

8 • ประวัติและพลงาน เกษตรกร สถาบันเกษตรกร สหกรณ์ดีเด่นแห่งชาติ ประจำปี 2555 •

# > อาชีพทำสวน

## นางประมวณ ทั่งทอง

อำเภอเมือง จังหวัดตราด



53 **1** อายุ

การศึกษา มักยมศึกษาตอนต้น

สมรสกับนายดำรง ทั่งทอง สถานภาพ

ที่อยู่ 80/1 หมู่ 2 ตำบลชำราก อำเภอเมือง จังหวัดตราด

อาชีพ เกษตรกรรม

โทรศัพท์ 08-4529-1299

#### พลงานดีเด่น

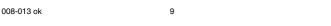
## ความคิดริเริ่มและความพยายามฟันฟ่าอุปสรรค ในการสร้างพลงาน

มาจากครอบครัวที่มีอาชีพค้าขาย ที่จังหวัด พระนครศรีอยุธยา เมื่อจบการศึกษาได้แต่งงานและ ไปค้าขายอยู่ที่สนามบินอู่ตะเภา จังหวัดชลบุรี สามี ทำงานอยู่ในสนามบินร่วมกับทหารอเมริกา และปี พ.ศ.2519 สหรัฐอเมริกาเลิกตั้งฐานทัพจึงเลิกจ้าง จึง

ย้ายมาตั้งถิ่นฐานกันอย่ที่จังหวัดตราด ซึ่งเป็นบ้าน เกิดของสามี ย้ายมาได้ 1 ปี สามีก็ไปทำงานที่ ประเทศซาอุดิอาระเบีย และได้นำเงินที่เก็บสะสมได้ จากการทำงานมาซื้อที่ดินสะสมไว้ โดยเริ่มต้นจาก การซื้อที่ 10 ไร่ ซึ่งเป็นป่าพง ต้องใช้มีดถาง เพราะ ขณะนั้นเครื่องท่นแรงยังไม่มี (เริ่มทำสวนเมื่อปี พ.ศ.2519) ถางที่คนเดียวเป็นเนื้อที่ 10 ไร่ ซึ่งเป็น ที่รกมาก ถางไปเผาไป เมื่อถางเสร็จแล้วก็หาพันธุ์ สับปะรดมาปลูกโดยการแยกหน่อจากเพื่อนบ้านมา

• ประวัติแล:พลงาน เกษตรกร สภาบันเกษตรกร สหกรณ์ดีเด่นแห่งชาติ ประจำปี 2555 • 9

2/2/32, 12:18 AM





ปลูกที่สวนเนื่องจากสามีไม่อยู่ ต้องทำงานหนัก จนกระทั่งเห็นว่า คนในหม่บ้านมีการเอาแรงกันทำงาน หรือที่เรียกกันว่า "ลงแขก" จึงไปร่วมเอาแรงกับ คนในหมู่บ้านด้วยไม่ว่าจะถอนมัน ปลูกยาง ถางป่า ทำทกอย่าง กลางคืนก็รับจ้างตัดยางในขณะนั้น ยางแผ่นกิโลกรัมละ 8 บาท ต้องตื่นตั้งแต่ 2 นาฬิกา เพื่อไปตัดยางกว่าจะตัดยางเก็บยางเสร็จก็ประมาณ 7 นาฬิกา ทำแผ่นยางทิ้งไว้แล้วก็ไปห่วยแรงเพื่อนบ้าน และ อดทนทุกอย่างขอเพียงแค่ได้ช่วยครอบครัวหารายได้ เพราะมีเป้าหมายคือ ต้องการมีสวนยางเป็นของตนเอง เนื่องจากรับจ้างตัดยางนั้น มีรายได้เพียงคืนละ 60-80 บาทเท่านั้น เมื่อได้ไปลงแขกกับเพื่อนๆ ชาวสวน จึง ทำให้ได้มีสังคมเกษตรขึ้น เพราะไม่มีญาติพี่น้องที่ จังหวัดตราด เมื่อสังคมจากการเอาแรงงานกันจึง ทำให้สังคมในหมู่บ้านเป็นแบบช่วยเหลือซึ่งกันและ กันและมีความคิดที่จะทำสวนไม่ให้มีปัญหา คือ





