

ವಿಶ್ವವಾಣಿ ಸಂಪಾದಕೀಯ

ಸರಿಯಾಗಿ ಬಿಸಿ ಮುಟ್ಟಿಸಬೇಕೆದೆ

‘ಮ್ಯಾ-ಕಾಶೀರದ ಭತ್ತು ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ 12,000 ಆಡ ವರ್ತದಲ್ಲಿ ನೆನೆಗೊಂಡಿದ್ದ ಜೀಶ್-ವ-ಮೋಹಮ್ಮದ್ ಉಗ್ರ ಭಾಗತ ಅಡಗುತ್ತಾಣವೆಂದು ಪತ್ತೆಯಾಗಿರುವ ಸುಧಿಯನ್ನು ಕಾಗಾಗೇ ಒಳಗೊಂಡಿದ್ದು. ಉಗ್ರರೂ ಸದುಂಬಿಯಲು ಭದ್ರತಾ ಪಡೆಗಳು ಮುಕ್ಕೊಂಡಿದ್ದ ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯಲ್ಲಿ ಇಂಥೆಂದು ನೆಲೆ ಪತ್ತೆಯಾಗಿದೆ ಎಂಬುದು ಗಮನಾರ್ಹ ಸಂಗತಿ. ಅಲ್ಲಿಗೆ, ಆಪರೇಟರ್ ಸಿಂದೂರ, ಸರ್ಜಿಕಲ್ ಸ್ಟ್ರೀಕ್ ಹೀಗೆ ಭಾರತವು ನೀಡಿದ ತಪಾರ್ಕಿಗಳ ನಿರ್ದರ್ಶನವನ್ನು ಕಂಡ ಮೆಲ್ಲೂ ಉಗ್ರರು ಮತ್ತು ಅವರ ಸಂಪರ್ಕಗೆ ಪಾರ ಕಲಿತಲ್ಲಿ ಎದ್ದಾಯಿತು. ಅದರಲ್ಲಿ, ಭಾರತಕ್ಕೆ ಸೇರಿದ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ತಮ್ಮ ಅಡಗುತ್ತಾಣವನ್ನು ಅವರು ರೂಪಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ ಎಂದರೆ, ಈ ಉಗ್ರರ ಧಾರ್ಷ್ಯ ಎಷ್ಟಿರ್ಹೇಳು! ನೆರಾಷ್ಟು ಪಾಕಿಸ್ತಾನವು ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಕುಮ್ಕುಟ್ ಆ ಪಾಕಿಸ್ತಾನನೇ ಅಪರೀಕಿಂದ ಒಂದು ಒಂದು ಸ್ಥಿರವ ವಿವಿಧ ನೆಲೆಗಳಿನ ಒತ್ತಾಸೆಗಳು- ಹೀಗೆ ಉಗ್ರರ ಈ ಧಾರ್ಷ್ಯದ ಹಿಂದ ಸಾಕಷ್ಟು ಅಂತರ್ಗಳು ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿರುವ ಸಂಭವವಿದೆ. ಹೀಗಾಗಿ ಭಾರತವು ಉಗ್ರದಮನದ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮುರು ಕ್ರಮಗಳಿಗೆ ಮುಂದಾಗಬೇಕಾದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ. ‘ತಲೆಯನ್ನೇ ತೆಗೆದರೆ, ಬಾಲಗಳು ಏನೂ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲ್ಪಡುವದಿಲ್ಲ’ ಎಂಬ ಮಾತಿನಂತೆ, ಉಗ್ರವಾದವೆಂಬ ವಿವರವು ಕೆಲಸ ಕೊಂಡಿರುವ ಕೆಲಸ ಕೆಲಸ ಕೆಲಸ ಕೆಲಸ ಬದಲು, ಅದರ ಬೇರಿಗೆ ಕೊಂಡಿರುವ ನೀಡಬೇಕಾದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ. ಇದಕ್ಕೆ ಭಾರತವೆಂದು ಸಂಕಲಿಸಿದರೆ ಸಾಕಾಗಂಡು, ವಿಶದ್ವ ಮಿಕ್ಕ ರಾಷ್ಟ್ರಗಳನ್ನು ಕೆಂಡ ಈ ಸಂಕಲಿಸ್ತೇ ಬಿಲವನ್ನು ತಂಬಬೇಕಾದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ. ಪ್ರಸ್ತುತ ಪ್ರವಂಚಕ್ಕೆ ಬೇಕಾಗಿರುವ ಎರಡು ಮಹತ್ತರ ಅಂತರ್ಗಳಿಂದ, ಶಾಹ ಮತ್ತು ನೆಮ್ಮೆದಿ; ಇವನ್ನು ಕ್ರೀಗುಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದಕ್ಕೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಎಲ್ಲ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಮುಂದಾಗಬೇಕಿದೆ. ಈ ಅನಿವಾರ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿಶದ್ವ ಎಲ್ಲ ರಾಷ್ಟ್ರಗಳು ಮುಂದಾಗಬೇಕಿದೆ. ಈ ಅನಿವಾರ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿಶದ್ವ ಎಲ್ಲ ರಾಷ್ಟ್ರಗಳು ಮುಂದಾಗಬೇಕಿದೆ.

ಸೊಂಪಾಡಕೇಯ ರಾಮನ ಕೃಷ್ಣಲೀಲ

ଭ୍ରତୀୟେଙ୍କ କ୍ଷେତ୍ର ଏହା ବିପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ କଷଣିଗଠ ପ୍ରୋଲିଂଗ୍ ହେଚୁ ସୁଦିନ
ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ଜୀବନେମୁ ଏଲ୍‌ଟିଗ୍ରେ ଗୁପ୍ତତ୍ଵ ଆ କୁଟୁମ୍ବାତ ପଟ୍ଟିଗ୍ରେ କେଗେ
ଜିଜିପି ରାମୁଚଙ୍ଗଦ୍ୱାରା ଅପର ସେଇକୋଣାଧାରେ ଅପରଦ୍ୱୁ ଫ୍ରଣ୍ଟଲାଦ
ରାଶଲୀଳାରେ ଏକିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ ବିନାମୁଦ୍ରା ବିନାମୁଦ୍ରା କଷଣିଗଠିଲୁ
ବୈରଲୋ ଆଗମ୍ବ ଏଲ୍‌ଟିଗ୍ରେ କେବେମୁଦ୍ରା ହେବୁଥିଲେ କଷଣିଗଠିଲୁ
କୃଷ୍ଣ ଲୀଳେ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ଜନ ମାତାଦ୍ରା ଜନାରେ ଆପର ଅଧରେ
ଅତିରିକ୍ତ ଅଗିରମ ଲାଭ ଏବଂ ଅପର ତମ୍ଭୁ ଯାପୁଦେ
ଶାସିଗ୍ରେ ଏକିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ ବିଦିଯୋଇ
“ଇଦୁ ନେନ୍ତି ଏକିଯୋଇ ଅଲ୍ଲୁ କୃତକ ବିନିମ୍ୟାତେ (ଏବଂ) ଏକିଯୋଇ”
ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ରାମୁଚଙ୍ଗଦ୍ୱାରା ଅପରା ଜିଦେ ତମ୍ଭୁକ୍ଷାନମ୍ବନ୍ତ ବଳିକୋଣିତ୍ଵ
ତମ୍ଭୁକ୍ଷା ମୋର ମୋଗି ‘ଆମ ଏବଂ ଏକିଯୋଇ’ ଏବଂଦିବାରେ ଆପର ଦିନକେ
ଶାପର ଏବଂ ଏକିଯୋଇଖଳନ୍ତି ନେଇଦୁପଥ ନାମାନ୍ତି ନେଇଦୁଗନ୍ତି ଏବଂ
ଯାପୁଦୁ, ଡିଜନଲ୍ ଏକିଯୋଇ ଯାପୁଦୁ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ଗୋତ୍ରାଗଦେ
ଜରୁତଦେଇୟେ? ହାଗାଗି ଜରୁତ ଜିଜିପି ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର କାରଣକେ ଏକିଯୋଇନ୍ତି
ବିବ ମାଦିଶିଦ୍ଧାରେ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ବିବ ବିବ ବିବ ବିବ ବିବ
ଅପର ଏବଂ ସମଦରନେଯନ୍ତି ବିବିକୋଣିତ୍ଵରେ ଦ୍ୱାରା କଷଣିଗଠିଲୁ
ଅଧରେ ଜାଲୀ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ପରଦି ମାଦୁପଥ ଏଥାନାଦିଲୁ ଆଗୁନ୍ତିରୁପ ଜିନ୍ମେଇମୁ
ଏକିଯୋଇ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର କେ ଏକିଯୋଇଖଳନ୍ତି କାହିଁକୋଣିରୁପ
ମୁହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ମୁହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ମୁହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ମୁହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ଏହାଦୁ
ଏଲ୍‌ଟିଗ୍ରେ କାଣୁଥିଲେ ଆପର ଅଧରିଲୁ ଯାପୁଦେ ବିବାପଂତ କାଣୁଥିଲୁ
ବଦଲାଗି ଆ ମୁହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ନଗୁନଗୁତେଲେ ଜିଜିପିଯି ସରସ୍କ୍ରେ ସହକାର
କୋଣିଦ୍ଧାରେ
ଆପର କେବୁ ମାଧ୍ୟମାଗନ୍ତି କେ ସୁଦିନ ପରଦି
ମାଦୁପଥାଗ କେ ମହିଁଯିରଦ୍ଦୁ ସଂତତ୍ତ୍ଵ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ରିପୋଲ୍‌ଟ୍ ମାଦୁପଥ
ଜାରୋଦୁ ମାତ୍ର, ଏହେଇ ଜିଜିପି ଅପର କୃଷ୍ଣଲୀଲେଗ୍ ନଗୁନଗୁତେଲେ
କାହାରେ କୋଟି ମେଲେ ଅପର ସଂତତ୍ତ୍ଵ ହେବେ ଆଗୁତ୍ତାରେ ଅନ୍ତର୍ମାତ୍ର ନଗୁନଗୁତେଲେ
ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ ଏକିଯୋଇ

