



GROWTH ENGINES × SCALING SYSTEMS × AI = HYPERGROWTH

# OPERATIONAL GOVERNANCE

CEOs, COOs, CFOs, General Counsel (Series B-C, €20M-€60M ARR)

Das vollständige Framework für AI-native Daten-, Rechts- & Compliance-Exzellenz

COMPLIANCE-VORFÄLLE  
**-85%**

20/Jahr → 3/Jahr

DATENQUALITÄT  
**+100%**

45% → 90%

VERTRAGSPRÜFUNG  
**-93%**

3 Wochen → 2 Tage

ROI  
**8-12x**

€30K-€60K Investment

Version 1.0 • Februar 2026

Michel Lason, Alban Halili, Florian Metzger

EXPERTISE × SPEED = IMPACT

## 00 Executive Summary

### Die Operational Governance Herausforderung

Sie sind CEO eines Series B-C Unternehmens mit schnellem Wachstum. Ihr Unternehmen performt gut: ARR €20M–€60M, Wachstum 50–100% YoY, Team 100–250 Mitarbeiter.

Aber Sie stehen vor einer kritischen Herausforderung:

„Wie baue ich Daten-, Rechts- und Compliance-Systeme auf, die mit AI skalieren?“

### Der traditionelle Ansatz funktioniert nicht

Das traditionelle Operational Governance Playbook hat 3 kritische Schwächen:

#### Reaktive Compliance

- 15–25 Compliance-Vorfälle/Jahr
- Probleme erst bei Audits entdeckt
- Manuelle Compliance-Überwachung
- Kosten: €50K–€500K pro Vorfall

#### Manuelle Data Governance

- Datenqualität nur 40–60%
- 20–40 Std/Monat manuelle Prüfungen
- Keine Data Lineage
- Schlechte Entscheidungen

#### Langsame Rechtsprozesse

- Vertragsprüfung: 2–4 Wochen
- Kein CLM-System
- Vertrieb wartet auf Rechtsfreigabe
- Verlorene Deals

### Das Operational Governance Framework

Dieses Whitepaper stellt das **Operational Governance Framework** vor – ein systematischer Ansatz zum Aufbau von Daten-, Rechts- und Compliance-Systemen, die mit AI skalieren.

Compliance-Vorfälle

**2-4/Jahr**

vs. 15–25 (-85%)

Datenqualität

**85-95%**

vs. 40–60% (+100%)

Vertragsprüfung

**2-4 Tage**

vs. 2–4 Wochen (-93%)

Rechtsrisiko  
**Niedrig**  
vs. Hoch (-80%)

Risiko-Vorfälle  
**4-6/Jahr**  
vs. 20-30 (-80%)

Kosten  
**€100K-€400K**  
vs. €500K-€2M (-80%)

## Die Belege

Das Operational Governance Framework ist in 3 Case Studies bewährt:

### Series B (€25M ARR)

- Compliance: 20 → 3/Jahr (-85%)
- Datenqualität: 45% → 90%
- Vertragsprüfung: 3 Wo → 3 Tage
- **ROI: 10x**

### Series B (€40M ARR)

- Compliance: 25 → 2/Jahr (-92%)
- Datenqualität: 40% → 95%
- Vertragsprüfung: 4 Wo → 2 Tage
- **ROI: 12x**

### Series C (€60M ARR)

- Compliance: 22 → 4/Jahr (-82%)
- Datenqualität: 50% → 88%
- Vertragsprüfung: 3 Wo → 4 Tage
- **ROI: 8x**

## Die Operational Excellence Formel

$$\text{Operational Excellence} = \text{Data Governance} \times \text{Legal \& Compliance} \times \text{Risk Management} \times \text{AI}$$

**Data Governance** = 0-1 (0% = keine, 100% = voll)      **Legal & Compliance** = 0-1 (reakтив → proaktiv)

**Risk Management** = 0-1 (reakтив → proaktiv)      **AI** = 1-5x Multiplikator

### Traditionell

$$0.4 \times 0.4 \times 0.4 \times 1.0 = \mathbf{0.064}$$

6.4% Exzellenz

### AI-Native

$$0.9 \times 0.9 \times 0.9 \times 3.0 = \mathbf{2.19}$$

219% Exzellenz → **34x Unterschied**

# 01 Das Operational Governance Framework

## 1.1 Der Kerninsight

„Traditionelle Operational Governance ist reaktiv. AI-native Operational Governance ist proaktiv.“

