








<div><div>Asociaciones Clave</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Aceleradoras/incubadoras de startups.</li><li>· Instituciones educativas piloto (para testeo y feedback).</li><li>· Proveedores de servicios en la nube (AWS, Google Cloud, Azure).</li><li>· Mentores, asesores legales y contables.</li><li>· Inversores ángeles o fondos de capital semilla.</li><li>· Posibles alianzas con ministerios o secretarías de educación.</li></ul></div></div>	<div><div>Actividades clave</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Desarrollo continuo de la plataforma.</li><li>· Pruebas de calidad y mantenimiento.</li><li>· Gestión de la relación con clientes (ventas y soporte).</li><li>· Estrategias de marketing digital y posicionamiento.</li><li>· Cumplimiento legal y actualización normativa.</li><li>· Escalamiento de funcionalidades según necesidades de usuarios.</li></ul></div></div>	<div><div>Valor añadido</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Software integral y centralizado para instituciones educativas.</li><li>· Automatización de procesos administrativos y académicos.</li><li>· Comunicación fluida entre docentes, padres y estudiantes.</li><li>· Cumplimiento legal educativo y protección de datos.</li><li>· Experiencia personalizada según el rol del usuario (profesor, estudiante, padre, directivo).</li><li>· Reemplazo de múltiples herramientas dispersas (Drive, WhatsApp, Classroom, Excel, etc.) por una sola plataforma.</li></ul></div></div>	<div><div>Relaciones con los clientes</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Contratos de prestación de servicios con soporte técnico incluido.</li><li>· Atención al cliente vía chat en vivo, email y llamadas.</li><li>· Entrenamiento inicial a las instituciones educativas (onboarding).</li><li>· Acceso a actualizaciones y nuevas funcionalidades según plan de suscripción.</li><li>· Comunidad de usuarios y foro interno.</li></ul></div></div>	<div><div>Clientes</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· <b>Colegios privados</b> (pequeños y medianos).</li><li>· <b>Universidades</b> (enfocados en administración y gestión de proyectos).</li><li>· <b>Academias y centros de formación.</b></li><li>· Futuras alianzas con secretarías de educación o redes de instituciones.</li></ul></div></div>
<div><div>Costos</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Salarios/honorarios del equipo técnico y administrativo.</li><li>· Costos legales (constitución, protección de datos, PI).</li><li>· Infraestructura en la nube (desarrollo y producción).</li><li>· Licencias de software de desarrollo.</li><li>· Marketing digital y diseño de marca.</li><li>· Espacio de trabajo físico o remoto.</li><li>· Mantenimiento técnico y soporte post-venta.</li></ul></div></div>	<div><div>Ingresos</div><div></div><div><ul style="list-style-type: none"><li>· Modelo de <b>suscripción mensual/anual</b> por institución (planes escalables según tamaño).</li><li>· Venta de módulos adicionales premium (informes avanzados, analítica, personalización profunda).</li><li>· Servicios de implementación y capacitación.</li><li>· Posibles alianzas o licencias institucionales con entes gubernamentales.</li></ul></div></div>			