ಸಂಪಾದಕಂ ಸದ್ಯ ಶೋಧನ

ಪಾರಿವಾಳಗಳ ರೇಸಿಂಗ್

ಒಂದು ಹಮ್ಮೆಸವಳ್ಳಿ ಇದೊಂದು ಕೋಟಿಯ ತರಹ ರುಪಾಯಿಗಳ ವಹಿವಾಟಿ ನಡೆಯುವ ಅಂತಾರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಕ್ರಿಡೆಯಾಗಿದೆ. ಇತ್ತೀಚಿನ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದು ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಕ್ವ ಬರೋಬ್ರಿ 14-15 ಕೋಟಿ ರುಪಾಯಿಗಳಿಗೆ (1.9 ಮೀಲಿಯನ್ ಡಾಲರ್) ಮಾರಾಟವಾಗಿ ಇಡೀ ವಿಶ್ವನೇ ಬೆರಗುಗೊಳಿಸಿತ್ತು. ಸಾಮಾನ್ಯ ಪಾರಿವಾಳಗಳಾಗು ಮತ್ತು ಇಪ್ಪು ದೊಡ್ಡ ಹೊತ್ತೆ ಮಾರಾಟವಾಗುವ ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳಾಗು ಇರುವ ವ್ಯತ್ಯಾಸವೇನು? ಅವು ಏಕೆ ಅಪ್ಪು ಬೆಲ್ಲಿಬಾಳುತ್ತವೆ? ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳ ಅತ್ಯಂತ ದೊಡ್ಡ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯವಂದರೆ ಅವಗಳ 'ಹೋಮಿಂಗ್ ಇನ್‌ಸ್ಟಿಂಟ್'. ಸಾಮಾನ್ಯ ಕೆ.ಮೀ. ದೂರದ ಅಪರಿಸಿತ ಜಾಗದಲ್ಲಿ ಇವುಗಳನ್ನು ಬಿಟ್ಟರೂ, ಅತ್ಯಂತ ನಿಲವರಾಗಿ ತಮ್ಮ ಗೂಡಿಗೆ ಇವು ಮರ್ಹಳ ಬರುತ್ತವೆ. ವಿಳುವಿಗಳ ಪ್ರಕಾರ, ಇವು ಭೂಮಿಯ ಕಾಂತಿಯ ವಲಯ (Magnetic Field) ಮತ್ತು ಸೂರ್ಯನ ಸ್ಥಾನವನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಂಡು ದಾರಿಯನ್ನು ಪತ್ತೆಹಚ್ಚುತ್ತವೆ. ಇಂಥ್ರಿಕ್ ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆ ಇರುವ ಹಕ್ಕಿಗಳನ್ನು ಅಭಿವೃದ್ಧಪಡಿಸಲು ದಶಕಗಳ ಕಾಲ ತರಲೇತ್ತಿ ಮತ್ತು ಆಯೆ ಪ್ರತ್ಯೇಕಿಯ ಬೋಗುಗುತ್ತದೆ. ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳ ಬೆಲ್ಲಿ ನಿರ್ದರ್ಶನವಲ್ಲಿ ಅವಗಳ 'ವಂಶಾಳಿ' ಪ್ರಮುಖ ಪಾತ್ರವಿನ್ನು ಸೂಧಿಸುತ್ತದೆ. ಈದೂ ಪಂದ್ಯದ (Horse Racing) ರೀತಿಯಲ್ಲೇ ಇಲ್ಲಿಯೂ ಕೊಂಡಿಯನ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳ ಮರಿಗಳಿಗೆ ಭಾರಿ ಬೇಡಿಕೆ ಇರುತ್ತದೆ. ಒಂದು ಪಾರಿವಾಳಕ್ವ ದೊಡ್ಡ ರೇಸಿಗಳನ್ನು ಗೆದ್ದಿರ್ಬೆ ಎಂದು ನಂಬಲಾಗುತ್ತದೆ. ಬೆಲ್ಲಿಯಂ ಮತ್ತು ಸೆದಲ್ಲಾ ರೆಂಡ್ ದೇಶಗಳು ವಿಶ್ವದ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳನ್ನು ಬೆಳ್ಳಿಸುವಲ್ಲಿ ಪ್ರಸಿದ್ಧವಾಗಿವೆ. 'ಅಮಾರಿಂಟೋ' ಮತ್ತು 'ನ್ಯೂ ಕಿಮ್‌ಸಿನ್' ನಂಧ ಪಾರಿವಾಳಗಳು ಇತಿಹಾಸದಲ್ಲಿ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಬೆಲ್ಲಿಗೆ ಮಾರಾಟವಾಗಿವೆ. ಒಂದು ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳ ವನ್ನು ಸಿದ್ಧಪಡಿಸುವುದು ಸುಲಭದ ಮಾತ್ರಲ್ಲ. ಇದಕ್ಕೆ ವರ್ಷಾನುಗಟ್ಟಲೇ ಸಮಯ ಮತ್ತು ಹಾ ವ್ಯಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಇವು ಸತತವಾಗಿ 10ರಿಂದ 12 ಗಂಟೆಗಳ ಕಾಲ, ಗಂಟೆಗೆ 80-100 ಕೆ.ಮೀ. ವೇಗದಲ್ಲಿ ಹಾರುವ ಸಾಮರ್ಪ್ಯ ಹೊಂದಿರುತ್ತಾರೆ. ಇವುಗಳಿಗೆ ಸಾಮಾನ್ಯ ಧಾನ್ಯಗಳ ಒಂದಿಗೆ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯನ್ ಮತ್ತು ವಿಟಮಿನ್ ಸಮ್ಮಾನಿಸುವುದು ಸುಲಭದ ಮಾತ್ರಲ್ಲ. ಇದಕ್ಕೆ ವರ್ಷಾನುಗಟ್ಟಲೇ ಸಮಯ ಮತ್ತು ಹಾ ವ್ಯಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಇವು ಸತತವಾಗಿ 10ರಿಂದ 12 ಗಂಟೆಗಳ ಕಾಲ, ಗಂಟೆಗೆ 80-100 ಕೆ.ಮೀ. ವೇಗದಲ್ಲಿ ಹಾರುವ ಸಾಮರ್ಪ್ಯ ಹೊಂದಿರುತ್ತಾರೆ. ಇವುಗಳಿಗೆ ಸಾಮಾನ್ಯ ಧಾನ್ಯಗಳ ಒಂದಿಗೆ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯ ಅಂತರವನ್ನು ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ. ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳಿಗೆ ನಿಯತವಾಗಿ ಪರುಪ್ಪದ್ದಿರುವ ತಪಾಸಕೆ ಮಾಡಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ಈ ಹಂತದಲ್ಲಿ ಆಗುವ ವೆಚ್ಚೋ ಈ ಪಾರಿವಾಳಗಳ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಹಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ. ಪಾರಿವಾಳಗಳ ಬೆಲ್ಲಿ ಇಪ್ಪೊಂದು ಗಗನಕ್ಕೆರಲು ಮುಖ್ಯ ಕಾರಣ ಚೀನಾ. ಹಿಂದೆ ಬೆಲ್ಲಿಯಂ ಈ ಕ್ರಿಡೆಯ ಕೇಂದ್ರವಾಗಿತ್ತು. ಆದರೆ ಚೀನಾದಲ್ಲಿ ಅರ್ಥಕರೆ ಬೆಳೆದಂತೆ, ಅಲ್ಲಿನ ಶ್ರೀಮಂತರು ಪಾರಿವಾಳ ರೇಸಿಂಗ್ ಅನ್ನು ಒಂದು 'ಸ್ಟೇಟ್ಸ್ ಸಿಬ್ಲೋ' ಆಗಿ ಪರಿಗಣಿಸಲು ಆರಂಭಿಸಿದರು. ಚೀನಾದ ಹರಾಜನಲ್ಲಿ ಶ್ರೀಮಂತರು ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಬೆಲ್ಲಿ ಕೋಟಿ ಡಾಟುತ್ತದೆ. ಹೊಡಿಕೆಯ ದೃಷ್ಟಿಯಿಂದಲೂ ಇವುಗಳನ್ನು ವಿರಿದಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ಒಂದು ಬೆಲ್ಲಿಯಂ ಈ ಕ್ರಿಡೆಯ ಕೇಂದ್ರವಾಗಿತ್ತು. ಆದರೆ ಚೀನಾದಲ್ಲಿ ಅರ್ಥಕರೆ ಬೆಳೆದಂತೆ, ಅಲ್ಲಿನ ಶ್ರೀಮಂತರು ಪಾರಿವಾಳ ರೇಸಿಂಗ್ ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ವೃತ್ತಿಯೊಂದು ಪಾರಿವಾಳದ ಕಾಲಿಗೆ ಇಲೆಕ್ಟ್ರಾನಿಕ್ ಟ್ರೋಗ್ ಕಟ್ಟಲಾಗುತ್ತದೆ. ಅದು ಗೂಡಿಗೆ ಮರಳಿದ ಕಡ್ಡಣ ಸಮಯವನ್ನು ಮೀಲಿ ಸೆಕೆಂಡುಗಳಲ್ಲಿ ದಾವಿದಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ದೊಡ್ಡ ರೇಸಿಗಳಲ್ಲಿ ಗೆಲ್ಲುವ ಪಾರಿವಾಳದ ಮಾಲೀಕರಿಗೆ ಕೋಟಿ ಡಾಟು ರುಪಾಯಿಗಳ ಬಹುಮಾನ ದೊರೆಯನ್ನು ಮತ್ತು ಕ್ರಮಸುವಿದಿಲ್ಲ. ಅವು ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಅನೇಕ ಸೂಲಾಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸುತ್ತವೆ. ಹಾರಾಟದ ಹಾದಿಯಲ್ಲಿ ಹದುಗಳ ದಾಳಿಯಿಂದ ಬದುಕುಳಿಯಿರುತ್ತಾರೆ. ಅನಿರೀಕ್ತ ಮತ್ತೆ, ಗಾಳಿ ಮತ್ತು ಗುಡುಗುಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸಿ ದಾರಿ ತಪದೇ ಬರಬೇಕು. ಇಪ್ಪುಲ್ಲ ಅವಾಯ ದಾಟಿ ಗೆದ್ದ ಬರುವ ಪಾರಿವಾಳವು 'ಸೂಪ್ರೋ ಅಭ್ರೀಂತ್' ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ, ಹಾಗಾಗಿ ಆದರ ಬೆಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚಿರುತ್ತದೆ. ರೇಸಿಂಗ್ ಪಾರಿವಾಳಗಳು ಬೆಲ್ಲಿನೊಳ್ಳಲ್ಲ ಅವಗಳ ಅಸಾದಾರಣ ಜೈವಿಕ ಗುಣ ಲಕ್ಷ್ಯಾಗಳು ಮತ್ತು ಜಾಗಿತಕಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿನ ಬೇಡಿಕೆ ಮುಖ್ಯ ಕಾರಣ.

ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಆಯ್ಕೆಯು ಹಿರಿಯರಿಗೆ ಕೊಟ್ಟ ಸಂದೇಶವೇನು?

ಕನಾಟಕದಲ್ಲಿ ಮಾಡಿ ಮುತ್ತಿ ಮಂತ್ರಿಗಳಾಗಿದ್ದವರು, ವಯಸ್ಸಾದರೂ ಅಧಿಕಾರಕಾಗಿ ಹಪಹಪಿಸುತ್ತಿರುವ ರಾಜ್ಯದ ಹಿರಿ ತಲೆಗಳನ್ನೂ ಒಳಗೊಂಡು, ಚುನಾವಣೆ ಟಿಕೆಚ್‌ ಕೇಳುತ್ತಾ ಇರುವ ಬೇರೆ ರಾಜ್ಯಗಳ ಹಿರಿಯ ನಾಯಕರಿಗೂ ನಿತಿನ್ ಸಬಿನ್ ಆಯ್ದು ಕಟ್ಟಿ ಸಂದರ್ಶಿಸಿ ರವಾನೆ ಮಾಡಿದಂತಿದೆ. ಈ ಆಯ್ದುಯ ಮೂಲಕ ಬಿಜೆಪಿಯು ರಾಜಕೀಯದಲ್ಲಿ ಹೊಸ ಮನ್ನಂತರಕ್ಕೆ ನಾಂದಿ ಹಾಡಿದೆ



ಜನಪದ
ರಾಷ್ಟ್ರ ಶಿಕ್ಷಣ ನಿಡ್ಲೆ

Wenliopea@gmail.com

2010ರ ಈ ಚಿತ್ರವನ್ನು ಪಟನಾ ನಗರದ ವಿಧೀಯ ಹೊಸ್ಟೆರ್‌ಗಳಂತಹ ಪ್ರಕಟ ಮಾಡಿದ್ದು ಅಂದಿನ ಬಿಜೆಪಿಯು ಶಾಸಕರಾಗಿದ್ದ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಮತ್ತು ರಾಮೇಶ್‌ರಾಜ್‌ನಿಂದ ಚೋರಾಗಿಯಾ. ಆ ಪಟನಾವಳಿಯ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಬಿಜೆಪಿಯವರಿಗೆ ವೀರೇಂದ್ರ ಕಾಳಜಿ, ಅಭಿಮಾನ, ಮೃದು ಧೋರಣೆ ಮಾಡಲು ಪ್ರೇರಿಷಿಸಿತ್ತು. ಈಗ 15 ಪರಿಸರಗಳನ್ನು ನಂತರ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಅಧಿಕೃತವಾಗಿ ಪ್ರಥಮ ನರೇಂದ್ರ ಮೇಲೆ ದಿನಾಂಕ ಪಟನಾವರಿಗೆ ಅವಕಾಶಕ್ಕೆ ಸೇರಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ ಮೇಲೆ ದಿನಾಂಕ ಪಟನಾವರಿ ರಾಷ್ಟ್ರ ರಾಜಕೀಯ ಪ್ರವೇಶ ಮಾಡುವ ಮನ್ಯಾನ್‌ನೇ ಅವರನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ, ಸಮಾನ್ಯಾಸಿದ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್, ಮೋಡಿ ಕಾರಣಿಂದಾಗಿಯೇ ಈಗ ದಿಲ್ಲಿ ಪವರ ಕಾರಿಡಾರ್‌ನ ಬಹುಮಾನ ಸ್ವಾಸ್ಥ್ಯೋದ್ದಾರೆ. ನಬಿನ್ ಜಂತಿಗಿದ್ದ ರಾಮೇಶ್‌ರಾಜ್‌ನಿಂದ ಸ್ವಾಸ್ಥ್ಯೋದ್ದಾರೆಯು 2020ರಲ್ಲಿ ಬಿಜೆಪಿ ಬಿಂಬಿ ಬಿಹಾರದ ಲೋಕಜನರಕ್ಕಿ ಪಾಟಿ ಸೇರಿದರು. ಆದರೆ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಪ್ರತಿ ಚುನಾವಣೆಯನ್ನು ಗೆದ್ದು ಬಿಜೆಪಿಯಲ್ಲಿ ನೆಲೆ ಭಾದ್ರಗೌರಿ, ರಾಜ್ಯ ರಾಜಕೀಯ ಪಟನಾದಿಂದ ರಾಷ್ಟ್ರ ರಾಜಧಾನಿಯಿಂದ ದಿಲ್ಲಿಗೆ ಹಾರಿದ್ದಾರೆ.

ಬಿಜೆಪಿ ಕಾರ್ಯಚಟುವಟಿಕೆಗಳ ಹಿಂದೆ ಅರೋವಾಎಸ್‌ ಎಂಬ ಧಾರ್ಯದಿಂದಿರು, ಮೋಡಿ-ಅಮಿತ್ ಶಾರ್ಥಾಯೆಯಿಂದ ಹೊರಬಂದ ರಾಜಕಾರಣ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಕಳೆದ ಲೋಕೇಷ್‌ಭಾರ್ತಾ ಚುನಾವಣೆಯಲ್ಲಿ ಸಂಪೂರ್ಣ ಒಳಗೊಳಿಬುವಿಕೆ ಕಡಿಮೆ ಇದ್ದು ಇದಕ್ಕೊಂಡ ಸ್ವಾಸ್ಥ್ಯೋದ್ದಾರೆಯಾಗಿತ್ತು. ಹಾಗೆ ನೋಡಿದರೆ, ಮಾಡಿ ಶಾಸಕ ಹಾಗು ಬಿಜೆಪಿ ನಾಯಕರಾಗಿದ್ದ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ತಂದೆ ನಬಿನ್ ಕಿರೋಗ್ ಪ್ರಸಾರ್‌ ಸಿನಾರ್ ಸಂಪೂರ್ಣ ಹಾಲಿ ಅಧ್ಯಕ್ಷ ಮೇಘನಾಥ ಭಾಗವತ್ ಸೇರಿ ಅನೇಕರೊಂದಿಗೆ ಒಡನಾಡಿರುತ್ತಿದ್ದರೂ, ಆದರೆ ಹೊಸ ವೀರೇಂದ್ರ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಸಂಪರ್ದದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಬೆರೆಂದಿರುತ್ತಿದ್ದ ವರ್ಣನೆಲ್ಲ, ಅವರ ಪ್ರತಿನಿಧಿಸುವ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮ ಸಮುದಾಯ ಬಿಹಾರದ ಪ್ರಖ್ಯಾತ ಸಮುದಾಯವೂ ಅಲ್ಲ, ಸಮುದಾಯದ ಜನಸರಣಿಯೇ. 1.4 ಲಕ್ಷಲೂ ಕಡಿಮೆ. ಹಾಗಾಗಿಯೇ ನಿತಿನ್ ನಬಿನ್ ಅಯ್ಯೆಯನ್ನು ಬರಳಿಸುತ್ತಿರುತ್ತಿರುತ್ತಿದ್ದ ಮಂದಿ ಬಿಂಬಿ ಬಿಜೆಪಿಯ ಮತ್ತು ರೂ ನಿರ್ವಹಿಸಿರಿಲ್ಲ.

