




SEBASTIÁN PUJOL

CONTACTO

 Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

 sebaspujol.14@gmail.com

 (+54) 1166789364

 /sebastianpujol

EDUCACION

- **CoderHouse - Data Analytics**
Finalizado 07-2022
- **U.B.A - Licenciatura en Administración - (2014 - 2021)**
- **Universidad de Cambridge -**
First Certificate of English - 2010
- **Colegio Inmaculada Concepción -**
Bachiller en Ciencias Sociales

HABILIDADES

- Inglés Avanzado
- PowerBI
- Sql
- Microstrategy
- Google Workspace
- Negociación
- Orientación a resultados
- Trabajo en equipo
- Iniciativa

Mi objetivo es desarrollarme en una empresa innovadora que me proponga nuevos desafíos y oportunidades. Me considero un profesional curioso, pro activo y con un profundo deseo de cumplir mis sueños y metas.

Me encuentro en búsqueda de crecimiento tanto profesional como personal, con el compromiso de colaborar en el desarrollo del espacio donde me desempeñe y generando valor para el mismo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Banco BBVA, Consumer Finance - Discipline Partnership & Thirdparties

SEPTIEMBRE 2021 - ACTUALIDAD

Identificar modelos de negocios a realizar con partners externos que contribuyan a la adquisición de clientes de valor. Analisis de métricas, datos y desarrollo de Dashboards. Seguimiento de unidades en producción y planes de expansión.

Analizar e Implementar mejoras en las políticas y herramientas para mejorar productividad.

Establecer nuevos procesos o circuitos para garantizar los estandares de calidad definidos.

Banco BBVA, Oficial E-Pyme

OCTUBRE 2019 - SEPTIEMBRE 2021

Oficial ePyme en sucursal, manejo de medianas y grandes empresas .

Prospección y captación de nuevos cliente.

Desarrollo de negocios.

Asesoramiento financiero y crediticio.

Cumplimiento de Objetivos trimestrales de venta y desarrollo de clientes, habiendo recibido premios por productividad, calidad y venta.

Capacitación de nuevos recursos.

Banco BBVA, Oficial Banca Individuos

ENERO 2018 - OCTUBRE 2019

Oficial de Banca Individuos en sucursal, atención presencial a clientes individuos.

Captación de nuevos clientes

Gestión de cartera de la sucursal.

Cumplimiento de Objetivos trimestrales/anuales de venta.

Banco BBVA, Pasantia

JUNIO 2017 - ENERO 2018

Atención de clientes que ingresaban a la sucursal, asesoramiento en ATS y ATM.

Venta en salón.

R E F E R E N C I A

Emanuel Hernandez

GERENTE SUCURSAL BBVA
TELEFONO: 11 44100608