

Guía Maestra: 50 Prompts de IA para Escalar y Automatizar Empresas

Por: Alejandro G. Ramiro Sechi

INTRODUCCIÓN

La diferencia entre un usuario básico de IA y un experto en automatización radica en la precisión de sus instrucciones. Esta guía contiene los "prompts maestros" que utilicé para optimizar operaciones, marketing y ventas.

Instrucciones de uso: Copia el texto entre comillas, reemplaza los corchetes [. . .] con tu información y ejecútalo en GPT-4 o Claude 3.5 Sonnet.

BLOQUE 1: ESTRATEGIA Y ALTA DIRECCIÓN (1-10)

1. **Análisis de Cuellos de Botella:** "Actúa como un Consultor de Operaciones Senior. Analiza este flujo de trabajo: [PEGAR PROCESO]. Identifica los 3 puntos de mayor fricción y sugiere cómo eliminarlos con automatización."
2. **Simulador de Competencia:** "Analiza el modelo de negocio de [NOMBRE COMPETIDOR]. Genera una estrategia de 5 pasos para que mi empresa, [MI EMPRESA], gane cuota de mercado ofreciendo un valor único en [PRODUCTO/SERVICIO]."
3. **Optimización de Margen:** "Examina esta lista de gastos operativos: [LISTA]. Clasifícalos según su retorno de inversión (ROI) y sugiere qué procesos se pueden automatizar para reducir costes en un 20%."
4. **Diseño de Modelo de Negocio:** "Genera un Business Model Canvas detallado para una nueva línea de negocio basada en [IDEA]. Incluye canales, fuentes de ingresos y asociaciones clave."
5. **Visión 2030:** "Basado en las tendencias actuales de IA, ¿cómo evolucionará el sector de [MI SECTOR] en los próximos 5 años? Proporciona un plan de adaptación estratégica."
6. **Gestión de Crisis:** "Escribe un plan de comunicación interna y externa ante la siguiente situación de crisis: [DESCRIPCIÓN DE LA CRISIS]."
7. **Matriz de Priorización:** "Tengo estas 10 tareas pendientes: [LISTA]. Clasifícalas usando la Matriz de Eisenhower y dime cuáles debería delegar a un asistente de IA."
8. **Análisis DAFO Dinámico:** "Realiza un análisis DAFO de mi empresa [NOMBRE]. Sé extremadamente crítico en las debilidades y ambicioso en las oportunidades tecnológicas."
9. **Mentoría de Élite:** "Actúa como [NOMBRE DE EMPRESARIO FAMOSO]. Evalúa mi decisión de [DECISIÓN] y dime qué riesgos estoy ignorando."
10. **Plan de Escalabilidad:** "Define los recursos técnicos y humanos necesarios para pasar de facturar [X] a [10X] en los próximos 18 meses en el sector [SECTOR]."

BLOQUE 2: MARKETING Y CREACIÓN DE CONTENIDO (11-20)

11. **Buyer Persona 3D:** "Crea un perfil detallado de mi cliente ideal para [PRODUCTO]. Incluye miedos, aspiraciones, objeciones de compra y el tipo de contenido que consume a las 11 PM."
12. **Hook de YouTube Viral:** "Escribe 5 ganchos (hooks) diferentes para un video titulado [TÍTULO]. Deben generar curiosidad inmediata y retención."
13. **Estrategia de SEO Semántico:** "Genera una lista de 20 palabras clave de cola larga (long-tail) y temas de autoridad para posicionar mi web [YOIA.io] en el nicho de [NICHOS]."
14. **Ads de Conversión:** "Escribe el copy para 3 anuncios de Facebook utilizando el framework PAS (Problema, Agitación, Solución) para vender [PRODUCTO]."
15. **Reutilización de Contenido:** "Toma este post de blog: [POST]. Conviértelo en un hilo de Twitter de 10 tweets, un guion de TikTok de 60 segundos y un resumen para LinkedIn."

16. **Lead Magnet Irresistible:** "Sugiere 5 ideas de recursos gratuitos (PDF, webinar, herramienta) que mi audiencia de [NICHOS] descargaría sin dudar a cambio de su email."
17. **Storytelling de Marca:** "Escribe la sección 'Sobre Mí' de mi web usando el Viaje del Héroe. El protagonista es Alejandro G. Ramiro Sechi y el conflicto es la ineficiencia empresarial."
18. **Newsletter Semanal:** "Redacta una newsletter persuasiva que eduque sobre [TEMA] y termine con una llamada a la acción sutil hacia mi servicio de [SERVICIO]."
19. **Análisis de Sentimiento:** "Analiza estos comentarios de clientes: [COMENTARIOS]. Detecta el sentimiento general y dime cuáles son las 3 quejas más recurrentes."
20. **Calendario Editorial:** "Crea un calendario de contenido de 30 días para LinkedIn que posicione a Alejandro como la autoridad máxima en automatización con IA."

