

冷春芳

13162182134 | 401771445@qq.com | 上海

生日: 1993-07 | 女

求职意向: 人事招聘 | 期望薪资: 15k



工作经历

上海通赞人才咨询有限公司

2018年05月 - 至今

猎头顾问

上海

- 工作描述:
- 1. 负责客户委托的招聘项目, 与客户充分沟通, 分析职位需求, 必要时为客户提供一定的咨询或引导;
- 2. 通过各种渠道访寻候选人或者指导研究员完成初步的访寻工作;
- 3. 面试和甄选候选人, 根据客户的需求和特点, 推荐合适的候选人;
- 4. 协调安排客户面试, 及时解决面试过程中遇到的问题;
- 5. 协调薪酬谈判和录用通知书的签署, 并根据客户要求对候选人进行背景调查;
- 6. 候选人入职前、中、后的跟踪服务, 并为候选人提供相应的职业发展建议。 涉及行业: 医疗 (以外资客户为主), 工业, 互联网, 金融等。

饿了么外卖

2016年03月 - 2018年03月

业务拓展经理

- 工作描述:
- 1. 负责日常团队的管理与人才梯队建设, 了解下属的工作状态, 做好培训、指导, 提高下属的一线业务能力与团队管理能力;
- 2. 熟练掌握辖区内各项数据情况, 竞争对手情况, 根据公司制定的目标, 结合区域实际, 做好目标规划与市场策略, 并详细分解到下属团队, 有效的传达并执行到位, 把控进度, 及时调整, 保证结果;
- 3. 积极保持与各部门的长期沟通, 给团队提供及时、有效的支持, 保证事务流程效率;
- 4. 了解下属的工作情况, 监督下属的日常工作, 并及时发现问题, 提出解决方案, 给予指导;
- 5. 加强市场敏锐度, 善于发现好的方法并复制推广, 敢于创新, 总结得失经验, 及时复盘;
- 6. 完成销售业绩 一企划规定—与大客户合作制定企划方案, 执行公司的销售策略及政策, 达成业绩目标, 大型海报宣传的策划与设计, 共同提升门店的销售及品牌知名度。 一市场研究—每日的市场走访, 深入终端, 根据客户的需求不断创新市场方案, 增加市场的转化率, 达到市场份额的增长, 使负责区域从四成份额达到六成并持续增长。

骄阳地产

2015年07月 - 2016年03月

房地产中介/交易

- 工作描述 (实习):
- 1. 负责新楼盘以及二手房买卖和租赁的销售;
- 2. 对销控, 预告、抵押登记以及和房地局部门处理工作, 对现阶段关于商品房限购、限贷的政策以及对应办法, 了解销售过程中容易出现问题的解决方案;
- 3. 负责与客户进行直接沟通和交流, 协助客户对在售楼盘进;
- 4. 负责带客户看房、下定、签合同、为客户安排贷款等事宜 负责开发新客户, 维系老客户的关系, 促成交易 5. 负责与有购买意向的客户进行进一步的接触, 争取签订合同, 完成交易。

教育经历

哈尔滨职业技术学院

2013年09月 - 2016年07月

广告设计与制作 大专

哈尔滨

其他

- 技能: 播音主持; 平面设计 (PS、AI、AE); 办公软件;
- 兴趣爱好: 跳舞; 插花; 绘画; 陈列