

闵道胜

在职，急寻新工作

男 | 28岁 | 深圳 | 本科 | 3年工作经验

市场经理 | 上海普利特复合材料股份有限公司

☎ 18270886482

✉ 525825652@qq.com

和TA聊聊

推荐职位

...

🗂 分组

☆ 收藏

🔗 转发

📄 导出

职业期望

期望职位：猎头顾问/助理

期望地点：深圳

期望薪资：12k - 24k · 12薪

目前薪资：7k · 12薪

所在行业：石油/石化/化工

期望行业：咨询服务;基金/证券/期货/投资

勿推荐企业：上海普利特复合材料股份有限公司

请勿泄漏求职者隐私信息，一经发现恶意泄漏行为，核实后将进行封号处理。

工作经历

上海普利特复合材料股份有限... ⓘ (2017.07 - 至今, 3年8个月)

[查看企业mapping >](#)

市公司

石油/石化/化工

1000-2000人

市场经理

所在部门：营销中心

工作地点：深圳

汇报对象：战区总经理

薪 资： 3k · 12薪

职位类别： 销售经理/主管

- 职责业绩：
- 1、公司制度及销售技能培训
 - 2、熟悉公司环境（办公区、工厂参观、同事等），深入了解公司产品
 - 3、对公司产品LCP(液晶高分子)进行客户收集、分析、整理
 - 4、拜访（电访、走访）客户，对公司产品进行宣传、推广、销售

项目经历 (共1段)

CATL-Y项目 (2020.04 - 至今)

项目职务： 市场经理

所在公司： 上海普利特复合材料股份有限公司

项目描述： 新能源CATL-Y项目

项目总销售额：1500W 时间4年

项目经历：项目始2020年2月，主机厂是TESLA 产品是新能源模组壳体上下盖，批量时间2020年4月

项目结果：截止2020年底创造营业额300w（由0-1）

项目总结：在项目中担当第一负责人，通过与内部采购，研发，生产，物流，质保等多部门沟通实现产品研发，销售，售后等工作，通过与客户研发，采购，生产，品质，高层建立好的客户关系推动项目落地；

项目职责：在项目中担当第一负责人，通过与内部采购，研发，生产，物流，质保等多部门沟通实现产品研发，销售，售后等工作，通过与客户研发，采购，生产，品质，高层建立好的客户关系推动项目落地；

项目业绩：实现0-1突破，2020年下半年创造销售额300w



南昌大学·应用物理学·本科 2013.09 - 2017.06

统招

211

语言能力

英 语 读写精通

普 通 话

我的技能

沟通技巧

自我评价

- 1、B2B近4年销售经验
 - 2、市场拓展
 - 3、沟通技巧
-

本次搜索匹配到的简历不够精准？[点击这里进行反馈](#)

 简历不匹配

