PROPUESTA TÉCNICO-ECONÓMICA

Sistema PetConnect Plataforma de Emparejamiento para Adopción de Mascotas

DataSphere Consultoría "Datos con ética, futuro con visión"

Equipo:

Jiménez Balderas Evelyn Monserrat Reyes Calva Ángel David Herrera Moreno Sayuri

Septiembre 2025

${\bf \acute{I}ndice}$

1.	Defi	inición	de la Empresa	3
	1.1.	Razón	Social	3
	1.2.	Logo		3
		1.2.1.	Colores Corporativos	3
	1.3.	Misión	1	3
	1.4.	Visión		3
	1.5.	Organ	igrama	4
2.	Pro	puesta	Técnica	4
		_	ivo del Proyecto	4
			ce del Proyecto	4
			Límites Geográficos	4
		2.2.2.	Alcance Organizacional	4
		2.2.3.	Tipos de Mascotas	5
		2.2.4.	Funcionalidades Incluidas (MVP)	5
		2.2.5.	Funcionalidades No Incluidas (Versión 1.0)	5
		2.2.6.	Principales Entregables	5
		2.2.7.	Otros Aspectos Relevantes	6
3.	Pro	puesta	Económica	6
	3.1.	Resum	nen de Costos	6
			ose Detallado	7
		_	Desarrollo Tecnológico - \$85,000	7
		3.2.2.	Equipo Humano - \$75,000 (5 meses)	7
			Marketing y Publicidad - \$18,000	7
		3.2.4.	Gastos Operativos - \$21,500	7
	3.3.	Cronog	grama de Desarrollo	7
	3.4.	Forma	a de Pago	8
4.	Mét	ricas d	de éxito	8
			dores Técnicos	8
			dores de Negocio	8
			to Organizacional	8
5.	Con	clusio	nes	8

1. Definición de la Empresa

1.1. Razón Social

DataSphere Consultoría S.A. de C.V.

1.2. Logo



Figura 1: Logo de DataSphere

El logo de DataSphere Consultoría consiste en una esfera de datos interconectados en color púrpura, representando la conectividad global y el análisis de información.

1.2.1. Colores Corporativos

Elemento	Código HEX	Uso
Morado principal	#9664B3	Esfera, nombre de la empresa(DataSphere)
Lila claro	#E4CDEC	Esfera
Gris	#555555	Subtítulos (Consultoría)

1.3. Misión

Brindar soluciones innovadoras a las empresas con proyección ética de impacto social.

1.4. Visión

Convertirnos en la consultora internacional de referencia en datos éticos, impulsando innovación y confianza en organizaciones responsables.

1.5. Organigrama







Figura 2: Organigrama

2. Propuesta Técnica

2.1. Objetivo del Proyecto

Objetivo General: Desarrollar una plataforma web centralizada que optimice el proceso de adopción de mascotas para una organización con múltiples albergues en Ciudad de México, utilizando algoritmos de compatibilidad.

Objetivos Específicos:

- 1. Crear un sistema unificado para gestionar adopciones en todos los albergues del cliente
- 2. Reducir el tiempo promedio de adopción de 45 a 20 días mediante matching eficiente
- 3. Alcanzar una tasa de éxito del 85 % en adopciones (sin devoluciones)
- 4. Facilitar 200+ adopciones exitosas en el primer semestre post-lanzamiento

2.2. Alcance del Proyecto

2.2.1. Límites Geográficos

- Cobertura: Ciudad de México únicamente
- Expansión futura: No contemplada en esta fase inicial

2.2.2. Alcance Organizacional

- Cliente objetivo: Una empresa/organización única con múltiples albergues
- Cobertura: Todos los albergues de la organización cliente en CDMX
- Modelo: Sistema centralizado para una sola entidad administrativa

2.2.3. Tipos de Mascotas

- Incluidas: Perros de todas las razas y tamaños (edad 6 meses 8 años)
- No incluidas: Gatos, animales con condiciones médicas críticas que requieran cuidados especializados

2.2.4. Funcionalidades Incluidas (MVP)

- Portal único para todos los albergues de la organización
- Sistema de registro centralizado de mascotas
- Perfiles detallados de mascotas con galería fotográfica
- Formulario de compatibilidad (8-10 variables clave)
- Sistema de búsqueda y filtros por albergue y características
- Panel administrativo unificado para gestión multi-albergue
- Contacto directo entre adoptantes y albergues específicos
- Reportes consolidados de todas las ubicaciones

2.2.5. Funcionalidades No Incluidas (Versión 1.0)

- Integración con múltiples organizaciones externas
- Sistema de pagos o donaciones
- App móvil nativa
- Algoritmos de inteligencia artificial avanzada
- Geolocalización con mapas interactivos
- Chat en tiempo real
- Sistema de seguimiento veterinario completo

2.2.6. Principales Entregables

1. Plataforma Web Centralizada

- Portal único multi-albergue
- Interface responsive
- Base de datos PostgreSQL optimizada

2. Sistema de Gestión Unificado

- Panel administrativo para la organización
- Gestión individual por albergue
- Reportes consolidados