- ผลผลิตออกมาตรงกับเกษตรกรทั่วไป ทำให้ ราคาตกต่ำ ทำอย่างไรจึงจะทำให้ออกนอกฤดูได้
- 2. ทำอย่างไรจะมีกำไร และเป็นที่ต้องการ ของตลาด
- 3. ลูกค้าต้องประทับใจซื้อกินถูกใจ ซื้อไปขาย ต้องมีกำไรจนปัจจุบันมีพื้นที่สวนยางพารา 200 ไร่ เปิด กรีดแล้ว 100 ไร่ มังคุด 40 ไร่ สวนเงาะ 60 ไร่ ปัจจุบัน มีเนื้อที่ทำการเกษตรทั้งสิ้น 300 ไร่

#### พลงานและความสำเร็จของพลงาน

2/2/32, 12:18 AM

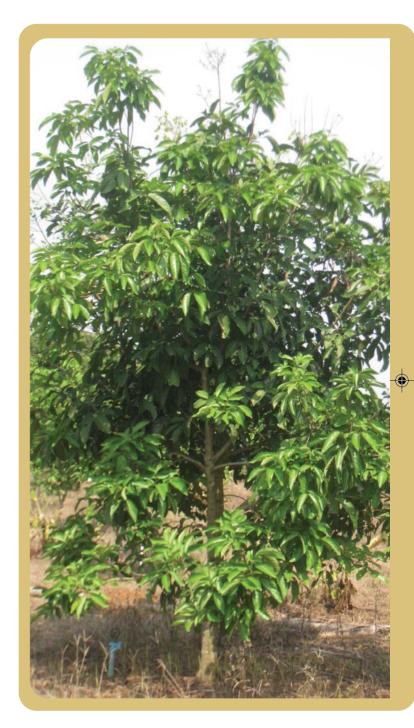
1. ศึกษาวิธีการแก้ปัญหาเงาะโรงเรียนผลแตก ก่อนการเก็บเกี่ยว ผลผลิตไม่มีคุณภาพให้ได้คุณภาพ โดยให้น้ำสม่ำเสมอ ใส่ปุ๋ยคอก ร่วมกับปุ๋ยเคมี เพื่อให้เงาะมีโครงสร้างของเปลือกแข็งแรงขึ้น น้ำหนักดี รสซาติหวานกรอบ ได้มาตรฐานการส่งออก ประมาณ 20 ผลต่อน้ำหนัก 1 กิโลกรัม

10 • ประวัติและพลงาน เกษตรกร สถาบันเกษตรกร สหกรณ์ดีเด่นแห่งชาติ ประจำปี 2555 •



- 2. เป็นผู้ผลิตเงาะนอกฤดู ด้วยการใช้ เทคโนโลยีใหม่ๆ เช่น ฉีดน้ำเปล่าล้างช่อเงาะ เมื่อ เงาะดอกโรยได้ประมาณ 7 วัน เพื่อช่วยล้างให้เกสร ที่มีน้ำหวานจับอยู่ ซึ่งจะเป็นที่มดพาเพลี้ยหอยและ เพลี้ยแป้งมาเกาะ ทำให้เงาะเป็นราดำ ขนหลุด ออกจากผลเงาะ ทำให้ได้เงาะที่มีคุณภาพ และสะอาด
- 3. เป็นผู้ผลิตมังคุดผิวมัน ผลใหญ่ (8 ผล หนัก 1 กิโลกรัม) ซึ่งเป็นที่ต้องการของตลาดส่งออก เป็นอย่างมาก ผลผลิตไม่พอต่อความต้องการของตลาด
- 4. เป็นวิทยากรถ่ายทอดรู้ เรื่องการผลิตเงาะ ก่อนฤดูและเทคนิคการผลิตให้ได้คุณภาพเพื่อ การส่งออก
- 5. คิดค้นการทำน้ำหมักมูลสุกร เพื่อใช้ฉีดพ่น แทนสารเคมี ส่งเสริมธาตุอาหารหลักและธาตุ อาหารรองแก่พืช
- 6. จดทะเบียนกลุ่มวิสาหกิจชุมชนพัฒนา อาชีพเกษตรกรตำบลชำราก มีทุนสำรองเพื่อใช้ใน การหมุนเวียนเป็นจำนวนเงิน 1,000,000 บาท และ ได้รับการรับรองกลุ่มจากธนาคารเพื่อการเกษตรและ สหกรณ์การเกษตร (ธ.ก.ส.) แต่เนื่องจากสมาชิกกลุ่ม มีผลผลิตในช่วงที่ราคาดี ไม่มีปัญหาทางการตลาด จึง ไม่ได้ใช้เงินทุนสำรอง
- 7. ผลิตยางพาราแผ่นชั้น 1-2 มีพ่อค้ามารับซื้อ ประมูลราคาด้วยราคาที่ดีและได้ราคาสูงกว่า เกษตรกรรายอื่นๆ อยู่ประมาณ 1-2 บาท/กก. เนื่องจาก มีปริมาณมากและแผ่นยางมีคุณภาพ สะอาด สีสวย