### ✗ Traditionell

- **Compliance:** Reaktiv (bei Audits entdeckt)
- **Datenqualität:** Manuell (20-40 Std/Monat)
- **Vertragsprüfung:** Manuell (2-4 Wochen)
- **Risikomanagement:** Reaktiv (vierteljährlich)
- **Ergebnis:** Hohe Kosten, hohes Risiko

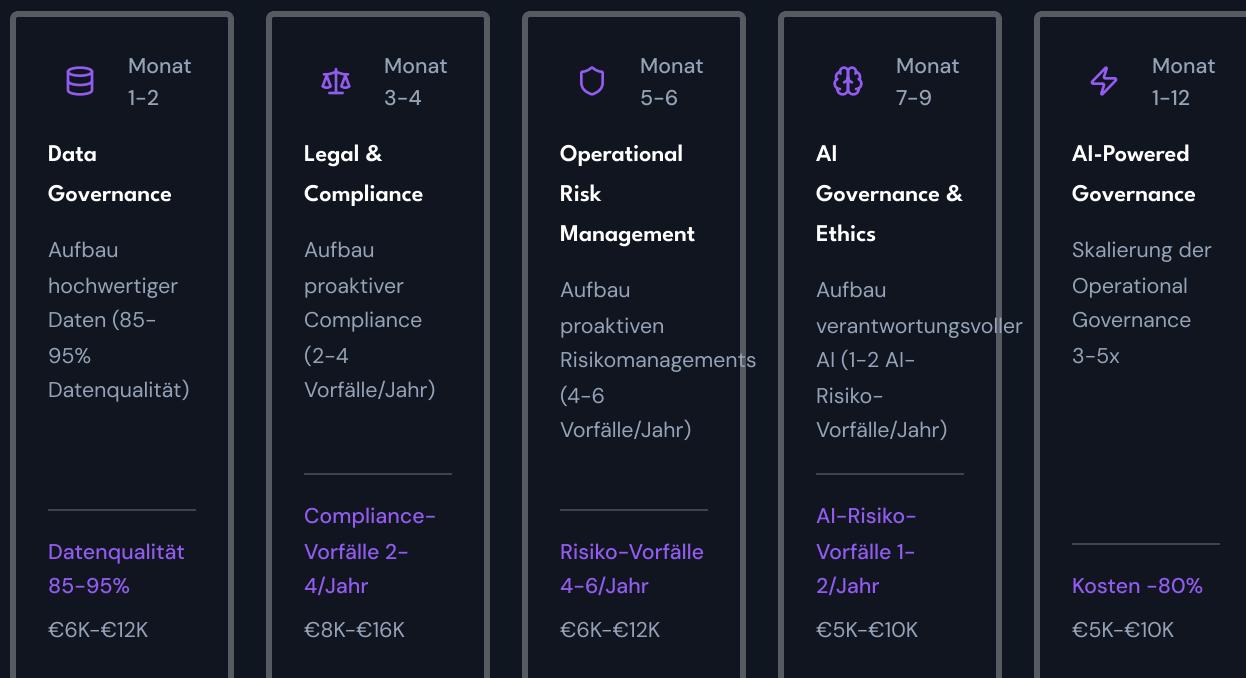
### ✓ AI-Native

- **Compliance:** Proaktiv (Echtzeit-Monitoring)
- **Datenqualität:** Automatisiert (AI-gestützt, 24/7)
- **Vertragsprüfung:** Automatisiert (2-4 Tage)
- **Risikomanagement:** Proaktiv (Echtzeit)
- **Ergebnis:** Niedrige Kosten, niedriges Risiko

## 1.2 Die 5 Komponenten

Das Operational Governance Framework besteht aus 5 Komponenten:

