

Implémentez un modèle de scoring

Prêt à dépenser

DASHBOARD







- 1 Mission
 - Données Analyse exploratoire
 - 3 Modélisation
 - 4 Déploiement
- 5 Conclusion

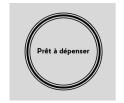




- 1 Mission
 - Données Analyse exploratoire
 - 3 Modélisation
 - 4 Mise en production
- 5 Conclusion



1. Mission





Contexte:

Prêt à dépenser est une société qui propose des crédits à la consommation pour des personnes ayant peu ou pas du tout d'historique de prêt

Mission:

Produire un modèle de prédiction de la probabilité de défaut de paiement d'un demandeur de crédit et déployer une api et un dashboard interactif

Objectifs:

- Étayer la décision
- 2 Améliorer la relation client en faisant preuve de transparence
- Faciliter la compréhension du résultat avec le dashboard

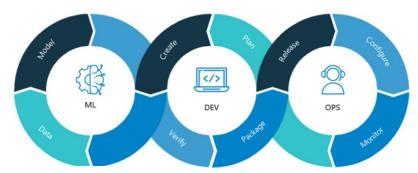


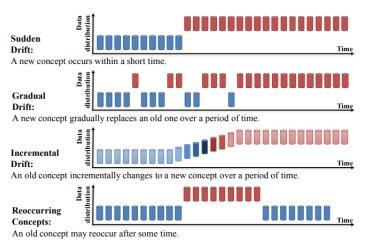
1. Mission



Les enjeux:

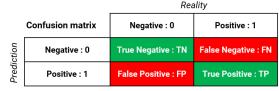
Mettre en place une démarche de type MLops pour suivre l'évolution du modèle





Mettre en œuvre une analyse du data drift pour anticiper des mises à jour du modèle

Mettre en place un score métier représentatif des enjeux de la mission





1. Processus



Déploiement Modélisation caggle Streamlit Feature engineering Dashboard **Pipeline** Variables auto EDA complète Choix du modèle Assemblage Dashboard Feature Selection **LGBM** GitHub Boruta Score métier **BorutaSHAP** Hyperparameter tuning Local vers serveur **RFCE** OPTUNA Nettoyage **HEROKU** GitHub DagsHub **Imputation** Valeurs aberrantes Mlflow Encodage Serveur Versioning Colinéarité Équilibrage



Data drift

EVIDENTLY AI



- 1 Mission
 - 2 Données
 - 3 Modélisation
 - 4 Déploiement
- 5 Conclusion

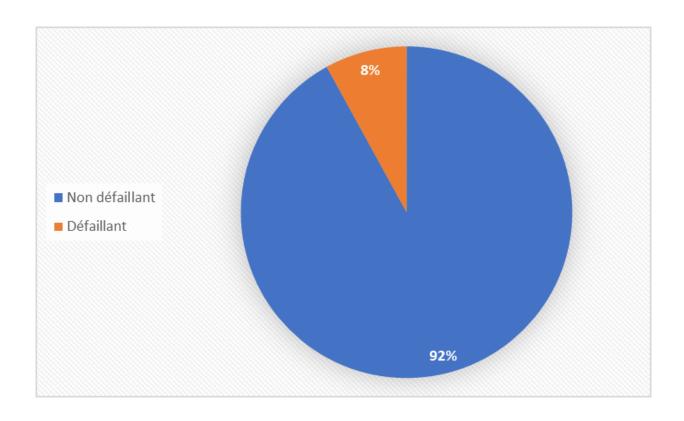


2. Les données application_train application_test (307511, 122)(48744, 121)8 fichiers 307511 clients 218 variables Previous application Demande de crédit bureau immobilier antérieur (1670214, 34)(1716428, 17)Antécédents des crédits du client POS_CASH_balance installments_payment (13605401, 8)(10001358, 8)Historique de remboursement des Bilans mensuels des anciens points de crédits précédents Bureau balance vente et des prêts cashs (27299925, 3)Credit_card_balance (3840312, 23)Soldes mensuels des crédits précédents Soldes mensuels des cartes de crédit précédents Home crédit group **Autres organismes financiers**



