

Workbook

Английский для собеседования

В этой книге три главы. Первая глава содержит теоретическую и практическую части. Во второй главе мы рассмотрим технику для ответов на вопросы собеседования. А в третьей главе мы собрали основные советы for a job hunt.

Глава 1. Как рассказать о себе и своем опыте на собеседовании или в новой команде. Что такое elevator pitch? Разберем основные времена и лексику, которые помогут грамотно презентовать себя + отработаем на практике.

Глава 2. S.T.A.R method - техника ответов на вопросы на собеседовании.

Глава 3. Что писать работодателям, чтобы тебя заметили и на шаг приблизиться к получению заветного оффера. Расскажем о советах для создания CV, LinkedIn profile and cover letter, разберем dos and don'ts.

Мы обучаем деловому английскому онлайн. Наши клиенты - специалисты из сфер: IT, HR, менеджмент, руководители разных уровней и направлений, маркетинг, логистика, юриспруденция. Кроме индивидуальных занятий мы работаем с группами и сотрудничаем с компаниями: сейчас мы преподаем Английский сотрудникам OZON. Мы также предоставляем услуги подготовки к собеседованиям на английском языке.

А наши студенты получают офферы в иностранные компании через 2-3 месяца занятий (посмотреть кейсы можно тут: [instagram](#))

В данном воркбуке вы:

- вспомните основную грамматику и лексику
- напишите запоминающуюся самопрезентацию
- отработаете основные вопросы с собеседований

Книгу разработали Ирена, преподаватель и методист, и Анна, основатель и руководитель Anglichannka



Выбирайте слот на консультацию с методистом [на сайте](#) или пишите [менеджеру](#)

Глава первая.

1. Как рассказать о себе и своем опыте на собеседовании или в новой команде.
2. Что такое elevator pitch?
3. Разберем основные времена лексику, которые помогут грамотно презентовать себя.
4. Практические упражнения для отработки.

Ознакомься с диалогом интервьюера и Марии.



Interviewer

Hello! Thank you for coming to this interview today. Could you please tell me a little bit about yourself?



Maria

Hi, my name is Maria, I was born in a small city in the south of Russia. My star sign is pisces, I like taking long walks with my dog and drinking coffee.

Waaait a minute. That's not exactly what the interviewer wanted to know.

Задавая вопрос «Could you please tell me about yourself?», интервьюер хочет знать о вашем опыте и понять, насколько вы подходите для этой роли.

Для того, чтобы правильно структурировать ответ на этот вопрос, обратимся за помощью к elevator pitch.

Elevator pitch – это краткое изложение вашего опыта и навыков или краткое описание продуктов/услуг, которые вы продаете. Термин "elevator pitch" происходит от того, что эта речь не должна длиться дольше обычной поездки на лифте (1-2 минут).

Elevator pitch это своего рода визитная карточка в мире бизнеса и продвижения себя, своих услуг и продуктов, она должна быть лаконичной, краткой и информативной.

В каких ситуациях можно использовать elevator pitch?

- At interviews as an answer to "Tell me about yourself"?
- At job fairs and networking events
- In your LinkedIn "About me" section
- On your website or blog
- When you introduce yourself to a new client or team

Как составить elevator pitch? Конечно, эту речь всегда можно отредактировать и подогнать под разные ситуации. Например, когда вы представляетесь коллеге, ваша речь будет более короткой и менее продающей, чем когда вы представляетесь на конференции. Anyways, the structure remains the same.

Прочитай три главных шага для создания продающей elevator pitch.



Interviewer

Hello! Thank you for coming to this interview today. Could you please tell me a little bit about yourself?

1. Who you are and what you do. Начните с краткой презентации себя и того, чем вы занимаетесь.

Maria

Hello! Thank you for the opportunity to be here today. Of course, I'd love to share my background with you. I'm Maria Ivanova, I have worked as a digital marketing specialist for 5 years. I specialise in helping small businesses thrive online by creating strategic digital marketing campaigns that drive engagement and boost sales.



