翼支付卡

代理商99折（占到十分之九）

翼支付卡只可能用来充翼支付账号，11888卡充翼支付账号存在一个九七折的折损。

批充后台也是使用翼支付卡进行充值，

市场部在每次核算时候，都将翼支付卡的流量剔除出去，市场部认为翼支付卡存在代理商批充套现的问题。

主要考察翼支付卡充值占比。

100w以下不返点

集约服务费(充+消费)\*2%/2

翼支付卡用户群体分析

占比 温淑玲发的日报

卡销量和用户数量变化情况

现金充值，每一个月和翼支付进行结算

* 卖出去多少卡，消费多少卡（口径为卡部，水电煤也包括进去了）
* 卡卖出去多少，以及对活跃用户的影响度
* 识别套现用户
* 资金占比

翼支付卡，充进500元，啥时候花销出去，这个花销周期大概是多久，然后对比下和其它的方式对比下用户的资金周期。

需要卡部提供什么，需要哪些数据。

预付费卡是一个非常宽的支付领域。它面对的人群：  
1、没有银行卡，没有网银或使用不便者  
2、送礼者  
3、线下希望发行预付费卡和受理预付费卡的机构  
因为预付费卡有资金沉淀的作用，如果它的受理场景非常广泛，那么预付费卡就变得非常有价值。

下周三之前给出个报告。明天上午给个数据，以及数据的提取参数