ಪಟನಾ ಪ್ರತಿಮುಕ್ಕೆತ್ತಿದಿಂದ ಏಳು ಬಾರಿ ಶಾಸಕರಾಗಿ ತಂದೆ ನಬಿನ್ ಕಿರೋಗ್ ಪ್ರಸಾರ್ ಸಿನಾರ್ ಮರಳಾದ ನಂತರ ಚುನಾವಣಾ ರಾಜಕೀಯಕ್ಕೆ ಪ್ರವೇಶಿಸಿದ್ದ ನಿತಿನ್, 2006ರಲ್ಲಿ ತಂದೆ ಪ್ರತಿನಿಧಿಸಿದ್ದ ಪಟನಾ ಪ್ರತಿಮು ಕ್ಷೇತ್ರ ಪುನರ್ವಹಿಸುವ ಪಟನಾವಣೆಯಲ್ಲಿ ಗೆರಿದ್ದಾರು. ಕ್ಷೇತ್ರ ಪುನರ್ವಹಿಸುವ ಪಂಗಡಕ್ಕೆಯ ನಂತರ, ಪಟನಾದ ಬಂಡರು ಕ್ಷೇತ್ರದ ಸ್ಥಾಂಚಿ, 2010, 2015, 2020 ಮತ್ತು 2025ರ ಅಯ್ಯೆಯಾಗುತ್ತಿ ಬಂದರು. ವಂತೆ ರಾಜಕಾರಣ ಕುಡಿಯಾಗಿದ್ದರೂ, ನಂತರದಲ್ಲಿ ವೈಯಿಕ ವರ್ಚಸ್‌ಸ್ಪಾನ್ ಬಿಜೆಪಿಕ್ಕೆ ಉಳಿಸಲಿಲ್ಲ ಯಶಿಯಾಗಿದ್ದಾರೆ. ರಾಜ್ಯ ರಾಜ್ಯಾಂಗ, ನಗರಾಭಿವೃದ್ಧಿ, ವಸತಿ, ಕಾನಾನು ಮತ್ತು

ನ್ಯಾಯದ ಖಾತೆಗಳನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಿದ್ದಾರೆ
ನಿತಿನ್ ಸಬ್ಬಿನ್ ಆಯ್ದೆಯ ಮೂಲಕ ಬಿಜೆಪೆಯು
ರಾಜಕೀಯದಲ್ಲಿ ಹೊಸ ಮನ್ವಂತರಕ್ಕೆ ನಾಂದಿ ಹಾಡಿದೆ,
ಯುವ ನಾಯಕತ್ವವನ್ನು ಬೇಕೊಸುವ ದಿಕ್ಕು ಕ್ರಮ ಹೇಗೆಂದಿದೆ
ಎಂದೆಲ್ಲಾ ವಿಶ್ವಾಸಕೆಗಳನ್ನು ಮಾಡಬಹುದು. ಆದರೆ,
ನರೇಂದ್ರ, ಮೋದಿ-ಅಮಿತ್ ಶಾಗೆ ತಮ್ಮ
ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳನ್ನು ಪ್ರಕ್ಷದಲ್ಲಿ ಪರಿಹಾಮಕಾರಿಯಾಗಿ
ಅನುಷ್ಠಾನಗಳಿಂಬಲ್ಲಿ ವ್ಯಕ್ತಿ ಬೇಕೇ ವಿನಾ, ನಿರ್ದೇಶನ
ಅಥವಾ ಸೂಚನೆ ನೀಡಬಲ್ಲಿ ವ್ಯಕ್ತಿ ಬೇಕಿಲ್ಲ ಎನ್ನುವುದೂ
ವಾಸ್ತವವೇ. ವಿವಿಧ ಚಂನಾವಣೆಗಳನ್ನು ಕೊಡ ಪ್ರಧಾನಿ
ನರೇಂದ್ರ, ಮೋದಿ ಅವರ ಜನಸ್ತಿಯತ್ತ ಹಾಗೂ ಅಮಿತ್ ಶಾ
ತಂತ್ರಗಾರಿಕೆಯಿಂದಾಗಿ ಬಿಜೆಪೆ ಗೆಲ್ಲಲ್ಲಿರುವಾಗ ಅವರಿಭ್ರ
ನಿರ್ದೇಶನಗಳನ್ನು ಸ್ವಿಕರಿಸುವುದು ಪಕ್ಷದ ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬರಿಗೂ
ಅನಿವಾರ್ಯವಾ ಹೌದು. “ನಮ್ಮ ಗೆಲುವಿಗೆ ಮೋದಿಯರ
ಜನಸ್ತಿಯತ್ತ ಕೊಡ ಕಾರಣ” ಎಂದು ಬಿಜೆಪೆಯ ಎಪ್ಪೋ
ಸಂಸದರು, ಶಾಸಕರು ಒಟ್ಟೊಳ್ಳುವುದರಿಂದ ಸದ್ಯದ ಮಟ್ಟಗೆ
ಮೋದಿ-ಶಾ ಪಕ್ಷದ ಪ್ರಶ್ನಾತ್ಮೀತ ನಾಯಕರು.

ಅವಕಾಶ ಮಾಡಿಕೊಂಡ ಎಂಬುದನ್ನು ಹೇಳಿ-ತಾ ಇಬ್ಬರೂ ಸೂಚ್ಯವಾಗಿ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಗುಜರಾತಿನಲ್ಲಿ ಇದೇ ಪ್ರಯೋಗ ಮಾಡಿದ್ದ ಹೇಳಿ-ತಾ, 2021ರಲ್ಲಿ 35 ವರ್ಷದ ಹಣ್ಣ ಸಾಹಿತ್ಯ ಅವರನ್ನು ಶ್ರೀ ಪದ್ಮವರ್ಣನಾಗಿ ನೇಮಿಸಿದ್ದರು. ಇದೇ ಹಣ್ಣ ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ಕಾಗ ರಾಜ್ಯದ ಉಪ ಮುಖ್ಯಮಂತ್ರಿಯಾಗಿದ್ದಾರೆ. ತಮಿಳುನಾಡಿನಲ್ಲಿ ಅಣ್ಣಾಪ್ಪಮಲ್ಯೇ ಅವರನ್ನು ರಾಜಕಾರಣಕ್ಕೆ ಕರೆದುಕೊಂಡು ಬಂದಧ್ಯಾ ಅದೇ ಉದ್ದೇಶದಿಂದ.

“ನಿತಿನ್ ನಾನಿನ ವೆಯಸಿನಲ್ಲಿ ಕೀರಿಯರಾಗಿರುವುದರಿಂದ ಅವರನ್ನು ನಿತಿನ್ ಅಥವಾ ನಾನಿನ್ ಎಂದು ಹೇಸರಿಟ್ಟು ಕರೆಯಬೇಡಿ; ‘ಅದ್ದುಕ್ಕೆ ಜೀ’ ಎಂದು ಗೌರವದಿದ್ದ ಕರೆಯಬೇಕು” ಅಂತ ಪ್ರಕ್ಕದ ಎಲ್ಲಾ ಹಿರಿಯರಿಗೂ ಸೂಚ್ಯವಾಗಿ ತಿಳಿಸಲಾಗಿರೆಯಂತೆ. ಅಂದರೆ, ಒಂದೋ ಹೊಸ ರಾಜಕಾರಣದ ಮಾರ್ಡಿಗೆ ಹೊಂಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು, ಇಲ್ಲವೇ ನಿಮ್ಮ ದಾರಿ ನಿಷ್ವ ನೋಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು ಎನ್ನುವರೇ ಇದರ ಹಿಂದಿರುವ ಸಂದರ್ಶ. ಪ್ರಧಾನಿ ನರೇಂದ್ರ ಹೇಳಿದ ಅವರೂ, “ನಿತಿನ್ ನಾನಿನ್ ಜೀ ಅವರು ನನ್ನ ಹೊಸ ಬಾಣ್ಯ” ಎನ್ನುವ ಮೂಲಕ ಉಳಿದವರೂ ಇದೇ ರೀತಿ ಸಂಹೋಧಿಸಬೇಕು ಎಂದಿರಾರೆ.