2. Identify a problem you can solve and explain how you solve it. Определите глобальную проблему/задачу, которую вы сможете решить и каким образом. Не вдавайтесь в детали различных проектов, расскажите о своих способностях и талантах в общих чертах.

Maria

In today's saturated digital landscape, it's easy for small businesses to get lost among competitors. Many struggle to connect with their target audience effectively, leading to missed opportunities for growth. That's where I come in. I craft tailored digital marketing strategies that cut through the noise, helping businesses stand out and build meaningful connections with their customers. By leveraging my expertise in social media, SEO, and content marketing, I ensure that your brand's message resonates loud and clear.



2. Why you? What can you bring to the table*? На этом этапе у вас есть возможность поделиться отличающей вас от всех других кандидатов чертой. Ответьте сами себе на вопрос: почему вы подходящий кандидат для этой роли? Какую пользу именно вы сможете принести компании? Расскажите о том, что вы готовы сделать все, что в ваших силах, чтобы принести успех компании.

Maria

Given my vast experience, deep understanding of the digital landscape, broad range of knowledge and strong skills of delivering desired outcomes, I believe I can bring a unique blend of creativity and strategy to the table and help your company grow and succeed.



* to bring sth. to the table (idiom. expression) – привнести что-то полезное от себя, вкладывать свои усилия/знания, делать вклад;

Sofia has brought her 10-year experience to the table. София привнесла свой 10-летний опыт в компанию.

Present Simple. Зачем он нужен?

Чтобы рассказать о себе, своих актуальных умениях и навыках нам помогает Present Simple.

Positive	Negative	Question
I / you / we / they + verb	I / you / we / they + do not + verb	Do + I / you / we / they + verb
He / she / it + verb + s	He / she / it + does not + verb	Does + he / she / it + verb

Упражнение 1.

Прочитайте рассказ Марии о себе еще раз.

I'm Maria Ivanova, I have worked as a digital marketing specialist for 5 years. I specialise in helping small businesses thrive online by creating strategic digital marketing campaigns that drive engagement and boost sales.

In today's saturated digital landscape, it's easy for small businesses to get lost among competitors. Many struggle to connect with their target audience effectively, leading to missed opportunities for growth. That's where I come in. I craft tailored digital marketing strategies that cut through the noise, helping businesses stand out and build meaningful connections with their customers. By leveraging my expertise in social media, SEO, and content marketing, I ensure that your brand's message resonates loud and clear.

Given my vast experience, deep understanding of the digital landscape, broad range of knowledge and strong skills of delivering desired outcomes, I believe I can bring a unique blend of creativity and strategy to the table and help your company grow and succeed.

Найди и подчеркни в тексте фразы, обозначающие:

- 1. who she is
- 2. what her job is
- 3. what she does
- 4. what are her strength

Ответы на все задания есть в конце книги

Упражнение 2.

Раскройте скобки и поставь глагол в нужную форму, используя Present Simple.

1. During a job interview, the candidates (to be) _____ evaluated based on their qualifications and experience.

2. The HR manager (to conduct) _____ interviews with potential candidates every week.

3. The company's values and culture (to play) _____ an important role in the recruitment process.

4. Candidates (to prepare) _____ for job interviews by researching the company and practicing common interview questions.

5. Soft skills, such as communication and teamwork, (to be) _____ often assessed during job interviews.
6. The interview panel (to consist) _____ of senior managers and department heads.

7. After the interviews, the HR department (to review) _____ the candidates' resumes and interview feedback.

8. The job offer (to depend) _____ on the candidate's performance during the interview process.

9. Successful candidates (to receive) _____ an offer letter outlining the terms and conditions of employment.

10. It (to take) _____ approximately two weeks to complete the entire recruitment process from application to job offer.

Лексика для описания навыков.

Упражнение 3.

Соедините фразы с их значениями.

