# Razonamiento para la Construcción del Código

Situación 3: Sistema de Descuentos

#### Sebastian Andres Manotas Blanco

### Análisis del problema

Reglas de negocio incumplidas provocaban descuentos erróneos:

- $\bullet$  VIP: debería recibir 20 % siempre.
- $\blacksquare$  Regular: 10 % solo si compra $\ge 4$  productos; de lo contrario, sin descuento.
- Entradas inválidas: tipo de cliente fuera de  $\{V,R\}$ , cantidades  $\leq 0$ , precios negativos.

### Diseño lógico (algoritmo)

- 1. Leer tipo de cliente (V/v o R/r). Si inválido, error.
- 2. Leer cantidad de productos; si  $\leq 0$ , error.
- 3. Inicializar total = 0.
- 4. Por cada producto, leer precio; si < 0, error; acumular en total.
- 5. Si cliente VIP  $\rightarrow$  descuento = 0.20 \* total.
- 6. Si cliente Regular y cantidad  $\geq 4 \rightarrow$  descuento = 0.10 \* total; en otro caso, descuento = 0.
- 7. Calcular totalFinal = total descuento y mostrar resumen.

## Diagrama de flujo

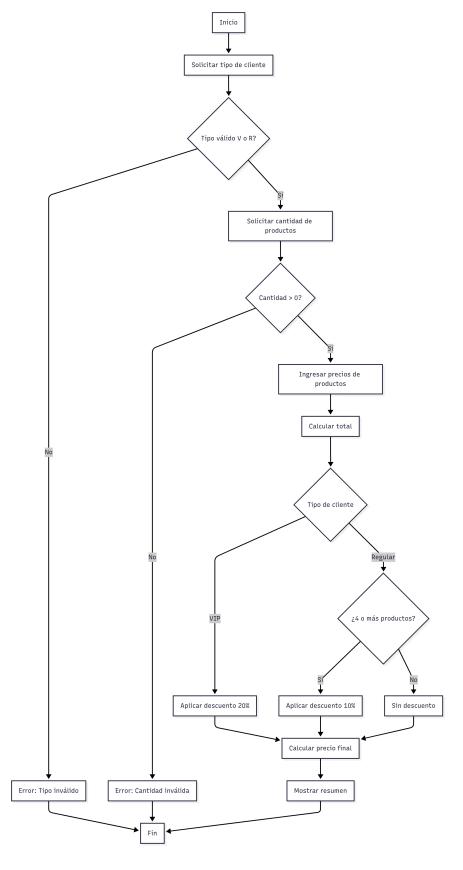


Figura 1: Diagrama de flujo - Situación 1