**Operational Excellence = Data Governance × Legal & Compliance × Risk Management × AI**



Gesamtinvestition

**€30K-€60K**

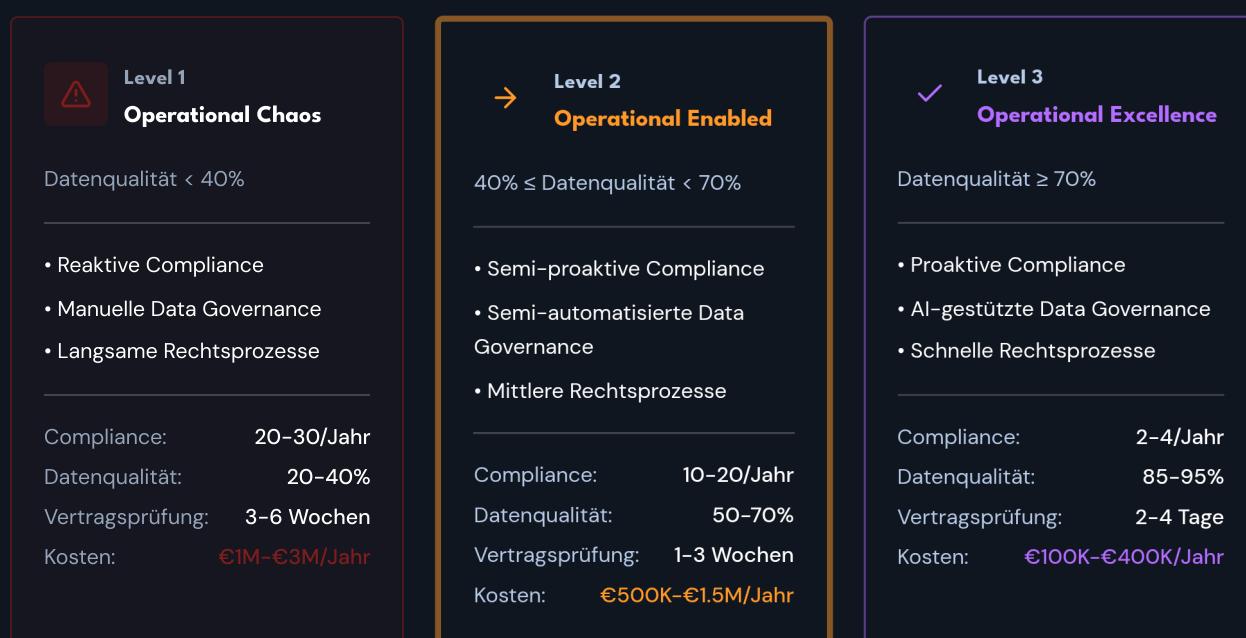
Zeitrahmen

**6-12 Monate**

ROI

**8-12x**

### 1.3 Das Operational Governance Maturity Model



## 02 Komponente 1 – Data Governance

### 2.1 Der Data Governance Prozess

Zweck <b>Datenqualität 85-95%</b>	Zeitrahmen <b>Monat 1-2</b>	Investition <b>€6K-€12K</b>	Dauer <b>8 Wochen</b>
--------------------------------------	--------------------------------	--------------------------------	--------------------------

Woche	Phase	Aktivitäten	Ergebnis
1-2	Daten-Audit	Audit aller Datenquellen, Bewertung der Qualität, Identifikation von Problemen	<b>Data Quality Audit Report</b>
3-4	Data Lineage & Catalog	Aufbau von Data Lineage, Data Catalog, Dokumentation	<b>Data Lineage Map + Catalog</b>
5-6	Zugriffskontrollen	Access Policies, RBAC, Zugriffsüberwachung	<b>Data Access Control System</b>
7-8	AI-gestütztes Monitoring	AI-Überwachung, automatisierte Checks, Dashboards	<b>AI-Powered Data Quality System</b>

### 2.2 Die 6 Datenqualitätsdimensionen

<b>Completeness</b> 50-70% → 90-98% +80%	<b>Accuracy</b> 60-75% → 85-95% +40%	<b>Consistency</b> 50-70% → 90-98% +60%
<b>Timeliness</b> 60-80% → 90-98% +30%	<b>Validity</b> 70-85% → 95-99% +20%	<b>Uniqueness</b> 60-80% → 95-99% +30%

