

REFERENCIAL DE CURSO

| Nome do Curso | Direct leadership | | | |
|---------------------------------------|--|------------------------|------------------------|--|
| Duração | 20 Horas | | | |
| Horário | Horário Pós Laboral (19h00 ás 23h00) - Sábados (09h00 - 13h00 e 14h00 - 17h00) | | | |
| Local | SEMET – Vila Nova de Famalicão | | | |
| Destinatários | Esta Acção de Formação destina -se Chefias de diferentes níveis da pirâmide organizacional. | | | |
| Processo de Selecção dos Formandos | As inscrições serão consideradas por ordem de chegada, depois de devidamente formalizadas e pagas, percurso profissional e acções de formação frequentadas. | | | |
| Forma de Organização | Formação em Sala | Modalidade de Formação | Continua/ Actualização | |
| Área de Formação | Formação de Professores e/ou Formadores | | | |
| Informações Adicionais | Aos participantes será entregue documentação de apoio e Certificado de Formação Profissional, em caso de Aprovação e frequência de 95% das horas da acção. | | | |
| Descrição/Objectivos Gerais | Identificar e reconhecer uma sólida referência para a prática eficaz da liderança do dia-adia. Obter mais e melhores resultados no seu desempenho enquanto Líder. Distinguir os 7 estilos e 4 papéis e enquadrá-los nas suas funções de gestão dos colaboradores. Encontrar a melhor combinação de estilos/papéis para aplicar nas situações do dia-a-dia com os colaboradores. | | | |

| Módulos | Conteúdo Programático | Objectivos Específicos | Carga Horária |
|------------|--|---|------------------|
| Módulo I | Introdução e conceito do modelo Direct Leadership | No final deste módulo pretendesse que os formandos possuam conhecimentos gerais acerca do modelo Direct Leadership. | 2 |
| Módulo II | Objectivos pessoas de desenvolvimento | No final deste módulo pretendesse que os formandos possuam conhecimentos dos Objectivos pessoas de desenvolvimento. | 2 |
| Módulo III | DIRECT LEADERSHIP™ - abordagem geral | No final deste módulo pretendesse que os formandos possuam conhecimentos da abordagem geral de DIRECT LEADERSHIP™ | 2 |
| Módulo IV | Os 7 papéis | No final deste módulo pretendesse que os formandos possuam conhecimentos dos 7 papeis. | 2 |
| Módulo V | Os 4 estilos | No final deste módulo pretendesse que os formandos possuam conhecimentos dos 4 estilos. | 2 |





| 8.0 £ d. d = 3.0 | O discurso, a escuta e a presença | No final deste módulo | | |
|------------------|-----------------------------------|-------------------------------------|-----------------------------|--|
| Módulo VI | | pretendesse que os formandos | 2 | |
| | | possuam conhecimentos acerca | _ | |
| | | do discurso, escuta e presença. | | |
| | O estilo CAPTADOR | No final deste módulo | | |
| Módulo VII | O estilo INICIADOR | pretendesse que os formandos | 2 | |
| | O estilo COACH | possuam conhecimentos acerca | 2 | |
| | O estilo ÁRBITRO | de diferentes estilos de liderança. | | |
| | Plano Pessoal de Desenvolvimento | No final deste módulo | | |
| Módulo VIII | | pretendesse que os formandos | 2 | |
| | | desenvolvam um plano pessoal | esenvolvam um plano pessoal | |
| | | de desenvolvimento. | | |
| | Implementar o modelo DIRECT | No final deste módulo | | |
| Módulo IX | LEADERSHIP™ | pretendesse que os formandos | | |
| | | implementem o modelo | 3 | |
| | | apreendido. | | |

つ/つ