

DICIONÁRIO *be* YOUR BOSS

- **Lead:** É seu possível cliente, cujo contato você capturou de alguma forma (seja telefone ou e-mail);

- **Avatar:** Seu público alvo, pessoas que desejamos alcançar para vender nosso produto;

- **Copy ou Copywriting:** Basicamente são textos persuasivos que levam nosso potencial cliente a tomar uma ação;

- **Tráfego:** Forma de trazer pessoas para seu produto, criar um fluxo de lead's;

- **Nicho:** É uma parte específica de mercado;

- **CTA:** Call to Action, chamada para ação, como por exemplo: Saiba Mais, Fale conosco, etc.

- **E-book:** Um livro digital em formato de PDF;

- **ROI:** Return Of Investiment (Retorno sobre investimento), se refere ao seu real lucro depois de deduzir seus investimentos;

- **Perpétuo:** Um produto que pode ser vendido todos os dias do ano, com carrinho sempre aberto!;

- **Vendas no X1:** Significa que você usa a estratégia de conversar pelo Whatsapp por exemplo com seu lead, quebrando objeções e o convencendo de tomar uma ação;

- **Tráfego Direto:** Significa que você usa a estratégia de direcionar seu lead prontamente para uma página de vendas, que fará o papel de converter seus clientes;