

Il Curriculum Vitae di

Nicola **Trudu**

Chief Revenue Officer di Deltatre

Laureato in **Scienze Politiche** presso l'Università degli Studi di Cagliari, consegue un **Master in European Union Studies** a **Bruxelles**, un **Master in International Relations** a Cagliari e un **MBA** presso la **ESPC Business School**.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2010 al 2012 è stato Business Development Manager di Scality, un'importante società presente in 14 Paesi che fornisce in tutto il mondo un innovativo software di object storage. Qui è stato anche Sales Director (2012-2015) impegnato nell'espansione delle vendite in Unione Europea e negli Stati Uniti. Nel 2018 passa a Hudl, un'azienda statunitense che fornisce strumenti tecnologici ad allenatori e atleti professionisti per analizzare i filmati delle partite e migliorare il gioco di squadra. In questa società è stato prima Direttore delle vendite a livello internazionale e poi, nel ruolo di Vicepresidente del settore Global Sales & Customer Success, ha guidato un'organizzazione composta da 160 professionisti delle vendite in oltre 20 Paesi. Attualmente è Chief Revenue Officer (direttore delle entrate) di Deltatre, un'azienda italiana con sede a Torino leader mondiale nella distribuzione di servizi streaming, dati, broadcast e digital per l'industria dello sport e dell'intrattenimento. Solo per fare alcuni esempi, Deltatre è il provider tecnologico di Nfl, Uefa Champions League, Premier League e tante altre realtà.

IN EUROPA...

La sua competenza nel settore del Business Management sarà di fondamentale importanza per lo sviluppo di strategie e programmi di investimento orientati alla crescita e alla internazionalizzazione di imprese e startup italiane ed europee.

SOCIAL