- | | |
|---|--|
| 1. to share one's background | a. работать кем-то (профессия) |
| 2. to work as a sb. | b. преодолевать препятствия, трудности |
| 3. to specialise in sth. | c. специализироваться в чем-то |
| 4. to thrive on sth. | d. разрабатывать стратегии |
| 5. to create sth. | e. разбираться с, справляться с |
| 6. to drive up sth. | f. столкнуться с проблемой |
| 7. to boost sth. | g. испытывать трудности |
| 8. to struggle | h. рост |
| 9. to lead to | i. создавать что-то |
| 10. opportunities | j. задействовать, эффективно использовать |
| 11. growth | k. преуспеть в чем-то |
| 12. to craft/develop strategies | l. приводит к |
| 13. to stand out from | m. рассказать о своем профессиональном опыте |
| 14. to build connections | n. повышать, увеличивать |
| 15. to leverage sth. | o. возможности |
| 16. to ensure | p. усиливать, приумножать |
| 17. to overcome obstacles | q. налаживать связи |
| 18. to succeed in sth. | r. обеспечить |
| 19. to face / come across / encounter a problem | s. отличаться от |
| 20. to handle / manage / take care of / deal with | t. преуспевать в чем-то |

Упражнение 4.

Вставьте подходящий по смыслу глагол/словосочетание из упражнения 3, измени форму глагола, если нужно.

1. Consistent effort and dedication _____ to long-term success for our project.
2. By implementing strategic marketing initiatives, we can _____ sales and increase customer acquisition.
3. _____ connections with customers is key to establishing brand loyalty and driving business.
4. After completing my degree, I was eager to work as a digital marketing specialist, _____ my skills to help businesses succeed online.
5. In today's competitive market, there are endless _____ for growth and development.
6. Our goal is to foster sustainable _____ for our clients, helping them achieve their business objectives.
7. Over the years, I've had the opportunity to _____ in social media management, improving my abilities to _____ impactful online campaigns.
8. Our innovative approach allows us to _____ from the competition and deliver exceptional results.
9. I specialize in _____ strategies tailored to each client's unique needs and objectives.

10. Quality assurance processes _____ that every project meets our standards of excellence.
11. As a creative individual, I _____ the challenge of developing innovative solutions for my clients.
12. Effective SEO techniques can _____ website traffic and improve search engine rankings.
13. Despite facing challenges, I've learned to _____ obstacles and continue moving forward.
14. When introducing yourself, it's essential _____ one's background to give others a sense of your experience and expertise.
15. Even though she encountered _____, Lisa's dedication and hard work eventually paid off, leading to a promotion at her job.
16. During my career, I've _____ several challenges, but I always strive to overcome them with determination and resilience.
17. One of my strengths is my ability to _____ complex problems efficiently and effectively, enabling me to contribute positively to any team or project.

Упражнение 5.

Составьте рассказ о своих навыках, используя фразы из упражнений 3 и 4

This image shows a single sheet of white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There are no margins, text, or other markings on the paper.

Нужно оформить LinkedIn на английском, чтобы рекрутеры тебя заметили?
Приходи на пробный урок по скидке 60%

Промокод UROK60

~~2200~~ | 880 py6



Present Perfect для описания опыта.

Для того, чтобы рассказать о своем опыте и похвастаться достижениями на помощь приходит Present Perfect. Все глаголы в этом времени используются в 3 форме.

Positive	Negative	Question
I / you / we / they + have + verb	I / you / we / they + have not + verb	Have + I / you / we / they + verb
He / she / it + has + verb	He / she / it + has not + verb	Has + he / she / it + verb



I'm Maria Ivanova, I have worked as a digital marketing specialist for 5 years.

Мария использовала Present Perfect и рассказала о своем пяти-летнем опыте работы маркетологом.

Обратите внимание, что для указания конкретного промежутка времени используется предлог 'FOR'.

Упражнение 6.

Раскройте скобки и поставь глагол в нужную форму, используя Present Perfect.

