

一个人的时间和精力毕竟有限，完全自己做，一天做10-20个视频到顶了，还要去推广，更花时间，所以我们可以做一些投资，依靠外包或者团队更快的做大。所谓劳力者治于人！劳心者治人。其实很多人之所以能赚更多的钱，不是他自己多么能干，技术好，或者勤奋，而是他善于利用杠杆和借用别人的力量，不是把自己定位为一个纯粹的技术人员，而是一个老板。等你熟悉了整个赚钱的流程和细节，外包是一个很好的杠杆，也可以成立工作室或者公司化运作，可以快速放大你的收入。增加YouTube观看次数：[ythunder.com](https://ythunder.com/)

**可以外包的工作：**

* 脚本翻译
* 视频制作
* 视频推广

其他重复性的工作都可以交给其别人去做 。

初期可以找有空余时间的家人或者亲友帮你做，有了一定的收入后，可以通过外包平台发布工作任务或者在网上发布兼职信息，花一些钱将重复性的工作交给别人去做。发展的好，就可以成立工作室/公司招聘一些小伙伴，因为这些不是太难，也不用很高的学历就可以完成。人工成本不会太高。当然如果你更喜欢自由，不愿意承担更多的风险，完全自己做也是可以的。

一个小提示：如果你招人/分发做这方面的工作，可以将整个流程拆解成不同的任务，做视频的就只做视频，视频上传和优化的只做视频上传，可以避免他人了解到你的项目后去复制和单干。

增加YouTube观看次数：[ythunder.com](https://ythunder.com/)