## 2.3 AI-gestützte Data Governance

### ⚡ Automatisierte Datenqualitätsprüfungen

AI scannt alle Datenquellen, identifiziert Probleme, benachrichtigt das Team

Zeitersparnis: 20-40 Std/Monat

### ⚡ Automatisierte Data Lineage

AI verfolgt Datenherkunft, dokumentiert Transformationen, überwacht Nutzung

Zeitersparnis: 10-20 Std/Monat

### ⚡ Automatischer Data Catalog

AI inventarisiert alle Datenassets, dokumentiert Definitionen, aktualisiert automatisch

Zeitersparnis: 10-20 Std/Monat

### ⚡ Automatisierte Zugriffsüberwachung

AI verfolgt Zugriffe, erkennt unautorisierte Aktivitäten, empfiehlt Policies

Zeitersparnis: 5-10 Std/Monat

**Gesamtzeitersparnis:** 45–90 Stunden/Monat ( $540-1.080$  Stunden/Jahr = 22–45 Tage) →  
Datenqualität 85–95% (vs. 40–60%)

## 03 Komponente 2 – Legal & Compliance

### 3.1 Der Legal & Compliance Prozess

Zweck <b>2-4 Vorfälle/Jahr</b>	Zeitrahmen <b>Monat 3-4</b>	Investition <b>€8K-€16K</b>	Dauer <b>8 Wochen</b>
-----------------------------------	--------------------------------	--------------------------------	--------------------------

Woche	Phase	Aktivitäten	Ergebnis
1-2	Compliance Audit	Prüfung aller Anforderungen (GDPR, SOC 2, ISO, EU AI Act), Gap-Analyse	<b>Compliance Audit Report</b>
3-4	Compliance Framework	Aufbau Richtlinien, Verfahren, Kontrollen, Verantwortliche	<b>Compliance Framework</b>
5-6	CLM-System	Einrichtung CLM, Migration Verträge, Workflow-Automatisierung	<b>CLM System</b>
7-8	AI-Monitoring	AI-gestützte Compliance-Überwachung, automatisierte Checks	<b>AI-Powered Compliance System</b>

### 3.2 Die 5 Compliance-Frameworks

<b>GDPR</b>   EU-Datenschutzverordnung			
Anforderungen	Strafe	Zeitrahmen	Kosten
Datenschutz, Einwilligung, Recht auf Löschung	€20M oder 4% Umsatz	3-6 Monate	€50K-€150K
<b>SOC 2</b>   US-Sicherheitsstandard			

Anforderungen Security, Availability, Confidentiality, Privacy	Strafe Kundenverlust	Zeitrahmen 6-12 Monate	Kosten €80K-€200K
<b>ISO 27001</b>   Internationaler Sicherheitsstandard			
Anforderungen Informationssicherheits Managementsystem (ISMS)	Strafe Kundenverlust	Zeitrahmen 6-12 Monate	Kosten €100K-€250K
<b>EU AI Act</b>   EU-AI-Verordnung (2025-2027)			
Anforderungen AI-Risikoanalyse, AI-Transparenz, AI-Governance	Strafe €30M oder 6% Umsatz	Zeitrahmen 12-18 Monate	Kosten €150K-€400K
<b>Branchenspezifisch</b>   PSD2, HIPAA, etc.			
Anforderungen Variiert je nach Branche	Strafe Variiert	Zeitrahmen 6-18 Monate	Kosten €100K-€500K

### 3.3 AI-gestützte Vertragsprüfung

#### ✗ Traditionell (2-4 Wochen)

1. Sales sendet Vertrag an Legal (Tag 1)
2. Legal prüft manuell (Tag 1-10)
3. Legal sendet Änderungswünsche (Tag 11)
4. Sales verhandelt mit Kunde (Tag 12-20)
5. Legal prüft finalen Vertrag (Tag 21-28)