2. Les données







2. Pré-traitement



Valeurs aberrantes

Nettoyage

Imputation

Feature engineering

Variables statistiques

Feature engineering

Encodage

Feature engineering

Fusion
Optimisation

Assemblage

Feature selection Colinéarités

Réduction de dimension

Correction des valeurs aberrantes de l'EDA NaNimputer (verstack + XGboost)

Min, Max, Moyenne, Variance Somme Taille Unique

Variables quantitatives: RobustScaler

Dtypes optimisation

Feature importance Permutation importance Boruta BorutaShap RCFE

Différence

Variables qualitatives: OneHotEncoding

Colinéarité: coeff de Pearson >0.9



2. Pré-traitement

Valeurs aberrantes

Nettoyage

Imputation

Feature engineering

Variables statistiques

Feature engineering

Encodage

Feature engineering

Fusion Optimisation

Assemblage

Feature selection Colinéarités Réduction de dimension

Correction des valeurs aberrantes de l'EDA

NaNimputer (verstack XGboost)

Min, Max, Moyenne, Variance Somme Taille Unique

Variables quantitatives: RobustScaler

Dtypes optimisation

Feature importance Permutation importance Boruta BorutaShap **RCFE**

Différence

Variables qualitatives: OneHotEncoding



356 251 lignes - 546 variables Feature selection nécessaires



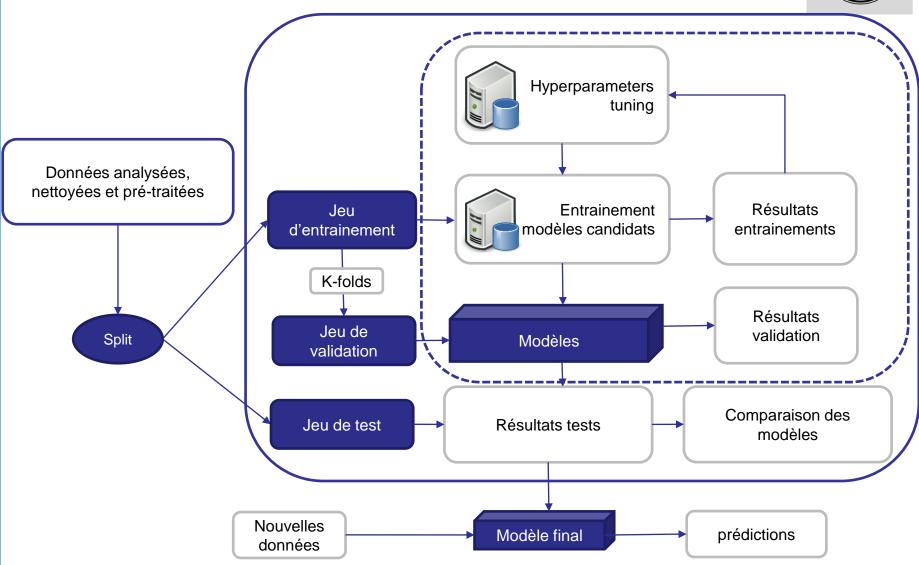


- 1 Mission
 - 2 Données
 - 3 Modélisation
 - 4 Déploiement
- 5 Conclusion



2. Modélisation







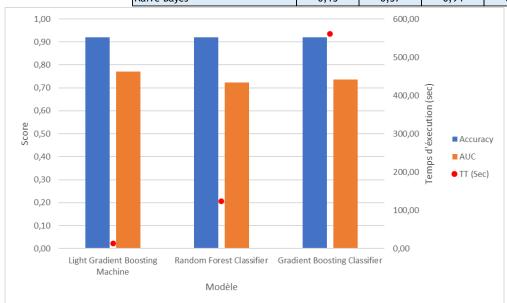
2. Modélisation: choix du modèle





Classification

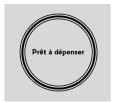
Model	Accuracy	AUC	Recall	Prec.	F1	Kappa	MCC	F10	Score Métier	TT (Sec)