1. Sarah (to work) _____ in sales for three years before applying for this position.
 2. The candidate (to achieve) _____ several awards for their contributions to the previous company.
 3. The HR managers (to conduct) _____ over fifty job interviews in the past month.
 4. Our team (to complete) _____ a successful project that resulted in a significant increase in sales.
 5. John (to attend) _____ multiple training sessions to enhance his skills in digital marketing.
 6. Mary (to lead) _____ a team of ten employees in her previous role as a project manager.
 7. The companies (to receive) _____ positive feedback from clients about their customer service initiatives.
 8. The candidates (to participate) _____ in several volunteer projects related to community outreach.
 9. Our department (to implement) _____ new strategies to streamline processes and improve efficiency.
 10. The CEO (to speak) _____ at numerous industry conferences about the company's success stories.



Irena

Теперь, узнав правила написания elevator speech и освежив основные времена в голове, я предлагаю тебе использовать знания на практике!

Упражнение 7.

Напишите свою собственную elevator pitch, используя советы, лексику и грамматику, изученную ранее.

[illegible]

Запускаем новые группы делового и общего английского с **18 августа!**
Стоимость занятия **1000 рублей**. Оставляйте заявку на сайте или пишите менеджеру.



Глава вторая.

S.T.A.R method – это один из популярных методов/техник для ответов на вопросы собеседования. На собеседовании встретятся вопросы, ответы на которые должны включать в себя конкретный пример или ситуацию, случившуюся в прошлом. Чаще всего для интервьюера интересна не сама ситуация, а то, как как вы ее разрешили, как приняли решение.

Let's dive in!

Совет: для того, чтобы выиграть себе немного времени перед ответом на вопрос, попросите интервьюера повторить вопрос или перефразируйте его сами, чтобы дать себе немного времени подумать и дать интервьюеру понять, что вы поняли вопрос.

S.T.A.R method.

S (situation): опишите ситуацию;

T (task): какая стояла задача, проблема;

A (action): детально расскажите что вы предприняли, чтобы решить задачу/разрешить ситуацию;

R (result): чего вы достигли в результате и чему научились;

Рассмотрим пример ответа на вопрос, с помощью использования методики S.T.A.R.

Question: Can you provide an example of a challenging decision you had to make at your previous job?

Response: Oh, sure, as a [job position], I was in the situation where I had to make a difficult decision. I'm going to provide an example.

(Situation) In my previous role as a [job position], I faced a situation where a key team member unexpectedly resigned during a critical project phase.

The project had tight deadlines, and losing a team member could potentially jeopardize its success.

(Task) I had to decide whether to redistribute the workload among existing team members, hire a replacement quickly, or explore outsourcing options.

(Action) I gathered input from the remaining team members to understand their strengths and availability, consulted with HR about the hiring timeline, and obtained quotes from reputable outsourcing agencies. After careful consideration of project timelines, budget constraints, and team dynamics, I decided to redistribute tasks among the existing team while actively seeking a replacement.

(Result) As a result, despite the initial challenges, the project was completed successfully within the deadline. This experience taught me the importance of adaptability and quick decision-making, ensuring project continuity and team morale."

Remember to practice your responses to decision-making questions beforehand, and be prepared to adapt your examples to various situations. This will help you appear confident and well-prepared during the interview.



Глава третья.

Что писать работодателям, чтобы вас заметили и на шаг приблизиться к получению заветного оффера. Расскажем о советах для создания CV, LinkedIn profile and cover letter, разберем dos and don'ts.

1. Приведите в порядок свое резюме и LinkedIn profile.
2. Резюме не должно занимать больше одной страницы, должно быть читабельно и структурно оформлено.
3. Храните свое резюме в PDF формате, для быстрого доступа и удобства.
4. Регулярно обновляйте информацию в вашем профиле LinkedIn, будьте активны.
5. Откликайтесь на вакансии максимально часто, используйте различные платформы (LinkedIn, indeed, glassdoor, etc.)
6. Если на вакансию откликнулось 100+ кандидатов и вы переживаете, что ваша заявка может затеряться, отправьте сообщение HR-представителю компании или перейдите непосредственно на сайт компании, в которой вы хотели бы работать и свяжитесь с представителем.