11









- 8.เป็นผู้ผลิตผลไม้คุณภาพส่งออก ทำให้ได้ กำไรในการผลิต
- 9. เป็นผู้บริหารจัดการแรงงานภาคการเกษตร สวนยางพารา สวนผลไม้ สวนปาล์ม แบบเกื้อกูล จึงทำให้มีผลผลิตสู่ตลาดมีคุณภาพ ทันต่อเวลา ไม่มีปัญหาขาดแคลนแรงงาน
- 10. เป็นผู้คัดเลือกผลผลิตก่อนส่งสู่ตลาดด้วย ตนเอง เพื่อให้ได้คุณภาพตามที่ตกลงกับผู้ชื้อ จึงไม่ เกิดปัญหาทางการตลาด ยึดมั่นในความชื่อสัตย์และ จรรยาบรรณในอาชีพ

#### ความสำเร็จของงานก่อให้เกิดความยั่งยืนในอาชีพ

1. มีความต่อเนื่องในอาชีพทำสวนตั้งแต่อายุได้ 21 ปี ซึ่งเริ่มต้นบนเนื้อที่เพียง 10 ไร่ ถึงแม้ว่าจะมี อาชีพเสริมที่รายได้ดีกว่าสมัยเก่า ก็ไม่เคยย่อท้อ ในอาชีพทำสวน และยังได้บุกเบิกสร้างสรรค์เพิ่มขึ้น และยังปลูกฝังให้บุตรรักในอาชีพการทำสวนทุกคน

- 2. เป็นตัวอย่างในการประกอบอาชีพแก่ เกษตรกรทั้งในหมู่บ้าน ตำบล จังหวัด และระดับ ประเทศ ด้วยความชื่อสัตย์และมีจรรยาบรรณ อยู่บนบรรทัดฐาน ของความขยันหมั่นเพียร
  - 3. เป็นแหล่งศึกษาดูงานจากหลายๆ หน่วยงาน
- 4. เป็นที่ปรึกษาแก่เกษตรกรและบุคคลที่มี ปัญหา เรื่องการประกอบอาชีพ

## ความเป็นพู้นำและการเสียสละเพื่อประโยชน์ล่วน รวมในด้านต่างๆ

- 1. เป็นตัวแทนเกษตรกรภาคตะวันออกถวาย พันธุ์ข้าวอินทรีย์ แด่สมเด็จพระเทพรัตนราชสุดา สยามบรมราชกุมารี ในปี 2553
- 2. เป็นผู้แทนเกษตรกรในคณะกรรมการ พัฒนาบริหารจัดการผลไม้ระดับประเทศ ปี 2551- ปัจจุบัน
- รวบรวมสมาชิกจัดตั้งกลุ่มทุเรียนเพื่อการ ส่งออก ในปี 2554 ปัจจุบันเป็นประธานกลุ่ม
- 4. รวบรวมจัดตั้งกลุ่มออมทรัพย์ จดทะเบียน วิสาหกิจชุมชน กลุ่มพัฒนาอาชีพเกษตรกร ตำบลชำราก ปี 2543 สมาชิก 189 ราย ทุนหมุนเวียน 4,330,000 บาท และอำนวยความสะดวกโดย ให้ใช้สถานที่ ตัวอาคาร เป็นที่ทำการกลุ่ม
- 5. เป็นประธานกลุ่มสถาบันการเงินชุมชน บ้านนาเกลือ มีสมาชิก 109 ราย ก่อตั้งเมื่อปี 2548 ขณะนี้มีเงินทุนหมุนเวียน 2,640,000 บาท
- 6. เป็นผู้ทรงคุณวุฒิกลุ่มเงาะคุณภาพ ตำบลชำราก