Light Gradient Boosting Machine	0,92	0,77	0,02	0,53	0,04	0,04	0,10	0,02	0,54	13,59
Random Forest Classifier	0,92	0,72	0,00	0,53	0,00	0,00	0,03	0,00	0,53	123,68
Gradient Boosting Classifier	0,92	0,74	0,01	0,50	0,01	0,01	0,05	0,01	0,54	561,49
Extra Trees Classifier	0,92	0,72	0,00	0,54	0,01	0,00	0,03	0,00	0,53	67,24
Dummy Classifier	0,92	0,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,53	1,97
Extreme Gradient Boosting	0,92	0,77	0,05	0,46	0,10	0,08	0,13	0,06	0,55	358,59
Ada Boost Classifier	0,91	0,70	0,05	0,24	0,08	0,05	0,07	0,05	0,55	106,05
Decision Tree Classifier	0,84	0,54	0,17	0,14	0,15	0,07	0,07	0,17	0,56	29,86
K Neighbors Classifier	0,74	0,58	0,34	0,12	0,17	0,06	0,07	0,29	0,57	491,98
Linear Discriminant Analysis	0,70	0,76	0,69	0,17	0,27	0,16	0,22	0,54	0,70	14,01
Ridge Classifier	0,70	0,00	0,69	0,17	0,27	0,16	0,22	0,54	0,70	3,44
Logistic Regression	0,64	0,62	0,54	0,12	0,20	0,08	0,11	0,41	0,60	73,89
SVM - Linear Kernel	0,59	0,00	0,59	0,11	0,19	0,06	0,10	0,42	0,59	4,52
Quadratic Discriminant Analysis	0,36	0,62	0,79	0,09	0,17	0,03	0,07	0,47	0,54	11,73
Naive Bayes	0,15	0,57	0,94	0,08	0,15	0,00	0,02	0,48	0,48	9,69







2. Modélisation : traitement du déséquilibre des classes



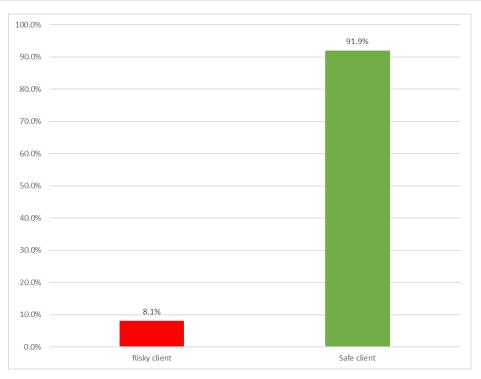
Données déséquilibrée:

- 92% des clients sont fiables (classe 0)
- 8% des clients ont fait défaut (classe 1)



Un modèle mal entrainé va reflèter la distribution de la cible

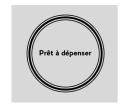






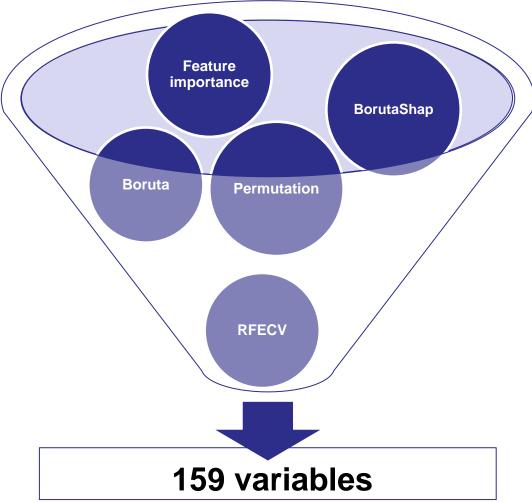
OC-DS-P7 Implémentez un modèle de scoring - Erwan Berthaud