Пример:

Subject: Application for [Job Title] - Request for Confirmation

Dear [Recruiter's Name],

I hope this message finds you well. I wanted to reach out to confirm the receipt of my application for the [Job Title] position at [Company Name].

I have recently submitted my application along with my CV and other necessary documents. I am eager to contribute my skills and experience to the [specific department or project] at [Company Name].

I would appreciate it if you could confirm the receipt of my application and provide any additional information regarding the next steps in the recruitment process.

Thank you for considering my application. I look forward to the possibility of discussing my candidacy further.

Best regards,

[Your Name] [Your Contact Information]

7. Научитесь правильно вести email коммуникацию.
8. Научитесь общаться на английском вежливо и изучите разницу между формальным и неформальным tone of voice.
9. Выучите вашу elevator pitch, ведь это ваша визитная карточка.
10. Практикуйтесь отвечать на различные вопросы, которые могут быть на собеседовании.
11. Вспомните ситуации, примеры которых вы будете приводить в своих ответах.
12. Во время подготовки логически структурируйте все свои ответы.
13. Убедитесь, что вы уверенно можете общаться на английском языке.



Great job!

Хотите качественно подготовиться к собеседованию на английском и работе в международной команде? Приходите на занятия к нам!

Выбирайте слот на консультацию с методистом [на сайте](#) или пишите менеджеру.



Упражнение 1.

1. I'm Maria Ivanova
2. a digital marketing specialist
3. I specialise in helping small businesses thrive online by creating strategic digital marketing campaigns that drive up engagement and boost sales and/or craft tailored digital marketing strategies
4. has expertise in social media, SEO, and content marketing, vast experience, deep understanding of the digital landscape, broad range of knowledge and strong skills of delivering desired outcomes

Упражнение 2.

- | | |
|-------------|-------------|
| 1. are | 6. consists |
| 2. conducts | 7. reviews |
| 3. play | 8. depends |
| 4. prepare | 9. receive |
| 5. are | 10. takes |

Упражнение 3.

- | | |
|--|--|
| 1. to share one's background / рассказать о своем профессиональном опыте | 12. to craft/develop strategies – разрабатывать стратегии |
| 2. to work as a sb. – работать кем-то (профессия) | 13. to stand out from – отличаться от |
| 3. to specialise in sth. – специализироваться в чем-то | 14. to build connections – налаживать связи |
| 4. to thrive on sth. – преуспевать в чем-то | 15. to leverage sth. – задействовать, эффективно использовать |
| 5. to create sth. – создавать что-то | 16. to ensure – обеспечить |
| 6. to drive up sth. – повышать, увеличивать | 17. to overcome obstacles – преодолевать препятствия, трудности |
| 7. to boost sth. – усиливать, приумножать | 18. to succeed in sth. – преуспеть в чем-то |
| 8. to struggle – испытывать трудности | 19. to face / come across / encounter a problem – столкнуться с проблемой |
| 9. to lead to – приводит к | 20. to handle / manage / take care of / deal with – разбираться с, справляться с |
| 10. opportunities – возможности | |
| 11. growth – рост | |

Упражнение 4.

1. lead to;
2. drive up;
3. building;
4. leveraging;
5. opportunities;
6. growth;
7. to specialize in, to create;
8. stand out;
9. crafting;
10. ensure;
11. thrive on;
12. boost;
13. to overcome;
14. to share;
15. struggles;
16. faced/encountered/came across;
17. handle/deal with/take care of;

Упражнение 6.

1. has worked
2. has achieved
3. have conducted
4. has completed
5. has attended
6. has led
7. have received
8. have participated
9. has implemented
10. has spoken