

# Sébastien Besson

06 11 25 29 40

sebbes06@hotmail.fr

[www.linkedin.com/in/s-besson/](http://www.linkedin.com/in/s-besson/)

<https://besson10.github.io/PortfolioOC/>

Travaillant pour un Tour Opérateur pendant 18 ans, j'ai mis en ligne des séjours et des circuits qui ont permis à des milliers de personnes de voyager. Aujourd'hui je souhaite participer à la création et au développement de tels sites, c'est pour cela que j'ai suivi une formation de Développeur Web.

## COMPETENCES ET SAVOIR-FAIRE

### Formation Web:

2020-2022: Développeur Web Niveau 5 (Openclassrooms)

### Web & MultiMedia (6 projets) :

- Intégration d'une maquette en site web
- Création d'un réseau social
- Création d'un site e-commerce
- Création d'une API sécurisée
- Dynamisation de page web
- Optimisation d'un site

### Logiciels pratiqués:

HTML, CSS, SASS, JAVASCRIPT, REACT, NODE, EXPRESS, BOOTSTRAP, MONGODB, MYSQL, GIT, GITHUB, EXCEL, WORD, POWERPOINT, PHOTOSHOP

### Gestion d'un logiciel (DATA system) en mode back office/front office :

- Calcul des prix de ventes packagés
- Veille concurrentielle
- Mise en place des stocks terrestres
- Montage de la production
- Remontée des données achats (fournisseurs, taux de marge)
- Mise en ligne de la production
- Mise en place et gestion des flux XFT (Orchestra, IGA, Speedmedia, Promovacances)

## SAVOIR ÊTRE

Autonome, curieux, constant, esprit de synthèse

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Service Data Entry

#### Plein Vent Voyages (2008 à 2018)

Calcul des prix de ventes individuels et groupes (50 produits par saison environ)

Gestion du Back Office et du Front Office

Gestion des plates formes multi-TO et des flux XFT

Veille concurrentielle

Mise en ligne de la production sur tous les différents supports (50 produits par saison)

Mise en place des stocks terrestres de la production (plus de 100 000 sièges par saison)

#### Assistant Chef de Réservation

#### Plein Vent Voyages

(2002-2007 – équipe de 6 personnes)

Gestion des gestes commerciaux

Gestion du serveur Voyatel (via Datasystem)

Gestion des ventes des clients OTA et mise en place des tableaux récapitulatifs des états de disponibilité de la production (alerte stop sale)

#### Agent de Réservation

#### Plein Vent Voyages (2000-2001)

Télé-vendeur de produits touristiques packagés

## AUTRES FORMATIONS

1997 : BTS Tourisme (option Conception-Commercialisation)

1994-1995 : LCE Italien

1993 : Baccalauréat A2

## CENTRE D'INTÉRÊT

Voyages, cinéma, musique