

DICIONÁRIO *be* YOUR BOSS

- **Lead:** É seu possível cliente, cujo contato você capturou de alguma forma (seja telefone ou e-mail);
- **Avatar:** Seu público alvo, pessoas que desejamos alcançar para vender nosso produto;
- **Copy ou Copywriting:** Basicamente são textos persuasivos que levam nosso potencial cliente a tomar uma ação;
- **Tráfego:** Forma de trazer pessoas para seu produto, criar um fluxo de lead's;
- **Nicho:** É uma parte específica de mercado;
- **CTA:** Call to Action, chamada para ação, como por exemplo: Saiba Mais, Fale conosco, etc.
- **E-book:** Um livro digital em formato de PDF;
- **ROI:** Return Of Investment (Retorno sobre investimento), se refere ao seu real lucro depois de deduzir seus investimentos;
- **Perpétuo:** Um produto que pode ser vendido todos os dias do ano, com carrinho sempre aberto!;
- **Vendas no XI:** Significa que você usa a estratégia de conversar pelo Whatsapp por exemplo com seu lead, quebrando objeções e o convencendo de tomar uma ação;
- **Tráfego Direto:** Significa que você usa a estratégia de direcionar seu lead prontamente para uma página de vendas, que fará o papel de converter seus clientes;