ALESSANDRO CORONADO

(+591) 63893285 | alecoronadosiles@hotmail.com https://www.linkedin.com/in/alessandro-coronado-siles-da/

Portafolio: https://alesscor.com/

Cochabamba, Bo

Educación

LICENCIATURA EN INGENIERIA COMERCIAL – Universidad Del Valle – Cochabamba, BO

Noviembre 2022

Temas de Dominio: Marketing, Finanzas, Operaciones y Gestión de Cadenas de Suministro, Negocios Internacionales.

Habilidades

Pitón

Bibliotecas: pandas, matplotlib, ggplot2, beutifulsoup2, re, os, dash, ploty

Power Bi

Herramientas: DAX, API, Power Query

Programación R

Paquetes: dplyr, shinny, ggplot,

TM, Tidyr

.SQL

Software: SQLite, MySQL, SQL Server

Sobresalir

Herramientas: Pivot Table, Pivot

Chart,

V LOOKUP, HLOOKUP, VBA.

Visualización de datos

Software: Tableau, Powe BI.

Proyectos

PRUEBAS A/B PARA CAMPAÑAS PUBLICITARIAS - Proyecto Univalle - Cochabamba, Bo

Abril 2020

- Realicé un análisis de pruebas AB usando Python para medir la efectividad de diferentes campañas publicitarias.
- Se utilizaron técnicas estadísticas como pruebas de hipótesis para determinar la importancia de los resultados.
- Desarrollé visualizaciones utilizando matplotlib y seaborn para presentar los hallazgos de manera clara y concisa.
- Presenté el informe final al equipo de marketing, proporcionando información para la optimización de futuras campañas.

SEGMENTACIÓN DE ESTRATEGIAS DE PRECIOS - Proyecto Archer - Cochabamba, Bo

Febrero 2023

- Desarrollé una recolección exhaustiva de los precios de los productos para un cliente en el mercado moderno.
- Utilicé herramientas como Python y Excel para extraer y procesar datos para garantizar la precisión y la integridad.
- Se aplicó un análisis de segmentación por clustering de K-mean con un Coeficiente de Silhouette de 0.9 de cohesión.
- Se usaron Tableau y Power BI para presentar los resultados a los propietarios y gerentes de la empresa a través de una presentación de logro de objetivos.

ANÁLISIS DE VENTAS DE CLIENTES - Proyecto Personal -

Abril 2023

- Utilicé SQL para extraer datos de 8 tablas relacionadas diferentes de bases de datos de ventas de clientes usando JOIN y VIEW
- Datos transformados y filtrados mediante el uso de la función de agregación y filtrado para mejorar el proceso de generación de informes.
- Datos cargados y visualizados con **Python** para identificar inteligencias empresariales clave que pueden mejorar el rendimiento de las ventas.

Experiencia Laboral

ASISTENTE DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS Y MARKETING INTERNACIONAL - Univalle - 2021 - 2022

- Implementé un nuevo informe usando Excel Pivot y VBA que ayudan a reducir el tiempo de procesamiento en un 50%
- Generé tres informes de procesos semanales para cuentas continuas para análisis de desarrollo financiero y de marketing.

PASANTE DE MARKETING - Multi Internacional S.R.L- Enero 2023 - Abril 2023

- Realicé una predicción y análisis de tendencias de ventas a través de pronósticos de series temporales.
- Estudio de factores de compra, comportamiento y preferencias del consumidor.
- Procesé unaacumulación de precios y características de productos competidores en comercio electrónico con web scraping.