BLOQUE 3: VENTAS Y CIERRE (21-30)

21. **Email Outreach (Frío):** "Escribe un email de prospección hiper-personalizado para el CEO de [EMPRESA]. El objetivo es agendar una llamada de 15 minutos sobre automatización."
22. **Manejo de Objeciones:** "Mi cliente dice: '[OBJECCIÓN, ej: Es muy caro]'. Genera 3 respuestas persuasivas que den la vuelta a la objeción basándose en el valor a largo plazo."
23. **Guion de Llamada de Cierre:** "Escribe un guion para una llamada de cierre de 30 minutos. Incluye preguntas de descubrimiento, presentación de valor y técnicas de cierre directo."
24. **Propuesta Comercial:** "Estructura una propuesta de servicios de automatización de [PRECIO] euros. Debe incluir entregables claros, plazos y una sección de ROI estimado."
25. **Upselling Estratégico:** "Tengo un cliente que ya usa [SERVICIO BÁSICO]. Escribe un email invitándole a subir al [SERVICIO PREMIUM] explicando los beneficios adicionales."
26. **LinkedIn Sales Navigator:** "Genera un mensaje de conexión para LinkedIn que no parezca spam y que inicie una conversación real sobre [TEMA]."
27. **Follow-up Persistente:** "Escribe una secuencia de 5 emails de seguimiento para un lead que no responde después de la primera propuesta. Deben ser educados pero firmes."
28. **Guion de Demo Técnica:** "Diseña el flujo de una demostración de 10 minutos de una automatización de Make.com para un cliente que no sabe nada de tecnología."
29. **Cierre de 'Escasez':** "Redacta un mensaje para ofrecer 3 plazas exclusivas en mi consultoría VIP, usando disparadores psicológicos de urgencia y exclusividad."
30. **Referidos Automáticos:** "Escribe un email para pedir a mis clientes actuales que me recomienden a otros 2 contactos, ofreciéndoles un beneficio por el referido."

BLOQUE 4: EFICIENCIA Y OPERACIONES (31-40)

31. **Redactor de SOP:** "Convierte esta lista desordenada de tareas en un Procedimiento Operativo Estándar (SOP) numerado y profesional para mi equipo: [TAREAS]."
32. **Job Description IA:** "Escribe una oferta de trabajo para un 'Ingeniero de Automatización'. Debe atraer a personas que dominen Make, Zapier y Prompt Engineering."
33. **Resumen de Reunión:** "Aquí tienes la transcripción de mi reunión de hoy: [TEXTO]. Extrae los 5 puntos clave, las decisiones tomadas y las tareas asignadas a cada persona."
34. **Onboarding de Empleado:** "Diseña un plan de bienvenida de 7 días para un nuevo empleado. Incluye qué herramientas debe aprender y qué objetivos debe cumplir."
35. **Auditoría de Tiempo:** "He registrado mi actividad de hoy: [ACTIVIDAD]. Analiza dónde estoy perdiendo tiempo y sugiere 3 herramientas de IA para delegar esas tareas."
36. **Evaluación de Desempeño:** "Ayúdame a redactar un feedback constructivo para un empleado que es muy bueno técnicamente pero falla en la comunicación con el cliente."

37. **Planificador de Proyectos:** "Tengo que lanzar [PROYECTO]. Crea un diagrama de Gantt textual con hitos semanales y posibles riesgos técnicos."
38. **Buscador de Herramientas:** "Necesito una herramienta que haga [FUNCIÓN]. Compara las 3 mejores opciones del mercado en precio, facilidad de uso e integraciones."
39. **Generador de Preguntas de Entrevista:** "Voy a entrevistar a un candidato para [PUESTO]. Genera 10 preguntas que evalúen su capacidad de resolución de problemas con IA."
40. **Optimización de Inbox:** "Actúa como mi asistente ejecutivo. Clasifica estos 10 asuntos de email por importancia y dime cuáles debo responder yo mismo: [ASUNTOS]."

BLOQUE 5: ARQUITECTURA TÉCNICA Y AUTOMATIZACIÓN (41-50)

41. **Arquitecto de Make:** "Dibuja el esquema lógico de una automatización en Make.com que detecte un nuevo pago en Stripe, cree una carpeta en Google Drive y envíe un contrato por DocuSign."
42. **Debugger de Errores:** "Estoy recibiendo este error en mi automatización: [ERROR]. Explicame por qué ocurre y cómo puedo solucionarlo paso a paso."
43. **Limpieza de Datos:** "Tengo una lista de nombres y emails mal formateados: [LISTA]. Devuélveme una tabla limpia con la primera letra en mayúscula y eliminando los duplicados."
44. **Traductor Contextual:** "Traduce este manual técnico al inglés, pero asegúrate de mantener el tono profesional y de usar la terminología correcta de la industria de la automatización."
45. **Prompt de Extracción (OCR):** "Analiza este texto extraído de una factura: [TEXTO]. Devuélveme un JSON con los campos: Fecha, Proveedor, Base Imponible, IVA y Total."
46. **System Prompt de Chatbot:** "Escribe el 'System Prompt' para un chatbot de soporte de YOIA.io. Debe sonar experto, servicial, nunca decir que es una IA y tratar de agendar citas en Calendly."
47. **Clasificador de Emails:** "Analiza el cuerpo de este email: [EMAIL]. Clasifícalo en una de estas 3 categorías: Venta, Soporte, o Spam. Si es Venta, resume qué quieren comprar."
48. **Generador de Código Python:** "Escribe un script simple en Python para conectar la API de OpenAI con un Google Sheet para automatizar la generación de descripciones de producto."
49. **Arquitecto de Bases de Datos:** "Diseña la estructura de tablas para una base de datos en Airtable que gestione clientes, servicios contratados y fechas de renovación."
50. **Prompt de Seguridad:** "Revisa este prompt que he creado: [PROMPT]. Detecta posibles vulnerabilidades o formas en las que un usuario podría saltarse mis restricciones."