2. Modélisation – feature selection





546 variables



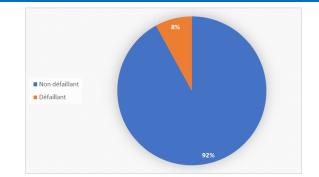


2. Modélisation : traitement du déséquilibre des classes



Données déséquilibrée:

92% des clients sont fiables (classe 0) 8% des clients ont fait défaut (classe 1)





SMOTE

Créer des données synthétiques de la classe minoritaire



Class weight

Créer un modèle qui attribute des poids différents pour chaque classe pour pénaliser la classe majoritaire



Scale_pos_weight

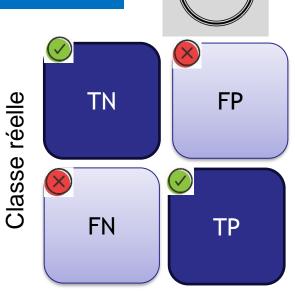
Modifie le seuil de classification de probabilité de la classe en favorisant une des classes



2. Modélisation - choix des métriques

Métriques générales

- Accuracy: pourcentage de client correctement classé
- AUC-ROC: capacité du modèle à classer
- Recall : pourcentage des clients prédits à risque par rapport aux clients réellement à risque
- Précision: pourcentage des clients correctement identifiés à risque par rapport aux clients prédits à risques





Classe prédite

Le coût d'un faux négatif FN est dix fois supérieur au coût d'un faux positif FP.

FN: client à risque prédit fiable : crédit accordé, perte en capital et défaut de remboursement.

FP: client fiable prédit à risque : crédit refuse, manque à gagner.

Métriques générales

F-bêta : on pénalise les faux négatifs d'un facteur 10 (bêta = 3.16)

Score métier : $1 - \frac{FP + 10FN}{N + 10P}$



2. Modélisation - optimisation



Optimisation des hyperparamètres:

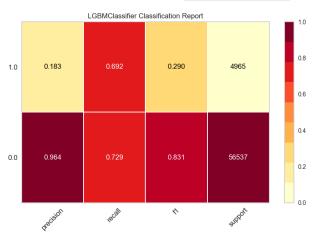
Optuna ou hyperopt (bayesienne)

Meilleur modèle:

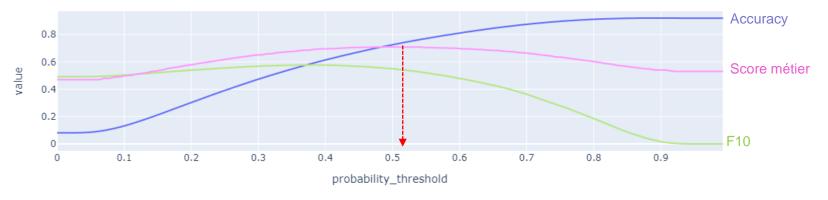
optimisation avec optuna sur la base du score métier

Optimisation du seuil de prédiction

Seuil optimal: 0.539



Light Gradient Boosting Machine Probability Threshold Optimization (default = 0.5)

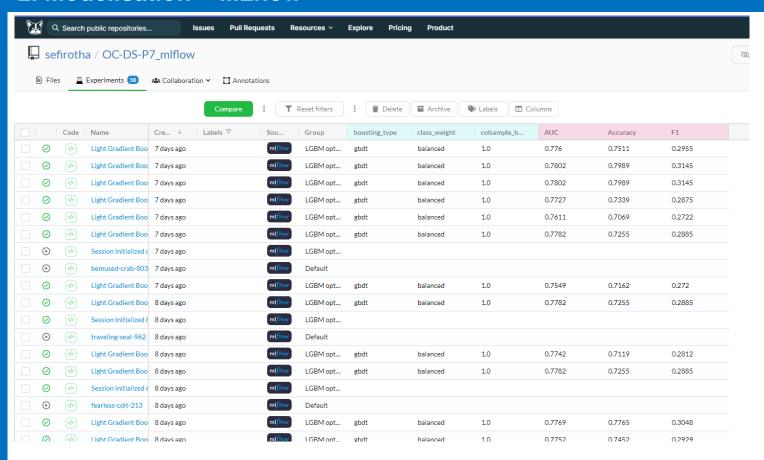


	Model	Accuracy	AUC	Recall	Prec.	F1	Kappa	MCC	F10	Score Métier
0	Light Gradient Boosting Machine	0.7615	0.7808	0.6405	0.1980	0.3024	0.2043	0.2559	0.5322	0.7100