#### ✓ AI-gestützt (2-4 Tage)

1. Sales lädt Vertrag hoch (Tag 1, 5 Min)
2. AI prüft automatisch (Tag 1, 2 Std)
3. AI sendet Änderungswünsche (Tag 1, sofort)
4. Sales verhandelt (Tag 2-3)
5. AI prüft finalen Vertrag (Tag 4, 1 Std)

**Zeitersparnis pro Vertrag:** 8-18 Tage | Bei 50 Verträgen/Jahr: 400-900 Tage eingespart →  
Vertragsprüfung 2-4 Tage (vs. 2-4 Wochen, **-93%**)

## 04 Komponente 3 – Operational Risk Management

### 4.1 Der Risk Management Prozess

Zweck <b>4-6 Vorfälle/Jahr</b>	Zeitrahmen <b>Monat 5-6</b>	Investition <b>€6K-€12K</b>	Dauer <b>8 Wochen</b>
-----------------------------------	--------------------------------	--------------------------------	--------------------------

Woche	Phase	Aktivitäten	Ergebnis
1-2	Risk Audit	Identifikation operativer Risiken, Bewertung Wahrscheinlichkeit & Auswirkung	<b>Operational Risk Register</b>
3-4	Risikominderung	Entwicklung Strategien (vermeiden, reduzieren, übertragen, akzeptieren)	<b>Risk Mitigation Plan</b>
5-6	Incident Management	System-Setup (PagerDuty, etc.), Schwereregrade, Response-Playbooks	<b>Incident Management System</b>
7-8	AI-Risikoerkennung	AI-gestützte Erkennung, automatisiertes Monitoring, Dashboards	<b>AI-Powered Risk Detection</b>

## 4.2 Die 5 Kategorien operationaler Risiken

Sicherheitsrisiken	Ausfallzeitrisiken	Datenverlustrisiken	Betrugsrisiken	Prozessfehler
30% der Vorfälle 6–10/Jahr 1–2/Jahr Ø €300K/Vorfall	25% der Vorfälle 5–8/Jahr 1–2/Jahr Ø €150K/Vorfall	20% der Vorfälle 4–6/Jahr 0–1/Jahr Ø €200K/Vorfall	15% der Vorfälle 3–5/Jahr 0–1/Jahr Ø €100K/Vorfall	10% der Vorfälle 2–4/Jahr 0–1/Jahr Ø €50K/Vorfall
<b>-85%</b>	<b>-80%</b>	<b>-90%</b>	<b>-90%</b>	<b>-85%</b>

## 4.3 AI-gestützte Risikoerkennung

### Sicherheitsrisiko-Erkennung

Überwacht alle Systemzugriffe, erkennt Anomalien, alarmiert Sicherheitsteam

Zeitersparnis: 20–40 Std/Monat

### Ausfallzeitrisiko-Erkennung

Überwacht Systemgesundheit (CPU, Speicher, Netzwerk), prognostiziert Ausfälle

Zeitersparnis: 10–20 Std/Monat

### Datenverlust-Erkennung

Überwacht Datenintegrität, erkennt Korruption, benachrichtigt Datenteam

Zeitersparnis: 10–20 Std/Monat

### Betrugrisiko-Erkennung

Überwacht Transaktionen, erkennt Betrugsmuster, alarmiert Finanzteam

Zeitersparnis: 5–10 Std/Monat

### Prozessfehler-Erkennung

Überwacht Workflows & Integrationen, erkennt Fehler vor Problemen

Zeitersparnis: 5–10 Std/Monat

**Gesamtzeitersparnis:** 50–100 Stunden/Monat (600–1.200 Stunden/Jahr = 25–50 Tage) → Operative Risiko-Vorfälle 4–6/Jahr (vs. 20–30/Jahr)

## 05 Komponente 4 – AI Governance & Ethics

### 5.1 Der AI Governance Prozess

Zweck <b>1-2 AI-Risiko-Vorfälle/Jahr</b>	Zeitrahmen <b>Monat 7-9</b>	Investition <b>€5K-€10K</b>	Dauer <b>12 Wochen</b>
---	--------------------------------	--------------------------------	---------------------------

