ESTRATEGIAS PREMIUM Y VIP

A continuación, en esta guía estarán todas las estrategias DE LA FRANQUICIAS Premium y VIP.

En esta guía estará todo lo que necesitas para emprender en las FRANQUICIAS PREMIUM Y VIP. Si tienes preguntas serán muy mínimas, preguntas que realices y este en la guía, no será respondida. ¡PRESTA ATENCION!

OJO, antes de seguir leyendo esta guía te recomiendo ver la película protagonizada por LEONARDO DICAPRIO:…..EL LOBO DE WALL STREET

Entra al siguiente link que te dejare aquí

<https://www.youtube.com/watch?v=uN-vChxsiVo>

El VIDEO te enseñara a:

-Saber que son suscriptores.

-Saber que es un franquiciado potencial.

-Saber que es un franquiciado activo.

-Configurar tu perfil (Foto, nombre, contacto, redes, etc.).

-Navegar en las páginas de la plataforma.

-Saber cómo vender las franquicias.

-Vincular PayPal.

La franquicia Standart tiene 4 productos, la Premium tiene 6 productos, la VIP tiene 7 productos

VAMOS CON LOS PRODUCTOS DE LAS FRANQUICIAS.

STANDART

1-Derecho de vender la franquicia de manera ilimitada.

2-Sistema Automatizado del sistema.

3-Tener acceso a la oficina virtual las 24 horas del día.

4-Entrenamiento de trafico gratuito de WhatsApp, Facebook y YouTube.

PREMIUM.

1-Derecho de vender la franquicia de manera ilimitada.

2-Sistema Automatizado del sistema.

3-Tener acceso a la oficina virtual las 24 horas del día.

4-Entrenamiento de trafico gratuito de WhatsApp, Facebook y YouTube.

5-Escuela de Negocios.

6-Acceso a las herramientas de la plataforma.

**VIP**

1-Derecho de vender la franquicia de manera ilimitada.

2-Sistema Automatizado del sistema.

3-Tener acceso a la oficina virtual las 24 horas del día.

4-Entrenamiento de trafico gratuito de WhatsApp, Facebook y YouTube.

5-Escuela de Negocios.

6-Acceso a las herramientas de la plataforma.

7-Curso básico.

Recuerda.

Luego de ver el video que te enseñara a navegar en la plataforma debes:

-Ver los entrenamientos en la escuela de negocios, donde se te enseñara todo acerca de marketing y ventas.

-Comenzar hacer tráfico en las redes sociales.

HERRAMIENTAS:

Como Crear link de WhatsApp

<https://youtu.be/dp14QvEPrMU>

Curso para WhatsApp bot

<https://youtu.be/S1du21hLEeU>

Curso para Instagram

<https://youtu.be/wqE9WP-AiB4>

Hacer promoción pagada en Instagram

<https://youtu.be/bInla2vygJQ>

Hacer promoción gratis o pagada en Facebook.

<https://youtu.be/DWJzCdYZQcs>

Automatizar Instagram

<https://www.youtube.com/watch?v=1QT5NPS_PvA>

Automatizar WhatsApp

<https://www.youtube.com/watch?v=-c7ApU4Lw90>

ESTRATEGIAS

-PROMOCIONES DE PAGO, hacer promociones de pago es muy efectivo al momento de ofrecer un producto online.

-La particularidad de hacer promociones de pago es muy efectiva para llegar a personas que

-No saben que ofreces un producto en particular

-No saben que tu página y/o producto existen -están en otros países y normalmente estas personas no te siguen

-BASICAMENTE TE AYUDARIA BASTANTE HACER PROMOCIONES DE PAGO EN TUS RED SOCIAL COMO LO ES INSTAGRAM

-Un 89% de las personas que llegan a adquirir un producto o servicio a través de las redes sociales proceden de las promociones de pago de Instagram CREDITO DE INSTAGRAM Si te preocupa hacer un pago por las promociones, Instagram de ofrecer un crédito de publicidad de 25 dólares por cada factura:

REQUISITOS:

Una tarjeta de crédito o debito (puedes usar PayPal sin embargo debes añadir un método igual como lo es la tarjeta de débito o crédito, la tarjeta debe de tener saldo disponible, es seguro poner esos datos en Instagram o PayPal, sin problema. Las promociones se pagan al final de cada factura o consumo: es decir que vas a pagar la promoción de Instagram luego de que tu producto haya sido promocionado, por lo que antes de que tu factura llegue ya habrás generado ganancias para pagar esta factura por tu promoción Quien te cobrara es Facebook, aun tus datos de pago estén en Instagram tú debes tener tu Facebook enlazado a tu Instagram, ya que el administrador de la cuenta publicitaria es Facebook, ya que en una ocasión compro los derechos de Instagram Las promociones se hacen con imágenes o videos tal cual viste la de tu franquiciador, estas son más efectivas en las historias de 24 horas (si tu promoción dura 5 días aunque no la veas en tu historia sigue corriendo para los demás y seguirá promocionando, de manera que tiene una estadística que podrás ir dándote cuenta) esto quiere decir que una promoción en la historia de 24 horas tiene más probabilidad de interesar que postear una promoción.

**CONSEJOS:**

Siempre mantente al tanto de las publicaciones de tu mentor o franquiciador, pueden surgir nuevas ideas y si las analizas podrías mejorarla, trata siempre de no copiar exactamente el contenido ni usar el mismo Usar contenidos originales les dan más valor a tus publicaciones.

