

يا ريت ناخذ بالننا من الجزء ده، الدكتور قال وهو
بيشرح إن في types of decision الحاجات دي
زي بعض باختلاف المسميات:

Operating = Executive = current =
programed = structured = routine =
repetitive decisions.

(دول مرادفين لبعض وأي معنى الدكتور كاتبه لكل
واحدة فيهم لو جاب واحد فيهم وجاب الاختيارات
فيها أكثر من واحدة من دول هنختار all the
(above

(القرارات دي بتكون روتينية عارفين هنتصرف
معاها إزاي مش محتاجة تحليل كتير ولا دراسة
كتير، ومتعود أخذها ومش صعبة.)

لكن

Non routine = non-programmed =
non structured = strategic = basic
= organizational = management =
Enterprise = policy = grouped decisions.

(هنا نفس الكلام دول مرادفين لبعض وأي معنى
الدكتور كاتبه لكل واحدة فيهم لو جاب واحد فيهم
وجاب الاختيارات فيها أكثر من واحدة من دول
هنختار (all the above

(القرارات دي بتكون صعبة ومش كل شوية
بأخذها فبتكون محتاجة تحليل وبحث وبتأخذ
وقت في اتخذها)



Message



Directive & Behavioral decision making: **low tolerance.**

Analytical & Conceptual decision making: **high tolerance & (take or invest time).**

Directive decision making: **is valuable for (short term decision) & uses quick, decisive thinking.**

Conceptual decision makers: **are strong in (long term decisions).**

Directive & Analytical decision making: **task focus / oriented.**

Conceptual & Behavioral decision making: **social focus / oriented.**

Directive decision makers: **excel verbal communication & they are rational and logical.**

Analytical decision makers: **they are careful and adaptable thinkers**

Conceptual decision making: **big picture thinkers who are willing to take risks**

Behavioral decision making: **focuses**



Message



Conceptual decision making: **big picture thinkers who are willing to take risks**

Behavioral decision making: **focuses on relationships more than task & evaluates the feelings of others as part of their decision making processes.**

Behavioral decision makers: **are persuasive communicators.** 3:19 PM ✓



Message

