

Ценообразование продуктов платформенного решения Reffection

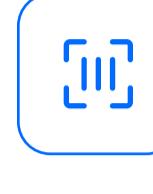
TARGET DATA DRIVEN SEGMENTS

RETARGETING TO CONTACT / CALL

CALL CENTER TELEPHONY

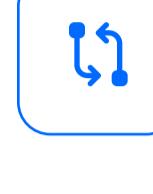
DATA ENRICHMENT

1/ Контактные данные аудитории, (телефон и email) заинтересованной в продуктах/услугах клиента



Модель оплаты

Ежемесячно оплачиваются контактные данные, передаваемые рекламодателю ежедневно в режиме онлайн



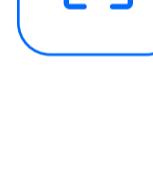
Способ передачи данных

Этот тариф предполагает передачу данных через API Reffection или через интерфейс нашего BI дашборда

Количество контактных данных	Стоимость за контакт (руб.)
до 1 000	70
от 1 000	60
от 3 000	50
от 4 000	45
от 5 000	43
от 6 000	40
от 7 000	36
от 8 000	34
от 9 000	32
от 10 000	30
от 13 000	29
от 15 000	28
от 20 000	26
от 25 000	25
от 30 000	24
от 35 000	23
от 40 000	22
от 45 000	21
от 50 000	20

СКРЫТЬ ТАБЛИЦУ —

2/ Контактные данные (телефон и email) заинтересованной в продуктах/услугах аудитории и их квалификация нашим колл-центром с оценкой за обработанный (не равный квалифицированному) лид



Модель оплаты

- Ежемесячно оплачиваются контактные данные, передаваемые рекламодателю ежедневно в режиме онлайн
- Участие колл-центра оплачивается за каждый звонок в процессе квалификации



Способ передачи данных

Этот тариф предполагает передачу данных через API Reffection или через интерфейс нашего BI дашборда



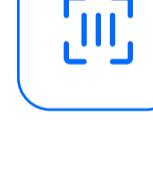
Скрипт

В этом тарифе рекламодатель получает составленный нами и согласованный с заказчиком динамический скрипт

Кол-во обработанных контактов	Стоимость за обработанный контакт (руб.)
до 1 000	10
от 1 000	90
от 3 000	77
от 4 000	60
от 5 000	53
от 6 000	52
от 7 000	51
от 8 000	50
от 9 000	49
от 10 000	48
от 13 000	45
от 15 000	43
от 20 000	41
от 25 000	40
от 30 000	39
от 35 000	38
от 40 000	37
от 45 000	36
от 50 000	35

СКРЫТЬ ТАБЛИЦУ —

3/ Динамическая оценка квалифицированных колл-центром лидеров



Модель оплаты

Ежемесячно оплачивается передача квалифицированных лидеров через API Reffection или через интерфейс нашего BI дашборда

- Стоимость лидов варьируется в зависимости от конверсии из звонка в целевой лид

Конверсия звонка в целевой лид (%)	Прогноз стоимости за квалифицированный целевой лид (руб.)
0.1 - 0.2	30 000
0.2 - 0.3	20 000
0.3 - 0.4	15 000
0.4 - 0.5	10 000
0.5 - 1	7 000
1 - 1.5	5 000
1.5 - 2	4 500
2 - 2.5	4 200
2.5 - 3	4 000
3 - 5	3 800
> 5	3 500

СКРЫТЬ ТАБЛИЦУ —