ದೇಶದ ಇತರೆ ಪಕ್ಷಗಳಿಗೆ ಹೇಳಲಿಸಿದರೆ, ನಾವು ಯುವ ನಾಯಕತ್ವಕ್ಕೆ ಆಡುತ್ತ ನೀಡಿದ್ದೇವೆ ಎಂಬ ನಿರೂಪಕೆ ಬಿಜೆಸ್‌ಗೆ ರಾಜಕೀಯವಾಗಿ ಲಾಭ ತರಬಲ್ಲದು. ಏಕೆಂದರೆ, ಕಾಂಗ್ರೆಸ್, ಅರಾಜಕೀಯ ಅಥವಾ ಸಮಾಜವಾದಿ ಪಕ್ಷಗಳಿಗೆ ಹೇಳಲಿಸಿದರೆ ಬಿಜೆಸ್‌ಯ ಕ್ರಮವು ಭಿನ್ನವಾಗಿ ಕಾಣುತ್ತದೆ. ತಲಮಟ್ಟದ ಕಾರ್ಯಕರ್ತನೆಂಬ ಪಕ್ಷದ ಅತ್ಯಂತ ಹುದ್ದೆಗೆ ಏರಬಹುದು ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಇದು ಸಾಫ್ಟ್‌ಯಾಗಿದೆ. ಕಾಂಗ್ರೆಸ್ ಅಧ್ಯಕ್ಷ ಮಲ್ಲಿನಾಚಂಡನ ವಿಗ್ರಹವರಿಗೆ 83 ವರ್ಷ, ಅರಾಜಕೀಯ ಮುಖ್ಯ ಸ್ಥಳಲ್ಲಿ ಪ್ರಸಾರ್ಯಾದ್ವಾರಾಗೆ 77 ವರ್ಷ, ಎನ್ ಸಿಪಿ ಮುಖ್ಯ ಸ್ಥಳ ಶರದ್ರಾ ಪವಾರಾಗೆ 85 ವರ್ಯಸಾಗಿದ್ದರೆ, ಬಿಎಸ್‌ಟಿಯ ಮಾಯಾವತಿಗೆ 69 ವರ್ಷ ಮತ್ತು ದೀವಿಕೆರು ಅಧ್ಯಕ್ಷ ಎಂ.ಕೆ. ಸ್ಟೋನ್‌ಗೆ 72 ವರ್ಷ. ಇವರಲ್ಲಿರಿಂತ 45 ವರ್ಷದ ನಿತಿನ್ ನಿಬಿನ್ ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ಸಣ್ಣವರು ಹಾಗೂ ದೇಶಾದ್ಯಂತ ಚುರುಕುತನಿಂದ ಪ್ರವಾಸ ಮಾಡಬಲ್ಲ ಸಾಮಧ್ಯ ವಿರುವದರು. ದೇಶದ ಯುವರನ್ನು ತಲುಪಬಲು ಕೂಡ ಇದು ಪಕ್ಷಕ್ಕೆ ಅನುಕೂಲಕರೆ. ಅಮೃತ್ ಶಾ ಅವರು 2014ರಲ್ಲಿ ಪಕ್ಷದ ಅಧ್ಯಕ್ಷರಾದಾಗ ಅವರಿಗೆ 49. ಅವರ ದಾವಿಲ್ಯಮನ್ಯಾ ನಿತಿನ್ ನಿಬಿನ್ ಮುರಿದಿದ್ದಾರೆ.

ನಿತಿನ್ ನಿಬಿನ್ ಪಟ್ಟಾಭಿಷೇಕದ ಹಿಂದೆ ಬಿಜೆಸ್‌ಯ ಇತರೆ ಹಿರಿತಲ್ಗಳಿಗೂ ಸಂದರ್ಶಿಸಿದೆ ಎನ್ನುವುದನ್ನು ಎಪ್ಪು ಜನ ಅಧ್ಯಯನಾರ್ಥಿಗಳಿಂದ ದ್ವಾರಾ ಗೊತ್ತಿಲ್ಲ. ಪಕ್ಷ ಹಾಗೂ ಸಂಘಟನೆಯ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ಗಮನದಲ್ಲಿಟ್ಟುಕೊಂಡು, ನೀವು ಕೂಡ ಅಧಿಕಾರಕುಂಟಿಕೊಂಡು ಕೂರಬೇಡಿ, ಹೋಸ ಪೀಠಿಗೆ

ಅಮೆರಿಕದ ಅಧಿಕ ಪರಿವರ್ತನೆಗೆ ಸಾಲ ಮರುಪಾವತಿಗೆ ತಂತ್ರ



ದುಡ್ಪು-ಕಾಸು

ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬೇಕೆಂದು ಅದೇಸಿಸಲಾಯಿತು.
ಅದೊಂದು ವಿವಾಹಾತ್ಮಕ ಅದೇಶವಾಗಿತ್ತು. ನಂತರ ಗೋಲ್ ಸಂಸ್ಥೆ ಕಾಯಿದೆ (1934) ಜಾರಿಗೆ ಬಂದು, ಒಂದು ಪೌಲ್ಯವನ್ನು ಪ್ರತಿ ಟೈನ್‌ಗೆ 35 ಡಾಲರ್‌ಗೆ ಪರಿಸಿದಾಗ ಶೇ.69ರಷ್ಟು ಪೌಲ್ಯವರ್ಧನೆ, ಸರಕಾರದ ವಿಜಾಸೆಯ ಪೌಲ್ಯವು ಒಮ್ಮೆ 2.8 ಲಿಲಿಯನ್ ಡಾಲರ್‌ನಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚಿಗೆ, ಅರ್ಥಿಕ ಪ್ರಸರುತ್ತಾನಕ್ಕೆ ಮೊದಲ್ಲಿ ಬಂಡವಾಳ ಯಾಭಿವಾಯಿತು. ಡಾಲರ್ ಪೌಲ್ಯ ಕಳಿಮೆಯಾಗಿ, ರಪ್ಪು ಮತ್ತು ಹಣದ ಚಲಾವಣೆಯಲ್ಲಿ ಏರಿಕೆ ದಾಖಿಲಾಯಿತು.
ಹನ್ಸೋವೆಲ್ಸ್ ಅವರ ಚಿನ್ನದ ಮರುಪೌಲ್ಯ ನಿಧಾರಿತಿಯಿಂದ ವಿವಾಹಾತ್ಮಕವಾಗಿದ್ದರೂ, ಅಮರಿಕದ ಧರ್ಮಾರ್ಥಕರೆಯ ಪ್ರಸಂಜನಾನಕ್ಕೆ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಹೆಚ್ಚೆಯಾಗಿ ರಂಜಿಂಬಿಸಿತು.

వివేకయుట క్రుమపల్లి ఒండు వేళే అమురికు నాలదు
బుడ్డి ఆధార కంతెన్సు మరుపావతి మాదలు
ఫింజరిదర్, జగ్తీన ఆధికేటెయ్యన్న తత్కాలిసువంతే
మాదువ అఱుబాంబో సమన్వాద అల్ట్రోల్
కచ్చోల్దద పరిష్కి స్ట్రియాగువుదరల్లి సంతయివల్ల
2025ర డిసెంబరో 10రందు, అమురికద ఫేరల్
రిసవ్ఎ 40 బిలియన్ డాలర్ మాల్ట్ ద సరకారి
బాండాగళన్న విరిచిసలు తిముస్నిదే. ఇదు కింద
అవలంబిస్తే 'కౌటికేటిప్పొ కెంపింగ్' మాదరియ
నాలద సుఖరీగానిన తాత్కాలిక బలవధాక క్రుమవెందు
అదు హేళిదే. హాకాసు తజర ప్రకార, అమురిక తన్న
దొడ సాలవన్న ఆలసువ హోస విధానద ప్రధాన

ಭಾವರೀತ ಬದುಕು
ರೂಪಗಣತ್ವಿ ಮಾನವಹಲ್ಲಿ ಅವರ 'ವಿಶ್ವರಂಗ'
 ಅಂಕಣವನ್ನ (ಜ.20) ಒಂದಿಗ, ಸ್ವದ ಜೀವನ
 ಯೋಚೋಳ ತರಹ ಎನಿಸಿದ್ದಿನಿಂದ, ನಾನು ಕಂಡುಕುಟುಳಿ
 ದಲ್ಲಿ ಬೆಳ್ಳಿದೆಷ್ಠಿ. ಐವುದ್ದು ಚಕ್ಕಪ್ಪಿದಿರು, ಇಬ್ಬರು
 ಸೋದರತ್ವಯುರು. ನಾಲ್ಕು ದು ಮಕ್ಕಳಿಂದಾಗಿ ಮನ ಪುಂಬ
 ಗದ್ದಲ. ಸಂಕ್ಷಿತಿಯ ಬಹುದ ವೆಳೆ ಕಂಪಾಂಡಿನ ಗಾರೆ ನೆಲದ
 ಮೇಲೆ, ನನ್ನಸೇಡ ಕರಿ ಎಳ್ಳನ್ನು ಸುರುಧು ಲಾಷ್ಟಿದ್ದೇವು. ಅದು
 ಬೆಳ್ಗಾಗುವವರೆಗೂ ಈ ಕೆಲಸ ನಡೆಯುತ್ತಿತ್ತು. ಯಾರು ಬೇಗ
 ಬೆಳ್ಗಿಗ ಮಾಡ್ತಾರೋ ಅವರಿಗ ಇನಾಮು ಸಿಗ್ನಲ್ತಿತ್ತು. ಅದನ್ನು
 ಹೊಡುತ್ತಿದ್ದರು ಸರಕಾರ ಕೆಲಸದಲ್ಲಿದ್ದ ಚಿಕ್ಕಪ್ಪ!

