### **SALES**

Xác nhận giá và dịch vụ với khách hàng, rồi nhập WORK ORDER trên SMS với:

- Chi tiết hàng hóa,
- Điều kiện giao nhận hàng,
- Giá và người thanh toán:

	SHIPPER PAY ?	CONSIGNEE PAY ?
CHARGES in VIETNAM	Shutwieser Cck	
CHARGES in OVERSEAS PLACE		

Lưu ý: Ai trả – Nơi trả phí hai đầu nơi xuất và nơi đến (**local charges**)?

Work Order phải được lập trước khi thực hiện các bước tiếp theo, trừ khi có yêu cầu đặc biệt và có xác nhận từ Team Leader hoặc hàng Nomi

Sales copy email sau khi chốt được giá:

- CS: theo dõi hàng nhập về
- XNK: làm dịch vu liên quan
- Sales support: theo dõi tình hình, cập nhật W/O theo phản hồi từ các bộ phận khác. Sales Support push Agent gởi Debit Note, kiểm tra trước tiên, nếu sai lệch với W/O thì báo liền cho GNT. Check với Agent nếu không nhận được Debit Note kèm theo với Pre-Alert chứng từ → nhận D/N chuyển CS upload trên SMS cho Kế toán

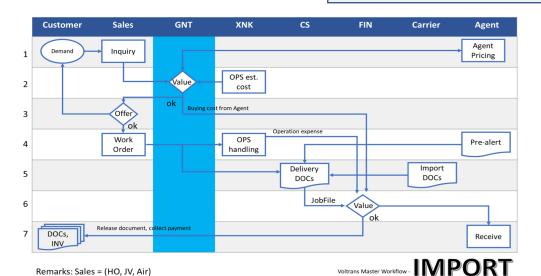
Thường xuyên cập nhật cho khách hàng các phản hồi từ CS, XNK

#### GNT

- Xác nhận với Sales: GIÁ cước và dịch vụ (bao gồm các phụ phí, chi phí local hai đầu nếu có) từ Agent (Sales ghi trong W/O)
- Khi chốt giá với Agent, GNT copy email (PIC)
- + Sales : theo dõi hàng, kiểm D/N nếu CS báo
- + CS : hướng dẫn Agent làm chứng từ
- Kiểm tra với Agent nếu Kế toán báo có sai sót Debit Note – W/O

#### **XNK**

- Nhận chứng từ từ CS → kiểm tra yêu cầu của Sales trên Work Order (SMS) tiến hành làm hàng
- Thông báo các chi phí phát sinh và lấy xác nhận của Sales với Khách hàng trước khi thực hiện. (chỉ thực hiện khi có W/O), câp nhật GNT các chi phí ngoài tariff.
- Bảo đảm Thu/chi (**local charge, cước**) theo yêu cầu của Sales (nếu có) trước khi giao hàng và chứng từ (tại cảng, sân bay, nơi giao nhận hàng)
- Tạm ứng, quyết toán chi phí làm hàng → báo Kế toán dịch vụ tương ứng trên Work Order, hoặc phát sinh (nếu có)
- Điều xe vận chuyển theo list nhà xe PT đã làm giá và xe của công ty (ưu tiên)



# CS

- Nhận copy GNT lô hàng mới → Mở Jobfile, add W/O, hướng dẫn Agent làm chứng từ trước khi hàng xuất, theo dõi đến khi hàng về, khai báo manifest
- Hàng Freehand: Upload Debit Note lên SMS để Kế toán thu/chi cho đúng trước khi giao chứng từ cho khách hàng
- Hàng Nomi: nhập Cost/Billing, kiểm tra các khoản phải thu → báo Kế toán
- Nhận thông tin phản hồi của khách hàng → chuyển cho Sales
- Nhân Debit Note của hãng vân tải, Agent → upload SMS nếu giống WO

# FIN (Kế toán)

- Kiểm tra Giá Mua vs Giá Bán trên W/O, Freight Cost/Billing
- Thu: Phát hành Debit Note/Invoice cho khách hàng dựa trên Work Order (SMS) và Job File từ CS. Nếu sai lệch → Kiểm tra với Sales, cc: CS
- Chi: Nhận Debit Note từ Đại lý hoặc hãng vận tải
   → Đối chiếu với thông tin Giá mua trên Work
   Order (SMS), nếu sai lệch → kiểm tra với GNT
- Đối chiếu thanh toán tạm ứng với các bộ phận liên quan
- Xác nhận với CS khi giao : chứng từ/hàng bảo đảm thu tiền đủ cho các dịch vụ.

