Manual de Indicadores del Observatorio de Comercio Internacional de la Universidad del Norte (OBCI)

Los siguientes son los indicadores empleados por el Observatorio de Comercio Internacional (OBCI) de la Universidad del Norte.

- Valor de importaciones. Estas cifras son extraídas del Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE y están reportadas en Pesos Colombianos (COP) y en Dólares Estadounidenses (US\$). A nivel departamental, la serie de tiempo abarca el periodo 2000-2012. Se toma el valor CIF (Costos, Seguros y Fletes; Cost, Insurance and Freight) de las importaciones.
- Valor de las exportaciones. Estas cifras son extraídas del Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE y están reportadas en Pesos Colombianos (COP) y en Dólares Estadounidenses (US\$). A nivel departamental, la serie de tiempo abarca el periodo 2004-2012. Se toma el valor FOB (Free On Board).
- 3. Balanza comercial. La balanza comercial o saldo comercial expresa el flujo neto de comercio de una economía. La balanza puede ser superavitaria cuando las exportaciones superan a las importaciones; en caso contrario, las exportaciones no alcanzan a cubrir el consumo de bienes importados (Durán y Álvarez, 2011). La fórmula empleada para construir este indicador es la siguiente:

Balanza comercial = *Exportaciones* – *Importaciones*

4. **Coeficiente de Apertura**. Se elabora a partir de la suma de los valores de las exportaciones e importaciones de determinado territorio, divididos por el Producto Interno Bruto de la economía de referencia (en este caso, la colombiana y las departamentales). De acuerdo con Durán y Álvarez (2011), el índice de apertura da cuenta del grado de internacionalización de la economía. Para el observatorio, la fórmula de cálculo es la siguiente:

$$indice de apertura = \frac{X + M}{PIB}$$

donde X corresponde a las exportaciones, M a las importaciones y PIB al Producto Interno Bruto. Otras medidas complementarias a este índice son el porcentaje de exportaciones e importaciones respecto al producto.

5. **Índice de Balassa**. También conocido como el Índice de Ventaja Comparativa Revelada, fue desarrollado por Balassa (1965) y consiste en "revelar" los sectores exportadores fuertes de cierta economía. El índice de Balassa expresa la importancia de las exportaciones de un producto de un mercado en particular departamentos) frente a la importancia del producto en las exportaciones totales de una economía de referencia. La fórmula de cálculo es la siguiente.

$$indice de Balassa = \frac{\frac{X_{ij}}{X_{j}}}{\frac{X_{iT}}{X_{T}}}$$

Donde X_{ij} son las exportaciones del producto i de la economía j; X_{ij} son las exportaciones totales de la economía j; X_{ii} son las exportaciones totales del producto i en la economía de referencia;

y X_T son las exportaciones totales de la economía de referencia.

Para el caso concreto de la economía Colombiana, el índice de Balassa muestra la fortaleza de las exportaciones de los capítulos principales del Arancel de Aduanas, respecto al total de las exportaciones colombianas. Los datos para dicho ejercicio, se extraen del Sistema Estadístico de Comercio Exterior *websiex* de la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales DIAN¹. En el caso internacional, el índice de Balassa fue extraído directamente del World Integrated Trade Solution, portal que reúne las estadísticas provenientes del ITC, UNCTAD, UNSD, World Bank y la WTO. Para

¹ Las cifras de las exportaciones colombianas compiladas en el websiex de la DIAN, están expresadas en US\$ (FOB).

efectos de desagregación, se toman los capítulos principales del Sistema Armonizado.

Referencias

Durán, J. & Álvarez, M. (2011). Manual de Comercio Exterior y Política Comercial. Nociones básicas, clasificaciones e indicadores de posición y dinamismo. *CEPAL-Colección Documentos de Proyectos*. Santiago de Chile: Naciones Unidas-Comisión Económica América Latina y el Caribe CEPAL. Recuperado de http://www.eclac.org/publicaciones/xml/5/44955/Manual_comercio_exterior politica comercial W 430.pdf