

UNIVERSIDADE GAMA FILHO

CURSO DA CIÊNCIA DA COMPUTAÇÃO

Prof. Claudio Passos

Para este trabalho deverá ser entregue no dia 27/11/2012:

- 1) Diagrama de entidade e relacionamento;
- 2) Os create's tables;
- 3) Os devidos insert's
- 4) As consultas;
- 5) A relação dos trigger's;
- 6) Os grant's da parte de segurança.

Data de entrega, 18/06/2012, dia da GQ2.

O grupo MITSAN Materiais de Construção está em expansão e necessita de um sistema que controle seu estoque, suas vendas e o crédito de seus clientes para as suas filiais.

Atualmente, existem produtos que podem ser comprados em mais de um fornecedor.

É gerado um pedido de compra de produtos quando um produto estiver no seu limite mínimo de estoque. Este pedido de compra é visualizado pelo setor responsável onde irá contactar os fornecedores habituais. O produto é cadastrado no estoque quando o mesmo chega fisicamente na filial e é liberado para a venda.

O produto pode ser vendido para um cliente eventual que compra sem a necessidade de crédito (este cliente não precisa de cadastro) após a venda do produto, o estoque é atualizado. O mesmo produto, pode ser vendido a um cliente com a necessidade de crédito onde o cliente só pode comprar no máximo de 30% o valor de seu salário. Caso o cliente use todo o seu crédito, só poderá realizar a nova compra após o pagamento de sua dívida em toda a rede de filiais.

Para as compras a prazo, o pagamento pode ser realizado por meio de cheque pré-datado, sempre no dia 15 de cada mês.

Para cada venda, o vendedor terá o acréscimo em seu salário base 10% do valor total de cada venda no mês.

Não é permitida a venda de produtos a prazo para clientes devedores.

- 1) Setor de compra de produtos:
- a) Exiba todos os fornecedores (com o preço de compra, data de entrega, data de compra) do produto cimento da cidade do rio de jameiro:
- b) Exiba todos os produtos vendidos pelos fornecedores da questão anterior;
- 2) Setor de cadastro de clientes:
 - c) Exiba todos os clientes que mais compraram na loja;

- d) Exiba todos os vendedores, a nota fiscal, o valor da venda e o cálculo da comissão de 5% sobre a venda;
- e) Exiba os clientes devedores, o total devido e o valor do limite de crédito;
- f) Exiba os clientes com o total devido, o valor do limite de crédito e o valor disponível para a compra;
- 3) Setor controle de estoque:
 - g) Exiba os produtos com limite mínimo de estoque;
- h) Exiba os produtos que mais venderam e que menos venderam, com seus respectivos fornecedores;
 - i) Exiba os produtos com 3 meses de garantia;

Construção de triggers:

- 1) Para cada venda realizada com sucesso, pede-se:
- a) Diminua o estoque, verifique se o produto chegou no estoque mínimo, e avise ao setor de compras;

Segurança:

- i) Somente o gerente e o vendedor podem acessar tabela cliente;
- j) Somente setor de compras pode acessar a tabela de compras;