3. Documentación y Capacitación

- Manual de usuario por rol
- Documentación técnica
- Plan de capacitación para personal de albergues

2.2.7. Otros Aspectos Relevantes

Seguridad y Privacidad:

- Encriptación de datos personales
- Cumplimiento con Ley Federal de Protección de Datos
- Backup automático diario

Tecnologías a Utilizar:

- Frontend: HTML5, CSS3, JavaScript
- Backend: Node.js con Express
- Base de datos: PostgreSQL
- Hosting: Heroku o DigitalOcean

3. Propuesta Económica

3.1. Resumen de Costos

Categoría	Costo (MXN)	Porcentaje
Desarrollo Tecnológico	\$85,000	42.6%
Equipo Humano (5 meses)	\$75,000	37.6%
Publicidad y Marketing	\$18,000	9.0%
Gastos Operativos	\$21,500	10.8%
SUBTOTAL	\$199,500	100%
IVA (16%)	\$31,920	
SUBTOTAL CON IVA	\$231,420	
Margen de Consultoría (30 %)	\$69,426	
PRECIO TOTAL AL CLIENTE	\$300,846	

3.2. Desglose Detallado

3.2.1. Desarrollo Tecnológico - \$85,000

Componente	Descripción	Costo
Frontend + Backend	Desarrollo completo de la plataforma	\$50,000
Base de Datos	Diseño y optimización PostgreSQL	\$15,000
Backend API	Servicios web y lógica de negocio	\$20,000
Frontend Responsive	6-8 interfaces principales	\$15,000
Integración APIs	Servicios externos básicos	\$20,000
Sistema notificaciones	Email básico	\$9,000
APIs internas	Conexión entre módulos	\$11,000
Testing y Soporte	Pruebas y mantenimiento	\$15,000
Testing Functional	Pruebas manuales completas	\$6,000
Testing Performance	Optimización de velocidad	\$4,000
Soporte Inicial	3 meses incluidos	\$5,000

3.2.2. Equipo Humano - \$75,000 (5 meses)

Rol	Sal/Mes	Responsabilidad Principal	Total
Gestor Proyecto	\$5,000	Coordinación y seguimiento	\$25,000
Desarrollador Junior	\$6,000	Programación y testing	\$30,000
Community Manager	\$4,000	Marketing y relación albergues	\$20,000

3.2.3. Marketing y Publicidad - \$18,000

Actividad	Descripción	Costo
Redes Sociales	Facebook, Instagram, Google Ads	\$10,000
Material Promocional	Videos y diseño gráfico	\$5,000
Eventos Cliente	Lanzamiento y capacitación	\$8,000

3.2.4. Gastos Operativos - \$21,500

■ Hosting y dominio: \$10,000

■ Licencias de software: \$7,500

■ Materiales varios: \$4,000

3.3. Cronograma de Desarrollo

	Mes	Actividades	Entregables
ſ	1	Análisis y diseño	Wireframes, arquitectura DB
	2	Desarrollo backend	API functional, PostgreSQL
	3	Desarrollo frontend	Interfaces responsivas
	4	Testing e integración	Sistema completo funcional
	5	Capacitación y lanzamiento	Plataforma operativa

3.4. Forma de Pago

Etapa	Monto	Condición
Inicio (40 %)	\$120,338	Al firmar contrato
Avance (35 %)	\$105,296	Al completar desarrollo
Final (25 %)	\$75,212	Al entregar sistema funcional

4. Métricas de éxito

4.1. Indicadores Técnicos

- Tiempo de carga menor a 3 segundos
- \bullet Disponibilidad del sistema mayor al 99 %
- Capacidad para 500 usuarios concurrentes

4.2. Indicadores de Negocio

- Sistema unificado para todos los albergues del cliente
- 200+ usuarios registrados en 3 meses
- 200+ adopciones exitosas en 6 meses
- Tasa de éxito mayor al 85 %

4.3. Impacto Organizacional

- Reducción del tiempo de adopción de 45 a 20 días
- Menos del 10 % de devoluciones
- Centralización eficiente de la gestión multi-albergue
- Satisfacción del cliente mayor a 4.0/5.0

5. Conclusiones

PetConnect representa una solución tecnológica viable y enfocada para abordar las necesidades específicas de una organización con múltiples albergues. La plataforma combina:

- Enfoque especializado: Sistema diseñado para un cliente específico
- Tecnología robusta: PostgreSQL y Node.js para escalabilidad
- Gestión centralizada: Control unificado de múltiples ubicaciones
- Viabilidad económica: Inversión de \$300,846 con cronograma realista de 5 meses

Beneficios esperados:

- 1. Unificación de procesos en todos los albergues
- 2. Mayor eficiencia en el proceso de adopción
- 3. Mejor experiencia tanto para adoptantes como para el personal
- 4. Base sólida para futuras expansiones

Recomendación: Implementar el proyecto PetConnect bajo los términos establecidos en esta propuesta, enfocándose en la excelencia operativa para el cliente específico antes de considerar expansiones.

DataSphere Consultoría

"Cada match exitoso es una vida salvada"