

**EDC**

Evans Data Corporation.

ELEVATOR PITCH

Es una técnica que tradicionalmente se utiliza para armar un discurso de venta sobre algún proyecto o emprendimiento, ante potenciales clientes o accionistas. Se le conoce como discurso de elevador porque debería durar menos de un minuto (máximo 2 min), que es lo que te toma viajar en el ascensor.

HARD SKILLS

Competencias específicas.

IDC

International Data Corporation.

PERSONAL BRANDING

Marca personal.

SOFT SKILLS

Competencias transversales.



STORYTELLING

Una de las técnicas recomendadas para contar tu experiencia y desarrollo laboral es la llama que se refiere al arte de contar una historia de forma clara, atractiva y eficiente.