🔸 ประวัติแล:พลงาน เกษตรกร สถาบันเกษตรกร สหกรณ์ดีเด่นแห่งชาติ ประจำปี 2555 🔸



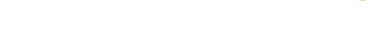
- 7. เป็นประธานเครือข่ายลูกค้า ธ.ก.ส. ระดับภาค 3 ประจำปี 2544-ปัจจุบัน
- 8. เป็นประธานเครือข่ายลูกค้า ธ.ก.ส. ระดับจังหวัด ปี 2542-ปัจจุบัน
- 9. เคยเป็นอนุกรรมการช่วยเหลือเกษตรกร ผู้ยากจน จังหวัดตราด ปี 2549-2553
- 10.เป็นประธานศูนย์การเรียนรู้กฎหมายชุมชน โดยอนุเคราะห์สถานที่ตั้งศูนย์ ปี 2550-ปัจจุบัน
  - 11.เป็นที่ปรึกษาสหกรณ์การเกษตรลูกค้า ธ.ก.ส
- 12.เคยเป็นประธานเครือข่ายกองทุนหมู่บ้าน ระดับตำบล ปี 2547-2553
- 13.เคยเป็นคณะกรรมการเครือข่ายกองทุน หมู่บ้านระดับตำบลอำเภอ ปี 2547-2553
- 14.บริจาคที่ดินขุดสระน้ำเพื่อการเกษตร เป็นเนื้อที่ 5 ไร่
  - 15.บริจาคที่ดินตั้งเสาโทรศัพท์ ของบริษัท TOT 16.เป็นที่ปรึกษาธนาคารต้นไม้บ้านนาเกลือ
- ให้สถานที่เป็นที่ปักชำกล้าไม้ ปี 2554
- 17.เป็นวิทยากรให้แก่หน่วยงานต่างๆ เช่น ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร สำนักงานเกษตรอำเภอและจังหวัด รวมทั้งหน่วย งานต่างๆ ทั้งภาครัฐและภาคเอกชน
- 18.เป็นหมอหนี้ของหมู่บ้าน รับปรึกษา เรื่องการเงิน ปี 2554

### การอนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม

1. เคยใช้ปุ๋ยเคมี เพราะสามารถหาซื้อมา ใช้ได้ง่าย แต่มีราคาสูง จึงปรับเปลี่ยนหันมาใช้ปุ๋ย

- อินทรีย์ที่ได้จากการหมักเศษใบไม้ในสวน และยังใช้ มูลสุกรฉีดพ่นรดโคนของฉีดพ่นทางใบ เพื่อให้ธาตุ อาหารหลักและรองของพืช ทำให้ได้ผลผลิตที่มี ต้นทุนต่ำ แต่มีคุณภาพสูง ผลไม่แตก ขนสวย เป็นหนทางที่ช่วยลดต้นทุนในการผลิต
- 2. เป็นผู้นำลดต้นทุนการผลิตโดยใช้น้ำหมัก มูลสุกรฉีดพ่นผสมกับกำมะถันทองกันราและกันผล แตก ทำให้เงาะมีน้ำหนักดี ผลไม่แตก ไม่มีราแป้ง
- 3. อนุรักษ์ดินและน้ำ โดยการปลูกพืชผสมผสาน ใช้วัชพืชเป็นตัวช่วยคลุมดิน โดยการตัดแทนการใช้ สารเคมี การถาก หรือการเผา
- 4. ส่งเสริมให้มีการอนุรักษ์ต้นไม้ในพื้นที่ โดย เป็นที่ปรึกษาธนาคารต้นไม้บ้านนาเกลือ ปลูกฝังให้ เยาวชนรักต้นไม้และปลูกต้นไม้เพิ่มขึ้น





2/2/32, 12:19 AM

• ประวัติแล:พลงาน เกษตรกร สภาบันเกษตรกร สหกรณ์ดีเด่นแห่งชาติ ประจำปี 2555 • (13)