2. Modélisation - MLflow





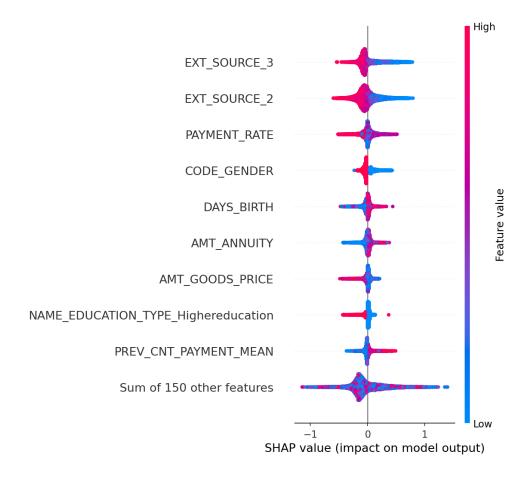


DagsHub https://dagshub.com/sefirotha/OC-DS-P7_mlflow/experiments/#/



2. Modélisation - SHAP







2. Modélisation - Data Drift



Dataset Drift Dataset Drift is NOT detected. Dataset drift detection threshold is 0.5										
120 Columns				9 Columns	S	0.075 Share of Drifted Columns				
			Data Drift	Summary						
rift	is detected for 7.5% of colu	mns (9 out	of 120).							
						Q Search	>			
	Column	Туре	Reference Distribution	Current Distribution	Data Drift	Stat Test	Drift Score			
>	AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_QRT	num		L	Detected	Wasserstein distance (normed)	0.359052			
>	AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_MON	num	L	1	Detected	Wasserstein distance (normed)	0.281765			
>	AMT_GOODS_PRICE	num	11.	II.	Detected	Wasserstein distance (normed)	0.210785			
>	AMT_CREDIT	num	11		Detected	Wasserstein distance (normed)	0.207334			
>	AMT_ANNUITY	num	h		Detected	Wasserstein distance (normed)	0.161102			
>	AMT_REQ_CREDIT_BUREAU_WEEK	num			Detected	Wasserstein distance (normed)	0.15426			
	Column	Туре	Reference Distribution	Current Distribution	Data Drift	Stat Test	Drift Score			
>	NAME_CONTRACT_TYPE	cat	0.00		Detected	Jensen-Shannon distance	0.14755			
>	DAYS LAST PHONE CHANGE	num			Detected	Wasserstein distance (normed)	0.138977			
>	FLAG_EMAIL	num	Ī	1	Detected	Jensen-Shannon distance	0.122121			
>	FLAG_DOCUMENT_3	num		. 1	Not Detected	Jensen-Shannon distance	0.062496			