ಇನ್ನು, ಅವ್ಯಾಂಜತೆ ಇಬ್ಬರು ಚಕ್ಕಪ್ಪಣಿದಿರು ಕೊಬ್ಬಿ-ಬೆಳ್ಲಿ
 ಹೆಚ್ಚಿದ್ದು ಇತ್ತಾದಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರು. ಈಗ ನನ್ನ
 ಮದುವೆಯಾದ ಮೇಲೆ ಆ ಸಡಗರ ಮಾಯವಾಗಿದೆ. ಅದರೇ
 ಅಂದಿನ ನೆನಪು ಆಗಾಗ ಲಗ್ಗಾಹಾಕುತ್ತಿತ್ತೆ. ನನ್ನ ಮಗಳಿಗೂ
 ಅಷ್ಟೇ- ಆಗಿನ ಸಂತಸ ಗೋತ್ತೇ ಇಲ್ಲ, ತೀಳಿಯುವ ಕುಶಾಹಲ
 ಸಹ ಇಲ್ಲ, ಅಂಕಣಕಾರರು ಹೇಳಿದಂತೆ, ಅಂಗಡಿಯಿಂದ
 ತಂದು ತಿಂದು, 'ಉಸಪ್ಪ' ಎಂದು ಕುಕ್ಕಿಸುತ್ತೇವೆ. ದುಡ್ಡಿನೆ
 ಗೀಳು, ಅನಾರೋಗ್ಯದ ಕಾಟ, ಸಾಮಾಜಿಕ ಪ್ರತಿಷ್ಠೆಯ
 ಹಪಾಹಪಿ ಎಲ್ಲಾ ಸೇರಿಕೊಂಡು, ನೈಜಿಲ್ಲಿ, ಸಹಜ ನಗು,
 ಅಕ್ಷೀಯ ಒಡನಾಟಿದಂ ನಾವು ದೂರ ಸಾಗುತ್ತಿದ್ದೇವೆ.
 ಒಟ್ಟಾರೆ ಹೇಳುವುದಾದರೆ, ರಂಗಸೂಮಿಯವರ ಈ ಲೇಖನ
 ಹಕ್ಕಿಯದ್ವೈಲ್ಲಾ ನೇನಿಸಿತ್ತು. ಅವರಿಗೆ ಧನ್ಯವಾದ.

- డి.వెస్. గాయత్రీ, దళపాయ, చరణకుమార్

ಮದವೇರಿದ ಸಂಗೀತಕಾರ

న ఏనో సాగర్ అవరు తమ్ము 'పదశాగర్' అంకణిదల్లి (జ.20), సంగీత నిధేశక రెహమానో ర కురితాగి బరెదు, ఆతన మదవన్ను ఇళిసువ ప్రయత్న మాడిదారె. నమ్మి భష్య భారాకటల్లి ప్రశిద్ధిగే బరలు యావుదే జూలి-మత, శ్రీమంతికే-బడతనే లేక్కి బరువదిల్ల, ప్రతిభే మాత్రమే ఇళ్లిప్పుముఖి వస్తు మత్తు కారణివాగుత్తదే. ఇంధ జూలి-తీత నెలదల్లి ముట్టి, బోచు, తమ్ము కెల్యిన్ను ప్రశాంతిసి, అసంఘ అభిమానిగళ బలగవన్ను (ఇదరల్లి హిందొగశద్దో సింపచాలు ఎంబుదు గమనాహ!) హొంది, కొన్ని కులుక కారణికే తన్న జూలియి హేసరు హేళి, ఇది దేలైద ప్రేమి, వీరు ప్రార్థించి ఉన్న ప్రార్థించి, ప్రార్థించి.

కరేయువదు? అంకణాకారు బరెదంతే 'కృతఫ్సు' ఎంబడే సరియాగిదే?

తమగే ఇల్లియవరేగే సిక్క గొన్నియు ఆవకాశగటు, గళిసిద కోటిగట్టిలే హణ, రాష్ట్రాయ పురసకారగాజు మతు ముఖ్యావాగి సంగీత రసికర హృదయగట్టల్ని సిక్కే విభిన్న సాధన- ఇవ్వలపన్ను దులచ్చి, ఈగిన్ నిరుద్యోగప్రవ్రక్తి తను జాతియన్న ముందే మాడి, దేశ హాగూ సర్కారపన్ను దంపిసువ రహమానోర బుద్ధిగే నిజక్కు మంకు కవిదిదె. ఇందంధర ఇవత్తినె 'హోట్ జోరి' ఆపాదనేయంత; తాను గెడ్డాగ్గి ఎల్లపూ సరి, సోఎగా మాత్ర, హోసద ఏవాది అంకణాకారు హేళిదంతే కశత తీప్పువాగి గుణమువినాగలి ఆఘావ ఆడప్ప బేగ వ్యక్తిసన్నాస పడేయలి ఎందు ఆతిసుచు...

THIS IS A PUBLIC ANNOUNCEMENT FOR INFORMATION PURPOSES ONLY. THIS IS NOT A PROSPECTUS ANNOUNCEMENT AND DOES NOT CONSTITUTE AN INVITATION OR OFFER TO ACQUIRE, PURCHASE OR SUBSCRIBE TO SECURITIES. NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION DIRECTLY OR INDIRECTLY OUTSIDE INDIA. Initial Public Offer of equity shares on the main board of BSE Limited ("BSE") and National Stock Exchange of India Limited ("NSE", and together with BSE, the "Stock Exchanges") in compliance with Chapter II of the Securities and Exchange Board of India (Issue of Capital and Disclosure Requirements) Regulations, 2018, as amended ("SEBI ICDR Regulations").



AMAGI MEDIA LABS LIMITED

(TO BE LISTED ON THE MAIN BOARD OF BSE AND NSE)



(Please scan this QR code to view the Prospectus)

Our Company was originally incorporated as "Amagi Technologies Private Limited" at Bengaluru, Karnataka as a private limited company under the Companies Act, 1956, pursuant to the certificate of incorporation dated February 1, 2008, issued by the Registrar of Companies, Karnataka at Bengaluru ("RoC"). Subsequently, the name of our Company was changed to "Amagi Media Labs Private Limited" pursuant to a fresh certificate of incorporation dated March 11, 2010, issued by the RoC. Thereafter, our Company was converted from a private limited company to a public limited company as approved by a resolution of our Board dated May 22, 2025 and a special resolution of our Shareholders dated May 23, 2025. A fresh certificate of incorporation consequent upon such conversion dated June 2, 2025 was issued by the RoC and the name of our Company was changed from "Amagi Media Labs Private Limited" to "Amagi Media Labs Limited". For details in relation to changes in the registered office of our Company, see "History and Certain Corporate Matters" on page 275 of the prospectus dated January 16, 2026 ("Prospectus") filed with the RoC.

Registered and Corporate Office: Raj Alkaa Park, Survey No. 29/3 and 32/2, 4th floor, Kalena Agrahara Village, Begur Hobli, Bengaluru - 560076, Karnataka, India

Telephone: 080-46634406; Website: www.amagi.com; Contact person: Sridhar Muthukrishnan, Company Secretary and Compliance Officer; E-mail: compliance@amagi.com; Corporate Identity Number: U73100KA2008PLC045144

THE PROMOTERS OF OUR COMPANY: BASKAR SUBRAMANIAN, SRIVIDHYA SRINIVASAN AND ARUNACHALAM SRINIVASAN KARAPATTU

Our Company has filed the Prospectus with the RoC and the Equity Shares are proposed to be listed on the Main Board platform of the Stock Exchanges and the trading will commence on January 21, 2026.

BASIS OF ALLOTMENT

INITIAL PUBLIC OFFER OF 49,546,221 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH ("EQUITY SHARES") OF AMAGI MEDIA LABS LIMITED ("COMPANY" OR "ISSUER") FOR CASH AT A PRICE OF ₹361.00 PER EQUITY SHARE (INCLUDING A SHARE PREMIUM OF ₹356.00 PER EQUITY SHARE) ("OFFER PRICE") AGGREGATING TO ₹17,886.19 MILLION COMPRISING A FRESH ISSUE OF 22,603,878 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 AGGREGATING TO ₹8,160.00 MILLION BY OUR COMPANY ("FRESH ISSUE") AND AN OFFER FOR SALE OF 26,942,343 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 AGGREGATING TO ₹9,726.19 MILLION ("OFFERED SHARES") BY THE SELLING SHAREHOLDERS, AND SUCH EQUITY SHARES OFFERED BY THE SELLING SHAREHOLDERS ("OFFER FOR SALE"), COMPRISING AN OFFER FOR SALE OF 9,889,646 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹3,570.16 MILLION BY PI OPPORTUNITIES FUND-I, 5,072,582 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹1,831.20 MILLION BY ACCEL INDIA VI (MAURITIUS) LTD., 5,072,582 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹1,831.20 MILLION BY TRUDY HOLDINGS, 3,411,792 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹1,231.66 MILLION BY PI OPPORTUNITIES FUND-II AND 3,381,721 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹1,220.80 MILLION BY NORWEST VENTURE PARTNERS X - MAURITIUS (THE "INVESTOR SELLING SHAREHOLDERS"), AND 60,000 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹21.66 MILLION BY RAHUL GARG, 22,725 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹8.20 MILLION BY RAJAT GARG, 18,495 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹6.68 MILLION BY KOLLENGODE RAMANATHAN LAKSHMINARAYANA, 10,000 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING TO ₹3.61 MILLION BY PREM GUPTA AND 2,800 EQUITY SHARES OF FACE VALUE OF ₹5 EACH AGGREGATING UP ₹1.01 MILLION BY RAJESH RAMAIAH, (THE "INDIVIDUAL SELLING SHAREHOLDERS").