# QUY TRÌNH PHỐI HỢP HÀNG NHẬP KHẨU

Báo Sales nếu D/N KHÁC với W/O

## **SALES**

Xác nhận giá và dịch vụ với khách hàng, rồi nhập WORK ORDER trên SMS với:

- Chi tiết hàng hóa,
- Điều kiện giao nhận hàng,
- Giá (+VAT) và người thanh toán

	SHIPPER PAY ?	CONSIGNEE PAY ?
CHARGES in VIETNAM	WHO?	
CHARGES in OVERSEAS PLACE	Shut WH	OSET CK O?

Lưu ý: Ai trả – Nơi trả phí hai đầu nơi xuất và nơi đến (**local charges**)?

Work Order phải được lập trước khi thực hiện các bước tiếp theo, trừ khi có yêu cầu đặc biệt và có xác nhận từ Team Leader hoặc hàng Nomi

Sales copy email sau khi chốt giá:

- CS: booking, làm vận đơn
- XNK: làm dịch vụ liên quan
- Sales support : theo dõi tình hình, cập nhật W/O theo phản hồi từ các bộ phận khác.

Sales gởi Booking (Sea, Air) → khách hàng.

Phòng AIR lấy booking từ hãng bay/GSA

Thường xuyên cập nhật cho khách hàng các phản hồi từ CS, XNK

#### PT

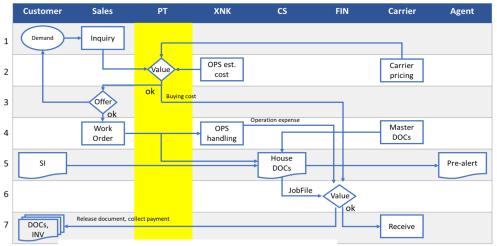
 - Xác nhận với Sales: GIÁ cước và dịch vụ (bao gồm các phụ phí, chi phí local hai đầu nếu có)
 Gởi booking (SEA) cho Sales, Consol →
 Khách hàng

Kiểm tra - Xác nhận lại Debit Note với Hãng vận tải nếu **CS/Kế toán báo có khác biệt** 

- Làm hợp đồng với các hãng xe vận chuyển và deal những trường hợp đặc biệt

#### **XNK**

- Nhận chứng từ từ CS và kiểm tra yêu cầu của Sales trên Work Order (SMS) tiến hành làm hàng,
- Thông báo các chi phí phát sinh và lấy xác nhận của Sales với Khách hàng trước khi thực hiện. (chỉ thực hiện khi có W/O), **cập nhật PT các chi phí ngoài tariff**
- Bảo đảm Thu/chi (**local charge, cước**) theo yêu cầu của Sales (nếu có) trước khi giao hàng và chứng từ (tại cảng, sân bay, nơi giao nhận hàng)
- Tạm ứng, quyết toán chi phí làm hàng → báo Kế toán tương ứng dịch vụ trên Work Order, hoặc phát sinh (nếu có)
- Điều xe vận chuyển theo list PT đã hợp đồng và xe công ty (ưu tiên)



# Remarks: S QUY TRÌNH PHỐI HỢP HÀNG XUẤT KHẨU

Master Workflow **EXPORT** 

**CS** 

- Nhân thông tin Booking (PT : Sea, hãng tàu) → Sales → khách hàng
- Nhận SI/VGM từ Khách hàng → Kiểm tra và làm HAWB/HBL → khách hàng
- Tổng hợp thông tin Master → hãng vận tải làm vận đơn Master
- Báo Kế toán các loại phí cần thu, chi
- Gởi **pre-alert** cho đại lý , **Khai báo thông tin** hàng hóa qua mạng (nếu có)
- Nhận thông tin phản hồi của khách hàng → chuyển cho Sales
- Nhận Debit Note của hãng vận tải → upload trên SMS nếu giống WO nếu KHÁC → báo Sales kiểm tra lai

# FIN (Kế toán)

- Kiểm tra Giá Mua vs Giá Bán trên WO và Billing/Costing
- Thu: Phát hành Debit Note/Invoice cho khách hàng, agent dựa trên Giá bán trên Work Order (SMS) và Job File từ CS. Nếu sai lệch → Kiểm tra với Sales, cc: CS
- Gởi D/N cho Agent tiếp theo Pre-Alert của CS
- Chi: Nhận Debit Note từ Đại lý hoặc hãng vận tải → Đối chiếu với thông tin Giá mua

   trên Work Order (SMS), nếu sai lệch →
   kiểm tra với PT
- Đối chiếu thanh toán tạm ứng với các bộ phận liên quan.
- Xác nhận công nợ với CS trước khi giao hàng/chứng từ, bảo đảm thu đúng/đủ

#### Xác nhân với khách:

- Original?
- Surrender (Tlx release) ?
- Seaway bill ?