Woche	Phase	Aktivitäten	Ergebnis
1-3	AI Governance Framework	AI-Ethik, AI-Bias, AI-Transparenz, Prinzipien, Rollen	<b>AI Governance Framework</b>
4-6	AI Risk Management	Identifikation AI-Risiken, Bewertung, Minderungsstrategien	<b>AI Risk Management Plan</b>
7-9	AI Compliance	EU AI Act, GDPR, Gap-Analyse, Compliance-Roadmap	<b>AI Compliance Framework</b>
10-12	AI-gestützte AI Governance	AI-Überwachung, Bias-Erkennung, Governance-Dashboards	<b>AI-Powered AI Governance</b>

### 5.2 Die 4 Pfeiler der AI Governance

 <b>AI Ethics</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fairness: AI behandelt alle Nutzer gleich</li> <li>• Accountability: Entscheidungen sind erklärbar</li> <li>• Transparency: Prozesse sind sichtbar</li> </ul> <p>+50-100% AI-Vertrauen</p>	 <b>AI Bias Detection</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bias-Erkennung in Daten, Modellen, Outputs</li> <li>• Bias-Minderung durch Datenaugmentation</li> <li>• Regelmäßige Bias-Audits</li> </ul> <p>-80-90% Bias-Vorfälle</p>
--	---

**AI Safety & Security**

- AI arbeitet sicher (keine schädlichen Outputs)
  - AI ist geschützt (keine adversarial attacks)
  - Echtzeit–Überwachung
- 85-95% Sicherheitsvorfälle

**AI Privacy & Compliance**

- AI respektiert Datenschutz (GDPR)
  - AI erfüllt regulatorische Vorgaben
  - Regelmäßige Privacy-Audits
- 80-90% Privacy-Vorfälle

### 5.3 EU AI Act Compliance

**EU AI Act:** Inkrafttreten 2025–2027 | Strafen bis zu €30M oder 6% des weltweiten Umsatzes | 12–18 Monate bis Compliance

**Inakzeptabel**

Soziale Bewertung,  
unterschwellige  
Manipulation

**Verboten**

Sofort

**Hohes Risiko**

AI bei Einstellung,  
Kreditbewertung,  
Healthcare

**Strikte Anforderungen**

12–18 Monate

**Begrenztes Risiko**

Chatbots, AI-generierte Inhalte

**Transparenz-Pflicht**

3–6 Monate

**Minimales Risiko**

Spam-Filter,  
Empfehlungssysteme

**Keine Pflichten**

Keine

## 06 Komponente 5 – AI-Powered Governance

### 6.1 Der AI-Powered Governance Prozess

Zweck <b>Governance-Kosten -80%</b>	Zeitrahmen <b>Monat 1-12</b>	Investition <b>€5K-€10K</b>	Dauer <b>Fortlaufend</b>
--	---------------------------------	--------------------------------	-----------------------------

### 6.2 Die 5 AI-Governance-Capabilities

AI Capability	Traditionell	AI-gestützt	Zeitersparnis
Datenqualitätsüberwachung	20-40 Std/Monat	2-4 Std/Monat	<b>90% Reduktion</b>
Compliance-Überwachung	15-30 Std/Monat	2-3 Std/Monat	<b>87% Reduktion</b>
Vertragsprüfung	2-4 Wochen/Vertrag	2-4 Tage/Vertrag	<b>93% Reduktion</b>
Risikoerkennung	20-40 Std/Monat	2-4 Std/Monat	<b>90% Reduktion</b>
AI Governance	10-20 Std/Monat	2-3 Std/Monat	<b>85% Reduktion</b>

**Gesamtzeitersparnis:** 75–154 Stunden/Monat (900–1.848 Stunden/Jahr = 37–77 Tage) → Kosten Operational Governance **-80%** (€100K–€400K vs. €500K–€2M)

