创业的趋势

近些年随着互联网这些新技术的快速普及和迭代， 每个行业甚至可以说整个社会的经济结构都在发生巨大的变化，这样快速变化的大环境对创业者们来说是一个很好的时机，但是创业仍然是一件非常难的事情。

创业困难的一大原因是因为创业者（这里指一把手总经理不是指其他的合伙人）一定程度上需要是一个很全面的人才，一个成功的创业者不光要懂市场懂产品，还需要很强的领导力，还需要懂管理懂营销包括懂一点法律和财务等等。 然后大部分人，通过先天的基因和后天的积累，是比较容易在一方面形成专长但是很难成为比较全面的人才，很多擅长销售的不懂管理，擅长的技术不懂营销。 单方面的特产是常态，即使天赋方面比较欠缺的人也能通过长期的努力学习和反复练习在一方面打造出来明显的竞争优势。

更宏观一点看的话，专业化是个很明显的趋势，也就是说每个人可以专注于单方面的专业能力。但在今天的经济结构下，光单方面的专业竞争优势是不够来创业的，比如一个设计能力很强的设计师如果没有营销能力的话是无法自己创业的。

但另外一个趋势是类似于淘宝和猪八戒网之类的互联网平台的发展， 这些平台的目标之一是让创业者能够把他们的精力聚焦到他们的核心业务上， 这样一个优质的设计师就可以在猪八戒网上成功创业因为很多非核心的工作(比如营销，财务等等)都是由猪八戒网来完成而设计师只需要带一个小团队来提供最高水平的设计就够了。 在这类平台公司的支持下，更多的人就可以成功创业，打造出来一大批微型公司，宏观的经济机构会变成少量的巨大的平台公司和无数在平台上协同工作的微小型公司。