es divideix en accions mentre que el de les SL es divideix en participacions El capital de les SA pot transmetre’s lliurement, al contrari que el de les SL que sols pot transmetre’s a familiar o altres socis. Per aquestes raons es considera que les SA són les societats capitalistes per excel·lència, doncs no importen les persones sinó els diners.**
2. **Un empresari que té un negoci minorista informàtic, està pensant canviar la forma jurídica de la seva empresa a causa dels impostos que ha de pagar. Actualment és empresari individual i l’altra possibilitat que té en ment és la de transformar-se en SL. Així, els 2 últims anys ha pagat un % de l’IRPF del 20%, i enguany va camí de pagar el mateix tant per cent. Creus que segons aquestes dades i tenint com a argument del canvi de forma jurídica la quantitat de impostos a pagar, li convé de veres el canvi? Raona la resposta.**

**Empresari Individual**:

- **Impostos**: Com a empresari individual, el negoci està subjecte a l'Impost sobre la Renda de les Persones Físiques (IRPF), on l'empresari paga impostos sobre els beneficis personals de l'empresa.

**Societat Limitada (SL):**

- **Impostos**: Les SL estan subjectes a l'Impost de Societats (IS), que grava els beneficis empresarials. Les SL solen tenir una estructura fiscal més complexa i poden estar sotmeses a una taxa d'impost diferent.

**Anàlisi**:

1. Si l'empresari ha pagat un 20% d'IRPF els dos últims anys i preveu mantenir aquesta taxa, potser el canvi a una SL no resultaria en una reducció significativa d'impostos.

2. Cal avaluar si els avantatges de la SL, com la limitació de la responsabilitat i altres beneficis legals, superen el possible increment d'impostos.

3. També cal considerar els costos associats a mantenir una SL, com els tràmits legals, l'administració i altres despeses addicionals.

4. És aconsellable consultar amb un comptable o assessor fiscal que pugui avaluar específicament la situació financera i fiscal de l'empresari i proporcionar una orientació més precisa.

1. **Jordi i Ximo són 2 informàtics que decideixen muntar un negoci on ells podran treballar. El que han fet és muntar una Societat Anònima Laboral. Les causes que els han dut a escollir aquesta forma jurídica són les següents: no tenien massa diners i així han limitat el capital a aportar a 3.005,06€. D’altra banda la responsabilitat dels promotors és limitada, amb la qual cosa s’estalvien que en cas que les coses vagen malament es toque el seu patrimoni personal. A més, com tampoc disposaven dels 3.000€, han aconseguit que el seu amic Carles passe a formar part de l’empresa com a soci no treballador, adquirint el 55% de les accions de l’empresa. Per últim, han escollit aquesta forma jurídica perquè els han dit que seguint determinats requisits, passaran a ser fiscalment protegides i pagaran un 20% d’IS en lloc del 25% habitual. Han encertat Jordi i Ximo en la seva elecció? Quines errades han fet? Raona la resposta.**

**Raons Encertades**:

1. **Limitació del Capital**: La decisió de limitar el capital a 3.005,06€ és coherent amb la situació financera dels socis, i aquesta quantitat respecta els requisits mínims establerts per a una SAL.

2. **Responsabilitat Limitada**: Optar per una SAL ofereix responsabilitat limitada als promotors, la qual cosa significa que el seu patrimoni personal està protegit en cas d'insolvència o problemes financers de l'empresa.

3. **Incorporació d'un Soci no Treballador**: La incorporació de Carles com a soci no treballador ajuda a augmentar el capital i pot aportar una perspectiva externa i recursos financers addicionals.

4. **Fiscalment Protegides**: Segons l'afirmació, seguir determinats requisits pot permetre a la SAL ser fiscalment protegida i pagar un 20% d'Impost de Societats (IS) en lloc del 25% habitual. Això pot suposar un estalvi fiscal si es compleixen els requisits establerts per a aquesta avantatge fiscal.

**Errades Potencials**:

1. **Decisió Financera Depenent d'Un Amic**: Dependre de l'amistat amb Carles per aconseguir els fons necessaris podria ser un risc. És important assegurar-se que les acords financers estiguin ben documentats per evitar malentesos futurs.

2. **Fiscalment Protegides - Requisits**: Cal assegurar-se que compleixen tots els requisits per a ser fiscalment protegides. Si no es compleixen, podrien no gaudir de l'avantatge fiscal esperat.

3. **Distribució d'Accions**: La distribució del 55% de les accions a Carles pot impactar la presa de decisions a llarg termini. És important establir acords clars sobre la governança i la participació en les decisions empresarials.

4. **Revisió de Costos i Beneficis**: És crucial revisar els costos associats a mantenir una SAL, incloent els costos legals i administratius, per assegurar-se que la decisió estigui alineada amb les seves necessitats financeres i objectius.

1. **Pau López vol muntar un xicotet negoci minorista informàtic on a la vegada prestarà serveis de reparació i impartirà cursos per mig d’un treballador que té pensat contractar. A Pau li preocupa molt el tema de la responsabilitat, doncs no vol que una mala gestió li faça perdre els seus pisos i el cotxe. D’altra banda, Pau vol dirigir ell soles el negoci (sense cap soci més), i té uns pocs diners invertibles, amb la qual cosa es pot permetre pagar un capital social que no supere els 5.000€. Quina forma jurídica hauria d’escollir Pau? Si a més pensara en una forma jurídica que el permeta crear el negoci en 24-48 hores, quina hauria de ser la forma jurídica escollida? Raona les respostes i no escollisques la mateixa opció en els 2 casos.**

1**. Responsabilitat Limitada i Dirigir el Negoci Ell Sol**:

- **Forma Jurídica Recomanada**: Societat Limitada (SL)

- **Justificació:**

- Les SL ofereixen responsabilitat limitada, la qual cosa significa que la responsabilitat de Pau està limitada al capital aportat, protegint els seus béns personals.