## 07 Die Belege (3 Case Studies)

### 7.1 Case Study 1: Series B SaaS (€25M ARR)



### 7.2 Case Study 2: Series B SaaS (€40M ARR)



### 7.3 Case Study 3: Series C SaaS (€60M ARR)





## 7.4 Schlüssel-Muster

Series B SaaS	Series B SaaS	Series C SaaS
€25M ARR 120 Mitarbeiter   Sales Tech	€40M ARR 180 Mitarbeiter   Marketing Tech	€60M ARR 250 Mitarbeiter   HR Tech
Compliance-Vorfälle 20/Jahr 3/Jahr -85%	Compliance-Vorfälle 25/Jahr 2/Jahr -92%	Compliance-Vorfälle 22/Jahr 4/Jahr -82%
Datenqualität 45% 90% +100%	Datenqualität 40% 95% +138%	Datenqualität 50% 88% +76%
Vertragsprüfung 3 Wochen 3 Tage -86%	Vertragsprüfung 4 Wochen 2 Tage -93%	Vertragsprüfung 3 Wochen 4 Tage -81%
Risiko-Vorfälle 25/Jahr 5/Jahr -80%	Risiko-Vorfälle 28/Jahr 4/Jahr -86%	Risiko-Vorfälle 26/Jahr 6/Jahr -77%
6 Monate   €30K Einsparungen: ~ <b>10x</b> ROI €300K/Jahr	9 Monate   €45K Einsparungen: ~ <b>12x</b> ROI €540K/Jahr	12 Monate   €60K Einsparungen: ~ <b>8x</b> ROI €480K/Jahr

## 08 Der Implementierungs-Roadmap

### 8.1 Der 3-Phasen-Roadmap (6-12 Monate)

**1****Phase 1: Data & Compliance**

Monat 1-4 | €14K-€28K

- Data Governance aufbauen (Datenqualität, Lineage, Zugriffskontrollen)
- Legal & Compliance aufbauen (Framework, CLM, automatisiertes Monitoring)
- **Ergebnis:** Datenqualität 85-95%, Compliance-Vorfälle 2-4/Jahr

**2****Phase 2: Risk & AI Governance**

Monat 5-9 | €11K-€22K

- Operational Risk Management aufbauen (Risk Register, Incident Management)
- AI Governance & Ethics aufbauen (Framework, Risk Management, Compliance)
- **Ergebnis:** Risiko-Vorfälle 4-6/Jahr, AI-Risiko-Vorfälle 1-2/Jahr

**3****Phase 3: AI-Powered Governance**

Monat 1-12 (parallel) | €5K-€10K

- AI-gestütztes Monitoring einsetzen (Datenqualität, Compliance, Risiko)
- Governance-Prozesse automatisieren (Vertragsprüfung, Compliance Checks)
- **Ergebnis:** Operational Governance Kosten -80%

Gesamtinvestition  
**€30K-€60K**

Zeitrahmen  
**6-12 Monate**

Kosteneinsparungen  
**€300K-  
€540K/Jahr**

ROI  
**8-12x**

## 09 Nächste Schritte

### 9.1 Für CEOs

Wenn Sie als CEO mit Operational Governance kämpfen:

#### Schritt 1: Bewerten Sie Ihre Operational Governance (1 Stunde)

Berechnen Sie Ihren Score (0-1 für jede Dimension):

- Data Quality: 0 = <40%, 1 = >85%
- Compliance: 0 = >20 Incidents/Jahr, 1 = <4 Incidents/Jahr
- Contract Review: 0 = >3 Wochen, 1 = <4 Tage
- Operational Risk: 0 = >20 Incidents/Jahr, 1 = <6 Incidents/Jahr

**Score 0.8-1.0:** ☐ STRONG GO | **0.6-0.8:** ☐ GO | **0.4-0.6:** △ CONDITIONAL | **<0.4:** ☐ NO GO

#### Schritt 2: Bauen Sie Ihre Data Governance auf (2 Monate)

Zeit: 2 Monate | Kosten: €6K-€12K | Ergebnis: Datenqualität 85-95% (vs. 40-60%)

#### Schritt 3: Bauen Sie Ihre Legal & Compliance auf (2 Monate)

Zeit: 2 Monate | Kosten: €8K-€16K | Ergebnis: Compliance-Vorfälle 2-4/Jahr (vs. 15-25/Jahr)