Consulta con tu franquiciador las dudas solo cuando hayas investigado, pero no hayas encontrado una respuesta decente o concreta, recuerda que las respuestas que están en las guías no serán respondidas por el chat, a menos que sea justificada.

Esto podría hacer interrumpir a tu franquiciador si no tienes un motivo concreto por el cual preguntar, recuerda que el franquiciador debe descansar no es una maquina disponible las 24 horas del día de toda la semana.

COMO INTERACTUAR CON EL CLIENTE

Al momento que tengas clientes recuerda buscar tu conversación con tu franquiciador, pues ahí encontraras las informaciones que necesitas para responderle al cliente, solo debes cambiar tus datos al momento de copiar la información.

COMO COBRAR LAS GANANCIAS

El método de pago principal de la plataforma por venta es de PAYPAL El cliente solo debe poner su tarjeta y colocar los datos y te caerá el dinero en PayPal.

COMPLEMENTO DE ACTIVACION MANUAL: El complemento de activación manual se encuentra en el sistema en la página de inicio y te da la facilidad de activar franquicias de la manera sencilla y cobrar el dinero de la manera que elijas si es efectivo, banco, o incluso el mismo PayPal sin necesidad que se haga pago por el sistema. Para cobrar por PayPal solo se necesita el correo con el que se creó PayPal, es decir, tu correo es como tu número de cuenta de un banco digital. Para registrarte en PayPal lo puedes hacer a través del sistema en la página de inicio donde dice PayPal y tocando el botón azul para registrarse y seguir los pasos, o entrando directamente a: paypal.com

COMO VENDER EL CURSO

Una vez dentro del sistema sigue los siguientes pasos:

1 menú

2 sistema

3 paginas

4 copiar el link que está en la posición número 7 titulado como (páginas de oferta y registro para usar con cualquier fuente de trafico gratuita o de pago: diferente a Facebook, Instagram y Messenger).

5 enviar el link a la persona por el chat de WhatsApp (si la persona pagara por la página con su tarjeta su cuenta se activará automáticamente, si lo harás manual debes seguir los pasos más adelante.

6 la persona se registra usando el link.

7 te diriges al menú.

8 sistema.

9 franquiciados potenciales

10 abajo estarán las cuentas ya registradas, las que tienen free aún no están activadas, y las demás activas tienen el nombre de la franquicia que posee. Fíjate que es tu cliente y toca actualizar y abajo aparecerán las franquicias en caso de que puedas activar varias, en el caso de la standart solo aparecerá una sola y tocara y automáticamente ya la persona está activa.

(SI ESTAS LEYENDO ESTO ES PORQUE ERES UN FRANQUICIADO VIP porque los VIP tienen acceso a una estrategia más amplia y eficaz para mejorar su trabajo ya que hicieron una inversión más alta, queremos asegurar una inversión como la es la del VIP, al activar una franquicia Standart o VIP asegúrese de solo enviar la guía titulada GUIA GENERAL y si activa una cuenta VIP asegúrese de enviar la guía titulada GUIA VIP).

¿QUE VENDES CON ESTE SISTEMA, CUAL ES LA IDEA PRINCIPAL DE LA ESTRATEGIA?

¿La idea principal es vender un estilo de vida que los demás quieran poseer, a esto le llamamos INFLUENCER, pero que pasa si no soy influenciar?

Pues hazte de cuenta que, si lo eres, de 100 personas que te escriben diario al menos una se deja influenciar, por tanto, debes hacer entender que, con este sistema estas de lo mejor, por tanto, se dejaran influenciar de la vida que tienes y que desean poseer, y compraran su curso de marketing online.

-Restaurantes finos

-Playa

-Jet ski

-Motores exóticos

-Levantarse como un crack

-No trabajar para nadie

-Incluso la manera de vestir y tu voz frente a la cámara son cosas que siempre estarán influenciando a las personas, de manera que esto no se trata de gastar, inviertes en un estilo de vida con el mismo dinero que va entrando para ir duplicando siempre más ganancias.

Consejos: crea un equipo que entre todos se puedan ayudar a crear contenidos, una fiesta en una torre donde la noche vale 60 dólares sale más barato son son 5 personas quienes alquilan el lugar, un viaje a la playa sale más barato en equipo que ir solo, por eso es necesario crear un equipo, puedes presentar a alguien el proyecto como amigos o conocidos cercano.

Crear motivaciones siempre es una herramienta eficaz, puedes revisar a diario las historias de tu franquiciador para tener ideas parecidas o decidir hacer algo parecido, pero siempre que puedas has un contenido original le dará más valor a tu publicación. Ver las historias de tu franquiciador puede ayudarte con nuevas ideas motivadoras.

PERFIL INSTAGRAM

Tu perfil no puede ser un perfil común y corriente como el de una persona que publica fotos con sus amigos, tu perfil es una herramienta de trabajo por tanto debe tener mensajes motivadores o publicaciones motivacionales, recuerda que siempre que puedas mejorar una idea o ser original hazlo.

WHATSAPP BUSINESS

El WhatsApp business es una herramienta eficaz que vale la pena poseer. De manera que estas recibiendo solicitudes, puedes enviar tu trafico al WhatsApp business, esta app se puede descargar en el mismo teléfono que usas tu WhatsApp personal, ya que la appstore o playstore te permiten tener 2 WhatsApp en el mismo dispositivo con herramientas como lo es el mensaje de bienvenida automático o las respuestas rápidas Y creando esta guía para simplificar el trabajo pudiéndola reenviar a tus franquiciados.