ANCHOR INVESTOR OFFER PRICE: ₹361.00 PER EQUITY SHARE OF FACE VALUE OF ₹5 EACH
OFFER PRICE: ₹361.00 PER EQUITY SHARE OF FACE VALUE OF ₹5 EACH
THE OFFER PRICE IS 72.20 TIMES THE FACE VALUE OF THE EQUITY SHARES.

RISKS TO INVESTORS

For details refer to section titled "Risk Factors" on page 56 of the Prospectus

1. Risk relating to losses and negative cash flows:

Our revenue growth did not outpace our expenses resulting in prior period losses for the six months ended September 30, 2024 and the Financial Years 2025, 2024 and 2023. Further we have reported negative cash flows in the past. We expect our expenses to increase over time as we continue to grow our operations and invest in expanding our technological capabilities and presence. Any inability to improve operating leverage could result in the recurrence of losses which may adversely affect our business.

Particulars	For the six months ended September 30,		Financial Year		
	2025	2024	2025	2024	2023
	(₹ in million)				
Restated profit/(loss) for the period/year	64.70	(660.08)	(687.14)	(2,450.01)	(3,212.68)
Net cash flows (used in)/generated from operating activities	(2,005.95)	(862.12)	335.74	(1,829.90)	(2,452.36)
Net cash flows generated from/ (used in) investing activities	2,392.56	857.31	(242.38)	(4,382.75)	(2,571.53)
Net cash flows (used in)/generated from financing activities	(382.54)	(45.04)	(86.97)	(78.85)	5,378.98

2. Risk Relating to Objects of the Offer and its utilization:

Our utilization of the Net Proceeds for expenses towards technology and cloud infrastructure will not result in the creation of any tangible or intangible assets and will be recorded as expenses in our statement of profit and loss. Moreover, our funding requirements and proposed deployment of Net Proceeds of the Offer are based on management estimates and have not been independently appraised by a bank or a financial institution and if there are any delays or cost overruns, our results of operations may be adversely affected.

3. The Offer also consists of an offer for sale of up to 26,942,343 Equity Shares of face value ₹5 each (approximately 54.38% of the Total Offer Size at upper end of the Price Band), the proceeds of which will not be available to the Company.

4. Geographical Concentration Risk:

Our revenue from operations is concentrated in the America region and Europe (including the United Kingdom). The concentration of customers in the said regions exposes us to adverse economic or political circumstances including on account of any on-going economic slowdown and inflationary trends in such economies. We do not actively hedge our exposure to foreign currency, which exposes us to foreign currency risk. Any change in the regulatory framework, government policies and regulations, including employment laws, immigration laws, privacy and data protection laws, political unrest, disruption, disturbance, or sustained downturn in such economies could adversely affect our business.

% of revenue from operations	For the six months ended September 30, 2025	For the six months ended September 30, 2024	FY25	FY24	FY23
America Region	73.23%	71.81%	72.86%	72.64%	77.65%
Europe (including UK)	17.27%	18.05%	17.34%	19.65%	17.00%
Others*	9.50%	10.14%	9.80%	7.71%	5.35%
Revenue from operations	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

*Others include Asia Pacific, Middle East and India

5. Acquisition of shares at a price that may be lower than the Offer Price:

Vinculum Advisors LLP, a member of our Promoter Group, has acquired Equity Shares from certain Shareholders during the preceding year at a price of ₹25.00 per equity share pursuant to share purchase agreement dated July 21, 2025.

6. Dependence on Third-Party Cloud infrastructure:

Cloud infrastructure, we are dependent on two cloud service providers and if we are unable to renew our agreements with these cloud services providers on acceptable terms, we may be required to transfer our infrastructure to new cloud infrastructure providers, and may incur additional costs and possible service interruptions. Given the high level of industry concentration among hyperscale cloud providers and recent developments in pricing models and regional-resilience expectations, we may also face higher unit costs or the need to negotiate revised commercial terms which could increase our operating expenses. Our technology and cloud infrastructure costs are as follows:

Particulars	For the six months ended Sept. 30, 2025		For the six months ended Sept. 30, 2024		FY25		FY24		FY23	
	(₹ in million)	(% of total expenses)	(₹ in million)	(% of total expenses)	(₹ in million)	(% of total expenses)	(₹ in million)	(% of total expenses)	(₹ in million)	(% of total expenses)
Technology and cloud infrastructure costs*	1,912.59	26.48%	1,513.01	24.76%	3,323.83	26.07%	2,397.42	20.33%	2,029.13	19.52%

* Technology and cloud infrastructure costs form a portion of our communication costs.

7. Risk of Technology failures, interruptions and data breaches:

Any data breaches, technology failures or interruptions in the availability or functionality of our solutions, whether due to technical or human errors, cyberattacks, natural disasters could result in loss of content, data or revenue for our customers which may result in loss of our market share, increased costs as well as harm our reputation, customer relationships and expose us to legal liability. In the event of significant physical damage to any of the data centers, it may take a significant period of time to achieve full resumption of our services. We also depend on the maintenance of reliable internet infrastructure with the necessary speed, data capacity and security, as well as timely development of complementary solutions, for providing reliable access.

8. Research and Development Challenges:

An inability to dedicate sufficient resources to our research and development operations could erode our competitive advantage. Our R&D efforts may not result in the timely launch, adoption, or profitability of new or improved solutions. We may face technical, regulatory, legal, or operational challenges in developing, testing, launching, or maintaining our technological solutions, which could adversely affect our reputation, user experience and revenue.

Particulars	As of September 30,		As of March 31,		
	2025	2024	2025	2024	2023
Number of R&D personnel	547	427	471	369	325
Number of R&D personnel as a percentage of total workforce (%)	55.48%	50.47%	53.28%	44.95%	42.10%

9. Markets for our solutions are new, unproven and evolving:

The markets for our solutions are new, unproven and evolving, and our future success depends on the growth and expansion of these markets. Further, the media and entertainment industry is undergoing rapid changes due to technological innovations, changing consumer preferences, regulatory developments. We may face difficulties or delays in developing, launching our solutions to meet the changing needs and expectations of our customers and end-users.

10. Industry related risks:

The broadcasting and streaming industry is highly competitive, dynamic and subject to rapid changes in technology, consumer preferences, regulations and business models. Key challenges faced by this industry include rising content costs and financial pressure, piracy and illegal content distribution and subscription fatigue and consumer churn. Any of these factors, individually or in combination, could adversely affect our business, results of operations.

11. Customer concentration risk:

We depend on certain key customers for a significant portion of our revenue from operations. The loss of one or more of our key customers or an inability to replace such customers could adversely affect our business and results of operations.

(% of revenue from operations)	For the six months ended Sept. 30, 2025	For the six months ended Sept. 30, 2024	FY25	FY24	FY23
Largest customer	14.06%	7.65%	11.41%	6.93%	6.88%
Five largest customers	30.94%	19.81%	23.65%	23.76%	25.94%
Ten largest customers	40.19%	30.38%	33.74%	33.21%	37.64%

Further, we may be unable to attract new customers at rates or on terms that would be favorable or comparable to prior periods and our existing customers may decide to terminate their agreements upon conclusion of the contract period, or not renew at the same terms or level of functionality. (in ₹ million)

Particulars	For the six months ended September 30,		Financial Year		
2025	2024	2025	2024	2023	

<tbl_r cells="6" ix="3

...continued from previous page.