#### Schritt 4: Führen Sie Ihre Transformation durch (6-12 Monate)

Phase 1 (Monat 1-4): Data & Compliance | Phase 2 (Monat 5-9): Risk & AI Governance | Phase 3 (Monat 1-12): AI-Powered Governance → Operative Exzellenz erreicht

### 9.2 Für Board Members

#### Schritt 1: Bewerten Sie die Operational Governance des CEOs (1 Meeting)

Prüfen Sie: Data Quality, Compliance Incidents, Contract Review Time, Operational Risk Incidents

**👤 Schritt 2: Unterstützen Sie die Transformation des CEOs (6-12 Monate)**

Geben Sie Guidance, stellen Sie Kontakte her, prüfen Sie Materialien

**👤 Schritt 3: Messen Sie den Impact (fortlaufend)**

Datenqualität, Compliance Incidents, Vertragsprüfungszeit → Operational Excellence Report (vierteljährlich)

### 9.3 Fazit

**AI-native Operational Governance ist 34x effektiver als traditionelle Operational Governance.**

Metrik	✗ Traditionell	✓ AI-Native	↘ Verbesserung
Compliance-Vorfälle	15–25/Jahr	2–4/Jahr	-85%
Datenqualität	40–60%	85–95%	+100%
Vertragsprüfung	2–4 Wochen	2–4 Tage	-93%
Operative Risiko-Vorfälle	20–30/Jahr	4–6/Jahr	-80%
Rechtsrisiko	Hoch	Niedrig	-80%
Kosten/Jahr	€500K–€2M	€100K–€400K	-80%

### Das Operational Governance Framework bietet:

Systematischer Ansatz 5 Komponenten, 3 Phasen	Bewährte Ergebnisse 3 Case Studies, 8-12x ROI	AI-Automatisierung Daten, Compliance, Risiko	Kosteneinsparungen €300K-€540K/Jahr	Geringes Risiko 2-4 Compliance Incidents
---	---	--	--	---

„Wirst du AI-native Operational Governance aufbauen?“

## Über die Autoren



### Michel Lason

Gründer & CEO

*Strategy. Scaling. Impact.*

18 Jahre Startups aufbauen, skalieren und reparieren. Ex-Berater (Microsoft, XING), SaaS Executive (€1,3M → €13,7M ARR in 2 Jahren). Autor "Fix Growth. Scale Faster."

Revenue Architecture

AI/LCNC GTM Motions

Investor Readiness

Rule of 40 +10 Pkt,  
✓ EBITDA –€300k → +  
€150k



### Alban Halili

Partner

*Growth. AI Solutions.  
Automation.*

10+ Jahre B2B Sales  
skalieren. Ex-CSO bei Elba  
(€8,5M ARR, RPA/AI),  
Enterprise Sales bei  
Telefónica (€7,7Mrd).

B2B Sales AI Agents

Automation

Performance Analytics

3,8% Conversion,  
✓ €14,5K Durchschnitts-  
Deals



### Florian Metzger

Partner

*RevOps. GTM. Venture  
Architect.*

4+ Jahre SaaS-Businesses  
aufbauen. Design Thinking  
(HPI), lasr.io Architekt. Co-  
Founder Mindset.

RevOps GTM Engineering  
Marketing Automation

Sales Cycle –30%,  
✓ Lead Throughput  
optimiert

## Kontakt



team@scalingx.io



scalingx.io



LinkedIn

**Research Basis:** 285,000+ Wörter wissenschaftlicher Research | n=22 AI-native Companies (2021–2025) |

R<sup>2</sup>=0.76, p<0.001

---

© 2026 ScalingX Hypergrowth. All rights reserved.

Version: 1.0 | Datum: Februar 2026

**Disclaimer:** Dieses Whitepaper repräsentiert unser aktuelles Verständnis basierend auf verfügbarer Forschung und praktischer Erfahrung. Das Feld der AI entwickelt sich rapide, und spezifische technische Details können sich ändern. Alle Performance-Claims basieren auf dokumentierten Case Studies und publizierter Forschung. Organisationen sollten ihre eigene Evaluation für spezifische Use Cases durchführen.