- Pau pot ser l'únic soci i dirigir el negoci a la seva manera sense haver de compartir la presa de decisions amb altres socis.

- El capital social pot ser ajustat als seus recursos, i no superar els 5.000€.

**2. Creació Ràpida del Negoci**:

- **Forma Jurídica Recomanada**: Societat Limitada Express (SLE) o Empresari Individual amb Responsabilitat Limitada (EIRL)

- **Justificació**:

- Les SL Express i EIRL permeten crear el negoci en un termini més ràpid (24-48 hores) en comparació amb altres formes jurídiques més complexes com una SL convencional.

- Les dues opcions proporcionen responsabilitat limitada, protegint els béns personals de Pau.

**Errades a Evitar:**

- **Societat Anònima (SA)**: Podria no ser la millor opció per a Pau, ja que les SA solen tenir més complexitats administratives i poden ser més adequades per a empreses més grans.

1. **Quins avantatges i desavantatges presenta la forma jurídica d’empresari individual davant una SL?**

**Empresari Individual**:

**Avantatges**:

1. **Simplicitat**: La creació i gestió d'un empresari individual és relativament senzilla i requereix menys formalitats legals que altres formes jurídiques.

2. **Presència Única:** L'empresari té control total sobre la presa de decisions i la gestió del negoci sense haver de consultar amb socis.

3. **Beneficis Directes**: Els beneficis generats pel negoci es distribueixen directament a l'empresari, qui té accés directe als ingressos.

4. **Flexibilitat**: L'empresari té la flexibilitat per adaptar-se ràpidament als canvis del mercat i prendre decisions sense necessitat de consens amb altres socis.

**Desavantatges**:

1. **Responsabilitat Il·limitada**: L'empresari té responsabilitat il·limitada, el que significa que els seus béns personals poden estar en risc en cas d'insolvència o problemes legals de l'empresa.

2. **Recursos Limitats**: L'empresari pot tenir recursos financers i experiència limitats, ja que opera sense socis i pot tenir dificultats per accedir a finançament.

3. **Falta de Continuïtat:** En cas de malaltia o altres circumstàncies, la continuïtat del negoci podria estar en perill ja que depèn fortament de la presència i gestió de l'empresari individual.

4. **Dificultat per Crèixer**: Pot ser més difícil per un empresari individual expandir-se i créixer ràpidament en comparació amb altres formes jurídiques.

**Societat Limitada (SL):**

**Avantatges**:

1. **Responsabilitat Limitada**: La responsabilitat dels socis està limitada al capital aportat, protegint els seus béns personals.

2. **Accés a Finançament**: Pot ser més fàcil per una SL obtenir finançament ja que pot oferir participacions a nous socis o buscar inversions externes.

3. **Continuïtat del Negoci**: La SL pot tenir una continuïtat més estable, independentment dels canvis en els socis, ja que el negoci no depèn d'una sola persona.

4. **Professionalitat Percebuda**: Una SL pot generar una imatge de professionalitat i confiança, el que pot ser beneficiós per a les relacions amb clients i proveïdors.

**Desavantatges**:

1. **Complexitats Administratives**: La creació i administració d'una SL pot ser més complexa i requerir més formalitats legals que un empresari individual.

2. **Presència de Socis**: La presa de decisions pot implicar la consulta i consens amb altres socis, cosa que pot retardar la resposta a les oportunitats o reptes de negoci.

3. **Divisió de Beneficis**: Els beneficis han de ser compartits entre els socis, i la distribució es realitza segons els percentatges de participació, no directament al titular com en un empresari individual.

4. **Restriccions en la Transferència d'Accions**: Algunes restriccions poden aplicar-se a la transferència d'accions, i el procés pot ser més complicat que la venda d'un negoci d'empresari individual.

1. **Quines condicions ha de complir una empresari individual per convertir-se en Empresari de Responsabilitat Limitada?**

1. **Capital Social Mínim**: L'Empresari Individual ha d'aportar un capital social mínim. Aquest capital social és destinat a cobrir les possibles responsabilitats derivades de l'activitat empresarial i ha de ser almenys de 3.005,06 euros.

2. **Patrimoni:** L'Empresari Individual ha de fer una aportació al patrimoni social, que estarà format per la totalitat del seu patrimoni personal. Aquesta aportació forma part del capital social mínim.

3. **Responsabilitat Limitada**: Amb la conversió a Empresari de Responsabilitat Limitada, es busca limitar la responsabilitat de l'empresari als béns aportats al patrimoni social, protegint el seu patrimoni personal d'eventuals deutes empresarials.

4. **Inscripció al Registre Mercantil**: Un cop realitzades les aportacions i complertes les altres condicions, és necessari registrar el canvi al Registre Mercantil. Aquesta inscripció és crucial per formalitzar la conversió i obtenir la nova denominació com Empresari de Responsabilitat Limitada.

5. **Nomenclatura**: L'Empresari de Responsabilitat Limitada ha d'incorporar la denominació "ERL" o "Empresari de Responsabilitat Limitada" al seu nom empresarial.

6. **Publicació en el Butlletí Oficial del Registre Mercantil (BORME):** L'acte de conversió ha de ser publicat en el BORME per informar de manera oficial sobre el canvi de la naturalesa jurídica de l'empresa.

7. **Únic Soci**: L'Empresari de Responsabilitat Limitada pot tenir un únic soci. Això significa que una sola persona pot ser el titular de l'empresa.

8. **Adaptació dels Estatuts**: Es podrien requerir modificacions als estatuts de l'Empresari Individual per adaptar-los a les particularitats d'una Empresari de Responsabilitat Limitada.