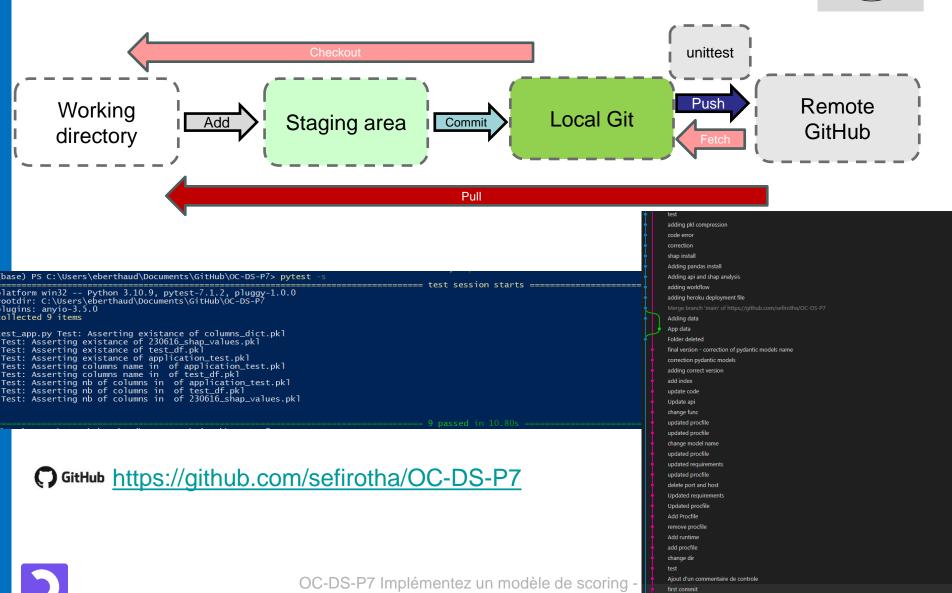


- 1 Mission
 - 2 Données
 - 3 Modélisation
 - 4 Déploiement
- 5 Conclusion



3. Développement workflow



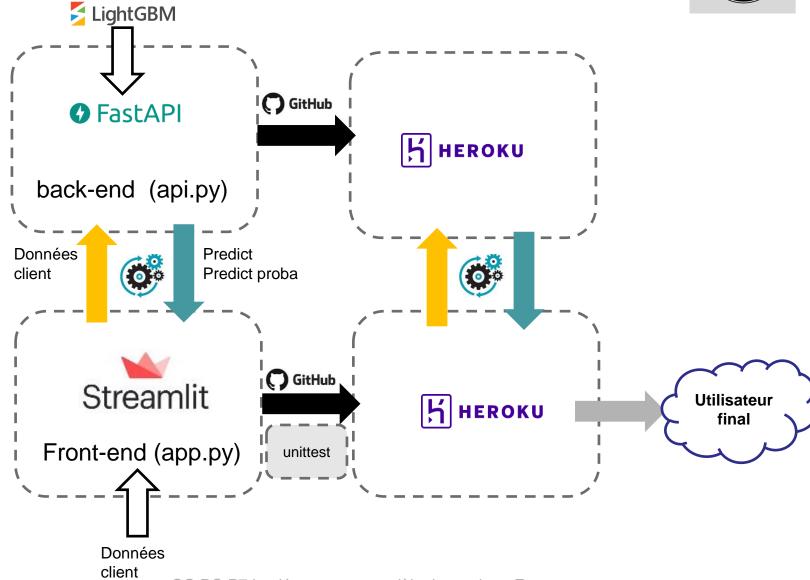


Berthaud

Ajout graphiques comparaison

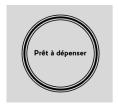
3. Déploiement - workflow







3. Déploiement - workflow



Prêt à dépenser

Client information / Loan request info Client data ID Client SK_ID_CUBR AGE GENDER FAMILY STATUS NB OF CHILDREN EDUCATION INCOME SOURCE YEARS EMPLOYED INCOME Select a client: SK_ID_CUBR AGE GENDER FAMILY STATUS NB OF CHILDREN EDUCATION Working 6 1235000 SELECT a client: SK_ID_CUBR CONTRACT TYPE AMOUNT REQUESTED (3) ANNUTTY (5) GOODS' PRICE (5) HOUSING TYPE 100,001 Cash loans 588800 20560 450000 House / apartment Probability of default Risk probability of default Order of default MIDDLE LOW Credit request accorded

https://credict-score-eb-e593e2243d0a.herokuapp.com/





- 1 Mission
 - 2 Données
 - 3 Modélisation
 - 4 Déploiement
- 5 Conclusion



4. Conclusion



- 1 Problématique de classification binaire avec classes déséquilibrées
- 2 Modèle LGBM optimisé sur la base du score métier
 - Optimisation du dashboard : rapidité, charte graphique
 - Mise en place d'un suivi pour plan de maintenance
 - Affiner la métrique métier avec des experts
 - Questionner le choix de certaines variables (sexe, éthique?)



Des questions?



