

# A SUA ASSESSORIA NA HORA DO REPASSE DE FINANCIAMENTO IMOBILIÁRIO

## DOS TRABALHOS QUE SÃO DESENVOLVIDOS

Tendo em vista a necessidade das empresas de construção atuantes no mercado em proceder **ao repasse de financiamento imobiliário aos adquirentes**, temos que o objetivo do escritório é proceder a total terceirização dos procedimentos de repasse, sempre prezando pela eficácia e eficiência que se espera.

Para tanto, o escritório fica responsável por:

- Atendimento personalizado dos adquirentes nas instalações do escritório;
- Contato com o Agente Financiador para definição das estratégias comerciais e de elaboração dos processos;
- Montagem dos processos de repasse de acordo com as exigências específicas do Agente Financiador escolhido;
- Encaminhamento dos processos de repasse;
- Digitalização dos processos de repasse;
- Elaboração de relatório personalizado por financiamento (vide anexo) com as informações sobre o fluxo do processo operacional de financiamento imobiliário, desde a entrevista inicial até o registro do contrato de financiamento e liberação do recurso por parte do agente financeiro;
- Encaminhamento semanal de relatório para a Construtora;
- Possibilidade da assinatura dos contratos serem realizadas no escritório;



O escritório, para prestar os serviços com excelência, conta com instalações confortáveis no bairro do Batel. Além disto, o escritório conta com software para elaboração dos relatórios, bem como toda infra-estrutura e equipe necessária para conferir agilidade e precisão na montagem dos processos de repasse.

#### **CUSTOS**

Os valores pelos serviços da assessoria poderão ser negociados de acordo com a necessidade de cada empreendimento. Para tanto, em cada situação é feita uma análise da forma de contratação, sendo que serão variáveis para a fixação dos valores:

- Se o custo é repassado ao cliente, e se o custo já está incluído no contrato celebrado com a Construtora;
- Se o custo é arcado pela Construtora e se existe penalidade para a Construtora por repasse n\u00e3o efetivado;
- O número de unidades a serem repassadas;
- O Agente Financeiro e as metas estabelecidas pelo mesmo quanto ao número de repasses por empreendimento;

Caso haja necessidade, colocamo-nos à disposição para dirimir quaisquer dúvidas e, independentemente da apreciação da proposta ora apresentada será um prazer auxiliá-los em quaisquer questões que estejam ao nosso alcance.



### **MODELO DE RELATÓRIO**

#### BERTO GHEBUR ADVOGADOS ASSOCIADOS

CONTROLE DE REPASSE

27/05/2010

EMPREENDIMENTO X

Pág 0001

N000453.00 Repasse Curitiba - PR Unidade 1002 B

Cliente João do Financiamento

Banco do Financiamento

Const. A Sua Construtora

Andamentos

Ag. Reunião - Marcado para esta data reunião com o cliente. Documentos já solicitados. Data

25/02/2010 às 11:00

25/02/2010 Reunião realizada, sendo que o cliente não apresentou o comprovante de renda. Coleta do

comprovante de renda na casa do cliente até o dia 27/02/2010.

02/03/2010 Documentos dos clientes verificados e sendo digitalizados.

05/03/2010 Pasta do repasse confeccionada e conferida. Enviada para o Banco nesta data via malote da

agência 555.

10/03/2010 Aguardando análise e aprovação do Banco.

18/03/2010 Crédito aprovado, sendo o contrato encaminhado para assinatura no escritório. Marcar reunião

com o cliente para a assinatura.

Ag. Reunião - Reunião marcada nesta data para assinatura do contrato. Contrato assinado,

sendo encaminhado para o Banco. Data 08/04/2010 às 11:00

01/05/2010 Monitoramento do repasse: ok. Processo concluido.