

MARIANO SCOTTI

Fecha de Nacimiento: 04/05/1985
Domicilio: Dell Eva 1796, Hurlingham,
Buenos Aires, Argentina.
Nacionalidad: Argentina.

DNI: 31.635.080
Teléfono: +549 11 5887-4495
Mail: scottimariano@gmail.com

OBJETIVO

Insertarme rápidamente en el sector de programación, aplicando todos los conocimientos de mi formación específica y aportando la visión de negocios que me brinda mi experiencia laboral en el área de ventas.

De esta manera continuar aprendiendo y profundizando mis habilidades, brindando un servicio de excelencia a la empresa.

PROGRAMACION

- **Javascript**
- **React**
- **Node Js**
- **Python 3**
- **HTML / CSS**

CURSOS

- **Desarrollador Full Stack – Node Js** (Coderhouse - 80hs – presencial)
- **Python 3 - Basic & Intermediate** (Codecademy – 14 lessons - online)



<https://github.com/scottimariano>

IDIOMAS

Inglés Británico Avanzado:

- First Certificate Aprobado.
- Cursando CAE

EXPERIENCIA LABORAL

01/2018 a la fecha – MASTERFOODS – **Key Account Manager** (*Walmart – Coto - Cencosud*)

- Responsable de la gestión de 3 cuentas claves en el canal supermercados.
- Manejo de una cartera de 80 productos y un presupuesto de venta de \$500 Millones anuales.
- Coordinación de un equipo de 2 supervisores con 20 reposidores de venta.
- Gestión y administración del presupuesto para dinámicas comerciales y publicaciones.
- Negociación, implementación y seguimiento de acuerdos comerciales.
- Análisis de rentabilidad, presupuesto y márgenes por cliente/segmento/producto.
- Incorporación de productos en las cadenas, altas y activaciones.

04/2014 al 01/2018 – MASTERFOODS – **Field Supervisor Large Retail** (*Walmart - Coto*)

- Responsable de la ejecución en 120 sucursales.
- Manejo de una cartera de 65 productos y un equipo de 16 reposidores de venta.
- Gestión y administración del material POP para todo el canal moderno.
- Negociación, implementación y seguimiento de publicaciones, ofertas y POP por sucursal.

11/2010 al 03/2014 – LA SERENISIMA – ***Supervisor de grandes cuentas (Wal-Mart)***

- Responsable de la ejecución de un presupuesto de ventas de \$32,4 M anuales en 26 sucursales.
- Coordinación de un equipo de 10 reposidores de venta.
- Manejo de una cartera de 105 productos, definición de surtido por formato y zona geográfica.
- Definición de publicaciones y ofertas a nivel nacional para dicha cadena.
- Control de ítems, precios, entregas, stocks mediante el sistema Retailink.
- Implementación conjunta de la técnica CPFR para el control del reabastecimiento.

ESTUDIOS

2003-2006 ***Lic. en Comercialización*** - Universidad Argentina de la Empresa (UADE)

2003-2008 ***Lic. en Administración de Empresas*** – Universidad Argentina de la Empresa (UADE)

OTROS CURSOS

2011 – *Sistema Retailink* – WAL-MART, Buenos Aires

2012 – *Negociación* – Universidad del CEMA, Buenos Aires

2012 – *Potenciando la calidad profesional* – INTUS, Buenos Aires

2013 – *Gestión de ventas* – UADE, Buenos Aires

2013 – *Coaching para la obtención de resultados* - Universidad del CEMA, Buenos Aires

2015 – *Sales Essentials* – Capacitación a medida MASTERFOODS



ar.linkedin.com/pub/mariano-scotti/12/bb7/86b/