BID/OFFER PERIOD:

ANCHOR INVESTOR BIDDING DATE OPENED AND CLOSED ON: MONDAY, JANUARY 12, 2026
BID/OFFER OPENED ON: TUESDAY, JANUARY 13, 2026
BID/OFFER CLOSED ON: FRIDAY, JANUARY 16, 2026**

**The UPI mandate end time and date was at 5:00 p.m. on the Bid/Offer Closing Date.

The Offer was made in terms of Rule 19(2)(b) of the SCR read with Regulation 31 of the SEBI ICDR Regulations. The Offer was made through the Book Building Process in compliance with Regulation 6(2) of the SEBI ICDR Regulations wherein in terms of Regulation 32(2) of the SEBI ICDR Regulations not less than 75% of the Offer was available for allocation on a proportionate basis to Qualified Institutional Buyers ("QIBs" and such portion the "QIB Portion") provided that our Company in consultation with the BRLMs, allocated 60% of the QIB Portion to Anchor Investors on a discretionary basis in accordance with the SEBI ICDR Regulations ("Anchor Investor Portion"), of which (i) 33.33% was available for allocation to domestic Mutual Funds, and (ii) 6.67% for life insurance companies and pension funds, subject to valid Bids having been received from domestic Mutual Funds, life insurance companies and pension funds at or above the Anchor Investor Allocation Price. In the event of under-subscription or non-allocation in the Anchor Investor Portion, the balance Equity Shares could have been added to the QIB Portion (other than the Anchor Investor Portion) ("Net QIB Portion"). Further, 5% of the Net QIB Portion (excluding the Anchor Investor Portion) shall be available for allocation on a proportionate basis to Mutual Funds only and the remainder of the Net QIB Portion shall be available for allocation on a proportionate basis to all QIBs (other than Anchor Investors) including Mutual Funds, subject to valid Bids having been received at or above the Offer Price. However, if the aggregate demand from Mutual Funds was less than 5% of the Net QIB Portion, the balance Equity Shares available for allocation in the Mutual Fund Portion could have been added to the remaining QIB Portion for proportionate allocation to QIBs. If at least 75% of the Offer cannot be Allotted QIBs, then the entire application money will be refunded forthwith. Further, not more than 15% of the Offer was available for allocation to Non-Institutional Bidders ("NIBs") of which (a) one-third portion was reserved for Bidders with application size of more than ₹ 20.20 million and up to ₹ 1.00 million; and (b) two-thirds of the portion was reserved for Bidders with application size of more than ₹ 1.00 million, provided that the unsubscribed portion in either of such sub-categories could have been allocated to Bidders in other sub-category of the NIBs in accordance with SEBI ICDR Regulations and not more than 10% of the Offer was available for allocation to Retail Individual Bidders ("RIBs") in accordance with the SEBI ICDR Regulations, subject to valid Bids having been received from them at or above the Offer Price. All Bidders (except Anchor Investors) were required to mandatorily utilise the Application Supported by Blocked Amount ("ASBA") process by providing details of their respective ASBA accounts and UPI ID (in case of UPI Bidders (defined herein) using the UPI Mechanism), in which case the corresponding Bid Amounts were blocked by the SCSBs or under the UPI Mechanism, as applicable to participate in the Offer. Anchor Investors were not permitted to participate in the Offer through the ASBA process. For details, see "Offer Procedure" on page 454 of the Prospectus.

The bidding for Anchor Investors opened and closed on Monday, January 12, 2026. The Company received 42 Anchor Investor Application Forms from 25 Anchor Investors (including 11 domestic mutual funds through 28 Mutual Fund scheme and 3 Life Insurance Companies) for 23,49,27,778 Equity Shares. The Anchor investor price was finalized at ₹ 361.00 per Equity Share. A total of 22,95,799 Equity Shares were allocated under the Anchor Investor Portion aggregating to ₹ 8,04,87,83,439.00.

The Offer received 11,84,823 applications for 84,93,15,205 Equity Shares (prior to rejections) resulting in 17.14 times subscription as disclosed in the Prospectus (including Anchor Investors). The details of the applications received in the Offer from Retail Individual Investors, Non-Institutional Investors, QIBs and Anchor are as under: (before rejections)

Sl. No.	Category	No. of Applications received	No. of Equity Shares applied	No. of Equity Shares reserved as per Prospectus	No. of times Subscribed	Amount (₹)
A	Retail Individual Investors	9,93,120	4,82,46,873	49,54,622	9.74	17,41,56,99,929.00
B	Non-Institutional Investors - More than ₹ 20 million Up to ₹ 1.00 million	1,13,355	6,63,32,096	24,77,311	26.78	23,94,50,62,187.00
C	Non-Institutional Investors - Above ₹ 1.00 million	78,198	22,02,30,762	49,54,622	44.45	79,50,30,69,250.00
D	Qualified Institutional Bidders (excluding Anchors Investors)	108	49,10,75,696	1,48,63,867	33.04	1,77,27,83,26,256.00
E	Anchor Investors	42	2,34,29,778	2,22,95,799	1.05	8,45,81,49,858.00
Total		11,84,823	84,93,15,205	4,95,46,221	17.14	3,06,60,03,07,480.00

Final Demand

A summary of the final demand as per BSE and NSE as on the Bid/Offer Closing Date and as at different Bid prices is as under:

Sr. No.	Bid Price (₹)	No. of Equity Shares	% to Total	Cumulative Total	Cumulative % of Total
1	343	2,36,037	0.03	2,36,037	0.03
2	344	12,136	0.00	2,48,173	0.03
3	345	32,595	0.00	2,80,768	0.03
4	346	3,075	0.00	2,83,843	0.03
5	347	3,075	0.00	2,86,918	0.03
6	348	3,690	0.00	2,90,608	0.03
7	349	6,724	0.00	2,97,332	0.04
8	350	51,045	0.01	3,48,377	0.04
9	351	12,792	0.00	3,61,169	0.04
10	352	9,389	0.00	3,70,558	0.04
11	353	2,378	0.00	3,72,936	0.04
12	354	533	0.00	3,73,469	0.04
13	355	21,115	0.00	3,94,584	0.05
14	356	2,501	0.00	3,97,085	0.05
15	357	3,321	0.00	4,00,406	0.05
16	358	5,617	0.00	4,06,023	0.05
17	359	52,357	0.01	4,58,380	0.05
18	360	87,617	0.01	5,45,997	0.06
19	361	79,75,45,325	93.98	79,80,91,322	94.04
20	CUT-OFF	5,05,45,456	5.96	84,86,36,778	100.00
TOTAL		84,86,36,778	100.00		

The Basis of Allotment was finalized in consultation with the Designated Stock Exchange, being BSE on January 19, 2026.

A. Allotment to Retail Individual Bidders (After Rejections) (including ASBA Applications)

The Basis of Allotment to the Retail Individual Investors, who have bid at the Cut-Off Price or at the Offer Price of ₹ 361.00 per Equity Share, was finalized in consultation with the BSE. This category has been subscribed to the extent of 9.47 times. The total number of Equity Shares allotted in this category is 49,54,622 Equity Shares to 1,20,844 successful applicants. The category-wise details of the Basis of Allotment are as under:

Sr. No.	Category	No. of Applications Received	% of Total	Total No. of Equity Shares Applied	% to Total	No. of Equity Shares Allocated per Bidder	Ratio	Total No. of Equity Shares Allocated
1.	41	9,07,640	93.90	3,72,13,240	79.30	41	1:8	46,52,557
2.	82	30,669	3.17	25,14,858	5.36	41	1:8	1,57,194
3.	123	9,276	0.96	11,40,948	2.43	41	1:8	47,560
4.	164	4,280	0.44	7,01,920	1.50	41	1:8	21,935
5.	205	3,613	0.37	7,40,665	1.58	41	1:8	18,532
6.	246	1,762	0.18	4,33,452	0.92	41	1:8	9,020
7.	287	1,607	0.17	4,61,209	0.98	41	1:8	8,241
8.	328	597	0.06	1,95,816	0.42	41	1:8	3,075
9.	369	441	0.05	1,62,729	0.35	41	1:8	2,255
10.	410	1,288	0.13	5,28,080	1.13	41	1:8	6,601
11.	451	326	0.03	1,47,026	0.31	41	1:8	1,681
12.	492	356	0.04	1,75,152	0.37	41	1:8	1,804
13.	533	4,713	0.49	25,12,029	5.35	41	1:8	24,149
14.	0	7,367 Allottees from Serial no 2 to 13 Additional 1(one) share			1	18,7367	18	
TOTAL		9,66,568	100.00	4,69,27,124	100.00			49,54,622

B. Allotment to Non-Institutional Bidders (More than ₹ 20.20 million Up to ₹ 1.00 million) (After Rejections) (including ASBA Applications)

The Basis of Allotment to the Non-Institutional Investors (more than ₹ 20.20 million Up to ₹ 1.00 million), who have bid at the Offer Price of ₹ 361.00 per Equity Share or above, was finalized in consultation with BSE. This category has been subscribed to the extent of 26.44 times. The total number of Equity Shares allotted in this category is 24,77,311 Equity Shares to 4,315 successful applicants. The category-wise details of the Basis of Allotment are as under:

Sr. No.	Category	No. of Applications Received	% of Total	Total No. of Equity Shares Applied	% to Total	No. of Equity Shares Allocated per Bidder	Ratio	Total No. of Equity Shares Allocated
1	574	1,08,823	97.20	6,24,64,402	95.38	574	17:441	24,07,930
2	615	1,162	1.04	7,14,630	1.09	578	45:1162	26,010
3	656	212	0.19	1,39,072	0.21	578	8:212	4,624
4	697	156	0.14	1,08,732	0.17	578	6:156	3,468
5	738	95	0.08	70,110	0.11	578	4.95	2,312
6	779	76	0.07	59,204	0.09	578	3.76	1,734
7	820	174	0.16	1,42,680	0.22	578	7:174	4,046

Sr. No.	Category	No. of Applications Received	% of Total	Total No. of Equity Shares Applied	% to Total	No. of Equity Shares Allocated per Bidder	Ratio	Total No. of Equity Shares Allocated
---------	----------	------------------------------	------------	------------------------------------	------------	---	-------	--------------------------------------

